

CEBEO HOME



Een smart home voor iedereen

HOME

BUILDINGS

INDUSTRY

EMS-SYSTEMEN

Steeds meer mensen creëren via zonnepanelen de stroom die ze zelf verbruiken. Hoe belangrijk is een energiemanagementsysteem daarbij?

DALI

Neen, niét Salvador Dali. Wel dé internationale standaard voor de sturing en dimming van verlichting. In deze Cebeo Home 9 leer je hoe die te harmoniseren met KNX.

VEILIGHEID

Schade aan elektrische toestellen, als gevolg van overspanning door een blikseminslag, is perfect te vermijden.



EDITIE

BESTE LEZER

‘Een eigen huis, een plek onder de zon’: er is een grote kans dat je dat liedje van René Froger wel kent.

Anno 2023 zou de Nederlandse charmezanger de titel gerust kunnen veranderen naar ‘Een slimme thuis, verwarmd door de zon’. Het nummer bestaat intussen al 34 jaar en in die periode heeft de technologie een immense stap vooruit gezet. Dat merken we onder meer aan de schier oneindige lijst van mogelijkheden die tegenwoordig toepasbaar zijn om het thuis nog gezelliger, energiezuiniger én veiliger te maken.

Denk aan protocollen zoals KNX en Dali, die ervoor zorgen dat toestellen en technieken met elkaar kunnen praten om in ons huis optimale scenario’s te creëren. Denk aan bliksembeveiliging en differentieelschakelaars, die op de gepaste manier reageren op (al dan niet door de natuur veroorzaakte) overspanning en foutstromen. Denk ook aan energiemanagementsystemen, die de diverse energiestromen in een woning optimaal op elkaar afstemmen. Denk aan de meerwaarde van een noodstroomvoeding. En, last but not least: denk aan de mogelijkheden die dit allemaal biedt om je klanten nog beter te helpen en zelf meer omzet te genereren.

Cebeo voedt je met raad en daad, in samenwerking met leveranciers en via onze eigen specialisten, zodat je dergelijke technologieën ook in jouw dienstenpakket kunt integreren. Neem gerust contact. In afwachting wensen we je alvast veel leesplezier!.

Veel leesplezier

Lieselot Viaene

Marketing & Communications Manager
Cebeo nv.

Een uitgave van CEBEO NV

MAATSCHAPPELIJKE ZETEL:
Eugène Bekaertlaan 63, 8790 Waregem

VERANTW. UITGEVER:
Régis André
Eugène Bekaertlaan 63, 8790 Waregem

HOOFDREDACTIE:
Ingeborg Claeys

REDACTIE:
Bart Vancauwenberghe

SECRETARIAAT:
Julie Delannay

VERTALING FRANSE EDITIE:
Yamagata Europe

VORMGEVING:
An Stragier,
Remark Reclame

FOTOGRAFIE:
Ingeborg Claeys,
Mathieu Van de Sompel

DRUK:
GBL, Kortrijk



DOSSIER

Een smart home voor iedereen

8

DAVID WARLOP (CEBEO):

“KNX is helemaal niet zo duur als velen denken, bovendien bestaat er zelfs een ‘light’-versie van het systeem.”



LUC DECLERCQ,

Sales Manager Power Quality bij Eaton

“Noodstroomvoeding kan een rol spelen in slimme energieopslag en bij het afvlakken van pieken in het stroomverbruik.”

6 DOSSIER

- 8 KNX en Dali - De wonderse wereld van KNX en Dali speelt zich vandaag al af
- 16 Security - UPS wordt ook voor de residentiële markt steeds interessanter
- 22 Security - Bliksembeveiliging en differentieel type B zijn essentieel voor veilige installaties
- 28 Energy Management Systems - Een zegen voor de energiefactuur“
- 36 Legrand Smart Home - Een brede waaier aan besparingsmogelijkheden
- 42 Niko Home Control - Slimme installaties laten iedereen winnen

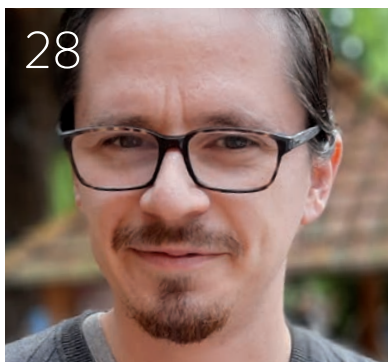
22



BERTRAND KYNDT (CEBEO):

“De installatie van een differentieel type B is cruciaal en verplicht bij de integratie van laadpalen.”

28



JEROEN DEPRAETERE (CEBEO):

“Zeker nu we via het capaciteitsstarief extra op stroompieken worden belast, is een energiemanagementsysteem een grote meerwaarde.

36

DIMITRI VAN DEN HEUVEL

Productmanager bij Legrand

“Met slimme voorrangschakelaars kan je bepaalde belastingen afschakelen en het energieverbruik beter spreiden in de tijd.”



42

WIM MERLEVEDE,

Product Manager bij Cebeo

“Het koppelen van Niko Home Control aan de digitale meter, zorgt voor ‘real time’-inzichten in de energieconsumptie, de injectie naar het net en de verbruikspieken.”

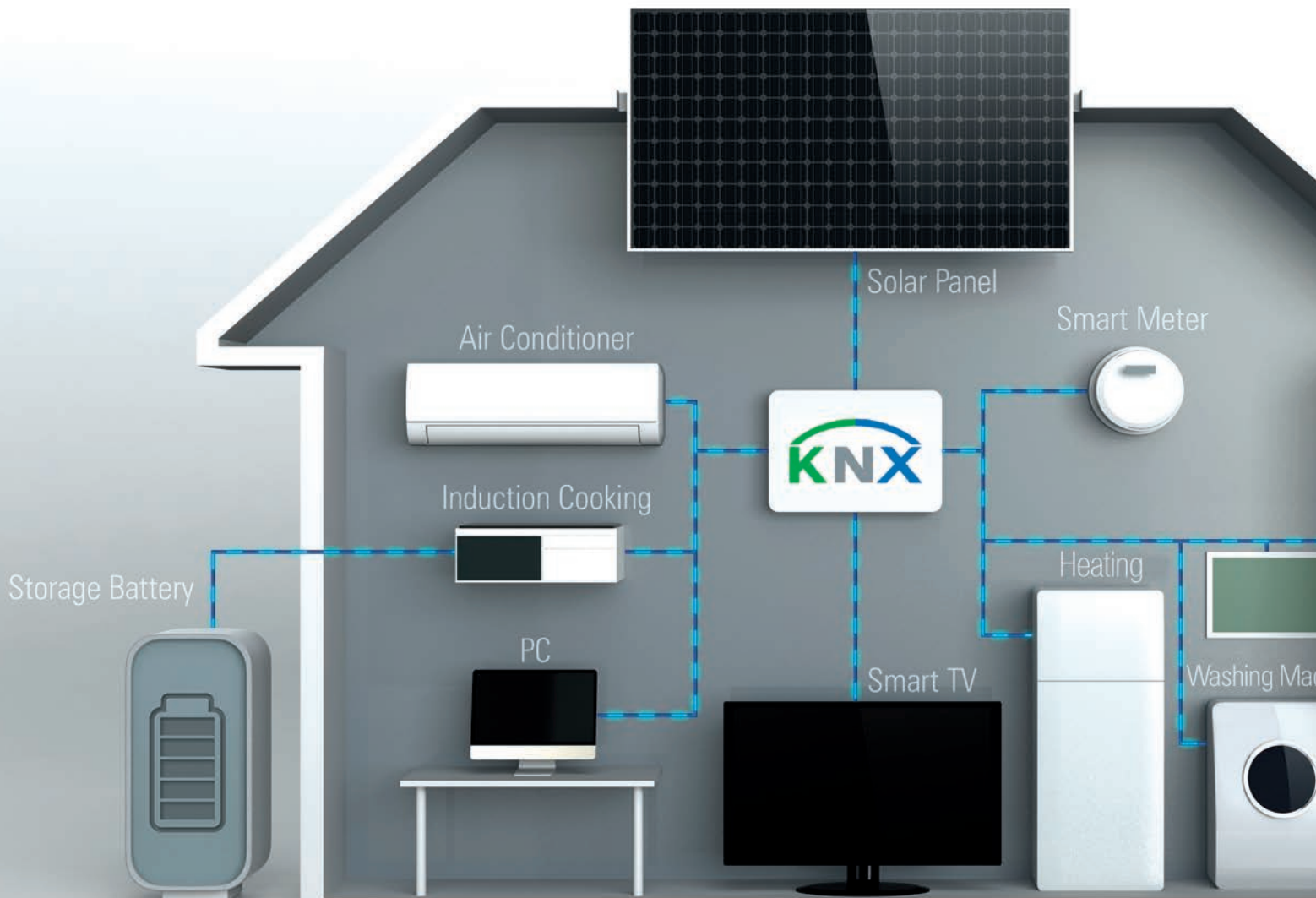
**EEN
SMART
HOME
VOOR IEDEREEN**





DE WONDERE WERELD VAN KNX EN DALI ZICH VANDAAG AAN

“HAALBAAR VOOR ELKE INSTALLATEUR”



WERELD I SPEELT AL AF

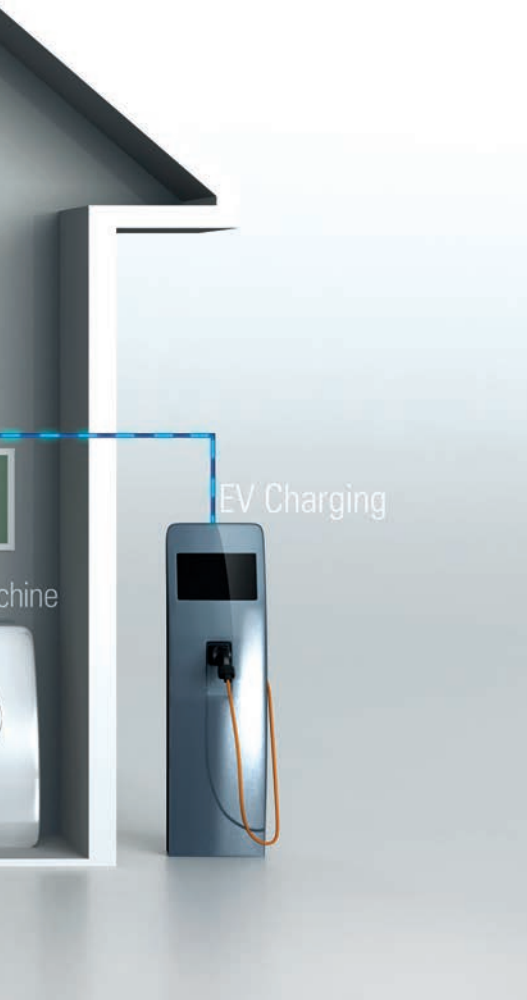
Een geautomatiseerde leefomgeving klinkt voor veel particulieren nog als de ver-van-mijn-bed-show. Nochtans is een vlotte communicatie tussen systemen voor verlichting, klimatisatie, hernieuwbare energie, video- en parlofonie geen verhaal van de verre toekomst, maar wel van vandaag en morgen. “Toegankelijke prijzen en een al bij al eenvoudige integratie, maken de implementatie van open multimerkplatformen zoals KNX en Dali haalbaar voor elke installateur,” vertellen *Thibaud Theunissen* en *David Warlop*, allebei ‘home automation’-specialist bij Cebeo.

“KNX IS ENORM GEËVOLUEERD,
VOORAL IN HET AANTAL MERKEN DAT JE
ERMEE KAN CONNECTEREN.”

Thibaud Theunissen
‘home automation’-specialist bij Cebeo.



Lees verder op pagina 10



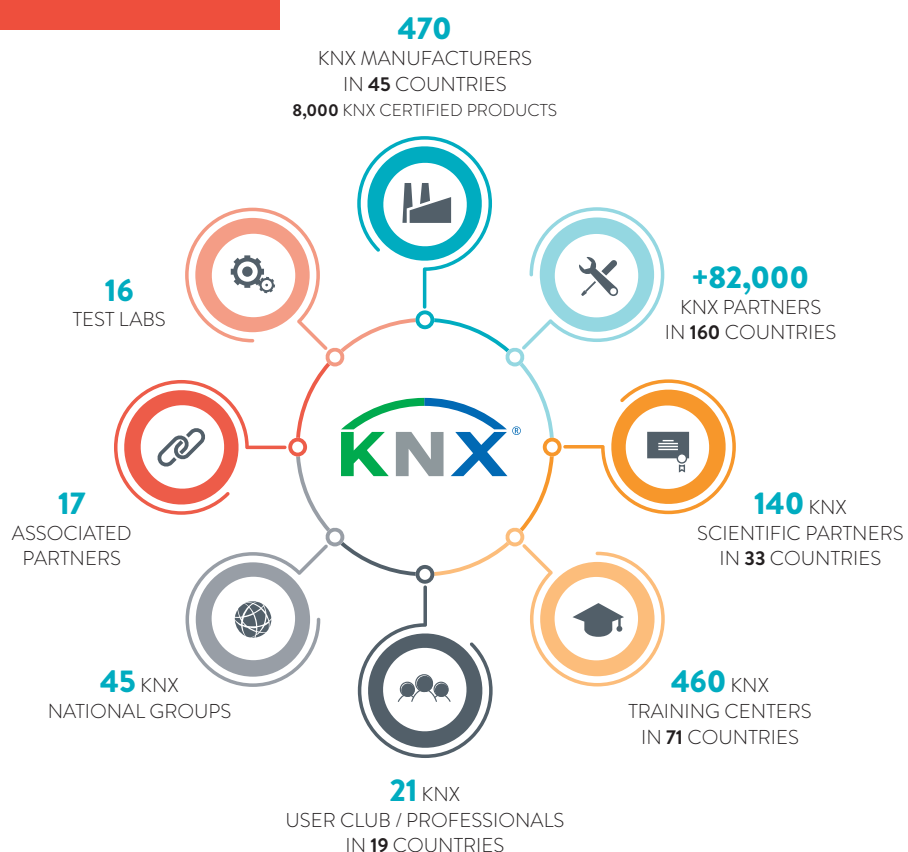
KNX EN DALI: DOE HET VANDAAG NOG

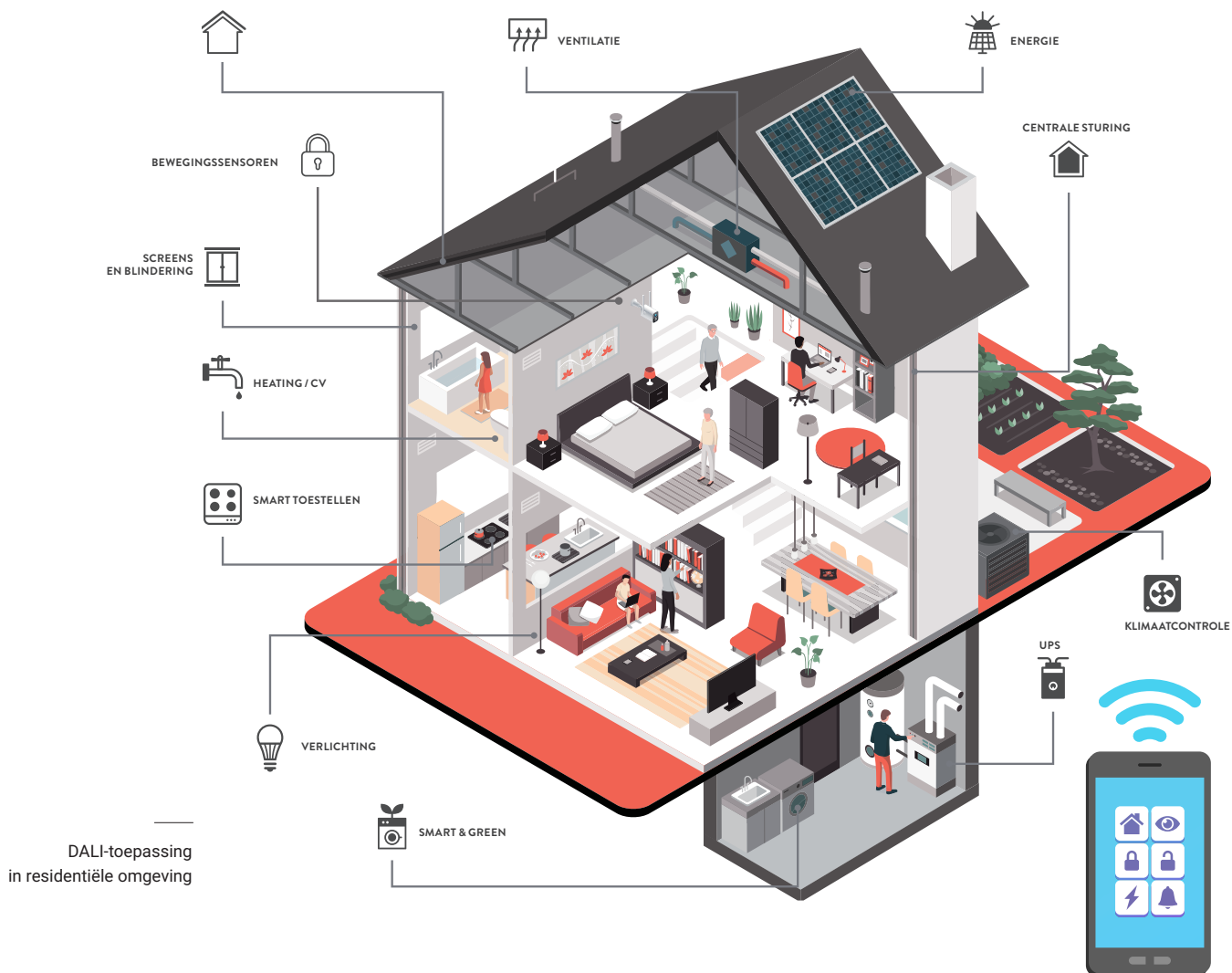
KNX en DALI zijn systemen die vandaag al volop ingeburgerd zijn in onze elektriciteitsmarkt. “Het zou verkeerd zijn te denken dat dit louter oplossingen voor de verre toekomst zijn. Integendeel: deze protocollen kan je beter vandaag, morgen en overmorgen al gebruiken. De koppeling tussen alle mogelijke automatiseringscomponenten leidt tot een forse optimalisering en een fikse besparing op de energiefactuur, zeker voor wie ook zonnepanelen en/of een (semi-)elektrische wagen heeft. KNX zorgt ervoor dat je de zelf opgewekte energie maximaal zelf kunt gebruiken. Daardoor verdient deze investering zich ook sneller dan ooit terug. Het is een echte aanrader voor elke eindklant en een extra bron van inkomsten voor installateurs”, besluiten Thibaud en David.

Voor heel wat installateurs is KNX dan ook helemaal niet nieuw. Talloze integratoren hebben KNX allang ontdekt en omarmd, tegelijkertijd staan veel anderen nog niet te springen om ermee aan de slag te gaan. “Bij die laatste doelgroep leeft de perceptie dat KNX duur en gecompliceerd zou zijn”, pikt David Warlop in. “Nochtans is niets minder waar. Akkoord, vroeger zag je KNX vooral in grote gebouwen en villa’s, terwijl het nu echt wel toegankelijk is voor integratie in andere woningen en appartementen.”

Vervolg van pagina 9

KNX is een open communicatieplatform dat een optimale interactie tussen alle elementen van automatiseringsoplossingen mogelijk maakt. “Het systeem bestaat intussen al meer dan 20 jaar (het kwam op de markt in 1999, red.)”, vertelt Thibaud Theunissen. “Mettertijd is KNX enorm geëvolueerd, vooral in het aantal merken dat je ermee kan connecteren. Het biedt de mogelijkheid om tot 500 diverse merken en duizenden beschikbare KNX-producten met elkaar te combineren.”





DIMMEN

Naast KNX profileert ook DALI (Digital Adressable Lighting) zich al lange tijd als een absolute aanwinst voor de elektriciteitsmarkt. “Deze internationale standaard is gecreëerd voor het regelen van de communicatie tussen stuur- en regelsystemen en de diverse onderdelen van een verlichtingsinstallatie in een gebouw. Dankzij die slimme aanpak, onder meer uitgerust met vernuftige mogelijkheden om te dimmen, kan je als gebruiker een fikse besparing realiseren. Ook bij DALI staat het multimerkgegeven voorop: de installateur kan probleemloos items van verschillende producenten gebruiken en met elkaar laten praten”, vult Thibaud aan.

Beide systemen zijn ergens concurrentieel, maar kan je ook perfect samen gebruiken. “Zo beschikt KNX over gateways om KNX-commando’s naar DALI-commando’s om te zetten. DALI heeft de verdienste dat het dimming universeel en digitaal heeft gemaakt. Je kan er alle componenten van de lichtinstallatie mee adresseren, om ze vervolgens aan een groep toe te wijzen. Op die manier kan je als installateur heel wat (licht)scenario’s maken”, aldus David.

Lees verder op pagina 12

“OOK BIJ RENOVATIE VAN GEBOUWEN KAN JE DE VERLICHTING EN DOMOTICA VRIJ EENVOUDIG VOLLEDIG UP-TO-DATE MAKEN.”

David Warlop, 'home automation'-specialist bij Cebeo.

Vervolg van pagina 11

PROGRAMMATIE

De programmatie van KNX is helemaal niet zo ingewikkeld als bepaalde installateurs en elektrospecialisten vrezen. “Cebeo ondersteunt hen daarin met opleidingen van een halve dag. Die vormen een heel solide basis om vervolgens in de praktijk met KNX aan de slag te gaan. Daarnaast is KNX helemaal niet zo duur als velen denken. De volledige, ongelimiteerde versie van de software heb je al voor 1000 euro. Daarmee zit je jarenlang goed voor de uitvoering van projecten in de residentiële en de tertiaire sector. Er is ook een 'light'-versie van KNX beschikbaar, waarmee je tot 64 componenten van een automatiseringssysteem kan integreren. Deze versie is voor 80% van de residentiële markt ruim voldoende, alleen grote villa's vormen de uitzondering op de regel.”

OPLEIDINGEN

Vanaf deze zomer biedt Cebeo Campus weer opleidingen voor KNX en DALI aan. “We zijn volop bezig met de samenstelling van demonstratiekoffers”, vertelt David. “De vormingsmomenten zullen doorgaan in verschillende Vlaamse en Waalse filialen.

Zennio Touch My Design
door Vecolux



We hebben er alle vertrouwen in dat installateurs de werkwijze en programmatie vlot zullen oppikken, zodat ze vervolgens veel meer business kunnen halen door deze communicatieprotocollen actiever in hun projecten in te zetten. We spreken dan zeker niet alleen over nieuwbouw. Ook bij renovatie van gebouwen kan je de verlichting en domotica vrij eenvoudig volledig up-to-date maken, onder meer door te werken met vooraf gedefinieerde kringen.”

VECOLUX

Cebeo biedt voor KNX en DALI oplossingen aan van verschillende gereputeerde leveranciers. “Met de oplossingen van fabrikant Zennio, heeft Vecolux KNX een stuk democratischer gemaakt voor de Belgische markt”, vertelt Thibaud. “De kwalitatieve producten van de Spaanse producent zijn stijlvol en lenen zich voor gebruik in smart homes, gebouwen en hotels.

Zo is er bijvoorbeeld een specifiek programma waarbij Zennio wordt gekoppeld aan het boekingsstelsel van hotels. Touch My Design, de naam van Zennio’s designplatform, kreeg eind 2022 een upgrade waarmee je als installateur nog eenvoudiger het design van je klant kan ontwerpen.”

Lees verder op pagina 14



Vervolg van pagina 13

GIRA

Binnen het uitgebreide aanbod van Cebeo vind je ook de KNX-oplossingen van Gira. “Het assortiment van Gira richt zich iets meer tot het hogere marktsegment”, verduidelijkt David. “Onder meer voor grote woningen en villa’s pakt Gira uit met homeservers waar je alle componenten voor automatisering vlot aan kunt koppelen. Zo maakt de Gira X1-server het eenvoudiger, comfortabeler en rendabeler om een eengezinswoning met een KNX-installatie te automatiseren en te visualiseren. De relatief simpele ingebruikname en projectplanning – met de Project Assistant – zijn ook voor een installateur waardevolle troeven.”



ABB DALI-gateway

ABB

Sinds begin 2023 zijn de banden tussen Cebeo en ABB nauwer aangehaald. “Dat heeft voor een groot deel te maken met de interessantere prijzen die deze aanbieder voorstelt, onder meer voor verdeelkasten die geschikt zijn voor de residentiële en de tertiaire markt. Daarnaast heeft ABB onder meer één module met een dubbele DALI-gateway.

Op die manier kan je elk onderdeel makkelijk én visueel apart programmeren. ABB koppelt heel kwalitatieve producten aan een ruime voorraad, waardoor alle onderdelen dus ook via Cebeo vlot leverbaar zijn.”



Gira X1-server KNX



QBUS.BE

LUQAS BEHEERT DE ENERGIE- STROMEN IN HUIS.

“
Economisch
en ecologisch.

 **MADE IN BELGIUM**

Luqas, de Slimme Energie Management Module

ART.CODE LQS06SA

Met Luqas zorg je op een eenvoudige manier voor een lagere energiefactuur.

- Zorgt voor het uitlezen, het visualiseren en de slimme sturing van je energiestromen.
- Zet je laadpaal, warmtepomp en/of boiler op een lager pitje bij overbruik.
- Gebruikt je laadpaal, warmtepomp en/of boiler als buffer wanneer je zonnepanelen een overschot aan energie genereren.
- Berekent je voorspelde kwartierpiek.

De online configuratie verloopt via een eenvoudig stappenplan in de Qbus Control applicatie of via System Manager.

- Via de Energieslider zet de klant zijn woning in de gewenste stand: efficiënt, comfort of boost; de aangestuurde toestellen worden automatisch aangepast.
- Inclusief één jaar gratis Cloud App voor het energiedashboard en de visualisatie, bediening en notificatie van de voorspelde kwartierpiek. Zo houdt de klant de energiefactuur onder controle.



COMPATIBEL MET



VETON



...

Nieuw:



“INSTALLATEUR MAXIMAAL ONDERSTEUNEN”

Niels De Vreese,
Product Manager Datacom bij Cebeo



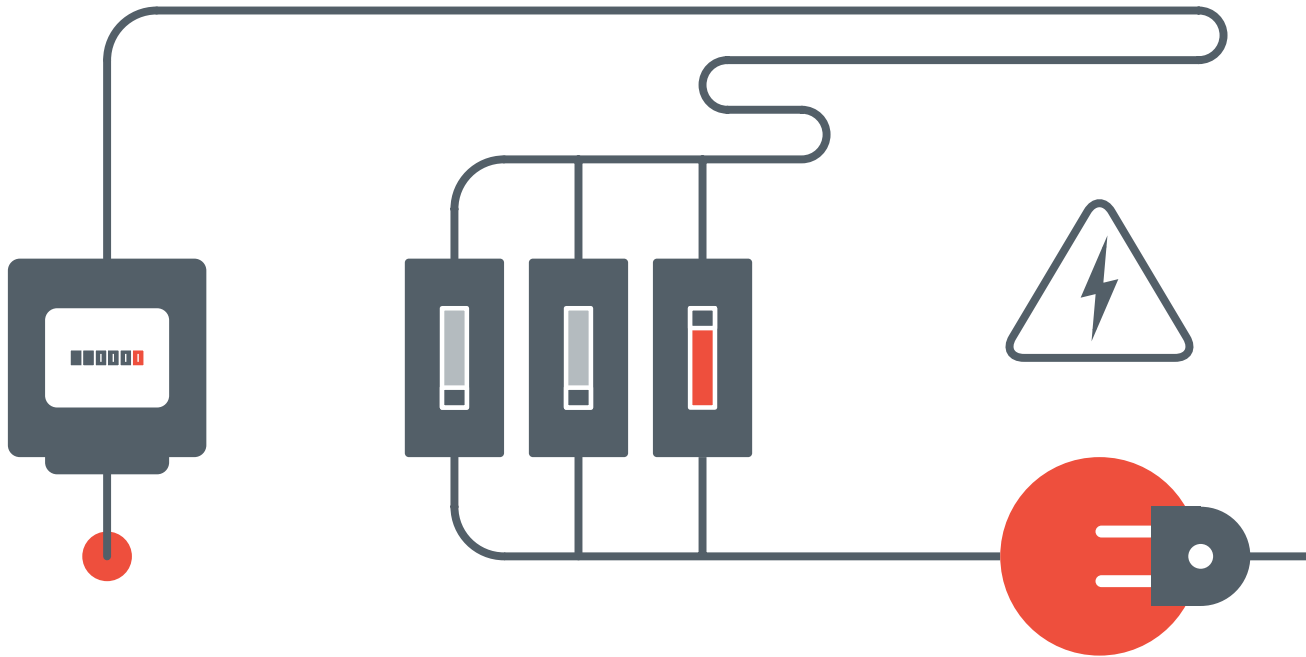
DE
IN

Lees verder op pagina xx

Een stroomuitval precies op het moment dat je thuis op de computer net een belangrijk document aan het opmaken bent, of vlak voor je de sectionale poort zou openen om je wagen binnen te rijden... Met een UPS in huis kunnen zulke problemen niet voorvallen. Zo'n noodstroomvoeding wint ook in de residentiële markt en de 'kleine' tertiaire markt almaar meer ziele. Op die manier creëert de UPS extra omzetopportunities voor de installateur. *Luc De Clercq* (Sales Manager Power Quality bij Eaton) en *Niels De Vreese* (Product Manager Datacom bij Cebeo) vertellen waar je het best op let.

UPS WORDT OOK VOOR DE RESIDENTIËLE MARKT STEEDS INTERESSANTER

Lees verder op pagina 18



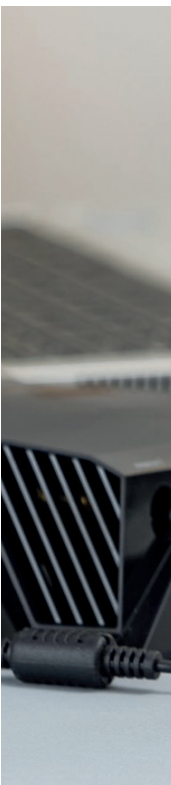
“HET BELANG VAN EEN UPS IS NOG GESTEGEN NU STEEDS MEER MENSEN VAN THUIS UIT WERKEN.”

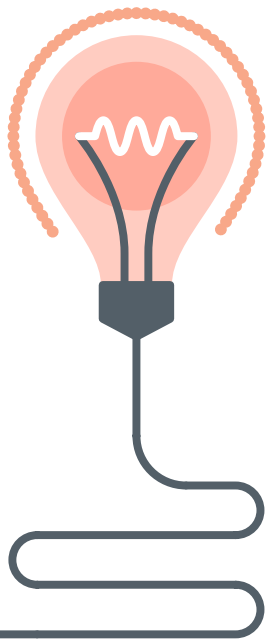
Luc De Clercq, Eaton

Vervolg van pagina 17

Circa 60 jaar geleden deed de UPS zijn intrede als extra stroomvoorziening voor grote nucleaire installaties. Intussen omarmt zowat elk marktsegment de noodstroomvoedingen: van datacenters over de industrie tot de residentiële sector.

“Dat komt omdat je ook in woningen almaar meer automatiserings- en domoticasystemen vindt”, verduidelijkt Luc De Clercq. “Wie thuis beschikt over een sectionale poort, een alarmsysteem, een krachtige (spel)computer of een geavanceerde hifi-installatie, heeft dankzij een UPS de garantie bij een stroompanne dergelijke applicaties meteen veilig te kunnen uitschakelen. Het belang ervan is nog gestegen nu steeds meer mensen van thuis uit werken: voor hun werkgever is het een essentiële garantie dat hun medewerker(s) bij stroomuitval een kritisch document nog veilig op de pc kunnen opslaan.”





“Een UPS laat ook toe dat je bij een stroompanne überhaupt nog in je woning kunt”, vult Niels De Vreese aan. “Voor wie over een toegangscontrole met een badgelezer of een codeklavier beschikt, biedt zo’n noodstroomvoorziening de garantie dat je altijd binnen geraakt.”

NOODSITUATIES

Hoewel een UPS in de residentiële markt nog niet verplicht is, groeit het aantal toepassingen waar het een belangrijke meerwaarde kan bieden. “Wie zijn woning verhuurt via AirBnB of een kot aan studenten, moet ervoor zorgen dat zijn klanten zich in noodsituaties in veiligheid kunnen brengen. Denk daarbij bijvoorbeeld aan verlichting die ervoor zorgt dat ze de uitgang kunnen vinden”, gaat Luc verder. “In het ‘high end’-segment kunnen ze bijvoorbeeld ook essentieel zijn om een verzameling chique wagens van de kelderverdieping via een lift naar boven te brengen.”

Eaton produceert UPS 'en voor elk marktsegment. Luc De Clercq zag het product door de jaren heen enorm evolueren. “Ten eerste is het voor elke branche budgettair toegankelijk geworden: voor de residentiële markt heb je al een UPS voor circa 80 euro. Daarnaast is een UPS compacter, duurzamer én energie-efficiënter. Door dat laatste aspect heb je nu ook meer tijd om, van zodra de noodstroomvoeding in werking treedt, bepaalde veiligheidsscenario's in gang te zetten: het veilig uitschakelen van je computer, het sluiten van je garage, enzovoort.”

Lees verder op pagina 20





Vervolg van pagina 19

OPLEIDING

Omdat de integratie van een UPS voor een installateur geen dagelijkse kost is, voorzien Eaton en Cebeo op regelmatige tijdstippen vormingsmomenten. “Het is absoluut positief dat wij bij Cebeo toegang krijgen tot de juiste kanalen. Zo gaven we recent nog een opleiding aan het Cebeo Datacom Team”, getuigt Luc.

“Die kennis is essentieel om onze klant-installateur correct te ondersteunen. Hij moet er onder meer op letten om afhankelijk van de belasting de juiste ups te selecteren”, weet Niels De Vreese. “Daarom ondersteunen wij hem door alle parameters in kaart te brengen, zodat hij aan de slag gaat met het juiste type UPS. Zeker bij twijfel is die interactie cruciaal. Dankzij de uitstekende relatie met Eaton, hebben wij er ook geen probleem mee als deze producent de installateur rechtstreeks ondersteunt. Onder meer voor de indienststelling en de controle van de goede werking, kan het voor onze klant een grote geruststelling zijn als hij daarin hulp van Eaton krijgt.”

“VOOR DE INSTALLATEUR
IS HET ONDER MEER
BELANGRIJK OM
AFHANKELIJK VAN DE
BELASTING DE JUISTE UPS
TE SELECTEREN.”

Niels De Vreese, Product Manager
Datacom bij Cebeo.

BUFFERSTOCK

Ook gezien de consolidatie op de markt van elektro-installateurs, kan die begeleiding essentieel zijn. “Het ‘middenveld’ is weg: je hebt eigenlijk alleen nog echt grote of vrij kleine installatiebedrijven. Als die laatsten een groter project op hun bord krijgen waar de integratie van één of meer UPS 'en aangewezen of noodzakelijk is, helpt het dat zij zowel inzake knowhow van het product (aanloopstroom, autonomie,...) als logistiek ondersteuning krijgen”, stipt Luc aan.

“Klopt: wij zijn de buffer tussen de leverancier en de installateur omwille van het op voorraad houden van een aantal ‘runner’-artikelen”, pikt Niels in. “Zeker als een project wat vertraging oploopt omdat de aannemer zijn werk niet af krijgt tegen de vooropgestelde timing of er ad hoc een noodoplossing vereist is, is die buffer cruciaal. Dan is de termijn tussen het moment dat de installateur de materialen bestelt, ontvangt en installeert, ook minder groot.”

Bij Eaton en Cebeo verwachten ze dat de huidige transitie de nood aan UPS 'en verder zal aanzwengelen. “Noodstroomvoeding kan een rol spelen in slimme energieopslag en bij het afvlakken van pieken in het stroomverbruik, wat automatisch een gunstige impact op het capaciteitsstarief zal hebben”, besluit Luc De Clercq.



GREEN & SMART
BY CEBEO

DE ENERGIEMARKT WORDT STEEDS DUURZAMER, ENERGIEOPLOSSINGEN STEEDS GROENER EN SLIMMER. IN DIE SNEL VERANDERENDE MARKT IS HET NIET EENVOUDIG OM HELEMAAL UP-TO-DATE TE BLIJVEN.

Met Green&Smart houden we de vinger aan de pols en zorgen we ervoor dat je als installateur toekomstgericht kan werken, en dat je jouw klanten de juiste informatie kan geven. Wat zijn de duurzaamste oplossingen voor een verwarmingsinstallatie? Welke voordelen leveren zonnepanelen nog? Is een thuisbatterij de investering waard? Ontdek dit en veel meer op ons Green&Smart platform.

Meer info op www.cebeo.be

cebeo
A Sonepar Company

BLIKSEM BEVEILIGING EN DIFFERENTIËLE ZIJN ESSENTIEEL VOOR INSTALLATIES

“HELP JE INSTALLATIE NIET NAAR DE BLIKSEM”



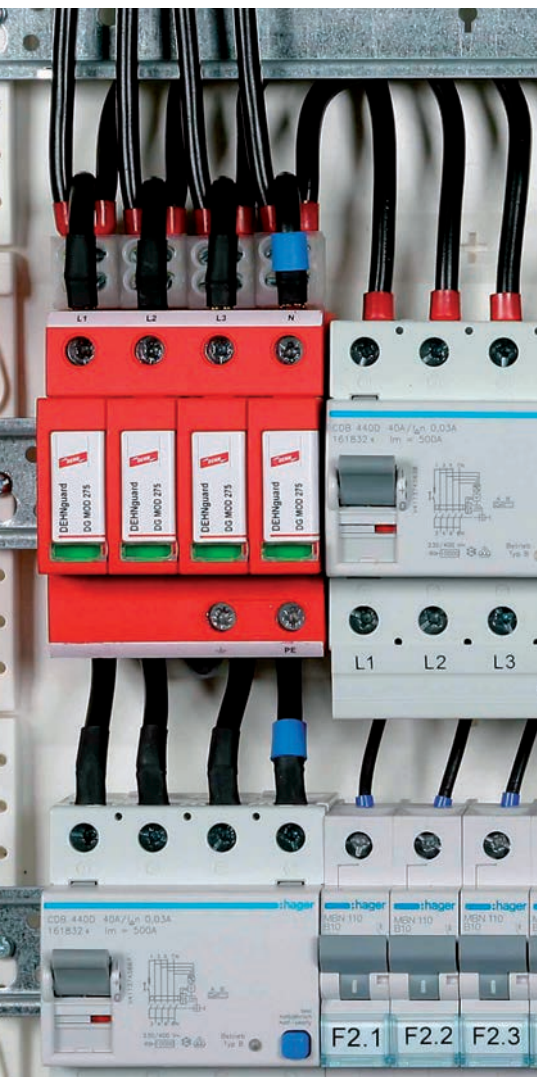
ING EL TYPE B VOOR VEILIGE

Een elektrische wagen die tijdens het laden ernstige averij oploopt als gevolg van een blikseminslag. Een elektrische installatie die onveilig wordt door een isolatiefout bij een lift of een laadpaal. Het zijn maar twee voorbeelden van schadegevallen die je liever vermijdt. Gebruik maken van oplossingen die de veiligheid van je installatie bevorderen, is daarom een absolute aanrader, zelfs al zijn sommige producten – zoals bliksembeveiliging – nog niet wettelijk verplicht door het AREI. *Bertrand Kyndt* (extern productspecialist Electrical Distribution) en *Niels De Vreese* (Product Manager Datacom) van Cebeo staan stil bij de noodzaak van de differentieel type B en bliksembeveiliging.

Lees verder op pagina 24

“EEN DIFFERENTIEEL TYPE B IS VERPLICHT BIJ LAADSYSTEMEN VOOR ELEKTRISCHE VOERTUIGEN EN VOOR BEPAALDE LIFTEN MET FREQUENTIEOMVORMERS.”

Bertrand Kyndt,
extern productspecialist Electrical
Distribution bij Cebeo



Vervolg van pagina 23

Het beschermen van mensen tegen elektrische schokken, als gevolg van een onrechtstreeks contact: dat is de belangrijkste functie van een automatische differentieelstroominrichting. “Binnen deze differentieelschakelaars heb je vier hoofdklassen, waarvan het type A de meest gebruikte is”, legt Bertrand Kyndt uit.

“Een differentieel type A moet functioneren bij een isolatiefout. Deze ‘foutstroom’ kan een zuivere wisselstroom zijn, een gelijkstroom met pulsen of de combinatie van een DC-component van maximum 6mA en een gelijkstroom met pulsen.”

Er bestaat evenwel een kans dat de differentieelschakelaar type A niet afschakelt bij een foutstroom met een gelijkstroomcomponent die groter is dan 6mA DC. “We spreken dan van blindheid bij de differentieel type A”, vervolgt Bertrand. “Als dat het geval is, is het belangrijk dat de installatie met een differentieel type B is uitgerust. Die reageert namelijk ook op andere foutstromen, zoals een zuivere gelijkstroom of overal waar een gelijkrichter wordt gebruikt. Ook voor frequentieregelaars, die je het meest in industriële toepassingen terug vindt, is een type B meestal de beste oplossing.”

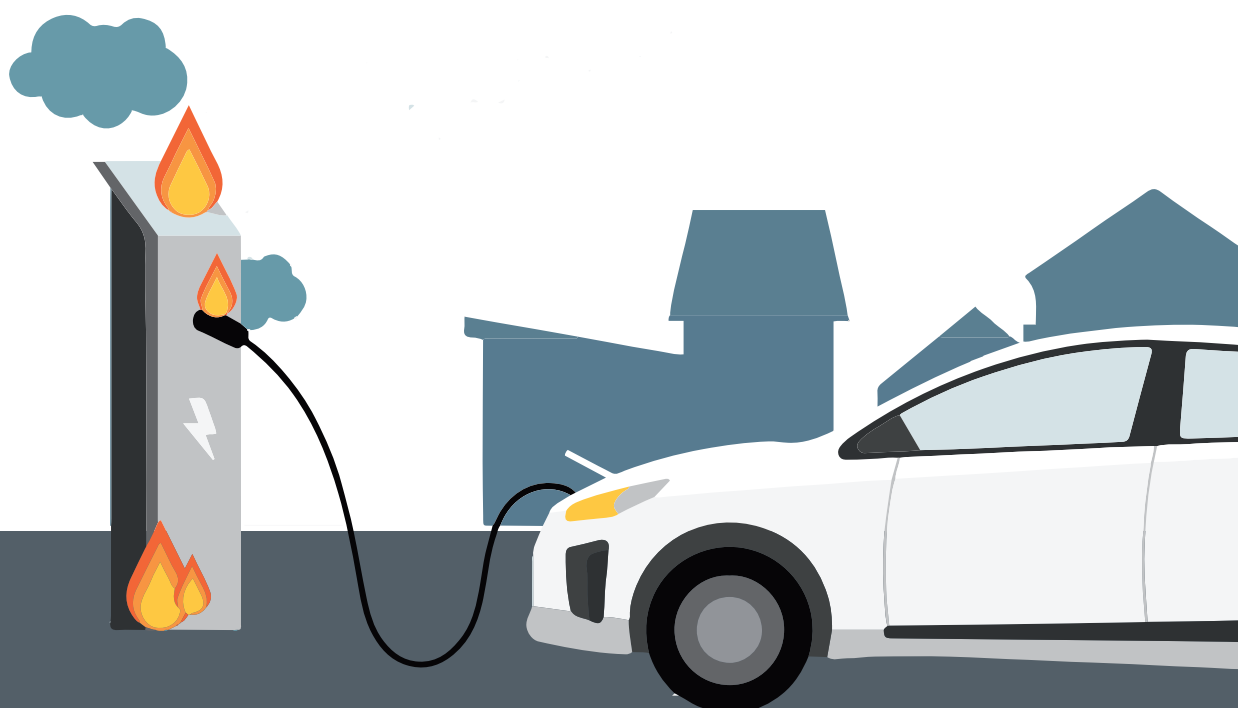
RUIME INTERESSE VOOR INFOSESSIES

Het belang van een differentieel type B stijgt met de groeiende populariteit van elektrische wagens. “Zo stipuleert het AREI dat een dergelijke schakelaar verplicht is bij laadsystemen voor elektrische voertuigen en voor bepaalde liften met frequentieomvormers. Bij elektrische wagens kan de differentieel type B zich in het laadstation zelf of in de elektrische kast bevinden.

Afhankelijk van de productspecificaties, weet de installateur dan of het nodig is om een type B in het bord te voorzien. Het is een standaardproduct dat zich eenvoudig laat installeren.”

Cebeo organiseerde onlangs een aantal informatiesessies over de AREI-verplichtingen inzake deze differentieelstroominrichtingen. “We noteerden daarbij een massale aanwezigheid van installateurs. Het verheugt ons dat zij de noodzaak van dergelijke vormingsmomenten beseffen. Door de opkomst van elektrische wagens zullen steeds meer werkgevers ook laadpalen laten installeren bij medewerkers die een EV-voertuig als bedrijfswagen krijgen. Bij dergelijke projecten is de installatie van een differentieel type B cruciaal én verplicht.”

Lees verder op pagina 26



Vervolg van pagina 25

BLIKSEMBEVEILIGING

In tegenstelling tot de differentieel type B bij toepassingen zoals laadpalen en liften, legt het AREI bliksembeveiliging niet als een verplichting op bij elektrische installaties in de residentiële markt. “In principe is de kans op een blikseminslag relatief klein. We zien heel vaak dat de eindklant dit pas als een prioriteit beschouwt als hijzelf, of iemand uit zijn familie- of kennissenkring, toestelschade heeft opgelopen als gevolg van een blikseminslag”, legt Niels De Vreese (Product Manager Datacom) uit.

In lastenboeken voor kantoorgebouwen en andere commerciële/ industriële gebouwen is dit meestal wel opgenomen, net als bij bepaalde kritische gebouwen, zoals ziekenhuizen. In de residentiële markt is het dus niet verplicht, tenzij bij projecten in regio's die veel gevoeliger voor blikseminslagen zijn.



DE ECHTE DOORBRAAK VAN
BLIKSEMBEVEILIGING ZAL
ER PAS KOMEN
BIJ EEN BELANGRIJKE
VERANDERING
IN HET WETTELIJK KADER
(AREI).

Niels De Vreese
Product Manager Datacom



Zonder verplichting bieden installateurs het ook niet standaard aan, omdat het een extra kost impliceert. Bliksembeveiliging spitst zich toe op het beschermen van de installatie zelf, niet van personen. “Een bliksembeveiliging schakelt de elektrische installatie niet uit.

Dit toestel zorgt ervoor dat de overspanning, die ontstaat door een blikseminslag, direct wordt afgeleid naar de aarde. Zo kan de overspanning zich niet verspreiden in de elektrische installatie en veroorzaakt ze dus geen schade”, aldus Bernard Kyndt.

Een directe of onrechtstreekse blikseminslag is geen pretje. De overspanning op de elektrisch geleidende leidingen kan tot schade leiden op toestellen zoals computers, televisies, keukenapparatuur en andere opladende apparatuur (smartphones, tablets...).

VERZEKERINGEN

De echte doorbraak van deze productgroep zal er pas komen bij een belangrijke verandering in het wettelijk kader (AREI). “Akkoord, omwille van het budget is bliksembeveiliging vaak de eerste investering die de eindklant laat sneuvelen als het om zijn elektrische installatie gaat, maar toch raden wij elke installateur ten stelligste aan om mensen van de meerwaarde te overtuigen. Ook dat heeft deels te maken met de opkomst van elektrische wagens en laadinfrastructuur: je wil het liever niet meemaken dat je auto, tijdens het laden, letterlijk naar de bliksem wordt geholpen.”

Naast een aanpassing van het AREI, is het best mogelijk dat ook verzekeringsmaatschappijen bliksembeveiliging zullen verplichten, zeker bij polissen voor EV-voertuigen. “Als het aantal schadegevallen zal oplopen, mogen we dergelijke aanvullingen in de verzekeringsdocumenten zeker verwachten”, besluit Niels.

EEN ZEGEN VOOR DE ENERGIEFA

EMS-SYSTEMEN VORMEN
EEN PERFECTE TANDEM
MET ZONNEPANELEN



OR CTUUR



Jeroen De Praetere,
Externe Specialist Renewables & E-Mobility bij Cebeo.

We houden met z'n allen ons hart vast als de energieprijzen nog maar eens de hoogte inschieten. Wat als we die kopzorg niet meer zouden hebben? Met een energiemanagementsysteem (EMS) is dat perfect mogelijk. "Het aanbieden van dergelijke oplossingen aan de particuliere eindklant, biedt interessante zakelijke mogelijkheden voor de residentiële installateur", weet *Jeroen De Praetere*, Externe Specialist Renewables & E-Mobility bij Cebeo.

Hopen dat je energiefactuur daalt, kan door een kaarsje te laten branden, of door te speculeren op de variabele elektriciteitsprijzen. Optie drie is evenwel de beste: zelf het heft in handen nemen. "

De best mogelijke oplossing is investeren in zonnepanelen en de daardoor opgewekte energie beheren via een EMS", legt Jeroen De Praetere uit. "Op die manier stem je je stroomverbruik maximaal af op de momenten waarop je zonne-energie hebt geproduceerd, zonder aan comfort in te boeten."

Bij de installatie van zonnepanelen bezorgt Fluvius je vroeg of laat wel een digitale meter, maar die kan lang niet zoveel als een EMS. "Klopt", vervolgt Jeroen. "Via de digitale meter zien we wel hoeveel stroom we in het net injecteren of hoeveel stroom we aankopen, maar we missen data over wat de zon rechtstreeks aan onze verbruikers heeft geleverd. Met een EMS kunnen we wel alles visualiseren. Zo word je je niet alleen bewust van de energiestromen, maar kan je die ook slim gaan aansturen.

Lees verder op pagina 30



“MET EEN EMS WORD JE JE BEWUST VAN ENERGIESTROMEN EN KAN JE DIE OOK SLIM GAAN AANSTUREN.”

Vervolg van pagina 29

Het laat je toe de energiepieken die je 's morgens en 's avonds onvermijdelijk hebt, doorheen de dag te verschuiven. Zeker nu we daar via het capaciteitstarief extra op worden belast, is dat een grote meerwaarde.”

EIGEN VERBRUIK VERHOGEN

Net daarom wint de integratie van EMS – al dan niet in combinatie met een domoticasysteem – aan populariteit. “Zeker door de geringe waarde die je krijgt voor energie die je zelf op het net injecteert, wordt het interessanter om zoveel mogelijk zelf opgewekte stroom in je eigen woning te verbruiken. Met een EMS kan je de grootste stroomslurpers (sanitair warm water, een airco lucht/lucht, woningverwarming, een elektrische auto,...) gaan sturen. Het raakt steeds beter ingeburgerd, maar omdat er een klein stukje programmering mee gemoeid is, trekken sommige installateurs er nog de neus voor op.”

Wie die programmering wel ziet zitten, krijgt daar veel voor terug. “Het is niet alleen een extra service aan de eindklant, vroeg of laat krijg je van diezelfde klant hoogstwaarschijnlijk de vraag om nog andere toestellen op het EMS aan te sluiten. Op die manier ontpopt een EMS zich tot een bron van terugkerende inkomsten, zeker voor wie erin slaagt de wensen van de klant naar de juiste producten te vertalen: je brengt de voornaamste gebruikers in kaart, bekijkt welke daarvan je kunt aansturen en beslist hoe je dat zult doen.”

Die aanpak kan je leren tijdens een opleiding bij één van de fabrikanten. “De belangrijkste aanbieders hebben een eigen Academy uitgebouwd. Bovendien werken wij voor specifieke vormingsmomenten samen met hen.”

4 OPLOSSINGEN

Cebeo verdeelt de oplossingen van een viertal toonaangevende aanbieders :



LUQAS

“De jongste speler op de EMS-markt is Qbus”, gaat Jeroen verder. “Zij hebben recent de Qbus Luqas gelanceerd. Deze EMS focust zich op het capaciteitstarief. Met andere woorden: het is een systeem dat zich hoofdzakelijk richt op het vermijden van pieken in het verbruik, door voortdurend de grens van het capaciteitstarief in de gaten te houden. Luqas is een allesomvattende module van een gemiddeld prijsniveau. Het kan probleemloos werken als ‘stand alone’-oplossing, met de basisfunctionaliteiten van een EMS.

Voor wiens woning is uitgerust met een Qbus-domoticasysteem, werkt het systeem nog intelligenter. Luqas heeft de grootte van een smartphone en is eenvoudig te installeren. Hoewel Qbus zelf geen laadpalen produceert, is het mogelijk een drietal laadpaalmerken aan te sturen met Luqas. We verwachten dat dit in de toekomst alleen maar zal uitbreiden.”

Lees verder op pagina 32





Vervolg van pagina 31

HOME MANAGER

Ook de Home Manager van SMA stemt alle energiestromen in een woning zo goed mogelijk op elkaar af. “Deze oplossing beschikt over een unieke troef: het maakt voor iedere dag een prognose over de opbrengst aan zonne-energie op basis van een online weersvoorspelling en een analyse van het energieverbruik van de bewoners. Weten wanneer er hoeveel zonnestroom beschikbaar is, laat bijvoorbeeld toe om op het juiste moment de warmtepompboiler in te schakelen.”

SMA is vooral bekend als fabrikant van omvormers. Vanuit die kennis kan de Home Manager ook communiceren met de (eventueel aanwezige) thuisbatterij. “Als er een batterij is, wordt die normaal eerst geladen en gaat het EMS vervolgens aan de slag met het energieoverschot. De Home Manager biedt de mogelijkheid om die volgorde om te draaien. Ook kan ze bijvoorbeeld een bepaald energievolume van de batterij reserveren om te benutten tijdens piekmomenten in het stroomverbruik, voor het afvlakken van de pieken.”

SMA heeft ook een eigen laadsysteem voor elektrische auto's en kan hierbij switchen tussen 3-fasig en monofasig laden. “Dat laat toe om zonne-energie nog minutieuzer te gebruiken, zodat je geen beroep op netenergie moet doen voor het laden van de wagen.”

SMA Home Manager





INFINITY

Smappee, gevestigd in Kortrijk, is van origine een aanbieder van EMS-systemen. “De knowhow die het op die manier heeft opgebouwd, kwam hen zeer goed van pas bij de ontwikkeling van laadpalen. Daardoor kan Infinity, de EMS-oplossing van Smappee, het laden van de elektrische wagen volledig afstemmen op het verbruiksprofiel van de woning. Het is een heel modulaire oplossing, waardoor je het geïntegreerde systeem op elk moment kunt aanpassen aan veranderende behoeften bij de eindklant.



Smappee
Hero switch



Smappee Infinity



Infinity houdt ook rekening met het capaciteitsstarief: als de elektrotostellen in huis een verbruikspiek kennen en op hetzelfde moment de wagen aan het laden is, gaat dat laadproces tijdelijk in pauze.”

Door de generatie van data beschik je altijd over de historische en de huidige energiegegevens, kan je alle nutsvoorzieningen analyseren, kosten opsporen en besparen tot op toestelniveau. Zo controleer en automatiseer je de energiestromen.

Lees verder op pagina 34



“WETEN WANNEER ER HOEVEEL ZONNESTROOM BESCHIKBAAR IS, LAAT BIJVOORBEELD TOE OM OP HET JUISTE MOMENT DE WARMTEPOMPBOILER IN TE SCHAKELEN.”

Jeroen De Praetere,
Sales Engineer Renewables & E-Mobility bij Cebeo.

SMART HUB

Ook Niko beschikt over een sterk systeem om, bij een overschot aan zonne-energie, de stroomvoorziening te sturen. “Deze oplossing is heel geschikt voor traditionele woningen. De draadloze slimme hub wordt altijd gebruikt in combinatie met de programmeersoftware Niko Home Control. De integratie van slimme schakelaars biedt de mogelijkheid om verschillende energiebesparende routines te creëren, zelfs met traditionele bekabeling.”

Het slimme automatiseringssysteem creëert inzicht in het verbruik van de elektrische toestellen en de productie van zonne-energie. “Net als bij andere oplossingen, kan je ook hier het niveau van zelfconsumptie omhoog sturen door bepaalde toestellen in te schakelen of de warmtepomp intenser te gebruiken bij een overschot aan zonne-energie.



Niko Wireless bridge



Any job, anywhere.



Iedere opdracht is anders

Ieder project vergt zijn eigen aanpak om het beste resultaat te bereiken. Zonder het juiste gereedschap en bescherming is het moeilijk om werk af te leveren waar je trots op kan zijn. Hier komt Tradeforce in beeld.



TRADE
FORCE

**LEGRAND**

ZET HET CAPACITEITSTARIEF EEN NEUS MET SMART HOME-OPLOSSINGEN VAN LEGRAND

Stel je voor: je krijgt als installateur een bedankingstelefoontje van een klant, omdat je hem hebt geholpen om diens energiefactuur fors in te krimpen. De kans op zulke complimentjes wordt groter voor wie een *Legrand Smart Home*-oplossing heeft geïntegreerd. Doordat de fabrikant alle elektrotechnische componenten onder één dak aanbiedt, heeft Legrand alles in huis om al voor een zeer behapbare investering aanzienlijke financiële voordelen voor de particulier te garanderen. Installateurs die hier proactief mee aan de slag gaan, hebben sowieso een streepje voor.

Lees verder op pagina 38



“EEN BREDE WAA BESPARINGSMOO



**IER AAN
GELIJKHEDEN”**

Vervolg van pagina 37

Legrand Smart Home heeft al lang geen specifieke introductie meer in de elektrotechnische wereld. “De voorbije twintig jaar zijn heel wat mensen vertrouwd geraakt met de ‘MyHOME’-domotica. Die was vroeger standaard gebaseerd op bustechnologie, maar bieden we sinds enkele jaren ook draadloos aan via het Zigbee-protocol. Dat leidde ook tot de lancering van handige apps zoals Home + Control (voor het intelligent programmeren en beheren van elektrische functies in een woning) en Home + Security (via dochterbedrijf Netatmo, vooral voor camerabewaking en alarmsystemen via video- en parlofonie)”, verduidelijkt Jurgen Van Zaelen, product manager Smart Home en Smart Building bij Legrand.

SLIMME SCHAKELAARS

“Home + Control bundelt alle oplossingen voor slimme, geconnecteerde schakelmateriaal”, pikt Dimitri Van Den Heuvel (productmanager voor onder meer modulaire beveiliging, verdeelkasten en laadinfrastructuur) in. “De app stuurt alle slimme contactoren en teleruptoren in de verdeelkast, maar beschikt ook over een meetcomponent.

Zo is het bijvoorbeeld mogelijk om, bij het overschrijden van een bepaald energieniveau, via slimme voorrangschakelaars bepaalde belastingen af te schakelen en het energieverbruik beter te spreiden in de tijd. In de toekomst, wanneer steeds meer mensen thuis hun elektrische wagen thuis van stroom zullen bevoorraden via een eigen laadpaal (een elektrische grootverbruiker), zal dat nog belangrijker worden.”

Installateurs hoeven zich geen zorgen te maken over de plaatsing van dergelijke componenten. “Het voorzien van slimme technologie gaat maar voor een klein stukje gepaard met extra hardware”, vervolgt Jurgen Van Zaelen. “Meer nog: de installateur hoeft zijn manier van werken niet te wijzigen, want het aansluiten gebeurt op dezelfde manier als vroeger.

Dat kan zowel bij nieuwbouwprojecten als bij renovaties, want ook bestaande woningen kunnen in een mum van tijd evolueren tot een ‘smart home’: het volstaat om bepaalde oudere componenten, zoals teleruptoren, te vervangen door moderne exemplaren met dezelfde breedte. Op die manier kan je heel wat zaken monitoren en bepaalde scenario's gaan instellen.”



“OOK BESTAANDE WONINGEN KUNNEN IN EEN MUM VAN TIJD TOT EEN ‘SMART HOME’ EVOLUEREN.”

Jurgen Van Zaelen



SENSIBILISERING

‘Klinkt goed, maar hoe krijg ik dat in godsnaam verkocht’, horen we je al denken. “Veel moeite hoef je daarvoor niet te doen: energiebesparende technologie verkoopt zichzelf, want iedereen beseft hoe duur stroom tegenwoordig is. Net daarom hebben veel mensen al in zonnepanelen geïnvesteerd. Nu we sinds begin dit jaar ook het capaciteitstarief op ons bord hebben gekregen, stijgt de behoefte aan bezuinigingsmogelijkheden nog meer. Van zodra het gesprek over dergelijke technologie gaat, pikt de bewuste consument daar gretig op in. Veel nood aan sensibilisering is er dus niet meer, het bewustzijn bij de consument is echt wel voldoende groot geworden”, aldus Dimitri.

Er zijn tal van redenen om dan specifiek voor Legrand Home + Control te kiezen. “Ten eerste is het een vrij eenvoudige oplossing – zeker ook voor de plaatsing – waar de installateur al goed mee is vertrouwd. Bovendien vindt hij bij Legrand alle elektrische componenten, geconnecteerd schakelmateriaal, slimme modulaire componenten en EV-laadstations onder hetzelfde dak. Ons assortiment omvat alle producten om kleine en grote verbruikers aan te sturen of te desactiveren.”

De Home + Control App is de kers op de taart: die omvat een breed scala aan handige functionaliteiten en overzichten, zoals het ‘Energy Dashboard’: daarop kan de particuliere eindklant zijn stroomverbruik periodiek vergelijken, zien welke toestellen zich als een grootverbruiker profileren, de energiepieken bekijken, enzovoort. “Op basis daarvan kan je heel gericht gaan bijsturen, zowel manueel als via eenvoudig te automatiseren scenario’s.”

Essentieel is dat alles op een volstrekt veilige manier gebeurt. “Legrand heeft databescherming en -beveiliging altijd als een absolute prioriteit beschouwd. We passen de GDPR-reglementering (inzake privacy, red.) strikt toe en ondergaan regelmatig audits en tests die onze systemen op de proef stellen. Daardoor hebben we het ISO 27001-label (standaard voor informatiebeveiliging, red.) verdiend. Op die manier kunnen we de garantie bieden dat het IoT-verhaal, met communicatie tussen de verschillende elektrische toestellen binnen een woning, heel veilig kan gebeuren.”

Lees verder op pagina 40

“ENERGIEBESPARENDE TECHNOLOGIE VERKOOPT ZICHZELF, WANT IEDEREEN BESEFT HOE DUUR STROOM TEGENWOORDIG IS.”

Dimitri Van Den Heuvel



Legrand Valena Next

Vervolg van pagina 39

ONDERSTEUNING

Ook Cebeo heeft altijd sterk in het Legrand Smart Home-verhaal geloofd. “Onze specialisten die bij Legrand specifieke opleidingen hebben genoten, delen die informatie graag met onze klanten-installateurs”, vertelt Wim Merlevede, productmanager bij Cebeo. “Dat doen we door vormingsmomenten ‘in the field’, gerichte promotie-acties en via onze digitale en gedrukte informatiekanaalen. Zo communiceren we bijvoorbeeld via nieuwsbrieven over interessante innovaties. Samen met Legrand zijn we volop bezig met de voorbereidingen van trainingen in energiemanagement.

Op die manier zullen installateurs nog beter gewapend zijn om aan hun klanten onder meer de talloze mogelijkheden van de Home + Control App uit te leggen. Gegarandeerd dragen ze op die manier meer dan één steentje bij tot een aanzienlijk lichtere energiefactuur bij de particulier.”

Legrand legt momenteel de laatste hand aan een interessant document over hoe je als installateur de eindklant zo goed mogelijk kan helpen in de energietransitie. Vraag hierover gerust meer informatie aan je Cebeo-contactpersoon.

LIVING
now.[®]



Forever an icon,
today Smart as well.



Traditional
control



Control with
smartphone



Voice
command

bticino

A Group brand | **legrand**



NIKO HOME CONTROL

“SLIMME INSTALLATIES LATEN IEDEREEN WILLEN

Meer betalen voor piekverbruik door het capaciteitsstarief: sinds begin dit jaar weet iedereen die professioneel in de elektriciteitswereld actief is wat dit betekent. Vraag aan de particulier welke impact dit heeft en de kans is groot dat hij het antwoord schuldig moet blijven. Een uitbreiding van Niko Home Control zorgt ervoor dat hij zich daar geen zorgen over moet maken. Slimme extra functionaliteiten creëren meer inzicht in het energieverbruik en laten toe om interessante besparingen te realiseren.



TIES
VINNEN”

Wim Merlevede,
Product Manager bij Cebeo

UITBREIDING VAN NIKO HOME CONTROL MAAKT FORSE ENERGIEBESPARINGEN VOOR EINDKLANT MOGELIJK

Niko Home Control is sinds 20 jaar niet meer weg te denken uit de wereld van huisautomatisering. De oplossing van de fabrikant uit Sint-Niklaas is gemaakt om het de eindklant en de installateur zo comfortabel mogelijk te maken. “Zowel voor nieuwbouw als renovaties, kan je het plaatsen via een eenvoudig bussysteem”, verduidelijkt Michaël Vanderheeren, Director Product Management Niko Home Control. “Daarnaast kan je ook een draadloze ‘smart hub’ installeren, die de traditionele besturingselementen en sensoren met het internet verbindt. Die hub vormt meteen het brein om op een heel eenvoudige manier verstandiger met energie om te gaan.”

Lees verder op pagina 44

Vervolg van pagina 43

“Net doordat Niko Home Control een allesomvattende oplossing voor nieuwbouw en renovatie is, zijn we bij Cebeo altijd graag meegegaan in dit verhaal”, vult Wim Merlevede, Product Manager bij Cebeo aan. “De uitbreiding van deze oplossing met relevante toepassingen voor energie-management toont aan dat Niko slim anticipeert op de huidige uitdagingen van de energiemarkt.”

OPTIMALISATIE ENERGIECONSUMPTIE

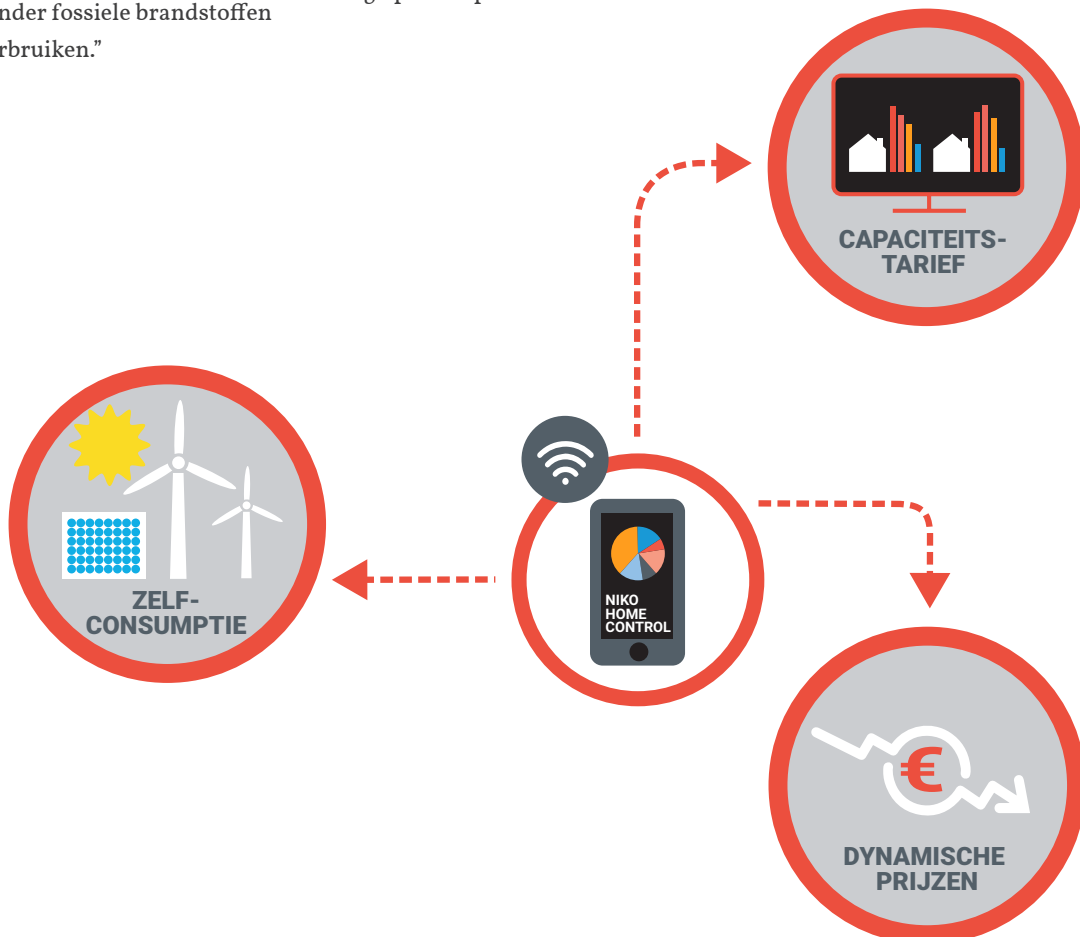
De oorlog tussen Oekraïne en Rusland voelen we allemaal het meest via onze energiefactuur, vermits gas en elektriciteit fors duurder zijn geworden. “Bovendien is de energietransitie volop aan de gang”, gaat Michaël Vanderheeren verder. “We evolueren op alle vlakken naar elektrificatie, zodat we almaar minder fossiele brandstoffen moeten verbruiken.”

“DE ROL VAN DE INSTALLATEUR? INFORMEREN EN EENVOUDIG INSTALLEREN. NAAST EXTRA VERTROUWEN VAN DE EINDKLANT, LEVERT JE DAT OOK MEER OMZET OP.”

Michaël Vanderheeren, Niko

Niko Home Control speelt daar op diverse fronten gevat op in. “Het systeem biedt de consument de mogelijkheid om veel meer inzicht in zijn energieconsumptie en -productie te krijgen. Via de in 2021 geïntroduceerde ‘solar mode’ krijgt de eindgebruiker op zijn mobiel toestel slimme ‘energiemeldingen’, zodat hij perfect op de hoogte is wanneer er een energie-overschot is van de zonnepanelen en hij op dat moment extra elektrische toestellen kan inschakelen. De recentste innovatie is de ‘peak mode’, waarmee je pieken in je energieverbruik kan vermijden of afvlakken. Dat is cruciaal met het oog op het capaciteitstarief.”

Het koppelen van Niko Home Control aan de digitale meter, zorgt voor ‘real time’-inzichten in de energieconsumptie, de injectie naar het net en in de verbruikspieken. “Dat laat de eindgebruiker toe te besparen op zijn ‘stroomslurpers’ en op de netkosten. Als je het gebruik van toestellen zoals de vaatwasser, de was- en droogmachine en het kookfornuis beter gaat spreiden, zie je de impact daarvan meteen in de Niko Home app.”



ROAD SHOW

Niko organiseert regelmatig sessies met Cebeo-specialisten om hun knowhow over Niko Home Control te verfijnen. "Vervolgens gaan wij aan de slag om ons netwerk van installateurs te informeren", vertelt Wim Merlevede. "Dat doen we via onze magazines, nieuwsbrieven, gerichte acties en promoties. Binnenkort organiseren we bovendien een roadshow waarbij Niko langskomt met een 'energie busje'. Daarin kunnen installateurs meer te weten komen over energie besparen met Niko en kunnen ze al hun vragen rechtstreeks stellen aan een Niko vertegenwoordiger. Voor meer informatie over data en locaties, raden we de installateur aan zijn contactpersoon bij Cebeo aan te spreken."

Via de peak mode schakel je toestellen uit, zodat je het stroomverbruik beter kunt egaliseren. Apparaten die permanent stroom vereisen, zoals de koelkast en de diepvriezer, blijven daarbij buiten schot. "Het toepassen van dergelijke routines laat toe om de maandelijkse pieken af te vlakken. Elke kW lager piekverbruik, betekent een onmiddellijke besparing van 40 euro. In deze tijden is iedereen daar wel gevoelig voor."

Eindklanten die al over een tweede versie van Niko Home Control beschikken, krijgen deze functies er via een automatische upgrade bij. De 'peak mode' is vooral relevant voor gebruikers met een digitale meter.

Lees verder op pagina 46



Vervolg van pagina 45

LAAGDREMPELIGE INSTAP

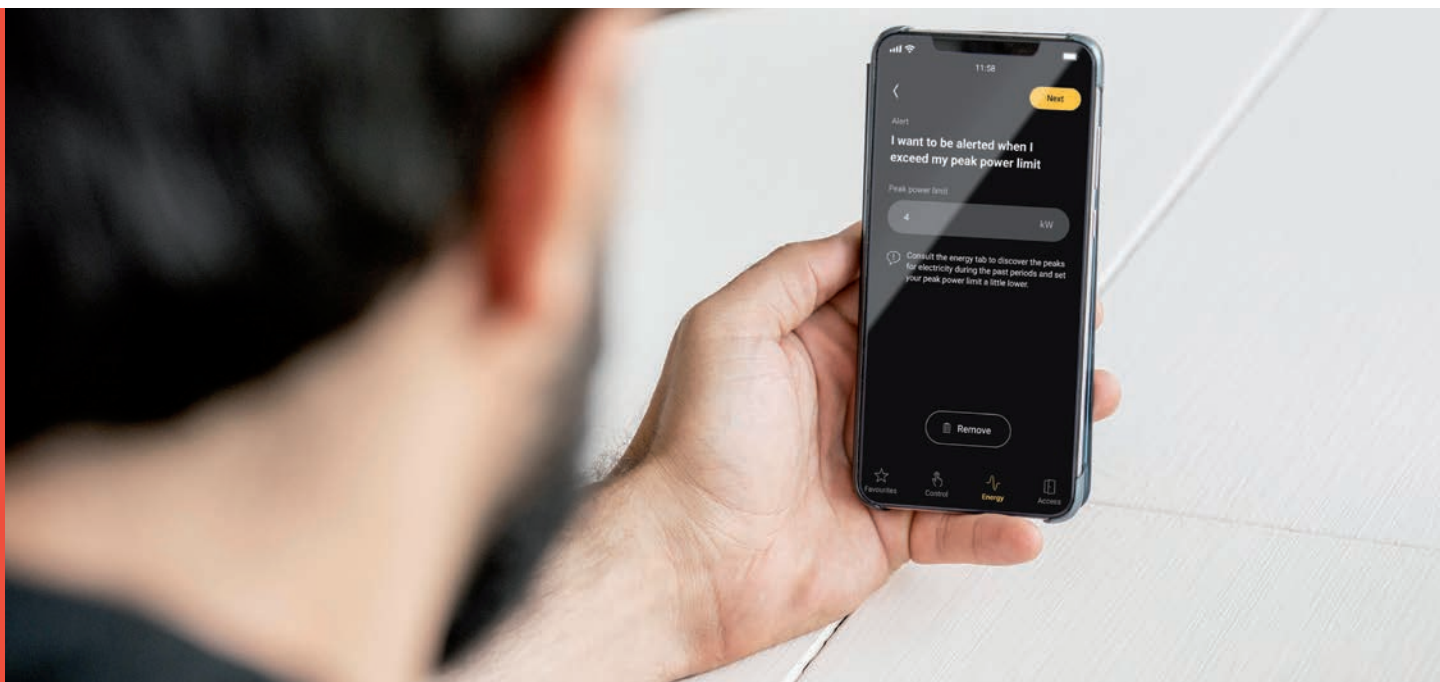
Uiteraard zijn er heel veel particulieren wiens woning nog niet met een Niko Home Control-systeem is uitgerust. Zij krijgen de kans om hier op een eenvoudige en budgetvriendelijke manier mee kennis te maken. “Met de ‘Niko Home Control starterskit energie’ biedt Niko hier een handig basispakket voor aan”, vervolgt Michaël. “Deze starterskit omvat 1 draadloze slimme hub, 3 slimme stekkers, een USB-stroomadapter, een ethernet-kabel en een Pi-kabel. Op die manier kan de eindgebruiker zelf nuttige inzichten opdoen inzake energieverbruik, waardoor hij automatisch geneigd zal zijn om op stroom te bezuinigen. Dat levert hem al snel een besparing van 10 à 12% op.”

De installateur heeft een belangrijke rol in dat sensibiliseringsverhaal en wordt daar natuurlijk ook beter van. “Het is cruciaal dat de installateur zijn klanten hierover aanspreekt, je hoeft daarvoor zeker niet te wachten tot zij het initiatief nemen”, gaat Wim verder. “Door te vragen hoe ze nu leven en hoe ze in de toekomst met energie denken om te gaan – zeker met de opmars van elektrische wagens – gaan ze beseffen hoe belangrijk het wordt om hun stroomverbruik te managen. De beperkte investering die ze daar nu voor nodig hebben, betaalt zich heel snel terug. Bovendien is de kans groot dat zij op termijn nog andere slimme stopcontacten zullen willen installeren om het stroomverbruik nog verder terug te dringen en hun comfort te verhogen.”

Niko - Niko Home Control starterskit energie



De slimme hub is compatibel met systemen van Niko Home Control partners zoals Sonos, Vaillant, Duco, Renson, SMA, Bulex, Saunier Duval, NIBE, Mitsubishi Electric, Daikin, Aldes, Danfoss en Protherm.



Less does more.

Light & ▲IR Combined.

i



deltalight.com/air

SOFT
—CEILING—

maximal eyecomfort,
minimal appearance.

SPY 52 TR ▲IR

▲IR offers a powerful combination of
architectural lighting and ventilation.
One fixture, two functionalities.

DELTA LIGHT®

Scotch®

Super 33+™ Vinyl Electrical Tape

75

JAAR

**HARTELIJK
BEDANKT**



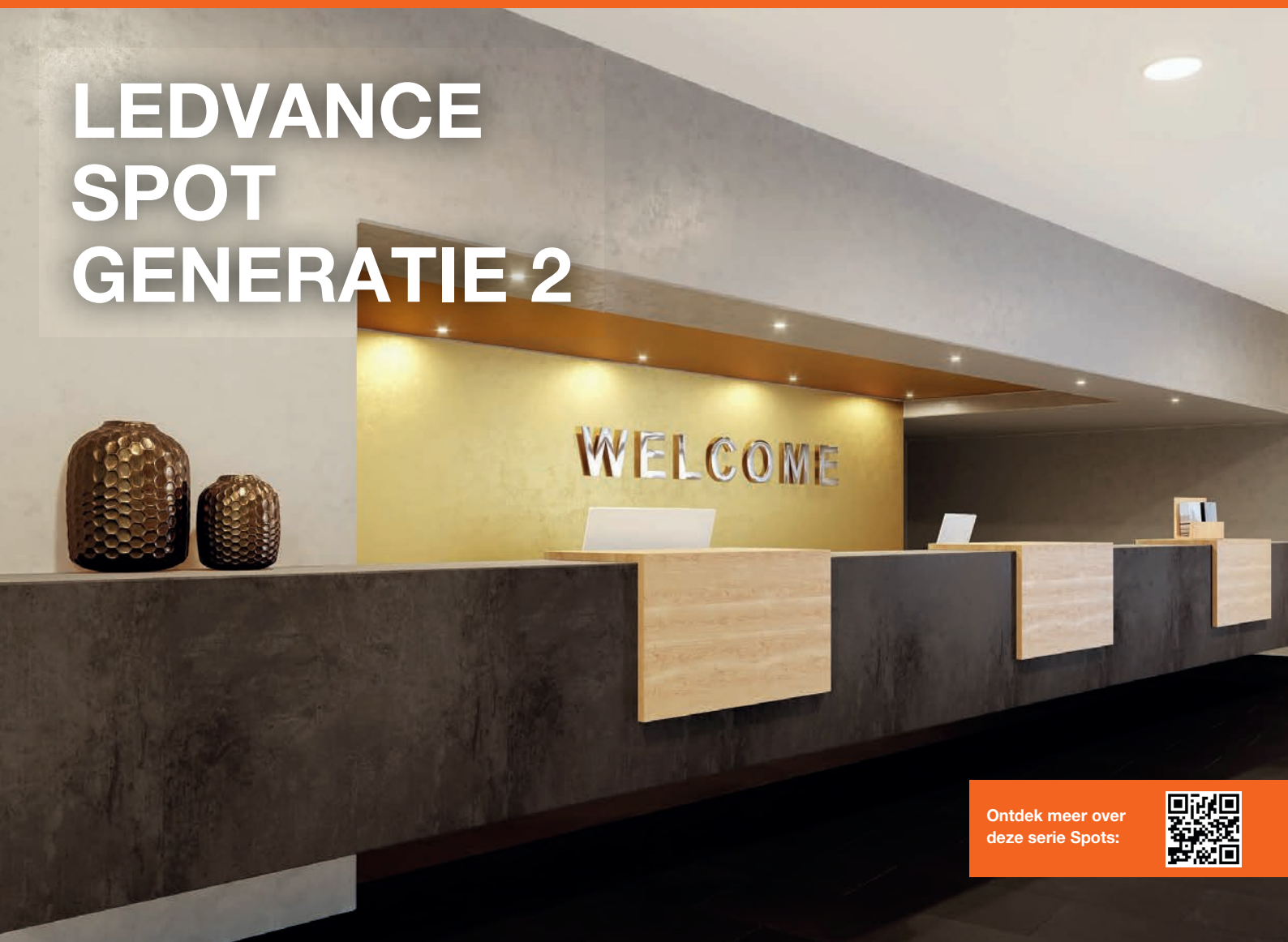
**WE VIEREN
75 JAAR
SAMENWERKEN**

Scotch® Super 33+™ Vinyl isolatietape

Al meer dan 75 jaar is Scotch® isolatietape de professionele keuze voor betrouwbare kwaliteit en prestaties die de tand des tijds doorstaan.



LEDVANCE SPOT GENERATIE 2



Ontdek meer over
deze serie Spots:



NIEUWE GENERATIE DIMBARE INBOUWSPOTS

LEDVANCE introduceert een nieuwe generatie Spot armaturen inclusief de benodigde accessoires voor snelle en eenvoudige montage in plafonds. De range bestaat uit zes families en omvat vaste en verstelbare versies, met warmwit tot koelwit licht en een hoge kleurweergave. Alle varianten hebben een behuizing van aluminium, beschikbaar in de kleuren wit, zwart en zilver. De spots zijn er in de lichtkleuren 927, 930 en 940 en hebben een levensduur tot 50.000 uur (L70). Ze worden standaard geleverd met externe dimbare TRIAC driver en zijn voorzien van een Powerselect schakelaar op de driver, om bij de montage het juiste vermogen te kiezen.





**ALDES
BREIDT
ZIJN GAMMA
VENTILATORS UIT**

**DANKZIJ ONS
COMPLETE
ASSORTIMENT
VINDT U DE JUISTE
VENTILATOR DIE U
NODIG HEEFT.**



Meer info op
aldesbenelux.com

aldes

Ventilatie en thermisch comfort

ELFLEX

**UW BETROUWBAAR PRODUCT
VOOR EEN PERFECTE INSTALLATIE!**

NIEUW
herkenbare
productcategorieën



Installatiedraad 1,5mm²



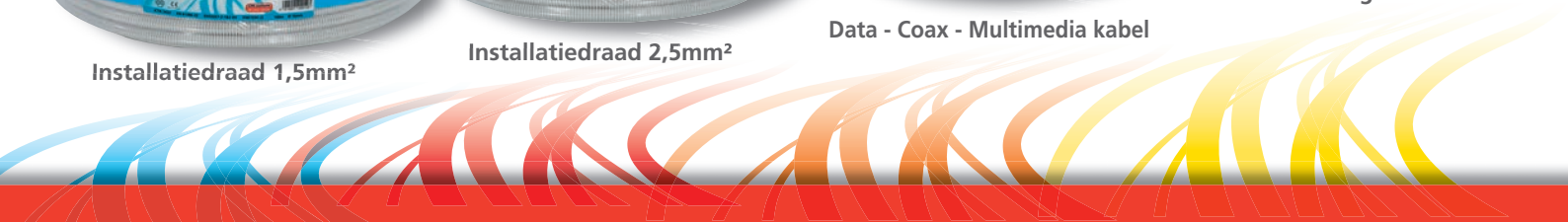
Installatiedraad 2,5mm²



Data - Coax - Multimedia kabel



Alarm en Signaalkabel



ABB



TERUGBLIK NA EEN REEKS SUCCESVOLLE AREI AVONDEN. EEN SAMENWERKING TUSSEN ABB, CEBCO EN VINÇOTTE.

ABB gaf tijdens hun uiteenzetting enkele inzichten in 3 megatrends die zich momenteel in de wereld ontwikkelen. ABB maakt hierbij de juiste keuzes om hun producten te ontwikkelen en te innoveren.

3 MEGATRENDS

- **Digitalisatie:** Een smartphone is niet meer weg te denken uit ons dagelijkse leven, alles kan dan ook via een app of een website tegenwoordig, denk maar aan je belastingaangiften of online bankieren bijvoorbeeld.
- **Urbanisatie:** Zeker te zien in grootsteden in de wereld, maar ook bij ons zien we meer appartementen en ontwikkelingen langs de stadsranden.
- **Elektrificatie:** Om het elektriciteitsnet niet te overbelasten moeten we deze slim en veilig managen. Verwarming evolueert meer naar elektriciteit net zoals het Belgische wagenpark steeds meer naar hernieuwbare energie streeft.

Vandaag wordt er vooral de kaart getrokken van elektrische wagens en als we de prognose volgen die tal van onderzoeksbureaus en vakorganisaties stellen dan zal tegen 2030, 20% full EV zijn op 6 miljoen ingeschreven wagens. Omgerekend zijn dit 1.2 miljoen full EV wagens. De nodige laadinfrastructuur zal tegen 2030 1.8 miljoen AC laders bedragen. Men verwacht 3 laders per 2 wagens; op openbare locaties, thuis en op het werk. We zien hier een groot potentieel en uitdaging in om deze installaties waar te maken tegen 2030.

ABB schenkt veel aandacht aan veiligheid bij installaties, vandaar de ideale gelegenheid om deze AREI-avonden te organiseren. Zo brachten we de kennis bij zoveel mogelijk installateurs voor een veilige installatie van laadpalen. Hierbij gaven we nog extra tips door op overspanningsbeveiliging ten gevolgen van een blikseminslag in te zetten.

Laten we nu meer de technische kant opgaan, een vuistregel die werd meegegeven door Vinçotte luidde als volgt: Door een Type A differentieel mag nooit meer dan 6mA DC stroom vloeien.

ABB is standaard voorzien van een 6mA DC beveiliging in de Terra AC Wallbox waardoor bij de installatie van één laadpaal normaal geen Type B differentieel moet geplaatst worden.

Naast de 6mA beveiliging is deze laadpaal met het OCPP protocol uitgerust en kan deze communiceren met een CPO (charge point operator), voor bijvoorbeeld de afrekening van lease gebruikers. Wanneer dit protocol bezet is door de CPO kan men geen loadbalancing mee uitvoeren via OCPP. Maar de ABB laadpaal is voorzien van Modbus, hierdoor kan men een Modbus energiemeter aansluiten. Zoals een ABB Energiemeter van de EQ series. Via de app kan een maximaal vermogen ingesteld worden van de woning. Wanneer de woning minder verbruikt dan het ingestelde vermogen zal de ABB Terra AC wallbox het overige vermogen gebruiken. Handig voor het capaciteitstarief dat van toepassing is sinds 1 Januari 2023 in Vlaanderen.

Voor extra veiligheid van het systeem kan er bij de installatie van de Terra AC Wallbox en de energiemeter tegelijkertijd naar de overspanningsbeveiliging door de gevolgen van een blikseminslag gekeken worden.

Hoe verder van de hoofdaarding een Terra AC Wallbox geïnstalleerd wordt, hoe groter de kans op deze overspanning bij een blikseminslag.

Overspanningsbeveiligingen kunnen deze gevaarlijke kortstondige overspanningspieken afvlakken en uw elektrische toestellen beschermen tegen defect en eventueel brand. Deze beveiligingen moeten geselecteerd worden volgens het type aardingsnet, de voedingsspanning en de afstanden tussen het verdeelbord en de toestellen.

Tot slot kan een overspanningsbeveiliging ook bijdragen aan een meer betrouwbare en consistente stroomtoevoer. Pieken in de stroomvoorziening kunnen leiden tot problemen met elektronische toestellen en in sommige gevallen zelfs het uitvallen van de stroom. Dankzij een overspanningsbeveiliging wordt de stroomvoorziening meer gestabiliseerd en worden deze problemen voorkomen.

Natuurlijk zijn er nog tal van andere zaken besproken tijdens de uiteenzettingen van Cebeo, Vinçotte en ABB die je ABB contact persoon u graag nog eens komt toelichten tijdens een bezoek. ABB kijkt heel tevreden terug op deze samenwerking. Dank ook graag alle aanwezigen en iedereen die de sessies mee mogelijk gemaakt heeft.





Een nieuwe CEO én productiesite voor HELIA

In januari 2023 kreeg HELIA met Yves Baekelandt een nieuwe CEO. Hij wil zijn jarenlange ervaring als manager in de wereld van elektrotechniek en power tools nu inzetten om HELIA verder te helpen groeien. "Ik stond open voor een nieuwe functie en kreeg het voorstel om dit bedrijf te gaan leiden. Ik heb in mijn carrière heel wat gemanaged: productie, verhuizen, commerciële organisaties, kwaliteitsorganen ... In mijn nieuwe rol komen al die zaken samen en kan ik de cirkel rond maken", vertelt Baekelandt.

Ongeveer gelijktijdig met de komst van de nieuwe CEO verhuisde HELIA naar de site van Attema in Erembodegem, dat eveneens deel uitmaakt van de KAISER Group en installatieproducten voor de bouw produceert.

"Door de integratie krijgt HELIA modernere en meer geautomatiseerde productieprocessen. We zetten ook verdere stappen in digitalisering, bijvoorbeeld met de introductie van een nieuw Warehouse Management System, om zo de leverbetrouwbaarheid, flexibiliteit en efficiëntie te verhogen", licht Sales Director Geert Lemarcq toe.

Yves Baekelandt kijkt vol vertrouwen en ambitie naar de toekomst: "Het is de bedoeling om van beide bedrijven op deze site één geoliede machine te maken. We willen verder groeien met ons bestaande aanbod aan inbouwdozen, waarmee we een sterke positie hebben. Daarnaast zijn er concrete plannen voor innovaties in nieuwe marktsegmenten, om ook op die manier te groeien."

Blijf deze pagina's en de online kanalen van HELIA in de gaten houden om geen enkele nieuwigheid te missen!

RENSON



FLUX+ FLAT: NIEUWE BALANSVENTILATIE-UNIT VAN RENSON

Met de Flux+ Flat lanceert Renson de eerste in een nieuwe reeks compacte, geconnecteerde en vraaggestuurde balansventilatie-toestellen, geschikt voor zowel nieuwbouw als grondige renovaties. Daarmee trekt de ventilatie-specialist z'n expertise in C+-systemen (Healthbox 3.0) verder door in D-ventilatie met warmteterugwinning. Dat levert een performant totaal aanbod op dat uitblinkt in energiezuinigheid, installatiegemak, flexibiliteit en tijdsbesparing.

SLIMME, COMPACTE EN PERFORMANTE BALANSVENTILATIE

De Renson Flux+ Flat is het enige balansventilatie-toestel op de markt dat z'n ventilatieniveau naast vocht- en VOC-, ook afstemt op basis van centrale CO₂-detectie. In combinatie met de warmteterugwinning (die een thermisch rendement oplevert tot 91%) en het lage vermogen levert dat een uiterst energiezuinig, stil en volautomatisch ventilatiesysteem op voor je klanten. Die krijgen via de Renson Ventilation app inzicht in de binnenluchtkwaliteit, kunnen het ventilatiesysteem naar wens bijsturen én krijgen melding wanneer filters aan vervanging toe zijn. Kwestie van hen volledig te ontzorgen.

Flux+ Flat levert je het laagste E-peil op in zijn klasse bij een restdruk van 200 Pa. Voor een nóg betere binnenluchtkwaliteit en nóg lager E-peil is die ook uitbreidbaar met Renson Sense ruimtesensoren. De unit is beschikbaar in uitvoeringen met een nominaal debiet van 275 m³/h of 225 m³/h, beiden verpakt in een behuizing van amper 118 x 74,5 x 30 cm die zelfs in de meest compacte (technische) ruimtes past, zowel tegen het plafond als de wand.

INSTALLATIEGEMAK VOOROP

Flux+ Flat werd ontworpen in functie van een snelle en vlotte installatie. En dat begint al bij de verpakking. Die is bedrukt met een boorsjabloon waarmee je tijd wint bij het positioneren van de unit en aftekenen van de boorgaten. Voor wandmontage (horizontaal of verticaal) gebruik je de meegeleverde beugels. Ook monteren tegen het plafond lukt voortaan perfect in je eentje dankzij de 2 extra meegeleverde beugels voor het Quick-Fix ophangstelsel én het feit dat de compacte unit amper 25 kg weegt. Die Quick-Fix montage is ook handig bij latere interventies voor service of onderhoud. Het ingebouwde plenum zorgt per aansluitpunt voor een dubbele mogelijkheid om aan- of afvoerleidingen zo efficiënt mogelijk te koppelen.

Bovendien vergemakkelijkt Renson de installatie en inregeling van de Flux+ Flat met dezelfde unieke digitale tools als de Healthbox 3.0. Zo kan je elk project op voorhand van achter je laptop aanmaken, aan een medewerker toewijzen en 'preconfigureren' met debieten en zones via het digitale My-Lio beheerplatform. Dat bespaart je alvast tijd op de werf. Daar begeleidt de Renson Ventilation Set-up app je stap voor stap door de installatie, inbedrijfstelling en inregeling van het ventilatiesysteem. Wat dat laatste betreft, helpt een unieke procedure je in sneltempo om de debieten van de Aeroo ventielen

perfect in te regelen. De verdere opvolging van de werf verloopt opnieuw van achter je bureau via het My-Lio beheerplatform. Zo kan je heel eenvoudig het installatierapport digitaal opslaan en versturen. Gedaan met tijdrovend papierwerk, dus. Met een geconnecteerde Flux+ Flat ventilatie-unit zit je trouwens meteen goed voor de toekomst. Je klant kan de unit bedienen vanop afstand, de software wordt steeds automatisch geüpdatet en straks zal je je klanten ook kunnen ondersteunen met service van op afstand.

HET RESULTAAT?

Tot 50% besparing op de totale voorbereidings-, installatie- inregel- en opvolgtijd voor wie elk project op deze manier aanpakt.



RENSON
Creating healthy spaces

SIEMENS

Save time & energy

De nieuwe iQ700 wasmachines van Siemens zijn 20% zuiniger* dan die met energie-efficiëntieklasse A. Het smartFinish-programma produceert zachte stoom gedurende 20 minuten en vermindert zo aanzienlijk het aantal kreuken (en je berg strijkwerk). Je kleding wordt niet nat en dus kan je deze direct dragen. Een echte besparing van tijd en energie.

siemens-home.bsh-group.com/be

* 20% efficiënter (40 kWh/100 cycli) dan de grenswaarde (50 kWh/100 cycli) van energie-efficiëntieklasse A volgens gedelegeerde EU-Verordening 2019/2014.

Siemens Home Appliances

De BSH-groep is een handelsmerk van Siemens AG.

CLICK & COLLECT

WIJ STAAN VOOR JOU KLAAR



cebeo
A Sonepar Company

CAMPUS 2023

WIL JE ALS PROFESSIONAL JE TECHNISCHE KENNIS VERDER UITBREIDEN?

Dankzij het Cebeo Campus opleidingsprogramma blijf je ook in 2023 mee met de laatste innovaties in de sector. Eigen Cebeo specialisten of fabrikanten geven praktijkgerichte opleidingen op verschillende kennisniveaus en in diverse domeinen:

HVAC • RENEWABLE ENERGY • HOME & BUILDING AUTOMATION • NETWERKEN • TOEGANGSCONTROLE
VERLICHTING • SECURITY • CONSUMER ELECTRO • INDUSTRIAL AUTOMATION

Neem snel een kijkje en boek nu al je opleiding bij jou in de buurt.

<https://events.cebeo.be/nl-be>



cebeo
campus



SMA

De slimme hybride omvormer van SMA

Zonnestroom produceren, opslaan en flexibel verbruiken. Met de driefasige Sunny Tripower Smart Energy is dit eenvoudiger en makkelijker dan ooit tevoren. *Hij is het kloppend hart voor elke thuis.* Deze hybride omvormer laadt snel en slim en haalt zo het maximum uit elke weersomstandigheid. Dat is het resultaat van SMA's 40 jaar ervaring in opwekking en 30 jaar ervaring in energieopslag.

Meer informatie op SMA-Benelux.com



Zonnestroom produceren,
opslaan en flexibel verbruiken



SMA-Benelux.com

