

CEBEO BUILDINGS

DOSSIER

COMMUNICATIONS DE DONNÉES DES BÂTIMENTS TERTIAIRES

HOME

BUILDINGS

INDUSTRY

DOSSIER

Notre département Datacom a mis en place une offre de services complète pour assister l'installateur de A à Z.

TÉMOIGNAGE D'INSTALLATEUR

« Il est agréable de savoir que Cebeo anticipe au mieux la pénurie actuelle des matières premières. »

PROJET

Cebeo et Legrand unissent leurs forces pour doter le nouvel hôpital de Charleroi d'une intégration de communication de données.

cebeo

A Sonepar Company

ÉDITION



Une édition de CEBEO NV/SA

SIÈGE SOCIAL :

Eugène Bekaertlaan 63, 8790 Waregem

ÉDITEUR RESPONSABLE :

Régis André
Eugène Bekaertlaan 63, 8790 Waregem

RÉDACTEUR EN CHEF :

Ingeborg Claeys

RÉDACTION :

Ingeborg Claeys, Bart Vancauwenberghe

SECRETARIAT :

Julie Delannay

TRADUCTION ÉDITION FRANÇAISE :

Yamagata Europe

MISE EN PAGE :

An Stragier,
Remark Reclame

PHOTOGRAPHIE :

Ingeborg Claeys

IMPRESSION :

GBL, Courtrai

CHER LECTEUR

Les données sont le nouvel or. Il s'agit d'une boutade que vous aurez certainement entendue à plusieurs reprises au cours des derniers mois. En utilisant davantage de capteurs intelligents capables de mesurer toutes sortes de données, nous obtenons de nouvelles informations qui peuvent s'avérer très utiles pour l'optimisation de certains processus ou activités. Il s'agit d'une tendance à laquelle nous, particuliers, sommes confrontés au quotidien. Songez par exemple aux messages publicitaires personnalisés que vous recevez via votre smartphone ou des dépliants papier.

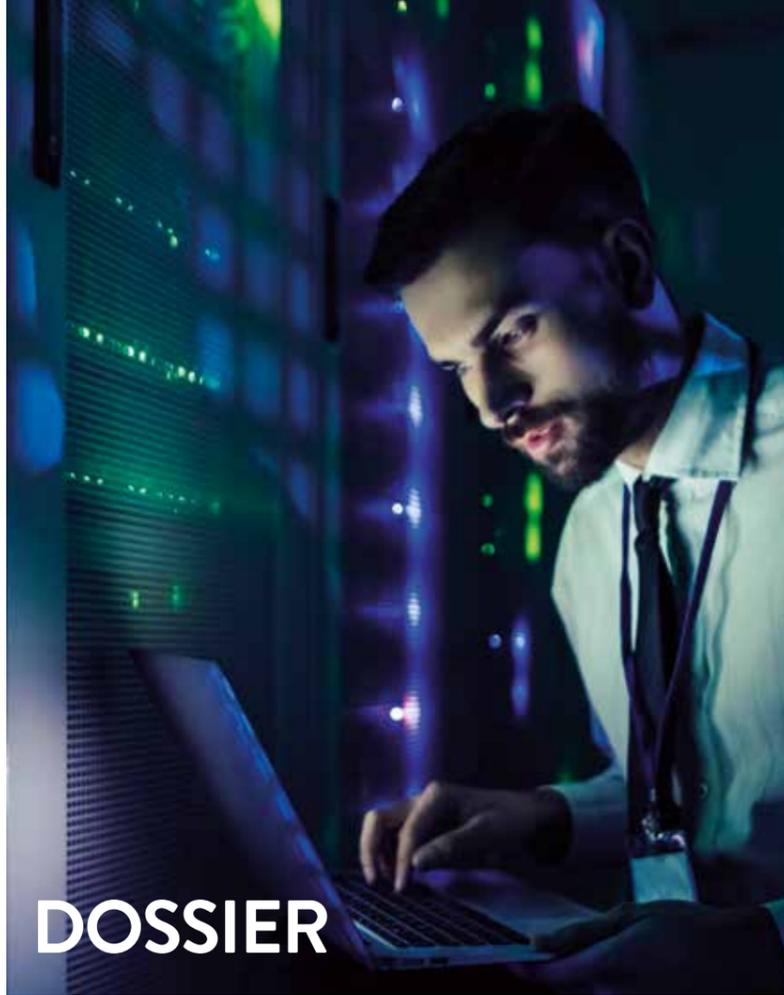
La communication de données contribue largement à l'amélioration des performances des bâtiments et à leur sobriété énergétique. C'est donc un problème que de plus en plus d'entreprises d'installation rencontrent et qui renferme un modèle économique supplémentaire intéressant. Les technologies (de données) récentes intègrent de plus en plus les bâtiments nouveaux ou existants, a fortiori dans le secteur tertiaire.

Dans ce Cebeo Building, nous examinerons en détail les possibilités actuelles. Les fabricants tels que Nexans, APC Schneider, Legrand, Excel et Panduit proposent-ils une solution ? Quel soutien et quelles formations Cebeo offre-t-elle (souvent en concertation avec ces partenaires) ? Et comment pouvez-vous, en tant qu'installateur, joindre vos forces à celles de Cebeo et d'un fabricant afin de préparer et mener à bien un projet jusque dans les moindres détails ?

Autant de questions auxquelles vous trouverez réponse dans ce magazine.

Nous vous souhaitons une bonne lecture !

Ingeborg Claeys
Communications Coordinator Cebeo sa.



DOSSIER

COMMUNICATIONS DE DONNÉES DES BÂTIMENTS TERTIAIRES

CON TEN U

6 DOSSIER

- 6 Cebeo met tout en œuvre pour soutenir les installateurs en matière de communication de données
- 12 Installateur Van Vooren : « Une tripartite efficace démontre sa plus-value dans le cadre de projets datacom »
- 18 APC by Schneider Electric et Cebeo s'associent pour apporter leur aide dans le cadre de la mise en œuvre de centres de données
- 24 Excel Networking : « La fibre soufflée rencontre peu à peu le succès sur le marché tertiaire »
- 28 Panduit et Cebeo accompagnent les installateurs dans la transition vers la nouvelle norme

32 PROJET

- 32 Legrand et Cebeo : infrastructure de communication de données dans le nouvel hôpital de Charleroi



6
SVEN JACOBS, CEBEO

« En passant d'une organisation orientée produits à une organisation orientée solutions, Cebeo est en mesure d'aider l'installateur de manière adéquate à l'aide de technologies en matière de communication de données. »

12
FRANCIS CLAEYS, VAN VOOREN



« Il est agréable de savoir que Cebeo anticipe au mieux la pénurie actuelle des matières premières. »

18
**XAVIER BIOT,
SCHNEIDER ELECTRIC**

« Les bâtiments sont pratiquement devenus des ordinateurs où l'informatique se serait progressivement immiscée au niveau électrotechnique. »



32
STEVEN GOSSYE, CEBEO

« Nous avons dû mener des recherches très actives afin de pouvoir offrir toute la gamme de produits de communication de données souhaitée. Mais le fait d'y être parvenu nous a procuré un sentiment de profonde satisfaction. »

Un simple coup d'œil sur notre quotidien suffit pour nous en rendre compte : les données sont omniprésentes. Au travail, à la maison, dans n'importe quel bâtiment : nous estimons qu'il est normal d'être connecté partout et de pouvoir utiliser toutes sortes d'applications intelligentes. Cependant, ce confort d'utilisation requiert bien entendu une solide expertise sous-jacente en matière d'installation. Notre département Datacom a mis en place une offre de services complète pour assister l'installateur comme il se doit en la matière.

CEBEO MET TOUT EN ŒUVRE POUR SOUTENIR LES INSTALLATEURS EN MATIÈRE DE COMMUNICATION DE DONNÉES

Les technologies de communication de données évoluent plus vite que la vitesse de la lumière. Tout le monde veut les utiliser. En raison de cette forte demande, même les installateurs les moins rompus à ces technologies voient souvent leur téléphone sonner sans cesse afin qu'ils les proposent. « Cela représente pour eux de nombreuses opportunités commerciales supplémentaires », souligne Steven Gossye, Project Development Manager Data and Telecom chez Cebeo. « Le principal défi consiste à acquérir les connaissances et l'expertise nécessaires pour s'y familiariser également. »

Cela susciterait-il un regain de frilosité chez certains ? « Il n'y a vraiment aucune raison », insiste Sven Jacobs, Category Manager Data et Telecom chez Cebeo. « En passant d'une organisation orientée produits à une organisation orientée solutions, Cebeo est en mesure d'aider l'installateur de manière adéquate afin qu'il puisse également poursuivre son développement dans ce domaine de spécialisation. »

Poursuivez votre lecture en page 8

« Ensemble, nous pouvons relever les défis avec fermeté. »

Sven Jacobs, Category Manager Data et Telecom chez Cebeo

ÉVALUATION DES BESOINS

Idéalement, Cebeo apporte son soutien dès les premiers stades d'un projet. « Plutôt que de réfléchir d'emblée à l'élaboration d'une offre de prix, il est judicieux de se pencher sur les véritables besoins du client final », souligne Steven Gossye. « De quel type de projet s'agit-il ? Parle-t-on d'une mise à niveau, d'un "redesign" ou de l'extension d'une installation existante ? Est-il question d'un nouveau bâtiment ? Quelle valeur ajoutée la mise en œuvre de solutions sans fil peut-elle apporter ? »

« De telles informations, que nous pouvons éventuellement recueillir par le biais d'une analyse du site du client final, sont essentielles pour identifier les produits nécessaires et les priorités en termes de qualité, de budget et de délais de livraison. Afin d'éviter les pannes, nous pouvons également évaluer le besoin éventuel de redondance : doit-on établir des connexions via deux tracés différents afin d'assurer une sauvegarde en tout temps ? »

« Plutôt que de réfléchir d'emblée à l'élaboration d'une offre de prix, il est judicieux de se pencher sur les véritables besoins du client final. »

Steven Gossye, Project Development Manager
Data et Télécom chez Cebeo



Des ASI (Alimentations sans interruptions) doivent-elles être prévues afin de faire face aux pannes de courant ? Idéalement, il s'agit dans ce cas de systèmes modulaires que vous pouvez très facilement étendre par la suite. »

FORMATIONS

Cebeo établit les listes de matériel avec l'installateur. Si celles-ci comportent des éléments (relativement) nouveaux, une formation complémentaire est toujours la bienvenue.

« Dans un marché qui évolue à une vitesse fulgurante, une formation spécialisée est indispensable pour pouvoir tout maîtriser. C'est là aussi un domaine dans lequel nous voulons apporter notre aide au maximum. Nous le faisons par le biais de sessions de formation organisées en nos bureaux, de formations dispensées directement par le fabricant à l'installateur ou par le biais de formations en ligne, auxquelles nous ajoutons des formations toolbox sur site axées sur la pratique. Cela permet de voir dans les faits comment assembler et mesurer les connecteurs au niveau du câblage en cuivre, quels aspects de la fibre de verre doivent absolument être respectés, comment cette dernière doit être soudée, etc. » précise Sven Jacobs.



Par ailleurs, de telles formations sont souvent une condition sine qua non pour l'obtention de la certification du fournisseur, qui a à son tour un effet positif sur la garantie dont elle prolonge la validité.

MISE EN ŒUVRE

Lorsque tous les choix ont été opérés, Cebeo livre le matériel, éventuellement à la demande, afin de ne jamais compromettre la continuité de la pose. « Nous pouvons soutenir notre client afin de garantir le bon déroulement de son projet de A à Z, et donc également après la livraison. Nous disposons par exemple également de l'équipement nécessaire afin d'effectuer une mesure détaillée de la qualité du réseau, à l'image des testeurs LAN, et ce tant pour le câblage en cuivre que pour le câblage à fibres optiques. Ce service fait partie du service "après-vente". »

Poursuivez votre lecture en page 10

« Nos formations toolbox sur site sont axées sur la pratique. »

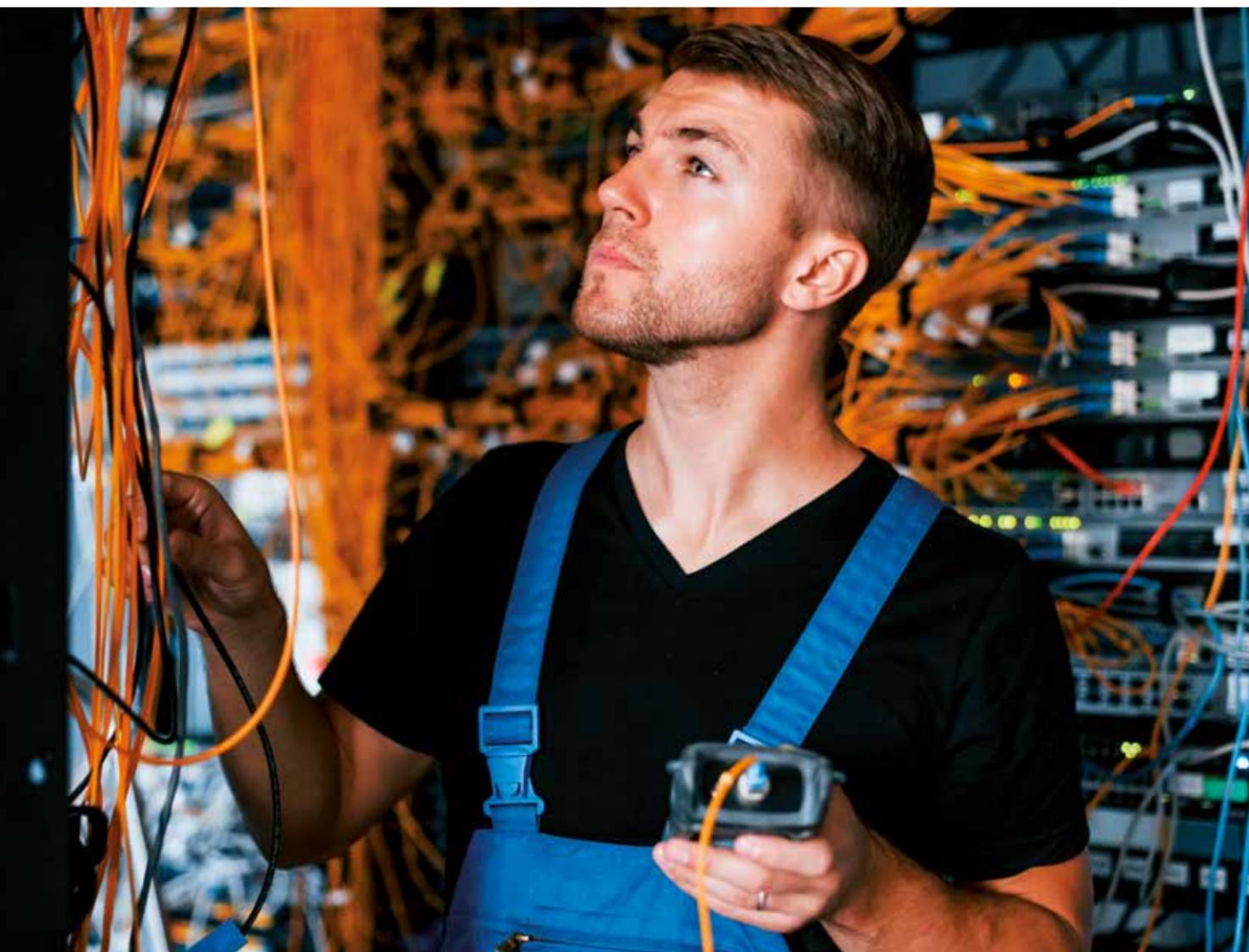
Sven Jacobs, Category Manager Data et Télécom chez Cebeo

Suite de la page 9
Les installations de communication de données sont nécessaires dans des dimensions aussi diverses que variées : des réalisations à très petite échelle aux centres de données complets, des bureaux compacts aux grands halls industriels. « En principe, la taille n'a pas d'importance : nous pouvons fournir le soutien nécessaire à tout projet où la "convergence IP" joue un rôle de premier plan. En offrant ce soutien en tant que distributeur spécialisé, nous aidons l'installateur

à fournir des installations "pérennes", dotées de composants soigneusement sélectionnés qui interagissent en harmonie. Et à Steven Gossye de conclure : « Le fait d'être indépendant de toute marque constitue en outre un atout de taille : nous pouvons sélectionner les produits les plus adaptés à chaque cas et veiller à ce qu'ils interagissent parfaitement. »



SUFFISAMMENT DE
BONNES RAISONS
DONC D'AJOUTER
LES INSTALLATIONS
DATACOM EN TÊTE
DE VOTRE LISTE DE
SERVICES...



FlexCore™

La NOUVELLE solution de châssis de distribution optique de Panduit

PANDUIT™

Le summum en matière de flexibilité, de facilité de gestion, d'évolutivité et de sécurité.

Une infrastructure réseau flexible est essentielle pour répondre à de nouveaux besoins et s'adapter à la mise en réseau de nouveaux services.

Découvrez le FlexCore™ ODF, qui permet d'optimiser l'espace au sol, d'éliminer les risques et d'effectuer des changements facilement.



Haute densité

L'espace au sol des datacentres peut être réduit de 50 %*.



Intuitif

Gagnez du temps et de l'argent. Les chemins d'acheminement intuitifs permettent d'accélérer les déplacements, les ajouts et les modifications (MAC) et de gérer efficacement le câblage afin d'éliminer le besoin d'arrachage et de remplacement lorsque le système évolue.



Innovant

La gestion innovante des câbles et les gestionnaires de câbles verticaux verrouillables éliminent les risques liés aux circuits et les temps d'arrêt.



Évolutif

Payez au fur et à mesure de votre croissance. Des cassettes modulaires peuvent être ajoutées selon les besoins et les châssis peuvent être ajoutés latéralement ou dos à dos.



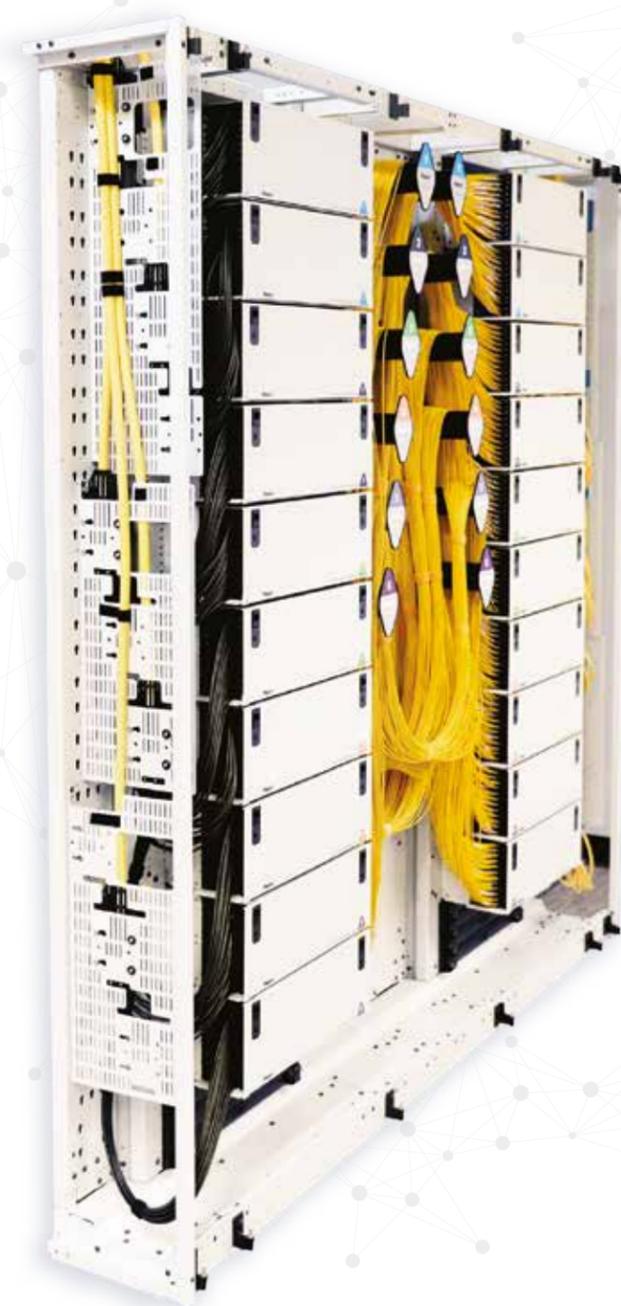
Sécurité

Permettez un accès à plusieurs niveaux de service avec des options de verrouillage pour les gestionnaires de câbles verticaux, les châssis et les boîtiers 4RU.



Ampleur de la solution

FlexCore™ est compatible avec une large gamme de solutions Panduit, notamment les câbles à fibres optiques en ruban, les cordons de brassage LC Uniboot, les assemblages PanMPO™, RapidID™ et FiberRunner™, ce qui en fait une solution exemplaire pour les zones d'entrée, les salles de réunion et les zones de distribution de fibres des bâtiments.



* Suppose 4 cadres doubles (2 cadres doubles dans une disposition "dos à dos"). Les conditions de conception et les spécificités de la configuration s'appliquent.

INSTALLATEUR VAN VOOREN

Et puis un jour, vous trouvez le métier de vos rêves... Si cela ne tenait qu'à Frederik Flipts, il continuerait volontiers d'exercer sa fonction actuelle. Voilà 12 ans qu'il occupe le poste de spécialiste externe datacom chez Cebeo, après avoir engrangé depuis 1999 une vaste expérience dans ce même marché de niche en tant que collaborateur interne. « C'est tellement gratifiant de pouvoir travailler avec des entreprises d'installation et des fabricants de premier plan sur des projets de datacom couronnés de succès. » Frederik et Francis Claeys, gestionnaire de projet au sein de l'entreprise d'installation Van Vooren à Bruges nous en explique les tenants et les aboutissants.

UNE TRIPARTITE EFFICACE DÉMONTRE SA PLUS-VALUE DANS LE CADRE DE PROJETS DATACOM



Contribuer à l'élaboration d'un projet datacom de A à Z, tel est le cheval de bataille de Frederik Flipts. « Dans la plupart des cas, un installateur nous contacte en fonction d'un projet, mais il peut tout aussi bien s'agir du client final ou - dans certains cas - d'un fabricant », explique-t-il. « Idéalement, nous devons savoir ce qui se prépare le plus tôt possible afin de pouvoir imaginer la conception dans son ensemble. Lors d'une première concertation avec l'installateur et le fabricant, nous étudions les solutions les plus appropriées en réfléchissant de manière proactive avec le client final. »

Poursuivez votre lecture en page 14

« Rien n'est plus amusant que de concevoir des projets dans leur globalité. »

Frederik Flipts,
spécialiste datacom externe chez Cebeo

« Le raccordement de connecteurs prend souvent plus de temps avec des solutions de marques moins chères. »

Frederik Flipts, spécialiste datacom externe chez Cebeo

Suite de la page 13

PARTENAIRE GLOBAL

L'une de ces entreprises d'installation, où Frederik est considéré comme un enfant de la maison, est Van Vooren, à Bruges. « Nous sommes un partenaire dans le domaine des travaux d'électricité générale », explique Francis Claeys. « De la basse tension à la haute tension, de la protection aux réseaux : nous nous chargeons de tout. Si le client final sait exactement ce qu'il veut, nous obtenons un cahier des charges détaillé. Généralement, la marque du fabricant que préfère le client final y est également reprise.

Si le client final nous confie l'intégralité de la prise en charge du réseau de données, nous nous renseignons auprès de Cebeo afin de pouvoir établir une offre de prix détaillée sur la base de toutes ces informations. Généralement, nous sommes sur la même longueur d'onde, mais il peut être utile de se concerter afin que nous allions tous dans la même direction. »

Chaque collaborateur de l'équipe de Van Vooren dispose d'expérience en matière de datacom. L'expertise et la longue liste de projets similaires qu'ils ont réalisés ont amené l'équipe à développer une certaine prédilection pour les produits Nexans, qu'il s'agisse de câbles en fibre de verre ou en cuivre, de connecteurs ou d'autres produits.

« En soi, Nexans n'est pas le fournisseur le moins cher, mais la durabilité de leurs produits et la plus grande garantie de sécurité de l'installation sont pour nous des critères décisifs. »

« Il est agréable de savoir que Cebeo anticipe au mieux la pénurie actuelle des matières premières. »

Francis Claeys, chef de projet auprès de l'entreprise d'installation Van Vooren

CONFORT D'INSTALLATION

Frederik Flipts opine du chef. « Comme les produits Nexans satisfont amplement aux normes, vous êtes quasiment certain que les relevés obtenus lors de tests de connexions réseau en confirmeront la fiabilité et la qualité. Globalement, on peut avancer par exemple que le raccordement de connecteurs prend souvent plus de temps avec des solutions des marques moins chères. Il y a en outre davantage de risques que les choses ne se déroulent pas entièrement comme prévu, ce qui vous oblige à tout recommencer et représente du temps et de l'argent. Le département R&D de Nexans mène de nombreuses recherches sur le confort d'installation et une « marge de manœuvre » optimale. Il en résulte un matériel plus solide et plus robuste, ce que le spécialiste apprécie tout particulièrement : si les produits Nexans sont assemblés dans les règles de l'art, vous pouvez être certain qu'ils fonctionneront. »



Chez Van Vooren, le soutien de Nexans et Cebeo en matière de développement d'expertise est particulièrement apprécié. « Bien que nos collaborateurs disposent déjà de vastes connaissances, une mise à niveau de temps à autre s'avère utile. C'est dans cette optique que nous avons pu organiser une formation Nexans dans nos locaux par l'intermédiaire de Cebeo. Celles-ci sont toujours axées sur la pratique, et procurent donc une grande valeur ajoutée. »

Poursuivez votre lecture en page 16



CONTACT ?

Vous avez besoin d'informations pour votre projet datacom ? Contactez votre spécialiste en réseau local :

FLANDRE ORIENTALE ET OCCIDENTALE :

Frederik Flipts
frederik.flipts@cebeo.be
 056 23 81 99

ANVERS/LIMBOURG

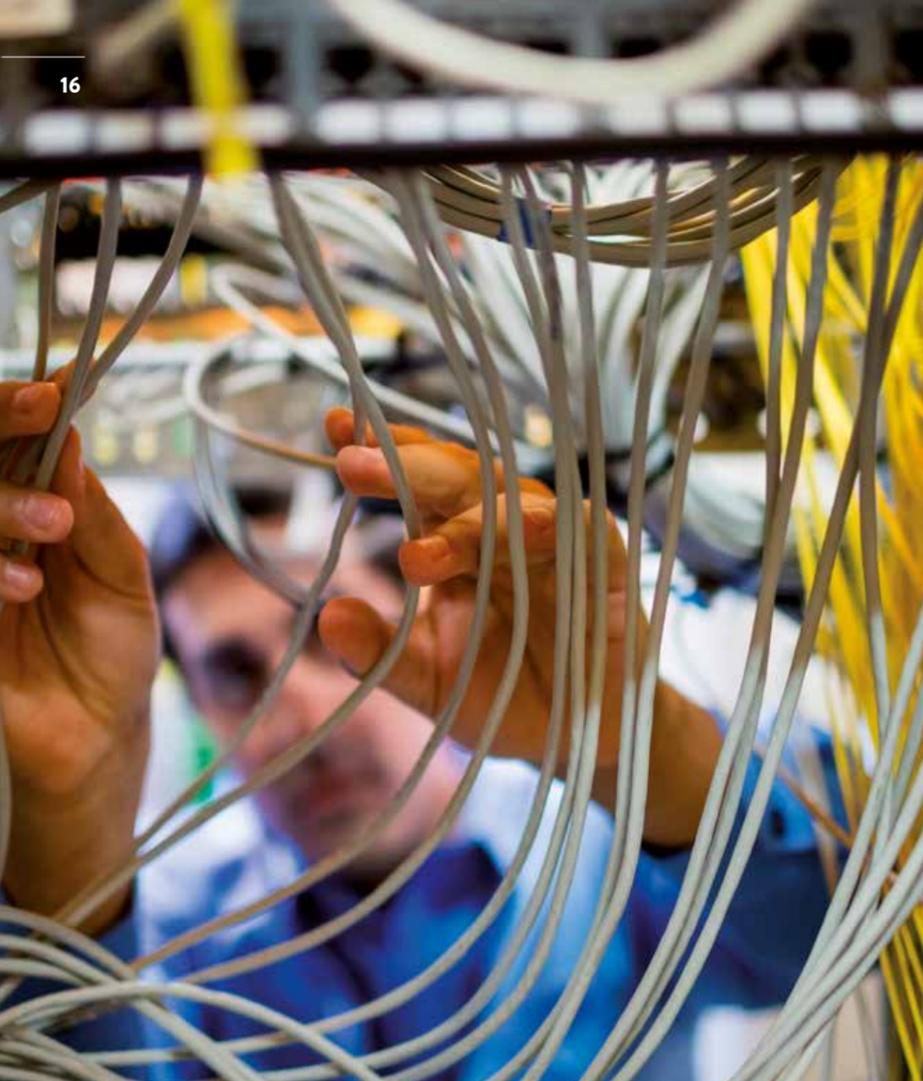
Ian Schoeters
ian.schoeters@cebeo.be
 011 26 04 21

BRABANT

Sandrine Spevak
sandrine.spevak@cebeo.be
 02 739 47 86

WALLONIE

Nicolas Pierre
nicolas.pierre@cebeo.be
 065 40 24 57



Suite de la page 15

« Les professionnels ont tendance à développer une prédilection pour une marque particulière au fil du temps. En ce qui nous concerne, c'est Nexans. Nous remarquons également qu'il s'agit de la marque la plus souvent prescrite dans les cahiers des charges. Étant donné qu'une partie de nos collaborateurs ont suivi une formation de trois jours avec Nexans il y a quelque temps, nous sommes également reconnus en tant qu'installateur agréé de ce fabricant. Si vous êtes en mesure de présenter ce certificat lorsque vous concourez pour décrocher un projet, cela vous donne de toute façon une longueur d'avance », indique Francis Claeys avec une fierté légitime.

Celles et ceux qui préfèrent travailler avec d'autres marques peuvent également se tourner vers Cebeo. « En tant que distributeur multimarques, nous disposons dans notre portefeuille d'un large assortiment de produits issus des principaux fournisseurs », explique Frederik Flipts.

MISE À LA TERRE

Grâce à leur vaste expérience, les techniciens de Van Vooren n'ont pas besoin de tout le support de Cebeo. Mais ils peuvent néanmoins compter dessus, le cas échéant. « Nous pouvons donc offrir un support dès les premiers stades d'un projet, mais nous pouvons également contribuer à la rédaction de l'offre de prix pour le choix des matériaux adéquats, et

nous sommes facilement joignables pour apporter notre aide de diverses manières au cours de l'installation.

Il est par exemple important que les armoires de données soient correctement mises à la terre afin que le réseau puisse fonctionner comme il se doit de manière ininterrompue. Lors le réseau tombe en panne, le contrôle de cette mise à la terre est souvent le premier conseil que nous donnons », indique Frederik Flipts. « Je propose aussi régulièrement de l'aide sur chantier aux installateurs qui n'ont pas encore pu optimiser leurs connaissances en matière de datacom. »

Le numéro de téléphone portable de Frederick occupe une « place d'honneur » dans les contacts de Francis. « 2XL, Lotus Bakeries, AGP Plastics, tous les travaux d'électricité (datacom inclus) pour la nouvelle infrastructure de la SNCB à Ostende... : ce sont autant de projets pour lesquels nous utiliserons les produits Nexans de Cebeo. Il est agréable de savoir que Cebeo anticipe au mieux la pénurie actuelle de matières premières, afin que nous puissions faire face au mieux à notre plus grand défi (assurer la disponibilité des composants). »

Et à Frederik Flipts de conclure : « C'est vrai. Si nous constatons des lacunes dans notre offre, nous cherchons le plus rapidement possible des alternatives de qualité afin de servir au mieux nos clients datacom. »

Système de distribution basse tension xEnergy Light

Le nouveau système d'armoire XL se distingue par sa polyvalence et sa simplicité

Un nouveau système d'armoire XL intelligemment conçu vient enrichir la gamme xEnergy Light, des tableaux de distribution métalliques. Avec sa conception compacte, le système d'armoire XL offre une multitude de possibilités d'applications pour les tableaux de distribution d'énergie. Le système d'intégration XL inclut des colonnes d'alimentation et des colonnes de départs testés et documentés pour différentes formes jusqu'à 4a incluse.

xEnergy Light est un système flexible de grande robustesse qui permet de réaliser des systèmes de distribution posés au sol jusqu'à 1600 A inclus. Avec un grand choix de dimensions et de degrés de protection (IP31, IP42 et IP55), ce système est particulièrement adapté à la distribution d'énergie ou également comme tableau de commande pour les bâtiments et les usines. Tous les tableaux de distribution xEnergy peuvent être conçus rapidement et facilement grâce au configurateur xEnergy gratuit.

Les avantages

- Grande flexibilité grâce au couplage des colonnes aux systèmes de rails principaux pour un placement à l'arrière, en haut et/ou en bas de l'armoire
- Grande facilité d'installation grâce à un compartiment à câbles large et facilement accessible
- Des colonnes d'alimentation pour disjoncteurs et interrupteurs-sectionneurs à fusibles



Téléchargez et/ou demandez un exemplaire papier de notre Catalogue Essentials via www.eaton.be/catalogueessentials.

EATON

Powering Business Worldwide

Eaton Industries (Belgium) S.R.L.
Avenue industria 3
B- 1702 Grand-Bigard
Belgique
T: +32 (0)2 719.88.00
E: www.eaton.be/contacter
www.eaton.be

APC BY SCHNEIDER ELECTRIC ET CEBEO S'ASSOCIENT POUR APPORTER LEUR AIDE DANS LA MISE EN ŒUVRE DE CENTRES DE DONNÉES

La collecte et l'analyse des données permettant d'exercer plus intelligemment et plus efficacement ses activités figurent actuellement en tête des priorités de toute organisation. Les installateurs tertiaires font ce qu'ils peuvent et s'estiment chanceux de trouver les produits, les solutions et le soutien adéquats pour mener à bien leurs projets auprès du tandem formé par APC by Schneider Electric et Cebeo.

« La communication des données contribue à un entrepreneuriat plus durable. »

Xavier Biot, Vice President Secure Power Belux chez Schneider Electric

Dans l'univers IT, nul besoin de présenter APC by Schneider Electric. Le spécialiste des alimentations sans coupure, des périphériques électroniques et des équipements pour les centres de données y est considéré comme une marque de premier plan. Dans l'intervalle, l'entreprise dispose également d'un large assortiment de solutions pour le marché tertiaire, plus vaste.

SOLUTIONS COMPLÈTES

« APC fait partie de notre division « Secure Power », explique Xavier Biot, Vice President Secure Power Belux chez Schneider Electric. « Nous avons toujours disposé d'une connaissance approfondie en matière de centres de données, mais cela ne nous a pas empêchés de réagir rapidement à la demande croissante de centre de moindre envergure (comme les centres de données Edge). Aujourd'hui, nous proposons par exemple des solutions intégrales pour l'infrastructure des centres de données, des systèmes d'ASI et de racks, des produits de refroidissement et de sécurité, des logiciels de protection pour l'infrastructure physique, et des logiciels de conception et de gestion. »

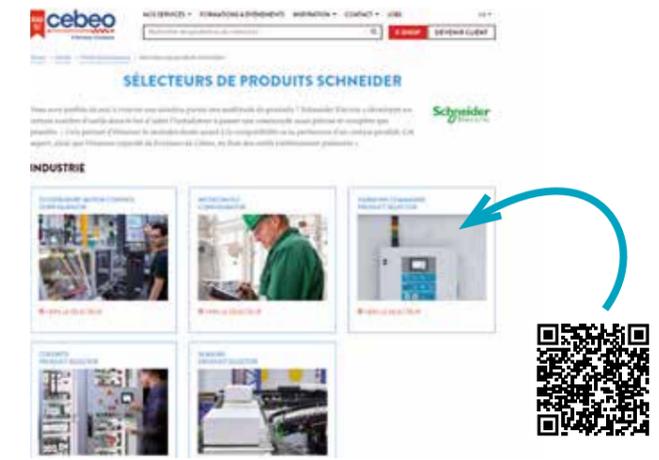
Poursuivez votre lecture en page 20

« Les bâtiments sont pratiquement devenus des ordinateurs où l'informatique se serait progressivement immiscée au niveau électrotechnique. »

Xavier Biot, Vice President Secure Power Belux chez Schneider Electric



SCHNEIDER EASY UPS PRODUCT SELECTOR SUR L'E-SHOP DE CEBEO



Suite de la page 19

L'entreprise couvre ainsi tout ce qui à trait aux « white spaces » (centres de données). « Le principal avantage pour l'installateur est la position de 'guichet unique' qu'occupe Schneider sur ce marché spécifique », ajoute Filip Tielemans, Business Development Manager. « Distribution de courant, climatisation (via Uniflair by Schneider Electric), ASI, tableaux de distribution basse et moyenne tension... l'assortiment couvre vraiment tout. »

NUMÉRISATION

Il n'est pas surprenant que de tels systèmes soient également très prisés de nos jours sur le marché tertiaire. « La numérisation est actuellement sur toutes les lèvres », renchérit Xavier Biot. « Tout doit toujours être plus rapide et plus efficace, et au travers de l'IdO (Internet des objets), bon nombre d'organisations s'efforcent de garantir une connectivité maximale entre les machines et les équipements informatiques. On dirait que les bâtiments sont pratiquement devenus des ordinateurs où l'informatique se serait progressivement immiscée au niveau électrotechnique. Les centres de données sont nécessaires pour faciliter tout cela. Étant donné que bon nombre de gens ne veulent ou ne peuvent tout gérer via le Cloud, l'intégration d'un « white space » en interne est souvent devenue incontournable. »

Par ailleurs, la durabilité figure partout en tête de la liste des priorités. « La plupart des bâtiments émettent encore une grande quantité de CO₂. Afin de réduire ces émissions, il est essentiel d'optimiser la consommation d'énergie. Raison pour laquelle tout le monde applique massivement le principe « mesurer c'est savoir ». Les centres de données sont essentiels pour soutenir le traitement et l'analyse de tous ces résultats de mesure. »

D'accord, mais les centres de données ne sont-ils pas eux-mêmes de grands consommateurs d'énergie ? « C'est exact, mais vous pouvez parfaitement faire fonctionner ces centres de données avec de l'énergie 100 % verte, produite par exemple dans des parcs éoliens », indique Filip Tielemans. « Nous consentons également à d'importants efforts pour fabriquer nos produits autant que possible à l'aide de processus recourant à l'énergie verte et de matériaux recyclés, qui sont à leur tour réutilisables. »

« Les centres de données peuvent parfaitement fonctionner avec de l'énergie 100 % verte, produite par exemple dans des parcs éoliens. »



Filip Tielemans, Business Development Manager chez Schneider Electric

SÉLECTEUR DE PRODUITS

« C'est également ce que recherche le marché », constate Steven Gossye, Project Development Manager Datacom/Telecom chez Cebeo. « À l'heure actuelle, tout le monde adhère au principe « vert et intelligent ». À ce titre, APC by Schneider Electric propose les produits adéquats qui répondent également aux besoins futurs. Ce n'est donc pas non plus un hasard si nous travaillons en étroite collaboration avec cette marque depuis de nombreuses années. En tant que pionnier dans le domaine des ASI, APC by Schneider Electric développe des systèmes modulaires pérennes en fonction des configurations et/ou des extensions ultérieures. »

Le partenariat entre Cebeo et APC by Schneider Electric se reflète également dans le soutien professionnel aux installateurs. « Les centres de données font partie de l'infrastructure critique : il est essentiel qu'ils fonctionnent de manière optimale, qu'ils soient bien sécurisés et qu'ils disposent d'une sauvegarde robuste. L'application Schneider Easy UPS Product Selector, également intégrée dans notre e-shop, offre une importante plus-value dans le choix des produits adéquats pour votre projet. En tant qu'installateur, vous pouvez toujours consulter un spécialiste Cebeo en cas de doute », indique Steven Gossye.

Poursuivez votre lecture en page 22



Suite de la page 21

Le support va d'ailleurs bien au-delà. « Nos spécialistes contribuent au développement des connaissances des collaborateurs de l'équipe Datacom de Cebeo par le biais de formations régulières sur les centres de données de petite, moyenne et grande taille, et plus récemment, du sélecteur de produits », explique Filip Tielemans.

« Nous enregistrons ces connaissances afin de les mettre en application selon les questions spécifiques des installateurs », poursuit Steven Gossye. « Nous nous entretenons régulièrement à ce sujet avec nos personnes de contact chez APC. C'est par ailleurs souvent nécessaire, car il n'existe pas d'applications ou de solutions standard sur ce marché. »

MISE EN SERVICE

Dans le cas de projets d'envergure, APC by Schneider Electric propose la mise en service du centre de données. « L'installateur est alors responsable du câblage, après quoi notre technicien vérifie que tout est correctement raccordé et, par exemple, que le dernier firmware est installé », clarifie Kimberley Moris, Inside Sales & Partner Account Manager chez Schneider Electric. « Dans le domaine du refroidissement, nous proposons également des services similaires, car la construction d'un centre de données est devenue très spécifique. L'aide d'un chef de projet est également conseillée, car ces intégrations ne font généralement pas partie du quotidien d'un installateur. Idéalement, nous sommes même impliqués dans un projet le plus tôt possible, afin de pouvoir nous rendre sur place avec Cebeo et contribuer à l'élaboration du projet. »

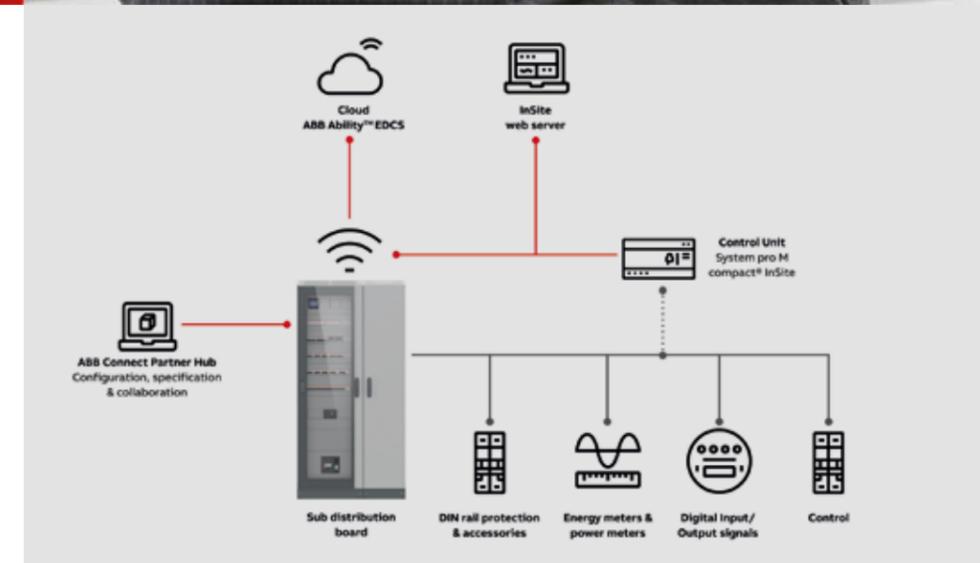
« L'application Schneider Easy UPS Product Selector offre une importante plus-value pour le choix des produits adéquats pour votre projet. »

Steven Gossye, Project Development Manager Data et Télécom chez Cebeo

System Pro M compact[®] InSite



- Solutions flexibles et évolutives pour les secteurs tertiaire et industriel
- Modernisation des installations existantes en une seule journée
- Connexion du système au cloud en 10 minutes seulement
- Réduction des coûts d'exploitation et augmentation de la valeur de l'installation de 5 %
- Jusqu'à 20 % d'économies d'énergie et 15 % d'émissions de CO₂ en moins



Plus d'information
be-smartbuildings@abb.com

LA FIBRE SOUFLÉE RENCONTRE PEU À PEU LE SUCCÈS SUR LE MARCHÉ TERTIAIRE

Mitch Verbeeck - Sales Manager pour le Benelux chez Excel

« Il s'agit d'une technologie idéale pour se préparer à l'avenir. »

Mitch Verbeeck, Sales Manager pour le Benelux chez Excel

Le câblage à fibres optiques offre une plus-value majeure dans la facilitation d'une bonne communication des données. Excel Networking est l'une des rares marques à proposer la « fibre soufflée » en gestion propre. Mitch Verbeeck, Sales Manager pour le Benelux, se joint à Steven Gossye de Cebeo pour détailler les perspectives intéressantes que peut offrir cette solution.

La fibre soufflée est une technologie très répandue dans les pays scandinaves depuis une quinzaine d'années. Elle y est même devenue la nouvelle norme. Dans notre pays, cette solution fait de plus en plus parler d'elle. Comme le dit Excel Networking qui voit un énorme potentiel dans cette manière de travailler : « Il était temps ! »

RÉSISTANT AUX INTEMPÉRIES

« Le secteur des télécoms en connaît déjà un rayon en matière de fibre soufflée », précise Mitch Verbeeck. « Cette solution consiste à souffler de la fibre de verre sous la forme d'EPFU (Unité de fibre à performances améliorées) ou microblown cable (microcâble soufflé), au travers de plusieurs tubes HDPE. Entre temps, les marchés tertiaires et industriels apprivoisent peu à peu son utilisation, car elle permet d'anticiper l'avenir de manière optimale. »

« Le soufflage de plusieurs câbles à fibres optiques au travers de petits tubes permet par exemple d'optimiser la communication de données entre deux bâtiments : vous posez les tubes dans le sol, vous y soufflez le câble et d'autres câbles peuvent encore y être ajoutés par la suite, le cas échéant. Et ce n'est pas tout : si une meilleure technologie devait voir le jour - ce qui a de fortes chances d'arriver - il suffit de retirer l'ancien câble et d'en insérer un nouveau, sans devoir se lancer dans travaux de grande ampleur. »

L'importance croissante des connexions de données de qualité dans et entre des bâtiments confère à la « fibre soufflée » une place toujours plus grande dans les cahiers des charges des bureaux d'études. « Excel Networking est l'une des rares marques à proposer la « fibre soufflée » en gestion propre. Elle est développée en Europe - un élément important pour en garantir la qualité - et est en stock chez Cebeo », indique Mitch Verbeeck.

Poursuivez votre lecture en page 26



TUYAUX DE PROTECTION

Dans notre pays, ce sont surtout les grandes entreprises d'installation qui ont pu jusqu'ici se familiariser avec la fibre soufflée. « Nous constatons cependant que la technologie fait progressivement son entrée dans les plus petits projets également », poursuit Mitch Verbeeck. « On peut citer pour exemple les travaux effectués dans une école de Deurne où des tuyaux ont déjà été installés entre l'ancien et le nouveau bâtiment en vue de les équiper à terme de fibres soufflées. Afin d'améliorer les connexions de données entre les deux entités, il suffit de souffler les fibres à l'intérieur de ces tuyaux. C'est l'une des raisons pour lesquelles l'installation de plusieurs « tuyaux de protection » lors de travaux de modernisation des bâtiments se révèle particulièrement judicieuse. Lors de la mise en service du nouveau bâtiment, il suffit alors de souffler les fibres, et le tour est joué. »

Le tour est joué ? On veillera toutefois à laisser le soufflage des fibres aux spécialistes. « De nombreux installateurs belges ne possèdent pas encore d'expérience dans le domaine de la fibre soufflée », indique Steven Gossye, Product Development Manager Datacom/Telecom chez Cebeo. « C'est pourquoi nous pouvons les aider à la demande en leur proposant une formation toolbox individuelle sur chantier. La pose des tubes ne représente pas le plus grand défi, mais le soufflage et le montage de la fibre de verre sont réservés aux spécialistes. »



Connecteur AC1575



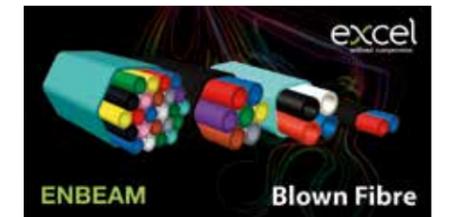
Terminateur de bloc

EXCEL ENBEAM FTTx SOLUTION



VENTILATION DES COÛTS

Étant donné que vous ne devez souffler les fibres que lorsqu'elles sont nécessaires, vous pouvez facilement en ventiler le coût dans le temps. Il s'agit également d'un système très flexible, puisque vous pouvez adapter les fibres, en intégrer davantage ou opter pour une autre classe de fibres, le cas échéant. À mesure que le réseau évolue, la solution de « fibre soufflée » peut également être très facilement reconfigurée. Et à Mitch Verbeeck de conclure : « Si un partenaire d'Excel s'est chargé de l'installation, tous les produits en fibre soufflée sont couverts par une garantie étendue de 25 ans. »



« Les fibres soufflées sont livrées dans un moule, afin de pouvoir être directement soufflées dans les tuyaux. »

Steven Gossye,
Project Development Manager Data et Télécom chez Cebeo

Les installateurs qui souhaitent acquérir une telle machine de soufflage spécialisée peuvent bénéficier dans un premier temps du support technique de Luc Myny, formateur technique chez Cebeo. « Nous sommes parfaitement conscients qu'à l'heure actuelle, le soufflage demeure un processus d'apprentissage pour la plupart des entreprises d'installation. C'est pourquoi il est essentiel qu'elles disposent du soutien nécessaire de notre part. Elles en apprennent les bases par le biais de formations axées sur la pratique, après quoi les installateurs peuvent continuer de développer leurs compétences sur le tas », clarifie Steven Gossye.

Les câbles à fibres optiques doivent en principe être manipulés avec précaution, ce qui n'est pas toujours évident sur un chantier. « Le système de tubes pour fibre soufflée est très robuste. Cela vaut aussi bien pour l'HDPE (à l'extérieur) que pour le LSOH (à l'intérieur). Vous pouvez les raccorder très facilement l'un à l'autre à l'aide de raccords et de boîtiers de distribution. La fibre même n'est insérée dans les tubes que lorsque plus personne ne se trouve sur le chantier », explique Mitch Verbeeck.

Mais pour ce faire, Cebeo propose une solution bien pratique. « Notre stock comprend aussi bien des microducts (les très petits tubes, ndr.) pour un usage à l'intérieur et à l'extérieur, que les fibres soufflées elles-mêmes. Celles-ci sont livrées dans un moule, afin de pouvoir être directement soufflées dans les tuyaux. Cela permet d'éviter tout risque de dommages. »

PANDUIT ET CEBEO ACCOMPAGNENT LES INSTALLATEURS DANS LA TRANSITION VERS LA NOUVELLE NORME

Karel Verplaetsen - Technical Systems Engineer chez Panduit

Usines du futur, « bâtiments intelligents », maisons intelligentes, etc. : autant de termes qui sont déjà bien intégrés en 2022 et deviendront la « nouvelle norme » à l'avenir. Tout cela semble fantastique, mais requiert bien sûr des équipements d'utilité publique adaptés, comme un câblage de données spécifique. Les installateurs font donc face à un défi de taille. « Cela n'a aucun sens d'attendre le prochain train. La transition est déjà en marche », indiquent Steven Gossye (Cebeo), Karel Verplaetsen (Panduit) et Erik Adriaenssens (Panduit).

« Un câblage structuré est fondamental. »

Karel Verplaetsen,
Technical Systems Engineer chez Panduit

Un chiffre d'affaires de près d'un milliard de dollars, plus de 5 000 collaborateurs et un savoir-faire à toute épreuve : chez Panduit, le moins que l'on puisse dire, c'est qu'ils s'y connaissent. Avec l'avènement du connecteur RJ45, la multinationale fondée en 1955 était en 1993 déjà à la base de l'évolution actuelle.

DES LABORATOIRES SPÉCIALISÉS

« Aux quatre coins du monde, nos produits et services sont plébiscités par une multitude de grands centres de données », explique Erik Adriaenssens, Territory Account Manager chez Panduit. « 90 % des entreprises du Fortune 500 font partie de nos clients. Avec 18 laboratoires ultra-sophistiqués (tels que le Fibre Lab, les laboratoires de câblage en cuivre et de gestion de câbles...) nous disposons d'une immense expertise dans les domaines les plus divers. Nous travaillons également en étroite collaboration avec Cisco pour la création de solutions de « bout-en-bout » et entretenons un partenariat stratégique avec Rockwell pour l'intégration d'Internet et de ses protocoles dans des environnements industriels. Tout cela nous permet de nous positionner en tant qu'acteur de premier plan pour tout ce qui touche aux bâtiments intelligents. »

Les « bâtiments intelligents » sont une notion vaste. « Les premiers pas en la matière ont été franchis il y a environ un quart de siècle déjà, avec l'introduction de la VoIP (voice over IP) », précise Karel Verplaetsen, Technical Systems Engineer chez Panduit. « Depuis, une multitude de technologies sont venues l'enrichir, façonnant la tendance actuelle où tout - ou presque - passe par l'IP. À l'époque, la téléphonie IP a essuyé les plâtres, mais depuis, le besoin de faire fonctionner toutes les techniques via Ethernet n'a cessé de s'accroître. »

Poursuivez votre lecture en page 30



Suite de la page 29

Le PoE, ou Power over Ethernet, est un facteur très présent à ce niveau. « De plus en plus d'appareils sont alimentés par le câble de données (jusqu'à 70W). Il est notamment question des applications audiovisuelles, de l'éclairage, du chauffage, etc. La commande de l'éclairage LED via un câble datacom, permettant de réaliser des économies d'énergies maximales en dotant les luminaires de capteurs, en est un bon exemple. »

La conception du câblage pour la communication de données est essentielle, car elle doit répondre à quelque chose de plus important encore et par où tout commence : une analyse des besoins du client final clairement délimitée.

RÉDUCTION DU CO2

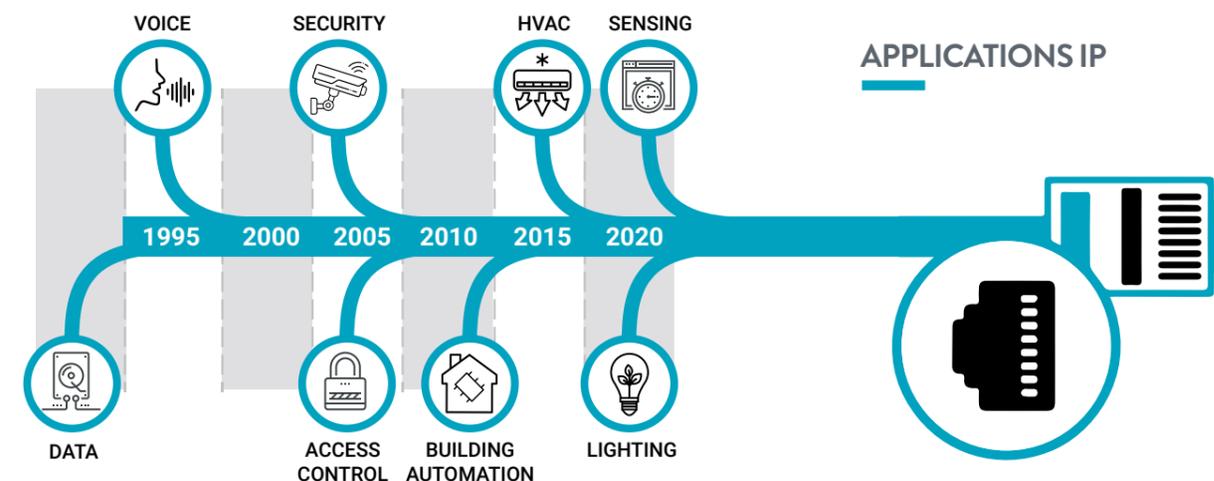
Ce qui semble peut-être idéal pour beaucoup ne va en réalité pas de soi. « Un câblage structuré est une condition sine qua non », souligne plusieurs fois Karel Verplaetsen, à juste titre. « En effet, tout repose sur celui-ci. Et pourtant, bon nombre de gens sous-estiment encore cet aspect. Et à tort, car il y a beaucoup de choses à prendre en compte : combien de câbles allez-vous dissimuler, comment comptez-vous assembler les faisceaux de câbles, comment allez-vous gérer le tout, qu'en est-il de la densité, comment pouvons-nous contribuer à une réduction des émissions de CO2 à l'aide de constructions de câbles, etc. »



Erik Adriaenssens - Territory Account Manager chez Panduit

« Les installateurs feraient bien de passer sans tarder du métier d'électricien traditionnel à celui d'installateur spécialisé en câblage datacom. »

Karel Verplaetsen, Technical Systems
Engineer chez Panduit



IMPACT DE LA PANDÉMIE

Par ailleurs, vous devez également tenir compte de l'avenir. « Le câblage structuré doit donc offrir un maximum de flexibilité et déjà anticiper les éventuelles évolutions futures ou installations supplémentaires. Après tout, le datacom deviendra incontournable. Certains bâtiments à Bruxelles sont déjà entièrement équipés de câblages de données, du sol au plafond. La transition n'est pas imminente, elle bat déjà son plein. Les cahiers des charges actuels, qui prescrivent de plus en plus souvent un câblage de données adapté aux besoins actuels et futurs, en sont la preuve la plus flagrante. La pandémie de Corona a probablement accéléré la mise en œuvre de cette technologie d'environ cinq ans. C'est pourquoi bon nombre d'installateurs feraient bien de passer sans tarder du métier d'électricien traditionnel à celui d'installateur spécialisé en câblage datacom. »

Celles et ceux qui souhaitent approfondir leurs connaissances sont entre de bonnes mains chez Panduit et Cebeo.

« Nos spécialistes datacom suivent régulièrement des formations chez Panduit, afin de pouvoir transmettre ces connaissances aux installateurs » explique Steven Gossye, Project Development Manager Data and Telecom chez Cebeo.

« Nous pouvons fournir le soutien nécessaire à chaque étape d'un projet. Cela commence par la traduction de l'analyse des besoins en une conception précise, se poursuit par la rédaction des cahiers des charges et des listes de matériel, et se termine par la mise en œuvre à proprement parler », indique Erik Adriaenssens.

Soyons clairs : il n'est jamais trop tôt pour se lancer dans cette spécialisation, car elle présentera un énorme potentiel d'accroissement du chiffre d'affaires au cours des années à venir. Suivre des formations et solliciter l'aide de Cebeo Datacom et de Panduit est de toute façon une bonne idée pour développer des compétences supplémentaires et donner un nouvel essor à vos activités.

LEGRAND ET CEBEO UNISSENT LEURS FORCES POUR DOTER LE NOUVEL HÔPITAL DE CHARLEROI D'UNE INFRASTRUCTURE DE COMMUNICATION DE DONNÉES

Plus un projet est complexe, plus il permet aux fournisseurs de démontrer leur valeur ajoutée. Une affirmation qui reflète par ailleurs la synergie entre Legrand et Cebeo lors de leur prise en charge de l'infrastructure de communication de données du Grand Hôpital de Charleroi (GHdC). Quatre entreprises d'installation s'attellent d'arrache-pied à l'intégration, et ce jusqu'à la fin de l'année prochaine au moins. Ils ont particulièrement apprécié que Legrand et Cebeo aient fait le maximum pour adapter de manière optimale les produits, la logistique et le flux administratif à leurs choix et leurs méthodes de travail.

À l'heure actuelle, le Grand Hôpital de Charleroi est probablement l'un des plus imposants chantiers du pays. Pour l'instant, l'hôpital est encore réparti sur cinq sites qui seront regroupés en un seul lieu pouvant accueillir 4 500 professionnels - dont 500 médecins, faisant de l'établissement médical le premier employeur privé de Charleroi. Le nouvel hôpital est implanté sur un domaine de 17 hectares et sera normalement inauguré en 2024.

Une société momentanée de quatre entreprises d'installation (Equans, Cegelec, VMA Nizet et EEG) a remporté l'appel d'offres pour le lot électricité et données. Quant au volet communication de données, ils le confient à leur tour en intégralité à Cebeo et Legrand.

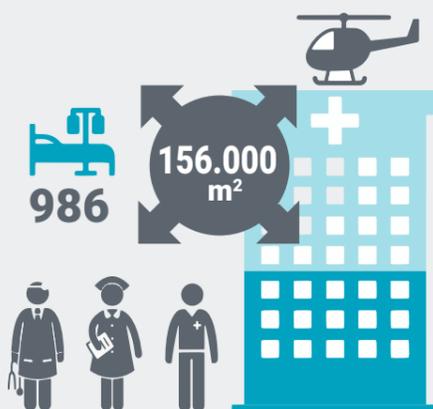
« Nous le devons principalement à notre offre qui proposait une solution complète répondant intégralement aux exigences et aux besoins du client », explique Steven Gossye, Project Development Manager Datacom/Telecom chez

Cebeo. « Tous les éléments recherchés par le client final (l'hôpital) et le bureau d'étude sont disponibles dans le portefeuille de produits de différents fabricants, mais il est rare qu'ils se retrouvent réunis dans celui d'un seul et même « vendeur ». Nous avons dû mener des recherches très actives afin de pouvoir proposer toute la gamme de produits de communication de données souhaitée. Mais le fait d'y être parvenu nous a procuré un sentiment de profonde satisfaction. »

Poursuivez votre lecture en page 34

Jérôme Guiard (Key Account Manager), Wim Kemps (Solution Engineer Data), Raphaël Beguin (Area Sales Manager) et Rony De Pauw (Sales Manager Project Management Real Estate Residential & Tertiair) de Legrand.

LE GHDC EN QUELQUES CHIFFRES



1	hélicoptère
10	chambres pour les grands brûlés
23	salles d'opération
32	unités de soins intensifs
986	lits
156 000	m ² de superficie

Suite de la page 33

INTENSE COLLABORATION

Afin de décharger au maximum le client, une étroite interaction entre Cebeo et Legrand était nécessaire en permanence. « Les services National Key Accounts et Large Projects de Cebeo ont pris les choses à bras le corps et uni leurs forces à celles de notre cellule de données nationale », explique Rik Desmet, Key Account Manager chez Cebeo. « C'était essentiel afin d'identifier les besoins des quatre installateurs, de se familiariser avec leurs méthodes de travail et d'adapter celles-ci au mieux avec le service Sales Solution de Legrand. Cela nous a permis d'être totalement à l'écoute du client. »

« Après que la société commerciale momentanée (SCM) ait choisi toutes les techniques, les négociations avec nos services ont débouché sur un contrat-cadre entre Cebeo et cette dernière qui définissait les lignes directrices selon lesquelles les quatre installateurs pouvaient passer leurs commandes », poursuit Steven Gossye.

« L'élaboration conjointe d'un plan logistique exhaustif a apporté beaucoup de clarté. »

Rik Desmet, Key Account Manager chez Cebeo

SIMPLIFICATION ADMINISTRATIVE

« Nous sommes conscients que le fait de mener ce projet à bien représentait une vraie prouesse pour les entreprises d'installation. C'est pourquoi nous avons fait tout notre possible pour les soutenir au maximum », renchérit Rik Desmet. « L'optimisation du flux logistique était à ce titre essentielle. Nous avons également simplifié l'administration en créant les mêmes références de projets pour les quatre entreprises d'installation afin que celles-ci puissent les commander à des prix uniformes, en les facturant chacune au nom de leur propre entreprise. Une matrice de contact a également été mise en place afin d'assurer un traitement et une livraison sans heurt des commandes. Cet élément a assurément joué un rôle dans la décision prise par les quatre entreprises d'installation Equans, Cegelec, VMA Nizet et EEG de collaborer avec Cebeo et Legrand. »

PRODUITS SUR MESURE

Cebeo et Legrand se sont également étroitement concertés avec la SCM quant au choix des matériaux. « Le client avait des souhaits bien précis à l'égard de certains besoins. Les installateurs ont, par exemple, opté pour des racks de données fermés à haute densité (47 unités de hauteur, plutôt que les 42 unités habituelles). De plus, ils avaient émis une préférence pour les panneaux de brassage inclinés, ce qui rendait les solutions de gestion des racks horizontaux superflues », explique Raphaël Beguin, Area Sales Manager Installers South chez Legrand. Chez Legrand, il a pu bénéficier du précieux soutien de Rony De Pauw (Sales Manager Project Management Real Estate), Wim Kemps (Technical Solutions Lead Qualifier), Axel Torfs (Sales Administration Project Management) et Jérôme Guiard (Key Account Manager) afin de gérer au mieux ce projet.

Poursuivez votre lecture en page 36

LE DATACOM EN QUELQUES CHIFFRES



1 300	km de câbles de données S/FTP de cat6A
640	panneaux de brassage 48xRJ45 angulaires 1HU haute densité
3 500	tronces Jack-to-plug à six brins S/FTP de cat6A
114	cadres doubles 48HU
104	racks Linkeo 47 HU 800x1 000 mm
208	UDA mesurées Raritan + capteurs de température
46	km de câble à fibre optique 24 monomode OS2
225	panneaux en fibre de verre monomode LC DX

« Nous avons cherché (et trouvé !) avec Cebeo ce que Legrand propose dans son portefeuille pour le marché mondial afin de pouvoir répondre à la très large demande de produits. »

Raphaël Beguin, Legrand

Suite de la page 35

Le client avait également des exigences particulières à l'égard des racks de données ouverts. « Étant donné que certains articles n'étaient pas d'emblée présents dans notre assortiment destiné au marché belge, nous avons cherché (et trouvé !) avec Cebeo ce que Legrand propose dans son portefeuille pour le marché mondial », poursuit Raphaël Beguin.

SERVICES SPÉCIFIQUES

Afin de faciliter davantage la tâche des installateurs sur le chantier, Cebeo et Legrand ont fourni quelque 3 500 « troncs ». Il s'agit de câbles en cuivre à six brins préassemblés très faciles à placer (« jack to plug »). « Nous avons pu mettre notre flexibilité en avant dans d'autres domaines également », indique Steven Gossye. « Nous avons par exemple mis de côté un éventail de produits sur mesure, afin d'éviter une éventuelle rupture de stock au cours du projet. »

Cebeo et Legrand ont déjà acquis une expertise considérable dans la réalisation de projets d'envergure similaire, notamment dans le secteur des soins de santé. « Nous savions par exemple que l'élaboration conjointe d'un plan logistique exhaustif apporterait beaucoup de clarté », déclare Rik Desmet. « Cela nous a donné un bon aperçu du moment où les différents produits devaient être fabriqués, et en quelles quantités. Les commandes de plans ont ainsi été livrées à Cebeo, après quoi nous avons pu les mettre à la disposition des installateurs à la demande. Ces livraisons ont été effectuées par un service de transport « dédié » qui a pleinement répondu aux attentes des entreprises d'installation. Tous ces efforts nous ont valu de nombreux témoignages de reconnaissance. Ils nous ont également permis d'acquiescer un savoir-faire supplémentaire qui se révélera particulièrement utile à l'avenir dans la gestion d'autres projets d'envergure dans différents secteurs. »

DIVERSITÉ, EFFICACITÉ, CONFORT ET RAPIDITÉ DE CONNEXION



SOLUTIONS
INTÉGRÉES D'ÉQUIPEMENT
POUR LE MOBILIER

INCARA™



SCANNEZ LE CODE QR
POUR PLUS D'INFOS

legrand®

Boîtes en saillie Cable-mate pour une installation étanche à l'eau



Boîte en saillie AK1-M25 IP65

- N° art. AT2518
- Entrée métrique M25 (par ex. Presse-étoupe AGRO 1555.25.17)
- Couvercle muni d'un joint fixe et de bouchons d'étanchéité
- Les couvercles peuvent être placés dans toutes les positions
- Convient également pour le montage rapide de presse-étoupes M20 (par. ex AGRO 1555.20.13) à l'aide de la bague de réduction M25-M20 (par. ex AGRO 3455.25.20)
- Sans halogène – Classe de protection IP65

 **HELIA**

PLASTIC COLOR NV | Member of KAISER GROUP · Industrielaan 10 · 9320 Erembodegem
TEL. +32 (0) 53 850 520 · +32 (0) 53 850 530 · www.helia-elektro.be · info@helia-elektro.be

DELTA LIGHT



D-LINER : ÉCLAIRAGE GÉNÉRAL ET D'ACCENTUATION POUR LES PLAFONDS FONCTIONNELS

Chaque année, les réglementations relatives à la construction et à la rénovation deviennent plus exigeantes, notamment en matière d'efficacité énergétique, de respect de l'environnement et de durabilité. Outre l'éclairage, ces normes concernent l'isolation, le chauffage, la ventilation, l'acoustique, etc. De nouvelles tendances émergent alors pour combiner l'éclairage avec la ventilation, l'acoustique et les solutions de plafonds techniques ou intelligents.

Désireux d'associer un éclairage design aux solutions de plafonds techniques ou climatiques ? D-Liner de Delta Light propose 3 types de solutions d'éclairage qui s'adaptent aux plafonds techniques tels que SAPP d'Interalu et HeartFelt. Découvrez les modèles de la gamme dans notre nouvelle collection : le D-Liner SBL, le D-Liner Inform et le D-Liner Shiftline 19.

D-LINER SBL

Le D-Liner SBL offre un éclairage général, idéal pour les couloirs et les parties communes des bureaux. Ce modèle linéaire s'encastre le long des lattes du plafond.

D-LINER INFORM

La gamme D-Liner Inform est parfaite pour éclairer les postes de travail et peut être encastrée à l'intérieur ou entre les lattes d'un plafond linéaire. Créée à partir de la technologie LED de l'optique d'Inform, le taux d'éblouissement (UGR) inférieur à 19 garantit un éclairage confortable pour travailler. Ce taux UGR et la technologie de lumière mélanopique ont été spécialement conçus pour stimuler le degré d'activité pendant les heures de travail des salariés.



D-LINER SHIFTLINE 19

Unique en son genre, D-Liner Shiftline 19 est un petit profilé à installer entre les lattes d'un plafond technique. En servant de support à trois types de projecteurs, ce profilé permet d'ajouter un éclairage d'accentuation à l'éclairage général. Il est idéal pour créer un environnement plus chaleureux, par exemple dans les salles de réunion ou les halls d'entrée, ou pour des éclairages d'accentuation dans les bureaux.

Avec la famille D-Liner, Delta Light propose une gamme de profilés et de projecteurs permettant de créer n'importe quel type d'éclairage pour plafonds techniques.

Quel D-LICE d'éclairer un espace avec D-LINER !

 **DELTA LIGHT®**



ECOLEES

HORECA

CABINETS MEDICAUX

BUREAUX

Un climat intérieur sain grâce à une solution complète pour la ventilation.

Un climat intérieur sain n'existe pas aujourd'hui, il faut y réfléchir d'avantage. La ventilation a donc une grande importance! Sanutal propose des solutions adaptées pour les salles de classes, les écoles, les cabinets médicaux, les bureaux et pour l'Horeca.

En tant que **fabricant belge** de groupe de ventilation et de gaines galvanisées, **nous accompagnons les installateurs dans le suivi de leurs projets**. Nous devenons **l'interlocuteur essentiel** pour leurs projets. Après l'acceptation de **l'estimation**, nous réalisons **une visite de chantier**, une offre de prix définitive, **un plan de pose 2D et 3D avec le métré détaillé**.



Un projet en vue ?
Scanner ce QR code.

www.sanutal.be

SANUTAL

ENERGY DISTRIBUTION



ENERGIZER PROJECTEUR RECHARGEABLE 600LUMEN

Eclaire à 300 mètres (!) de distance

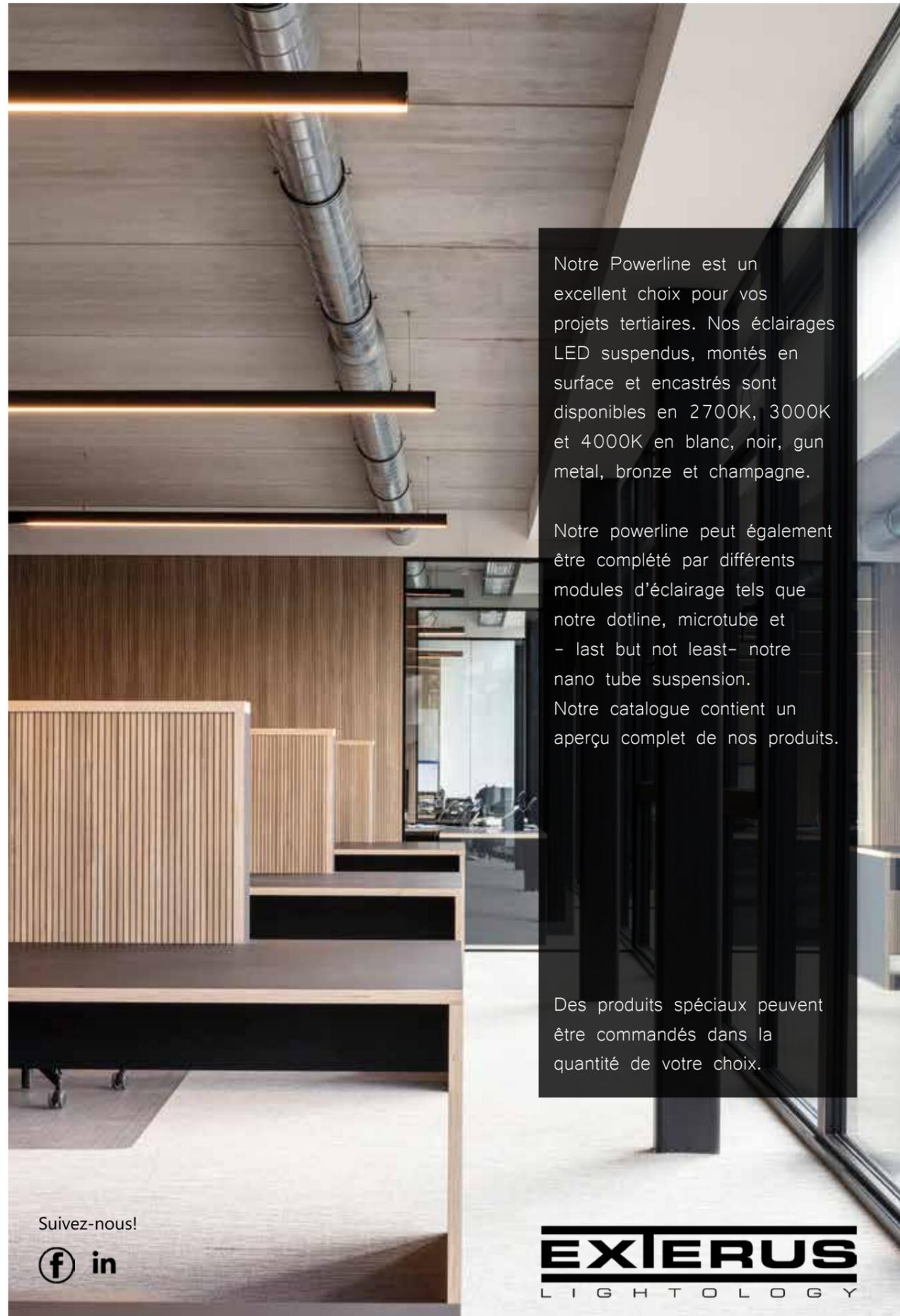
Des performances puissantes dans un format compact

Le projecteur rechargeable Energizer® est un excellent outil pour éclairer et inspecter des objets à distance. Le boîtier en plastique ABS compact et léger est résistant aux chocs et aux éclaboussures. Le support pliant permet une utilisation mains libres; déposez simplement le projecteur et pointez-le là où vous en avez besoin. Le grand bouton-poussoir fonctionne très bien avec des gants de travail et le rend facile d'utilisation. Ce projecteur est rechargeable et le câble USB est inclus dans le compartiment à l'arrière de celui-ci, vous permettant de toujours l'avoir à portée de main chaque fois que vous avez besoin de le recharger.

- Rechargeable par USB (câble inclus)
- Compact et léger
- Poignée ergonomique
- Large bouton poussoir (utilisable avec gants)
- Support pliant pour utilisation mains-libres
- Résiste à des chutes de 1 mètre
- Résiste aux projections d'eau IPX4



Mode	Light Output	Run Time	Beam Distance	Impact Resistant	Water Resistant
Forte	600 Lumens	4 heures	310 mètres	1 mètres	IPX4
Faible	300 Lumens	9 heures	240 mètres	1 mètres	IPX4



Notre Powerline est un excellent choix pour vos projets tertiaires. Nos éclairages LED suspendus, montés en surface et encastrés sont disponibles en 2700K, 3000K et 4000K en blanc, noir, gun metal, bronze et champagne.

Notre powerline peut également être complété par différents modules d'éclairage tels que notre dotline, microtube et – last but not least– notre nano tube suspension.

Notre catalogue contient un aperçu complet de nos produits.

Des produits spéciaux peuvent être commandés dans la quantité de votre choix.

Suivez-nous!

EXTERUS
LIGHTOLOGY

EATON



ROUNDTECH: UN IMPACT ESTHÉTIQUE MINIMAL POUR DES PERFORMANCES MAXIMALES

RoundTech est un luminaire au design esthétique qui a pour but d'éclairer et de signaler les sorties de secours. Le luminaire d'éclairage est doté de la technologie E-focus grâce à laquelle le même luminaire peut éclairer les chemins de fuites ou éclairer de grands espaces. Le luminaire de base offre une inter distance allant jusqu'à 32 mètres (à une hauteur maximale de 6 m), ce qui permet d'économiser des luminaires. La version High Bay peut même être utilisée jusqu'à 12 mètres de hauteur. RoundTech est un luminaire d'éclairage de sécurité à usage universel qui convient parfaitement aux projets tertiaires.

Une technologie E-focus unique

RoundTech est doté d'une fonction E-focus qui permet de réunir sur un même luminaire l'éclairage anti-panique et l'éclairage des chemins de fuite. L'installateur peut définir sur place la diffusion de la lumière en fonction de l'utilisation prévue, en sélectionnant simplement un faisceau large ou étroit à l'aide du bouton de test. Ainsi, l'installateur du projet dispose toujours du bon luminaire et les coûts liés à d'éventuelles erreurs sont réduits.

Esthétique

Le luminaire à encastrer est caractérisé par un design discret et n'a donc pratiquement aucun impact sur l'esthétique d'un bâtiment. Tous les produits sont équipés de série d'un bord de finition arrondi mais si nécessaire, un bord de finition carré est disponible en tant qu'accessoire. Les deux versions sont disponibles en 4 couleurs standard, ce qui permet d'intégrer discrètement ce luminaire dans votre projet. Le pictogramme uniformément éclairé du luminaire de balisage des sorties de secours (IP43) peut être dimmé sur 3 positions grâce à un aimant. En cas d'urgence, le pictogramme s'allumera bien sûr complètement. Plus tard dans le courant de l'année, tous les modèles seront également disponibles en version apparentes.

Performance

La version éclairage des chemins de fuite/éclairage de grands espaces est disponible en deux modèles :

- Le modèle standard offre une inter distance d'au moins 22 mètres à une hauteur d'installation de 3 mètres. La hauteur maximale d'installation de ce luminaire est de 6 mètres.
- Le modèle High Bay (HB) convient parfaitement à des espaces hauts et peut être installé jusqu'à 12 mètres de hauteur.

Ces deux modèles offrent un degré de protection IP65 et conviennent donc parfaitement à une utilisation dans des environnements dont le taux d'humidité est élevé.

Caractéristiques et avantages

- Versions à encastrer ou apparent au design minimaliste reconnaissable
- Montage simple au moyen d'une scie cloche standard (Ø 64-78 mm)
- Tous les produits sont équipés de série d'un bord de finition arrondi. Un bord de finition carré est disponible en tant qu'accessoire
- Couleurs : noir, argenté, blanc et gris disponibles en standard, pour le bord de finition carré comme pour le bord de finition arrondi
- Version autonome
- Pour une utilisation en mode non-permanent et permanent (60 lm)



www.eaton.com/be/fr-fr

EATON
Powering Business Worldwide

BEGA

La lumière qui change la mise au point

Projecteurs pour rail conducteur BEGA avec système de zoom optique : extrêmement polyvalent grâce à l'angle de rayonnement réglable individuellement.
www.bega.com/trackspot

Das gute Licht.

LEGRAND



LEGRAND LANCE INCARA™, UNE GAMME PRIMÉE ET INNOVANTE DE SOLUTIONS D'ESPACE DE TRAVAIL

Avec Incara™, Legrand présente une toute nouvelle gamme de produits de connectique intégrés, fonctionnels et surtout tendance qui sont dédiés au mobilier. La diversité des solutions encastrées et saillie permet une intégration en toute harmonie dans les meubles destinés à une multitude d'utilisations, comme les salles de réunion, les bureaux individuels, les espaces de coworking, les salles de formation, les chambres d'hôtel, les cuisines ou l'espace de bureau à la maison.

Quels sont les principaux avantages de la gamme ?

La gamme Incara™, soutenue par Legrand Cable Management, allie fonctionnalité, facilité d'utilisation, ergonomie, confort et esthétique.

Esthétique

Les produits Incara™ arborent une finition au design épuré et intemporel et sont équipés de prises affleurantes. Du fait de l'étendue de la gamme, un espace entier peut être équipé de différentes solutions recevant des finitions d'un même style. Les produits sont disponibles dans les couleurs tendance noir, blanc ou au look inox. D'autres couleurs ou configurations sont disponibles sur demande en tant que solutions sur mesure.

La meilleure preuve du caractère innovant et tendance d'Incara™ ? La finition Electr'On a récemment remporté le prestigieux Red Dot Design Award 2022. Le jury a salué la combinaison du design fonctionnel et de la finition haut de gamme.

Facilité d'installation

Grâce à un concept plug & play, avec des versions aussi bien précâblées que non précâblées, les produits Incara™ sont faciles à installer. Sont également proposés des versions à monter sans vis au moyen d'un système de clipsage, ce qui facilite encore plus leur installation dans le mobilier.

Ergonomie et fonctionnalité

Grâce à leur ergonomie, les produits Incara™ permettent aux utilisateurs de travailler dans les conditions les plus confortables. Ils disposent à portée de main de toute la connectique pour brancher leurs équipements.

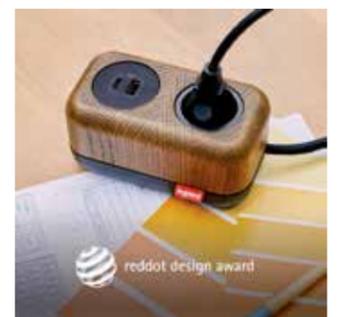
Sécurité et fiabilité

Cette fonctionnalité au plus haut degré est combinée à une sécurité et une fiabilité optimales. Comme les autres solutions Legrand, la gamme Incara™ est fabriquée sur base de l'approche RSE. Cette approche durable garantit l'utilisation de matières premières et de matériels présentant l'empreinte écologique la plus faible possible.

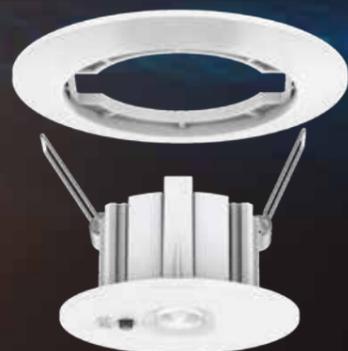
Une solution globale accessible

Cette gamme est unique par sa compatibilité avec d'autres équipements Legrand : outre les solutions de bureau classiques, Legrand propose également des boîtes de sol et des colonnes (avec leur raccordement), ainsi que des chemins de câbles.

Incara™ fait donc partie d'une solution globale et efficace que Legrand propose à ses clients. Elle augmente la fonctionnalité et la fiabilité pour les utilisateurs. Les architectes d'intérieur peuvent également élaborer ces solutions via pCon.planner, leur logiciel 3D de design d'intérieur habituel.



COMING SOON



BLUELINE WAX20NPL-LED

- Toujours le meilleur rapport qualité-prix
- Facilité d'installation
- Design simple et efficace
- Diamètre de 55mm - 80mm avec l'anneau de finition
- 220 lumens - LED 2W - Fourni avec les lentilles chemin de fuite et anti-panique

Plus d'informations sur www.elights.be



PURE WHITE & PURE BLACK

Bachmann évolue avec son temps et a ajouté quelques innovations à sa gamme de produits avec les séries Pure White et Pure Black. Vos produits préférés de Bachmann entièrement en 1 couleur !

Par exemple le Desk, Coni, Pix, Twist, Kapsa, Power frame et Elevator.

Tout semble frais et propre et les produits s'intègrent parfaitement à tout environnement !

PURE WHITE

PURE BLACK



BACHMANN
We power your life.



SIEMENS SENTRON, LA GAMME POUR UNE SURVEILLANCE ÉNERGÉTIQUE PROFESSIONNELLE

Plus que jamais, il est important de pouvoir mesurer et contrôler de manière dynamique la quantité d'énergie consommée par vos processus et installations. La mise en place d'un système de surveillance et de gestion des flux d'énergie peut s'avérer être un processus long et complexe. C'est précisément pour cette raison que Siemens a développé la gamme SENTRON : une série de composants complémentaires, qui peuvent être étendus de façon modulaire pour les petites et grandes installations, et qui peuvent être lus et commandés de manière infaillible.

En matière de surveillance énergétique, vous pensez peut-être d'abord aux économies en prenant des mesures d'optimisation. Mais la surveillance de la consommation et de la qualité du courant permet aussi d'améliorer la fiabilité de vos installations. Par ailleurs, une surveillance énergétique systématique conscientise davantage à la consommation réelle d'électricité, condition essentielle pour une plus grande efficacité énergétique. Avec un système de surveillance énergétique SENTRON, vous êtes également prêt pour les audits énergétiques et pour un système de gestion énergétique opérationnel conformément aux normes ISO 50001 et ISO 50003.

UNE GAMME COMPLÈTE DE QUALITÉ

Le portefeuille SENTRON propose une large gamme d'appareils de mesure basse tension faciles à installer et à intégrer. Le logiciel associé permet une configuration et une lecture transparentes et conviviales. Le système certifié SENTRON est idéal pour les petites et moyennes entreprises, pour les installations industrielles ainsi que pour les bâtiments et les infrastructures.

- **Compteurs d'énergie (7KT PAC) – compacts et transparents**

Évitez les pics de charges et réduisez les coûts en surveillant de près la consommation d'énergie. La gamme comprend des compteurs d'énergie monophasés et triphasés dotés d'une liaison de communication et d'un système de mesure du courant multicanal.

- **Surveillance de la qualité du courant (7KM PAC) – champion des valeurs mesurées**

Ces compteurs d'énergie compacts mesurent de manière précise, reproductible et fiable les valeurs énergétiques à l'arrivée et au départ ainsi que les charges individuelles dans un tableau de distribution. En plus de collecter des informations importantes sur la distribution d'énergie, ils mesurent la qualité du courant et les paramètres nécessaires pour suivre l'état d'un système.

- **Compteurs d'énergie multicanaux (7KT PAC200) – surveillance flexible**

Ces compteurs d'énergie vous permettent de déterminer avec précision la puissance requise en plusieurs points et emplacements de votre installation. Le câblage des départs se fait à l'aide de transformateurs de mesure, de sorte que les câbles ne doivent pas forcément être déconnectés. L'installation est donc encore plus simple.

- **Disjoncteurs (3VA/WA) – protection optimale**

Pour surveiller et gérer de manière optimale l'ensemble du processus de distribution d'électricité, nous vous proposons également une série de disjoncteurs mesurants et communicants.

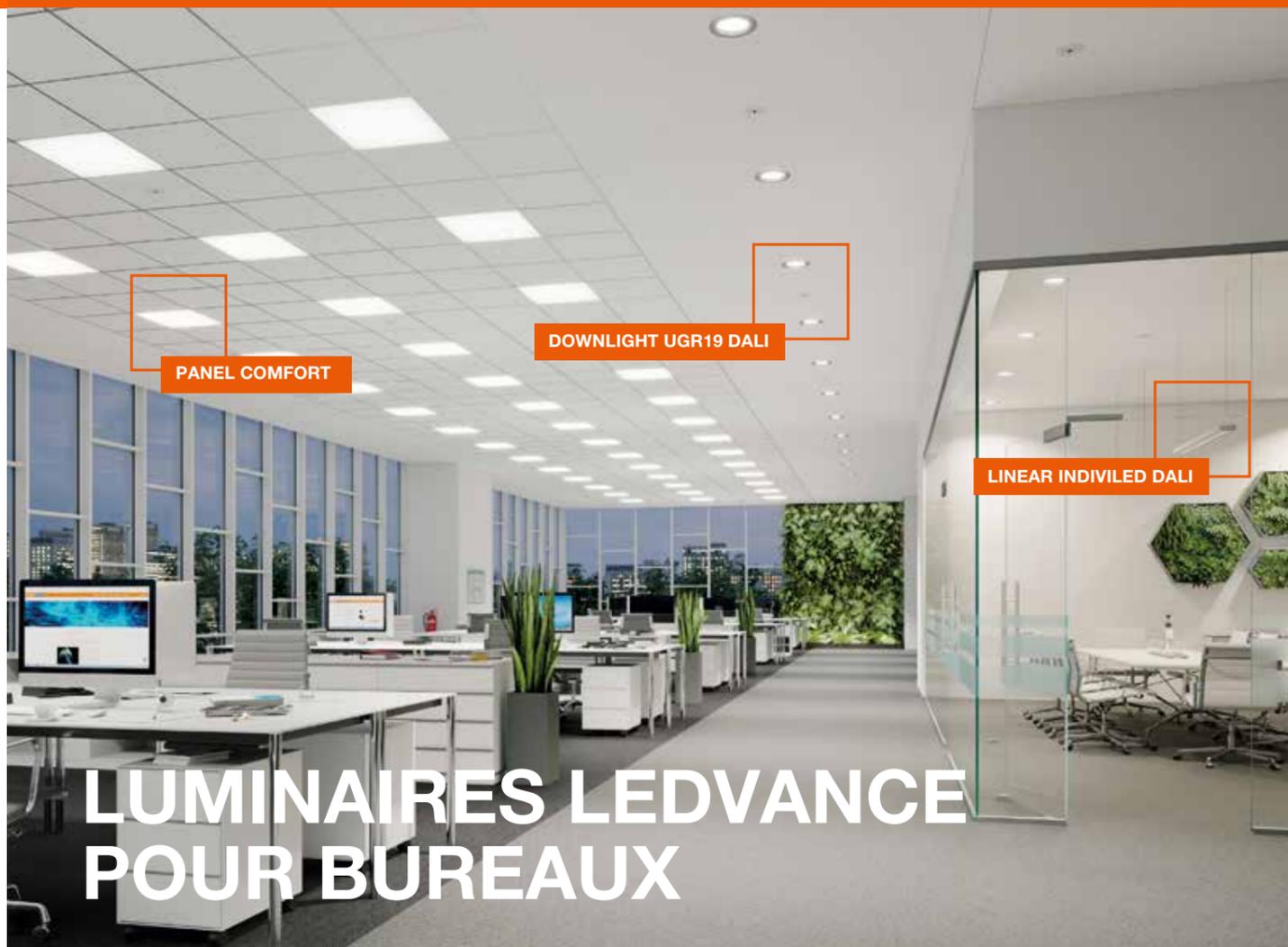
AVANTAGES UNIQUES DE SENTRON

Le système SENTRON est flexible et facile à étendre. Pour le niveau d'entrée de gamme, de petits kits de démarrage sont disponibles et peuvent être utilisés même sans expertise spécifique. Par ailleurs, les produits SENTRON permettent de rendre votre système aussi étendu ou complexe que nécessaire.

Votre surveillance énergétique avec SENTRON est certifiée et prête pour les contrôles et audits. Elle est idéale pour les petites et moyennes entreprises de l'industrie et des infrastructures, et comme base pour des audits énergétiques réguliers et une gestion énergétique selon les normes ISO 50001 et ISO 50003. Ces normes régissent l'introduction et la mise en œuvre d'une gestion opérationnelle de l'énergie avec une amélioration continue de l'efficacité énergétique.

Avec les appareils de mesure SENTRON comme base, vous pouvez étendre votre système de surveillance à un puissant système de gestion de l'énergie. Ainsi, le Powercenter 3000 pour les petites installations et le Powermanager SENTRON pour les installations de plus grandes dimensions, offrent une vue d'ensemble sur toutes les données énergétiques pertinentes des différents sites, des rapports d'énergie conformes à la norme ISO 50001, des alertes et des notifications, ainsi qu'une surveillance continue pour la détection précoce des états critiques du système. Les appareils de mesure SENTRON et les plateformes numériques Powercenter 3000 et Powermanager rendent SENTRON particulièrement adapté aux applications Industrie 4.0 et de l'« Internet of Things » dans les bâtiments intelligents.

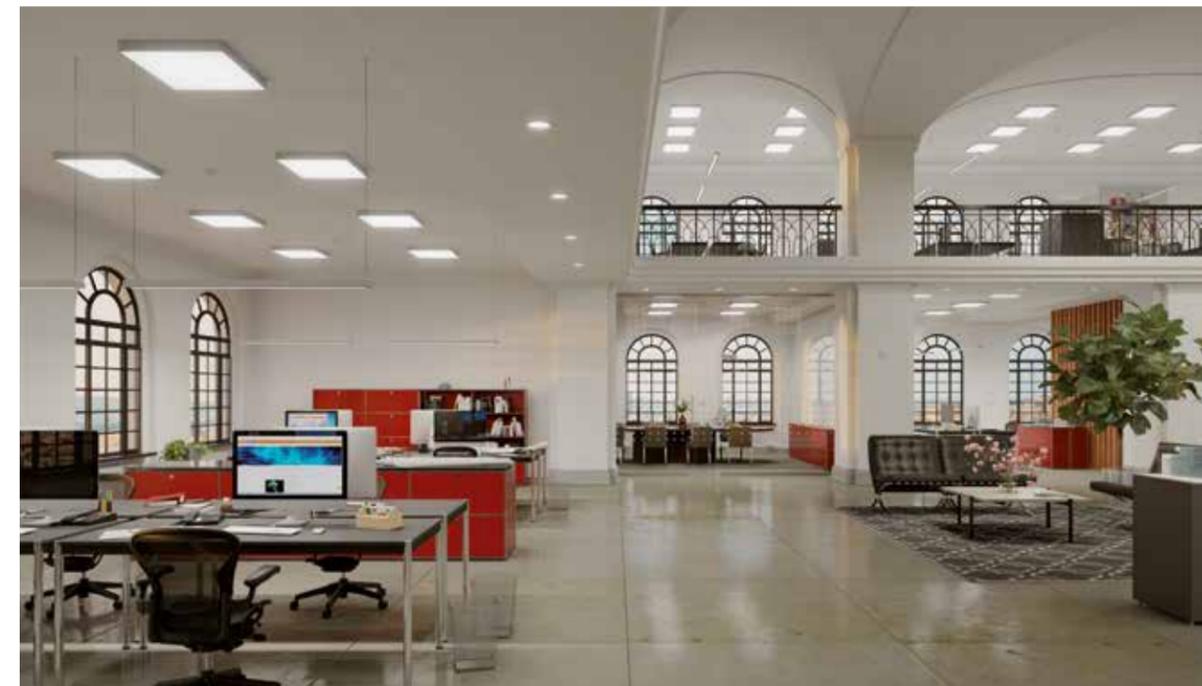
SIEMENS



LUMINAIRES LEDVANCE POUR BUREAUX

DES SOLUTIONS POUR UN ÉCLAIRAGE OPTIMISÉ ET ÉCONOMIQUE DES LIEUX DE TRAVAIL

Aux postes de travail des bureaux tout est question de performance, de créativité et d'efficacité. C'est pourquoi l'éclairage doit être non seulement ergonomique, confortable et stimulant, mais aussi efficace et flexible. LEDVANCE propose des solutions qui séduisent par leur excellente qualité de lumière, leur faible éblouissement et leur haut niveau de confort. Découvrez nos luminaires qui, associés à la gestion de l'éclairage, vous permettent de tirer le meilleur parti de votre éclairage.



GESTION DE L'ÉCLAIRAGE VIVARES PAR LEDVANCE PLUS DE COMMODITÉ, PLUS DE CONFORT

Optez pour un éclairage de bureau économique et durable avec VIVARES, le système de gestion de l'éclairage facile à installer de LEDVANCE. VIVARES offre tout ce dont vous avez besoin à partir d'une seule source. En outre, le nouveau VIVARES HCL vous permet également de combiner une gestion d'éclairage efficace avec human centric lighting : l'éclairage centré sur l'humain pour encore plus de confort et d'économies.

VIVARES permet d'obtenir des conditions d'éclairage optimales dans toutes les circonstances définies et offre un potentiel d'économies d'énergie et de CO₂ allant jusqu'à 80 %. Ce système flexible offre deux alternatives : VIVARES Zigbee sans fil est idéal si vous ne pouvez pas effectuer trop de modifications structurelles, par exemple dans des bâtiments existants, ou si les exigences en matière d'attribution des distributions lumineuses changent assez fréquemment. VIVARES DALI, cependant, est la solution câblée pour les projets d'éclairage à long terme, par exemple dans les nouveaux bâtiments ou pour les rénovations avec de la place pour les lignes de commande.

LEDVANCE vous offre tout d'une seule source - tous les composants LMS ainsi que les luminaires LED correspondants pour vos projets d'éclairage. En plus des luminaires, il est désormais possible de combiner des rubans LED flexibles avec VIVARES pour obtenir un éclairage optimal dans les bureaux, conformément aux normes. En outre, diverses lampes SMART+ peuvent être contrôlées via VIVARES Zigbee et des lampes conventionnelles peuvent être intégrées via des prises SMART+.

Le nouveau système VIVARES HCL combine les avantages de la gestion de la lumière avec l'éclairage centré sur l'humain et fournit des solutions d'éclairage HCL à des étages entiers - pour plus de concentration, de bien-être et de performance. La connexion facultative du système de gestion de l'éclairage IoT à une application cloud permet également d'apporter une aide à la maintenance et de surveiller l'énergie.

En savoir plus sur VIVARES:



Regardez la vidéo



Any job, anywhere.

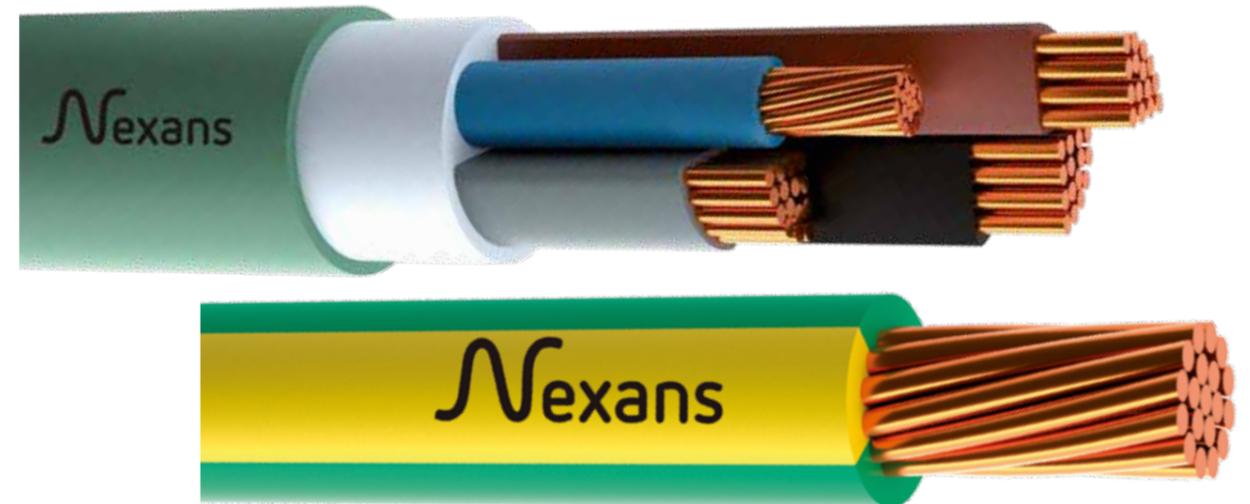


Chaque chantier est différent

Chaque chantier nécessite une approche particulière pour obtenir les meilleurs résultats. Sans les bons outils, il est difficile de fournir un travail dont on peut être fier. C'est là que Tradeforce entre en jeu.

**TRADE
FORCE**

NEXANS



ALSECURE XGB CCA DE NEXANS: SANS HALOGÈNE & RESISTANT AUX UV

Saviez-vous que choisir le bon câble, fait gagner du temps ? Découvrez vite ce que le versatile ALSECURE XGB Cca a à offrir

Les bâtiments deviennent de plus en plus complexes et sont souvent composés de plusieurs unités reliées entre elles. Parallèlement, une attention plus stricte est accordée à la sécurité incendie dans les bâtiments, ce qui entraîne une augmentation de l'utilisation de câbles sans halogène tels que le XGB. Mais parfois, il est inévitable de faire passer ces câbles sans halogène à l'extérieur, soit sur le toit ou reliant des bâtiments à l'air libre.

Si ces sans halogènes ne peuvent être exposés aux rayons du soleil, vous n'avez d'autre choix que de recourir à des mesures supplémentaires comme le recouvrement du chemin de câble, le tirage en tuyaux ou le raccordement à des câbles résistants aux UV. Un câble à la fois sans halogène et résistant aux UV, voilà ce qui vous éviterait ces interventions chronophages et coûteuses.

Eh bien, Nexans a la solution avec son ALSECURE XGB Cca qui est à la fois sans halogène et résistant aux UV. De plus, ils ont aussi la solution pour les fortes puissances sur 3 phases + neutre + PE. La norme de construction limitant les versions avec 5 conducteurs à un maximum de 5G25 mm², il faut alors combiner un XGB à 4 conducteurs avec un HO7Z1-R vert/jaune séparé. Sachez que l'ALSECURE HO7Z1-R Cca de Nexans est lui aussi sans halogène et résistant aux UV. Ainsi, le système complet peut être posé à l'intérieur comme à l'extérieur, sans que vous ayez à vous tourner vers des solutions bien plus laborieuses.



Facilité d'installation

Qui dit installer des câbles, dit aussi dénuder des câbles. Parfois des centaines de fois par jour. Bien entendu, il faut garder le rythme sans perdre de temps avec des câbles difficiles à dénuder. Ici aussi, Nexans propose la solution. Les petites sections de l'ALSECURE XGB Cca – précisément celles que vous devez régulièrement raccorder des centaines voire des milliers de fois par projet – se dénudent en un tour de main et sont à juste titre appelées « Easy Strippable » !

Plus d'informations sur www.nexans.be/fr/alsecure

Nexans

