

CEBEO

HOME & BUILDING

ŒUVRER À UNE GESTION OPTIMALE DE L'ÉNERGIE

HOME & BUILDING

INDUSTRY

FAISONS CONNAISSANCE

La force des spécialistes de l'équipe Power Distribution de Cebeo

PLATE-FORME

EcoStruxure, point de repère de la surveillance énergétique chez Cebeo

PROJET

L'approche professionnelle de We Pro Energy et Cebeo séduit Mathot

EDITION

15

**Une édition de
CEBEO NV/SA****SIÈGE SOCIAL:**

Eugène Bekaertlaan 63, 8790 Waregem

ÉDITEUR RESPONSABLE:Stefanie Schneider
Eugène Bekaertlaan 63, 8790 Waregem**RÉDACTEUR EN CHEF:**

Summer Vanhaverbeke

RÉDACTION:

Bart Vancauwenberghe

SECRÉTARIAT:

Julie Delannay

TRADUCTION ÉDITION FRANÇAISE:

Yamagata Europe

MISE EN PAGE:

Remark Reclame

PHOTOGRAPHIE:Mathieu Van de Sompel
K-Pture**IMPRESSION:**

Van der Poorten

CHER LECTEUR

Le marché de l'énergie évolue à un rythme effréné. La demande de solutions intelligentes, durables et efficaces ne cesse de croître. En tant qu'installateur, vous jouez un rôle central dans cette évolution. Dans ce magazine, vous découvrirez comment la distribution d'énergie, les énergies renouvelables et la surveillance énergétique convergent dans le cadre de projets innovants et inspirants pour offrir des opportunités concrètes.

Les batteries commerciales ouvrent de nouvelles portes aux entreprises qui souhaitent optimiser leur consommation d'énergie. Elles réduisent les coûts d'électricité, stabilisent le réseau et permettent même d'agir sur le marché du déséquilibre. L'installation d'une batterie commerciale dotée d'une fonction de commande intelligente peut mener à une indépendance énergétique totale.

La surveillance joue un rôle essentiel à cet égard. Grâce à la plate-forme EcoStruxure de Schneider Electric, Cebeo a également été en mesure de mieux maîtriser la consommation énergétique dans ses différentes filiales. Une approche qui pourrait également être une source d'inspiration pour vous.

L'électrification des flottes de véhicules requiert une infrastructure de recharge efficace. Smappee continue d'innover en proposant des bornes de recharge rapides faciles à utiliser, parfaitement adaptées à la gestion intelligente de l'énergie.

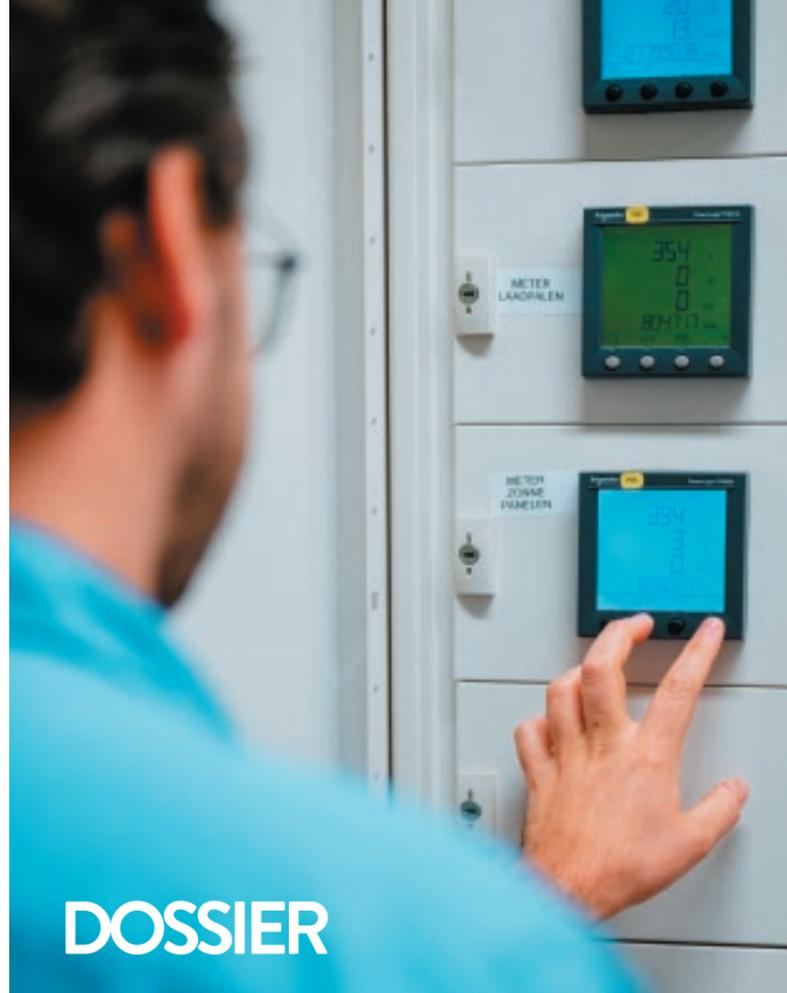
Enfin, dans l'élevage laitier Mathot, la collaboration entre l'installateur, le gestionnaire de réseau, Cebeo et le client final démontre à quel point une approche bien réfléchie est cruciale pour une adéquation optimale entre l'énergie solaire, les onduleurs et la gestion de l'énergie.

Vous le constatez : la synergie entre la distribution d'énergie, les énergies renouvelables et la surveillance énergétique se traduit souvent par des solutions intégrales. Les spécialistes Cebeo des équipes Power Distribution et Green & Smart aident les installateurs à chaque étape en offrant un soutien reposant sur l'expertise technique et l'assurance que l'approche indépendante de toute marque leur garantit les meilleurs produits pour chaque projet spécifique.

Nous espérons que cette édition du Home & Building vous inspirera et vous informera sur les nombreuses solutions que Cebeo peut offrir dans le cadre de la transition énergétique.

Nous vous souhaitons une bonne lecture !

Summer Vanhaverbeke
Communications Coordinator



DOSSIER

ŒUVRER À UNE GESTION OPTIMALE DE L'ÉNERGIE

CONTENU

6 | ŒUVRER À UNE GESTION OPTIMALE DE L'ÉNERGIE

- 6 La distribution d'énergie, les énergies renouvelables et la surveillance énergétique convergent pour ne former qu'un seul et même concept intégral.
- 12 Les batteries commerciales créent de nouvelles opportunités commerciales pour les clients finaux
- 20 La plate-forme EcoStruxure de Schneider Electric fournit à Cebeo des informations détaillées sur la consommation énergétique
- 26 Nouvelle génération de chargeurs pour VE ultrarapides chez Smappee

15 | PROJETS

- 15 PowerYourself et Cebeo ont réalisé un vaste projet intégrant une batterie commerciale
- 32 We Pro Energy et Cebeo unissent leurs forces dans le cadre d'un projet « vert » intégré chez le fabricant de produits laitiers Mathot

43 | NOUVEAUTÉS PRODUITS

- 43 Siemens
- 45 Schneider Electric
- 47 Legrand
- 49 QBus

BART RASPOET

Cebeo

« La collaboration entre l'installateur, le client final et nous-mêmes n'offre que des avantages »

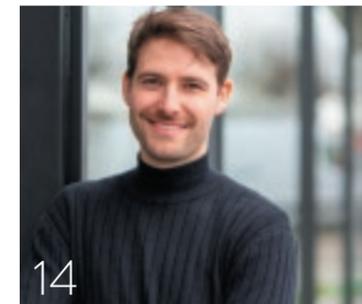
PETER VAN TRICHT

Cebeo

« Pour les installateurs, il est difficile de combiner la distribution d'énergie, les énergies renouvelables et la surveillance énergétique de façon harmonieuse. »



6



14

ZEB VEESTRAETEN

Cebeo

« Les batteries commerciales peuvent contribuer à la stabilisation du réseau et au soutien des bornes de recharge pour les véhicules électriques. »



15

STIJN DILLEN

PowerYourself

« Un système d'équilibrage innovant contribue à prolonger la durée de vie de la batterie. »

JÉROME GRENIER

We Pro Energy

« L'interaction avec l'atelier Cebeo dans les tableaux de commande s'est révélée essentielle pour la réussite du projet à Mathot. »



32



22

KOEN ROWIES

Schneider Electric

« Le client peut configurer le tableau de bord d'EcoStruxure à sa guise en fonction de ses besoins. »



20

TOON VAN DE WIELE

Cebeo

« Grâce à la plate-forme pour l'IdO, nos responsables de filiales peuvent s'inspirer de l'approche de leurs collègues en matière de gestion de l'énergie. »



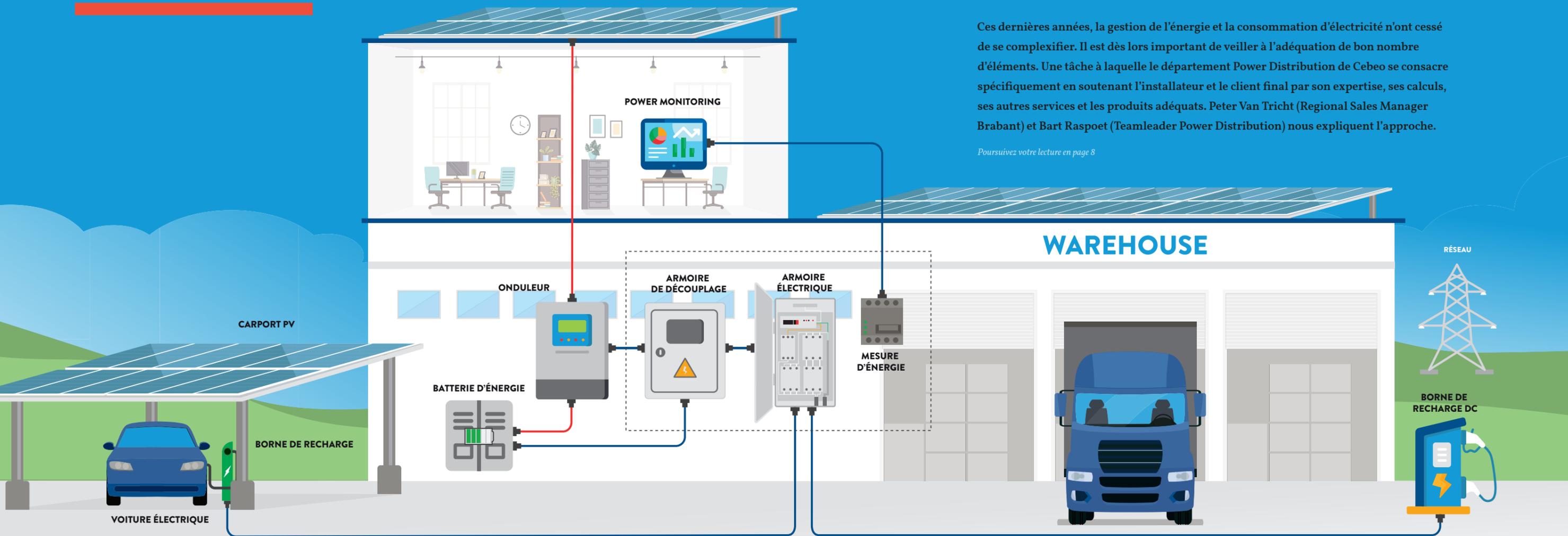
26

EMILE BEKAERT

Smappee

« Les bornes de recharge EV Ultra se prêtent aussi parfaitement aux camionnettes, camions et bus électriques. »

LA DISTRIBUTION D'ÉNERGIE, LES ÉNERGIES RENOUVELABLES ET LA SURVEILLANCE ÉNERGÉTIQUE CONVERGENT POUR NE FORMER QU'UN SEUL ET MÊME CONCEPT INTÉGRAL



Ces dernières années, la gestion de l'énergie et la consommation d'électricité n'ont cessé de se complexifier. Il est dès lors important de veiller à l'adéquation de bon nombre d'éléments. Une tâche à laquelle le département Power Distribution de Cebeo se consacre spécifiquement en soutenant l'installateur et le client final par son expertise, ses calculs, ses autres services et les produits adéquats. Peter Van Tricht (Regional Sales Manager Brabant) et Bart Raspoet (Teamleader Power Distribution) nous expliquent l'approche.

Poursuivez votre lecture en page 8

« LA COLLABORATION ENTRE CEBEO, LES PARTENAIRES ET LES INSTALLATEURS NE PRÉSENTE QUE DES AVANTAGES »



« GRÂCE À CEBEO, VOUS POUVEZ COMPTER SUR UN PARTENAIRE QUI DISPOSE DE TOUT LE SAVOIR-FAIRE EN INTERNE POUR VOUS SOUTENIR DANS LE CADRE D'UN PROJET INTÉGRAL. »

Peter Van Tricht, Regional Sales Manager
Cebeo Brabant

Suite de la page 7

L'époque où la tâche d'un installateur électro se limitait aux travaux d'électricité générale est pratiquement révolue. Les demandes du marché deviennent de plus en plus complexes. Bon nombre d'entreprises et d'organisations ont par exemple investi dans des panneaux solaires et souhaitent utiliser de manière optimale cette énergie auto-produite pour alimenter des bornes de recharge, réduire leur facture énergétique ou la stocker dans de plus grands systèmes de batterie, par exemple.

« C'est vrai », indique Bart Raspoet. « Auparavant, l'accent était placé sur la distribution d'énergie. Ces dernières années, la surveillance énergétique et les énergies renouvelables en particulier ont joué un rôle plus important. Celles et ceux qui souhaitent investir de manière optimale dans ce domaine sont à la recherche d'une solution qui conjugue ces trois aspects et attendent de leur installateur qu'il puisse les proposer. »

UNE OFFRE DE SERVICES GÉNÉREUSE

Tout cela est bien beau, mais cet installateur doit également pouvoir gérer tout cela. « Les choses ont tellement évolué en si peu de temps qu'il est non seulement très difficile pour les entreprises d'installation de tout savoir sur la distribution d'énergie, la surveillance énergétique et les énergies renouvelables, mais aussi de combiner ces trois aspects de façon harmonieuse », ajoute Peter Van Tricht. « Il est difficile de réunir une telle expertise au sein d'une seule et même entreprise. Il est alors très pratique de pouvoir compter sur un partenaire qui offre tout ce savoir-faire et le traduit en un soutien intégral, à chaque phase d'un projet. »

C'est un rôle que nous assumons volontiers chez Cebeo, car nous sommes conscients qu'un grossiste peut être bien plus qu'un simple partenaire chez qui vous commandez vos produits. « Nous avons énormément investi afin de pouvoir proposer une offre comprenant une grande variété de services », indique Bart Raspoet. « Le déploiement d'une équipe Power Distribution dédiée s'inscrit parfaitement dans ce contexte. En concertation avec l'Account Manager, Vasilios Fragogiannis, Joël Kamga (tous deux Extern Specialist Power Distribution) et moi-même, nous rassemblons différentes techniques afin d'apporter une réponse exhaustive à la question spécifique de l'installateur et/ou du client final. »

Le service varie d'un cas à l'autre, avec une constante toutefois : décharger l'installateur/le client de tout tracass. « L'un de nos Account Managers nous indique souvent qu'un installateur a accepté l'un ou l'autre projet et a besoin d'une assistance technique supplémentaire », explique Bart Raspoet. « Nous nous rendons alors sur le chantier, véritable cœur du projet : lors d'une réunion avec toutes les parties prenantes, nous réfléchissons et élaborons les premières solutions pour le projet en fonction des besoins du client. »

Poursuivez votre lecture en page 10



Suite de la page 9

INDÉPENDANCE DE TOUTE MARQUE

Les premiers contacts sont également très utiles afin d'identifier le budget prévu par le client final. « Privilégie-t-il une solution « à faible coût », ou envisage-t-il d'investir davantage afin de pouvoir affronter l'avenir ? Songez par exemple aux aménagements pour l'installation de bornes de recharge (supplémentaires), afin qu'aucun travail (de démolition) supplémentaire ne doive être effectué par la suite, y compris tout ce qui touche au câblage pour l'infrastructure de recharge. »

À partir de là, l'équipe élabore un dossier, dessine déjà un premier tableau de distribution et effectue les premiers calculs de câblage. « Nous les fournissons ensuite à l'installateur, après quoi nous pouvons constituer un dossier définitif sur la base de son feed-back », indique Peter. « Grâce à ces informations, nous pouvons proposer les produits les mieux adaptés au projet. Notre indépendance de toute marque est un atout majeur : nous ne sommes liés à aucune solution de tel ou tel fabricant et sommes libres de combiner différents systèmes qui se complètent de manière optimale. Nous disposons de toute la latitude nécessaire pour sélectionner les produits qui répondent au mieux aux besoins du client final. »



Bart Raspoet, Teamleader Power Distribution chez Cebeo

L'équipe Power Distribution s'occupe de la conception du tableau de distribution d'énergie, du câblage - y compris le calcul des sections de câble adéquates - et de l'intégration des bornes de recharge, par exemple. « L'intégrateur peut décider de construire le tableau de distribution lui-même. S'il préfère ne pas le faire, nous le confions à l'un de nos partenaires qui disposent de tout le savoir-faire et de l'expertise nécessaires. La relation tripartite entre ce partenaire, l'installateur et le client final garantit à ce dernier un concept intégral de premier ordre qui répond à ses besoins. C'est une étroite synergie qui ne présente que des avantages. »

BATTERIES COMMERCIALES

En raison de la fertilisation croisée entre la distribution d'énergie, les énergies renouvelables et la surveillance énergétique, la boucle n'est pas encore bouclée. « Dans l'intervalle, la tendance s'oriente déjà vers les batteries (commerciales) », indique Bart Raspoet. Et à Bart Raspoet et Peter van Tricht de conclure : « Le client final peut ainsi se préparer au marché du déséquilibre en stockant l'énergie excédentaire lorsque le prix de l'électricité est bas et en la réinjectant ou en la consommant lui-même lorsque les prix remontent. »

« LORS D'UNE RÉUNION AVEC TOUTES LES PARTIES PRENANTES, NOUS RÉFLÉCHISSONS ET ÉLABORONS LES PREMIÈRES SOLUTIONS POUR LE PROJET EN FONCTION DES BESOINS DU CLIENT. »

Bart Raspoet





LES BATTERIES COMMERCIALES CRÉENT DE NOUVELLES OPPORTUNITÉS COMMERCIALES POUR LES CLIENTS FINAUX

De plus en plus d'entreprises et d'organisations du secteur tertiaire - telles que les bureaux, les écoles et les magasins - investissent dans les batteries commerciales. Ce n'est pas une surprise : ces batteries permettent non seulement de réduire les factures d'électricité, mais également d'assurer une plus grande indépendance énergétique et une gestion plus durable de l'énergie. Cebeo répond à ce besoin au moyen d'un portefeuille de produits minutieusement sélectionnés et très compétitifs. Nos spécialistes Green & Smart vous aident en vous donnant des conseils ciblés et en calculant le temps de retour sur investissement.

« MISER INTELLIGEMMENT SUR L'INTERACTION AVEC LE MARCHÉ DU DÉSÉQUILIBRE »

Zeb Veestraeten, spécialiste externe Green & Smart chez Cebeo

Ces dernières années, les batteries domestiques se sont imposées dans le segment résidentiel. Il n'est pas surprenant que nombre d'entreprises et d'organisations du secteur tertiaire s'y intéressent de près également. « En raison de la demande croissante du marché, Cebeo a commencé l'année dernière à proposer de telles batteries commerciales dans son assortiment », explique Stijn Cleners, Project Development Manager Green & Smart chez Cebeo. « Aujourd'hui, notre offre comprend des produits de trois marques bien établies : Huawei, Sungrow et SMA. »

Les batteries commerciales présentent plusieurs avantages. « Tout d'abord, vous pouvez les utiliser pour optimiser votre propre consommation d'énergie », explique Zeb Veestraeten, Extern Specialist Green & Smart chez Cebeo. « Elles sont idéales pour absorber les pics de consommation d'énergie et réduire les coûts énergétiques. »

Elles stockent l'énergie excédentaire produite par les panneaux solaires pour une utilisation ultérieure, ce qui permet d'augmenter intelligemment votre propre consommation électrique et de réduire votre dépendance à l'égard du réseau. Elles peuvent en outre contribuer à la stabilisation du réseau et au soutien des bornes de recharge pour les véhicules électriques. »

La stabilisation du réseau est en effet un facteur non négligeable : les batteries jouent un rôle important sur le marché du déséquilibre. « Lorsque tout le monde produit une grande quantité d'énergie solaire et/ou éolienne, le gestionnaire de réseau demande aux « prosommateurs » professionnels de stocker l'énergie auto-produite dans des batteries. Si l'offre est faible, mais la demande élevée, vous pouvez choisir d'injecter l'énergie stockée dans le réseau et recevoir une compensation intéressante en échange. »

Poursuivez votre lecture en page 14



Suite de la page 13

« LES BATTERIES COMMERCIALES SONT IDÉALES POUR ABSORBER LES PICS DE CONSOMMATION D'ÉNERGIE ET RÉDUIRE LES COÛTS ÉNERGÉTIQUES »

Stijn Cleners, Project Development Manager
Green & Smart chez Cebeo

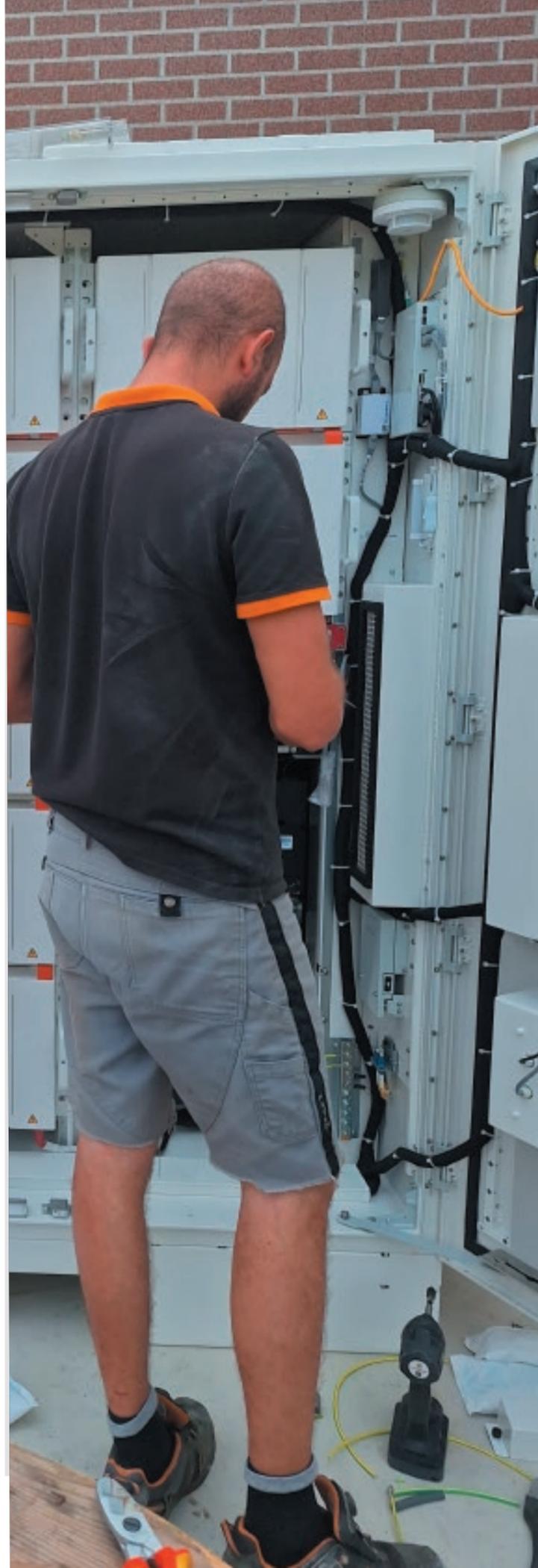


L'investissement dans une batterie commerciale peut donc être rentabilisé de différentes manières. « Vous pouvez y recourir afin d'éviter les pics de consommation et réduire ainsi vos coûts de réseau, mais ce marché du déséquilibre offre également des avantages intéressants. »

SUPPORT

Le choix de la batterie adéquate et son implémentation requièrent toutefois une certaine expertise. « Ces dernières années, les fabricants se sont efforcés de proposer une offre diversifiée où la capacité de la batterie constitue notamment un facteur de différenciation. La batterie la plus appropriée dépend de son utilisation (consommation d'énergie pure ou rôle actif sur le marché de l'énergie). Pour l'aider dans son choix, l'installateur peut se tourner vers son contact ou sa filiale Cebeo privilégié(e), après quoi nous pouvons l'aider à choisir et à calculer le temps de retour sur investissement. »

L'installation d'une batterie commerciale est plus complexe que celle d'une batterie domestique. « À cette fin, les fabricants proposent des formations spécifiques et fournissent également un soutien à l'intégrateur durant la phase de démarrage », explique Stijn Cleners. « C'est particulièrement vrai s'il s'agit d'être compétitif sur le marché du déséquilibre : il faut alors raccorder la batterie commerciale à un système de gestion de l'énergie et à un agrégateur. Ce dernier s'occupe de la communication avec le marché. »



PROJET

POWERYOURSELF ET CEBEO ONT RÉALISÉ UN VASTE PROJET INTÉGRANT UNE BATTERIE COMMERCIALE

Dans le cadre d'un projet réalisé au sein de l'élevage laitier de Ludo Vandebrouck à Kortesseem, l'installateur PowerYourself, Cebeo et le fournisseur Vamat ont uni leurs forces pour une première intégration d'une batterie commerciale. Nico Hansen (Account Manager pour le marché résidentiel au Limbourg chez Cebeo) et Stijn Dillen (expert en énergie chez PowerYourself) se remémorent le projet avec satisfaction et se réjouissent déjà des nouvelles réalisations qui les attendent.

Poursuivez votre lecture en page 16

« L'INGÉNIERIE ET LA COLLABORATION FONT LA DIFFÉRENCE »



Suite de la page 15

Être autonome sur le plan énergétique : voilà l'objectif poursuivi par l'agriculteur Ludo Vandebrouck lorsqu'il est venu frapper à la porte de PowerYourself, spécialiste en panneaux solaires, batteries (domestiques), bornes de recharge, commande intelligente et chauffage écoresponsable. « Après avoir analysé en détail la consommation d'énergie, nous avons conclu qu'intégrer une batterie avancée de 200 kWh pour le stockage de l'énergie se révélerait particulièrement utile », explique Stijn Dillen. « Nous nous sommes donc adressés à Cebeo, avec qui nous travaillons depuis de nombreuses années, pour fournir un tel système et aider à l'intégrer. »

La question s'est posée l'année dernière, la veille du salon Cebeo Technologie. « Nous nous sommes alors entretenus avec le fournisseur Vamat », poursuit Nico Hansen. « Comme il s'agissait pour nous d'un premier projet de taille impliquant des batteries commerciales, nous les avons consultés afin d'obtenir des prix corrects, une livraison rapide et un soutien de qualité durant l'intégration. »

TABLEAU DE DÉCOUPLAGE RÉSEAU

Cebeo a également réuni ses forces en interne afin de proposer un service de qualité dans le cadre de tels projets. Nico Hansen : « Nous pouvons compter sur l'expertise de notre équipe de Wavre, spécialisée dans les tableaux de découplage du réseau électrique. Le savoir-faire de Sylvie Legrand et de ses collègues s'est révélé très utile pour obtenir un devis détaillé, la mise à disposition de toutes les fiches produits, l'élaboration du tableau et la fourniture du matériel nécessaire. »

« L'EXPERTISE DE NOTRE ÉQUIPE SPÉCIALISÉE DANS LES TABLEAUX DE DÉCOUPLAGE RÉSEAU S'EST RÉVÉLÉE TRÈS UTILE. »

Nico Hansen, Account Manager pour le marché résidentiel au Limbourg chez Cebeo

« Pour de tels projets, il est impératif de s'accorder clairement sur la livraison, l'installation, la mise en service et l'intégration des outils essentiels », poursuit Stijn Dillen. « À ce titre, nous avons pu compter sur les services de Cebeo et de Vamat. Même lors de la récente panne de courant que nous avons subie à la suite d'une intervention du gestionnaire de réseau, nous avons réussi à redémarrer le système rapidement grâce à l'interaction efficace avec le support technique de Vamat. »

ÉQUIPEMENT COMPLET

Une climatisation adéquate, assurant un refroidissement en été et un chauffage en hiver, permet de garantir des performances optimales de la batterie. « Un système d'équilibrage innovant contribue à prolonger la durée de vie de la batterie. Des solutions de surveillance de la température, de détection de l'eau et de la fumée et un système d'extinction intégré sont garants d'une sécurité optimale. Grâce à la batterie, l'élevage laitier n'a plus besoin de prélever l'électricité sur le réseau : pour les deux séances de traite quotidiennes, il utilise l'énergie stockée dans la batterie », explique Stijn Dillen.

Poursuivez votre lecture en page 18



Suite de la page 17

« GRÂCE À LA BATTERIE,
L'EXPLOITATION
LAIITIÈRE N'A PLUS
BESOIN DE PRÉLEVER DE
L'ÉLECTRICITÉ
SUR LE RÉSEAU. »

Stijn Dillen, expert en énergie chez
PowerYourself



L'excellente collaboration durant la préparation et la mise en œuvre du projet ne sera certainement pas la dernière. PowerYourself et Cebeo uniront également leurs forces dans le cadre de futures réalisations, en continuant à s'appuyer sur les bases solides posées par le projet de l'élevage laitier. Et à Nico Hansen de conclure : « Chez Vamat, ces systèmes de batteries en sont désormais à la deuxième génération, ce qui nous permettra de progresser encore dans tous les domaines. »

SMA

I LOVE
THE
SUN

SMA Home Storage Solution

La puissante batterie pour une flexibilité inégalée

La modularité de la SMA Home Storage Solution assure la pérennité des installations. Elle s'adapte à vos changements : recharge de véhicules électriques, chauffage par pompe à chaleur, tarifs dynamiques ou encore lissage des pics de consommation. En cas de besoin, le système peut être équipé de panneaux photovoltaïques ou de batteries SMA Home Storage supplémentaires afin d'étendre les capacités de stockage de l'installation. Une solution complète, provenant d'un seul et unique fournisseur.

Pour en savoir plus : www.sma-benelux.com



SCHNEIDER ELECTRIC



LA PLATE-FORME ECOSTRUXURE DE SCHNEIDER ELECTRIC FOURNIT À CEBEO DES INFORMATIONS DÉTAILLÉES SUR LA CONSOMMATION ÉNERGÉTIQUE



« L'OUTIL IDÉAL
POUR PROMOUVOIR
UNE UTILISATION
RATIONNELLE
DE L'ÉNERGIE
DANS TOUTES LES
FILIALES »

En tant qu'organisation comptant plus de 50 filiales, Cebeo doit faire face à d'importants frais en termes de consommation énergétique. Une utilisation plus réfléchie encore de l'énergie est donc une priorité absolue.

C'est pourquoi, au cours des deux dernières années, nous avons implémenté la plate-forme EcoStruxure de Schneider Electric dans toutes les filiales ainsi qu'au sein du nouveau centre logistique de Blandain.

« Cela offre à nos responsables de filiales un excellent point de repère en vue de réduire la consommation d'électricité sur leurs sites », explique Toon Van de Wiele, Sustainability & Energy Coordinator chez Cebeo.

« Nous pouvons ainsi être également une source d'inspiration pour nos clients. »

Poursuivez votre lecture en page 22

« LE CLIENT PEUT CONFIGURER LE TABLEAU DE BORD À SA GUISE EN FONCTION DE SES BESOINS. »

EcoStruxure est la plate-forme pour l'IdO (Internet des Objets) regroupant toutes les solutions de Schneider Electric. « Elle comprend notamment des systèmes de gestion de l'énergie, de gestion des bâtiments, de centres de données, de gestion de processus et d'ingénierie mécanique », précise Brice Thomas, Product Manager Digital Power et Microgrid Software chez Schneider Electric. « En tant que support technologique sur lequel reposent et sont fournies nos solutions, EcoStruxure recueille des données importantes. L'analyse de ces données permet aux organisations de prendre des mesures ciblées. »

Le système est composé de trois couches. « La couche inférieure est la couche matérielle », poursuit Koen Rowies, Digital Power Sales Specialist chez Schneider Electric. « Toutes sortes d'appareils, tels que des compteurs d'énergie, des ASI et d'autres produits connectés, sont munis d'une interface de communication. Celle-ci fournit des données pour la couche Edge supérieure. Il s'agit du logiciel qui collecte et affiche toutes les données des « produits connectés. » Nous implémentons ce logiciel dans l'infrastructure du client, car celui-ci préfère isoler de telles données de processus critiques et donc ne pas les exécuter dans le cloud. La couche supérieure, qui comprend les « apps et analyses » est quant à elle dans le cloud. Celle-ci recourra aux algorithmes et à l'intelligence artificielle pour interpréter, analyser et regrouper sous la forme de rapports toutes les données qui serviront de base aux optimisations du client. »



Koen Rowies, spécialiste Digital Power Sales chez Schneider Electric

POWER MONITORING EXPERT

Pour ses propres infrastructures, Cebeo n'a pas choisi Energy Hub (un logiciel de gestion de l'énergie pour les petits et moyens bâtiments), mais Power Monitoring Expert, un réseau énergétique numérique conçu spécifiquement pour maximiser l'efficacité opérationnelle des installations critiques et énergivores. « Cette plate-forme se prête également davantage à une approche personnalisée », poursuit Koen Rowies. « Le client peut configurer le tableau de bord à sa guise en fonction de ses besoins. »

La mise à jour annuelle de Power Monitoring Expert que Schneider Electric prévoit dans le cadre d'un contrat de maintenance est essentielle. Toon Van de Wiele, Sustainability & Energy Coordinator chez Cebeo, est lui-même en charge des mises à jour des appareils connectés. « Ce contrôle périodique est essentiel pour maintenir la performance du système ainsi que le niveau de cybersécurité à un niveau optimal », poursuit Brice Thomas. « C'est pourquoi la plupart des entreprises IT obligent leurs clients à souscrire un contrat de maintenance. »



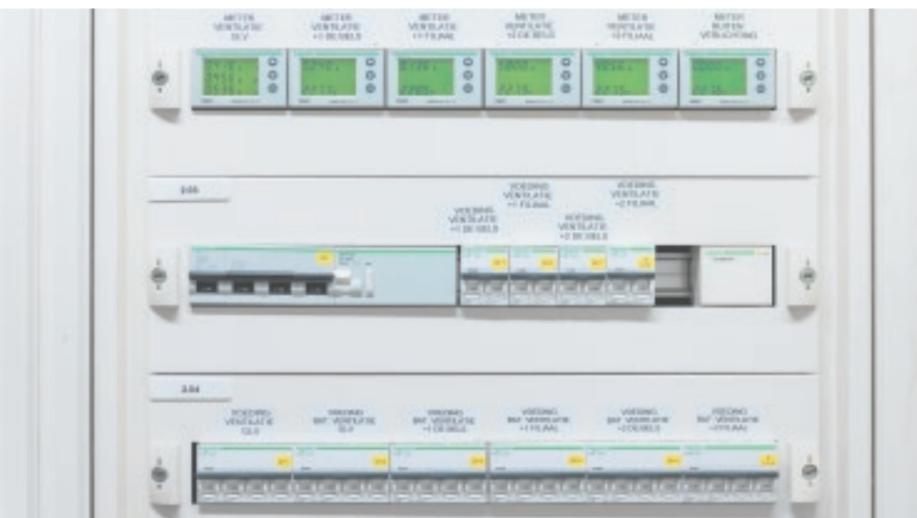
INTÉGRATION

L'implémentation au sein des filiales Cebeo a débuté fin 2022. « L'intégration dans notre nouveau centre logistique de Blandain était la plus drastique. Et le dernier site à en bénéficier était celui de notre siège de Waregem, en décembre 2024 », explique Toon Van de Wiele. « Au cours des deux dernières années, nous avons installé des compteurs d'énergie et des Power Tags dans nos 53 filiales, avec l'aide d'électriciens locaux. Nous avons toujours accompagné cette démarche d'une réflexion stratégique : que voulons-nous mesurer, comment allons-nous le faire et où allons-nous placer les compteurs ?

Étant donné que l'intégration complète vient tout juste d'être finalisée, il est encore trop tôt pour tirer des conclusions. À partir de cette année, les responsables de filiale pourront toutefois obtenir déjà de nombreuses informations et en tirer des enseignements, puisqu'ils recevront bientôt des rapports sur la consommation d'énergie à intervalles réguliers.

« Je fournirai aux responsables de filiale des tableaux de bord en direct qui montrent clairement les différents flux d'énergie, grands comme petits. Ces informations leur permettent de sensibiliser leurs collaborateurs sur la manière et le moment opportun de limiter leur consommation. Les responsables de filiale pourront également consulter leurs tableaux de bord respectifs et découvrir ainsi comment s'y prennent leurs collègues. »

Poursuivez votre lecture en page 24

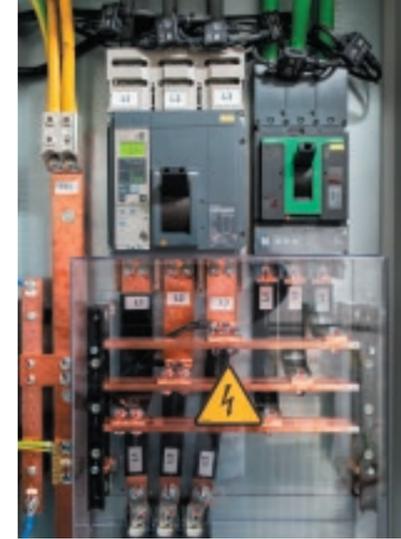


Suite de la page 23



Brice Thomas, Product Manager Digital Power et Microgrid Software chez Schneider Electric

Cebeo compte également organiser des formations de sensibilisation sur l'énergie en interne. « Notre consommation d'électricité augmentera quoi qu'il arrive, a fortiori dans le contexte de la transition énergétique actuelle où de plus en plus d'appareils fonctionnent à l'électricité plutôt qu'au gaz. Une augmentation due non seulement aux consommateurs d'énergie dans les bâtiments mêmes, mais également aux bornes de recharge pour les véhicules électriques et hybrides. Nous pallions en partie à cette situation par l'installation de panneaux solaires dans un maximum de filiales, mais tout gain rapide ou autre mesure visant à économiser de l'énergie se révélera utile également. »



INSPIRATION

À terme, les données relatives à la consommation d'énergie s'afficheront également sur les écrans dans les différentes filiales. « Nous servons ainsi un double objectif. D'une part, cela rappelle à notre personnel comment il peut réduire la consommation d'énergie. Et d'autre part, nous portons également ces informations à la connaissance de nos installateurs. Nous voulons ainsi leur faire prendre conscience de la valeur ajoutée que représentent les systèmes de gestion de l'énergie tels que la solution Power Monitoring Expert d'EcoStruxure. Cela peut les inciter à investir eux-mêmes dans des solutions numériques intelligentes », conclut Toon Van de Wiele.

« TOUTES NOS FILIALES SONT ÉQUIPÉES DE COMPTEURS D'ÉNERGIE ET DE POWER TAGS INSTALLÉS AVEC L'AIDE D'ÉLECTRICIENS LOCAUX. »

Toon Van de Wiele



BENELUX.LEDVANCE.COM

JUSQU'À
150
lm/W

Durée de
vie de
75 000 h

C4
RÉSISTANCE
À LA
CORROSION

LEDVANCE

CARACTÉRISTIQUES AMÉLIORÉES,
PERFORMANCE DURABLE : LA NOUVELLE
GÉNÉRATION DE PROJECTEURS FLOODLIGHT



FLOODLIGHT GEN 4

LES NOUVEAUX PROJECTEURS
ROBUSTES POUR L'EXTÉRIEUR

La famille LEDVANCE FLOODLIGHT GEN 4 établit une nouvelle norme pour l'éclairage extérieur en offrant des performances exceptionnelles pour une variété d'applications. Elle offre une efficacité impressionnante allant jusqu'à 150 lm/W et une longue durée de vie de 75 000 heures (L80/B10), minimisant les coûts énergétiques et de maintenance.



EN SAVOIR PLUS





SMAPPEE



NOUVELLE GÉNÉRATION DE CHARGEURS POUR VE ULTRARAPIDES CHEZ SMAPPEE



Rouler en voiture électrique ? Très bien, pour autant que l'on puisse la recharger le plus rapidement et le plus efficacement possible. Un défi face auquel Smappee est en mesure d'apporter une solution. Le fournisseur belge continue d'investir dans le développement de ses bornes de recharge conventionnelle (CA) et rapide (CC). « Nous entendons continuer à nous démarquer sur ce marché en proposant des solutions intégrales pour le segment logistique et le marché de l'immobilier, ainsi que par des processus administratifs optimisés (y compris la facturation) et un design contemporain. Grâce au partenariat avec Cebeo, les installateurs et les clients finaux ont la garantie de bénéficier à tout moment du soutien adéquat », explique Emile Bekaert, Regional Sales Manager BeLux chez Smappee.

Poursuivez votre lecture en page 28

« LE CONFORT D'UTILISATION ET D'INSTALLATION EST PRIORITAIRE À NOS YEUX »

« L'INSTALLATION EN SOI EST DEVENUE ENCORE PLUS FACILE, CAR LES ONDULEURS SONT INTÉGRÉS DANS LES APPAREILS MÊMES. »

Emile Bekaert, Regional Sales Manager
BeLux chez Smappee

Suite de la page 27



Depuis quelques années déjà, Smappee est une référence dans le monde de la gestion intelligente de l'énergie et de la recharge électrique. « L'innovation continue est pour nous une évidence », indique Emile Bekaert. « Cela se reflète notamment dans la nouvelle génération de bornes de recharges rapides CC que nous proposons. Entièrement conformes à la réglementation européenne AFIR (Alternative Fuel Infrastructure Regulation), ces solutions de recharge ont fait l'objet d'une mise à niveau matérielle. Les nouveaux écrans conviviaux sont une garantie de prix. De plus, avec le nouveau terminal de paiement, nous offrons également aux utilisateurs la possibilité de payer leur session de recharge par carte de débit ou de crédit. »

Les bornes de recharge CC sont disponibles en quatre versions : EV Ultra 80S (borne de recharge simple de 80 kW), EV Ultra 240S (borne de recharge simple ultrarapide de 240 kW), EV Ultra 40D (borne de recharge double d'une capacité de 2 x 40 kW) et EV Ultra 120D (borne de recharge double ultrarapide de 2 x 120 kW).

UN INSTALLATEUR AMBITIEUX

En principe, Smappee offre ces solutions à chaque installateur. « Nous leur recommandons vivement de suivre une formation auprès d'un coordinateur spécialisé par le biais de la Smappee Academy. Durant une formation, nous leur enseignons tout ce qu'il faut savoir pour intégrer nos solutions de manière optimale chez leurs clients. »

Tout cela n'a rien de sorcier : il s'agit de systèmes « plug & play » relativement faciles à installer. Au terme de la formation succincte, nous encourageons les installateurs à répondre à un questionnaire en ligne afin qu'ils puissent immédiatement faire valoir leur statut d'installateurs certifiés. »

Le fait que Smappee fournisse un soutien tout au long du projet est un atout majeur. « Cela commence dès la phase presale : l'un de nos spécialistes ou un collaborateur expérimenté de Cebeo accompagne l'installateur lors de sa visite chez le client et sur le site où seront installées les bornes de recharge, afin d'explicitier la valeur ajoutée des solutions et d'informer le client. Il peut également compter à tout moment sur notre soutien, a fortiori lors de la mise en service des bornes de recharge. L'installation en soi est devenue encore plus facile, car les onduleurs sont intégrés dans les appareils mêmes. Il suffit de serrer les bornes situées sous le boîtier des bornes de recharge. »

Poursuivez votre lecture en page 30



« LE LOGICIEL PERMET DE GARANTIR LE BON DÉROULEMENT DE LA FACTURATION, POUR UNE TRANQUILLITÉ D'ESPRIT TOTALE. »

Emile Bekaert, Regional Sales Manager BelLux chez Smappee

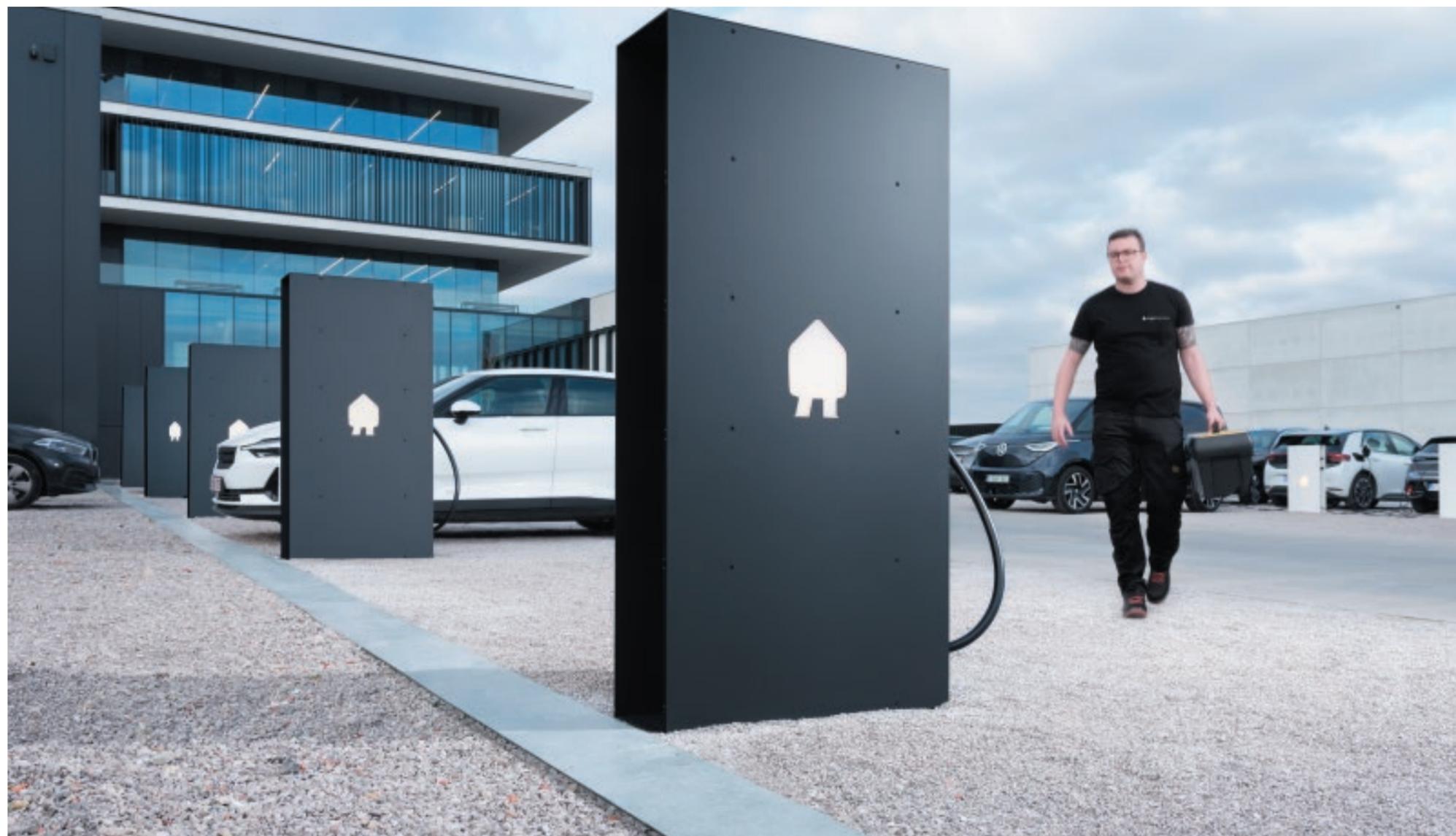
Suite de la page 29

SECTEUR LOGISTIQUE

Les bornes de recharge EV Ultra sont polyvalentes. Cela se reflète également par une forte valeur ajoutée pour le secteur de la logistique. « Nos produits se prêtent parfaitement à la recharge des voitures particulières, mais des tests réguliers montrent qu'ils représentent également une solution tout à fait pertinente pour la recharge de camionnettes, de camions et de bus électriques.

Cette compatibilité représente un atout de taille dans le cadre de la transition écologique des secteurs du transport et de la logistique. En combinant les chargeurs CA et les chargeurs rapides, nous sommes en mesure de proposer des solutions intégrales où notre système de gestion de l'énergie joue également un rôle prépondérant : Smappee Infinity aide les utilisateurs à faire les choix énergétiques les plus intelligents vous permettant, par exemple, de recharger votre flotte de véhicules professionnels lorsque l'énergie disponible est la moins chère. Cela vous permet ainsi de réduire le coût total de possession (CTP) de vos camions ou autres véhicules, et de raccourcir le temps de retour sur investissement. »

Le concepteur et fabricant belge de solutions de recharge joue également le rôle de CPO (Charge Point Operator), ce qui présente des avantages intéressants lors de l'intégration de systèmes de recharge dans les parkings publics. « L'architecture « ouverte » du logiciel permet également aux personnes disposant d'autres cartes de recharge que la Smappee Smart Charge Card d'utiliser nos solutions sans aucun problème. Cela permet de garantir le bon déroulement de la facturation, pour une tranquillité d'esprit totale. »



COLLABORATION

Grâce à l'étroite collaboration entre Smappee et Cebeo, l'installateur peut choisir en toute confiance des systèmes de recharge (CA et CC) faciles à intégrer, construits dans le respect de normes de qualité élevées, satisfaisant à toutes les normes et bénéficiant du soutien solide de spécialistes expérimentés.

WE PRO ENERGY ET CEBEO UNISSENT LEURS FORCES DANS LE CADRE D'UN PROJET «VERT» INTÉGRÉ CHEZ LE FABRICANT DE PRODUITS LAITIERS MATHOT

« UNE INTERACTION
POUSSÉE POUR
UN RÉSULTAT OPTIMAL »



Quand une entreprise souhaite s'engager sur la voie des énergies renouvelables, de nombreux éléments entrent en ligne de compte, comme l'a encore illustré récemment la réalisation d'un projet chez le fabricant de produits laitiers Mathot. Une collaboration optimale entre l'installateur We Pro Energy, Cebeo, le gestionnaire de réseau ORES et le client final était essentielle pour garantir une parfaite symbiose entre les panneaux photovoltaïques, les onduleurs, la gestion de l'énergie et la gestion des données. « Chacun a donné le meilleur de lui-même pour mener ce projet à bien avec professionnalisme », se réjouit Cécile Mathot.

Poursuivez votre lecture en page 34



Jérôme Grenier - Fabrice Fokan - Tãm Clause - Cécile Mathot - Vincent Cassart

Suite de la page 33

Mathot-Sofra a vu le jour en 1948. À l'époque, Arthur Mathot fonde l'usine qui fabrique le célèbre beurre de Rochefort. Sous l'impulsion de la deuxième génération (Marianne, Abel, Pierre, Benoît et Cécile, les enfants), le fromage de Rochefort vient s'y ajouter ; un fromage chargé d'histoire, autrefois fabriqué par des moines trappistes. En 2025, l'entreprise est toujours détenue à 100 % par la famille et la troisième génération a pris le train en marche. L'entreprise a pleinement entamé sa transition énergétique sur ses deux sites : Celles-Houyet (beurre) et Rochefort (fromage).



Mathot-Sofra a vu le jour en 1948. À l'époque, Arthur Mathot fonde l'usine qui fabrique le célèbre beurre de Rochefort.

« Nous comptons en effet exploiter au maximum les énergies renouvelables », témoigne Cécile. « Nous avons demandé les autorisations nécessaires à cet égard il y a quatre ans. Comme notre site se trouve en partie dans des zones vertes, nous avons dû adapter les plans à plusieurs reprises avant d'obtenir le feu vert, voici deux ans. En attendant, nous avons déjà réalisé nous-mêmes une étude de marché détaillée, en quête du meilleur partenaire pour l'installation de panneaux photovoltaïques. We Pro Energy s'est imposée comme l'option la plus intéressante. »

« NOUS AVONS EU PLUSIEURS CONSULTATIONS INTENSES AVEC LES SPÉCIALISTES DE CEBEO. »

Jérôme Grenier, We Pro Energy

Au total, Mathot a fait installer 856 panneaux photovoltaïques, répartis sur les deux sites de l'entreprise. 123 supplémentaires vont être installés en mars. « L'énergie générée nous permet de couvrir environ 25 % de nos besoins en électricité à Rochefort et nous arriverons à environ 40 % à Celles-Houyet. Dans la mesure où nous continuons d'agrandir nos bâtiments, notamment en ajoutant des bureaux, il était essentiel de prévoir un maximum de panneaux solaires afin de bien préparer l'avenir », poursuit Cécile.

We Pro Energy, basée à Fleurus, est notamment spécialisée dans les travaux d'électricité générale. « Nous installons notamment des panneaux photovoltaïques et des bornes de recharge pour véhicules électriques », précise Jérôme Grenier, qui dirige l'entreprise aux côtés de Pierre-Yves Schulz et Adrien Tassiaux. « Notre plus grande valeur ajoutée réside dans l'accompagnement des clients, de la conception à la réalisation. Nous accordons, dans ce cadre, la priorité absolue à la qualité et à la satisfaction du client. Nous sommes actifs dans toute la Wallonie. »

COLLABORATION

We Pro Energy passe commande via le webshop de Cebeo depuis longtemps. « Nous avons réitéré l'expérience ici pour les produits standard », explique Jérôme Grenier. « Vu les défis que pose ce projet, nous nous sommes entretenus à plusieurs reprises avec les spécialistes de Cebeo. Cette interaction a été particulièrement importante : ce sont ces spécialistes qui apportent la valeur ajoutée. Grégory Gaziaux de l'atelier de Wavre, a conçu l'armoire et a réalisé une grande contribution au projet. Cela montre que l'approche de Cebeo, qui combine la commodité digitale et l'expertise humaine, est très précieuse pour nous. »

Poursuivez votre lecture en page 36



« L'INTERFACE RTU PERMET AU GESTIONNAIRE DU RÉSEAU DE DISTRIBUTION DE CONTRÔLER LA QUANTITÉ D'ÉNERGIE RENVOYÉE SUR LE RÉSEAU. »

Vincent Cassart,
Specialist Power Distribution chez
Cebeo

Suite de la page 35

90% du matériel utilisé (armoires et disjoncteurs) est de la marque Schneider.

INTERFACE RTU

Cebeo a beaucoup d'expérience dans la conception et au dimensionnement des tableaux de découplage réseau. « Ils sont essentiels pour intégrer en toute sécurité les sources d'énergie renouvelable aux systèmes électriques existants », explique Vincent Cassart (spécialiste Power Distribution chez Cebeo).

« Nous comptons plus de dix ans d'expérience dans le domaine. Et pourtant, nous apprenons encore régulièrement. Ce fut encore le cas ici, car nous avons dû travailler pour la première fois avec une interface RTU. »

« On peut dire que l'armoire avec interface RTU était un défi. La Synergrid C10/11 impose l'installation d'une armoire de découplage pour les installations de production photovoltaïque de + de 30kVA. Au delà de 250kVA, elle exige en plus la présence d'une interface RTU.



« NOUS AVONS ÉTÉ IMPRESSIONNÉS PAR LE PROFESSIONNALISME DE WE PRO ENERGY ET PAR L'APPROCHE PROACTIVE ET DÉVOUÉE DE CEBEO. »

Cécile Mathot

Cette interface permet au GRD de monitorer la quantité d'énergie qui est réinjectée sur son réseau, et au besoin de la limiter ou de l'arrêter complètement. »

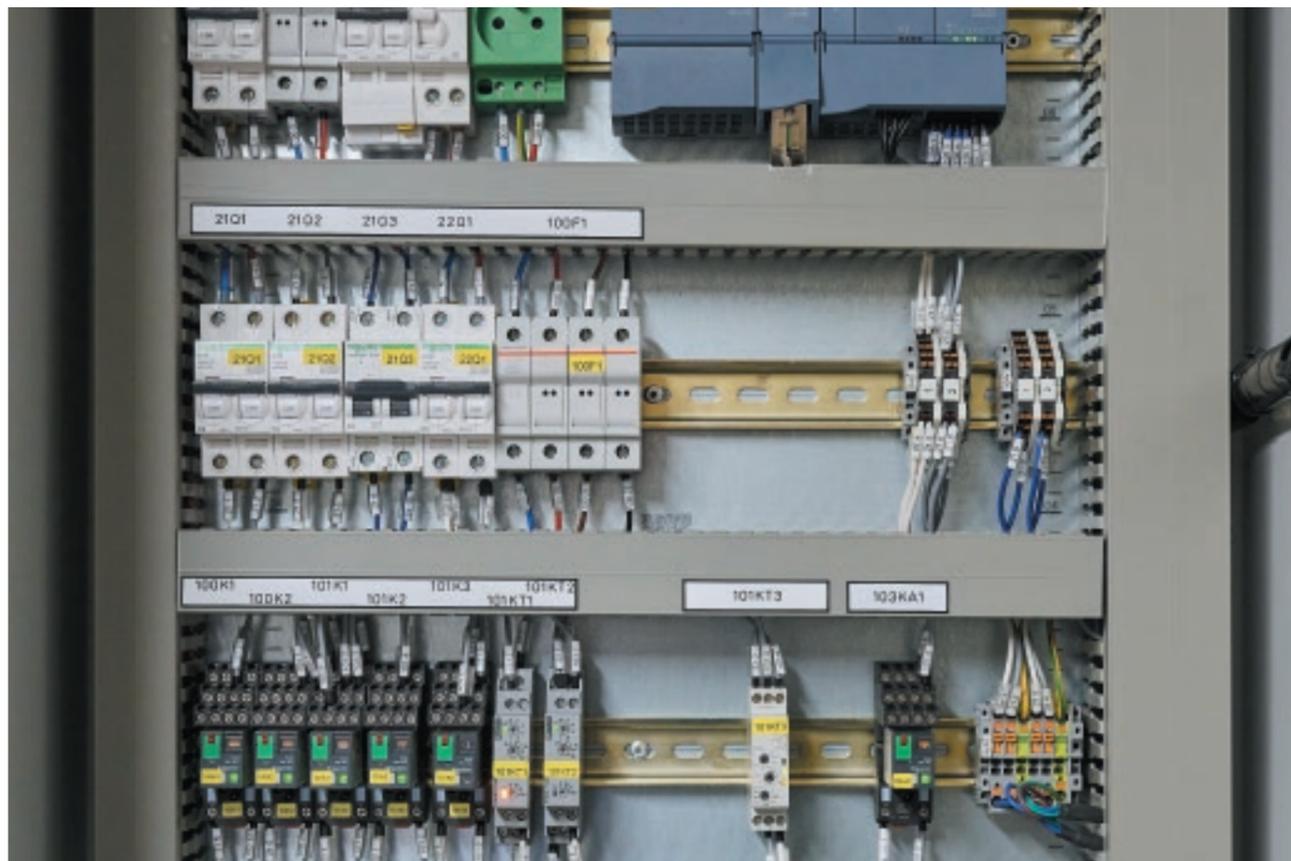
Ce genre d'interface de communication industrielle utilise des protocoles qui exploitent la communication en série et sont optimisés pour un échange de données rapide et fiable. Il s'agissait d'un projet pilote en ce qui nous concerne, et nous avons tout mis en œuvre en interne. »

CONFIGURATION DE A À Z

Il a notamment fallu communiquer régulièrement avec ORES, le plus grand gestionnaire du réseau wallon, car l'équipement devait bien sûr répondre à ses exigences. « Nous avons, là encore, pu compter sur le dévouement de la famille Mathot, par l'intermédiaire de monsieur Sébastien Bette (ingénieur au sein de l'entreprise), qui a montré beaucoup de professionnalisme. Elle savait parfaitement ce qu'elle voulait et en a clairement fait part à ORES. Nous avons donc pu répondre au mieux à ses exigences, en concertation avec les collaborateurs d'ORES. Cette interaction était indispensable pour pouvoir configurer l'automate de zéro, dans le respect total des normes d'ORES », témoigne Fabrice Fokan, Project Development Manager Industry chez Cebeo.

Poursuivez votre lecture en page 38





« NOTRE EXPERTISE A ÉTÉ DÉTERMINANTE POUR LE CHOIX DU MATÉRIEL ET POUR LA PROGRAMMATION GLOBALE DE L'AUTOMATE. »

Fabrice Fokan

« J'ai pu apporter mon expertise au niveau du choix du matériel, mais aussi de la programmation totale de l'automate. C'est l'automate Siemens qui est l'acteur principal, tant au niveau communication, que de l'application des consignes dans les temps demandés. »

SMA DATA MANAGER

« Autre aspect crucial dans le cadre de ce genre de projet : l'intégration d'un système de gestion de l'énergie, souvent lié à un dispositif de gestion des données », ajoute Tâm Clause, External Specialist Renewables chez Cebeo. « Ici, le SMA Data Manager surveille en permanence la quan-

tité d'électricité produite par les panneaux solaires. Il compare cette production aux besoins en énergie et à l'état du réseau, commande les quatre onduleurs (110 kVA chacun), empêche les surcharges (en régulant l'alimentation électrique, par exemple en limitant temporairement le ou les onduleurs), identifie les écarts de performance des panneaux et des onduleurs, et transmet les avertissements. L'intégration parfaite du SMA Data Manager à l'automate de Siemens garantit un fonctionnement optimal. »

Les travaux sont aujourd'hui terminés. La dernière étape consiste à relier le logiciel aux appareils mobiles de la famille Mathot afin qu'elle puisse aussi consulter toutes les informations pertinentes par ce biais. « Nous avons été impressionnés par le professionnalisme de We Pro Energy et par l'aide proactive que les collaborateurs dévoués de Cebeo nous ont apportée. Nous sommes prêts pour réaliser nos objectifs en matière de développement durable dans les meilleures conditions », conclut Cécile Mathot.



LE MARCHÉ DE L'ÉNERGIE DEVIENT DE PLUS EN PLUS DURABLE, ET LES SOLUTIONS ÉNERGÉTIQUES TOUJOURS PLUS VERTES ET PLUS INTELLIGENTES. DANS CE MARCHÉ EN ÉVOLUTION RAPIDE, IL N'EST PAS FACILE DE RESTER EN PERMANENCE À LA POINTE.

Avec Green&Smart, nous prenons le pouls du secteur et veillons à ce que vous, en tant qu'installateur, puissiez travailler dans une perspective d'avenir. Et aussi donner à vos clients les informations adéquates. Quelles sont les solutions les plus durables pour une installation de chauffage ? Quels sont les avantages des panneaux solaires ? Est-il intéressant d'investir dans une batterie domestique ?

Découvrez plus sur www.cebeo.be

OBO SYSTÈMES DE CHEMIN DE CÂBLES EN TREILLIS



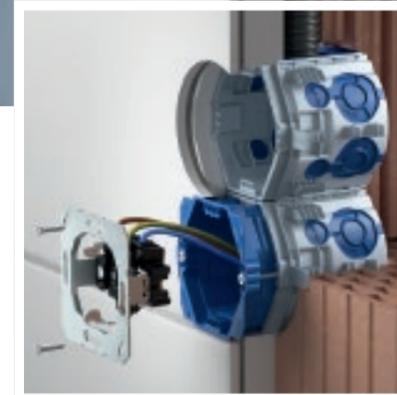
- RAPID
- SANS VIS
- SÉCURITÉ
- STABLE



Building Connections

OBO
BETTERMANN

UP¹



Un UPdate pour une installation optimale.

Passage de câblage ouvert, séparateur défonçable et entrée de câble
Séparation démontable pour connexion des appareils

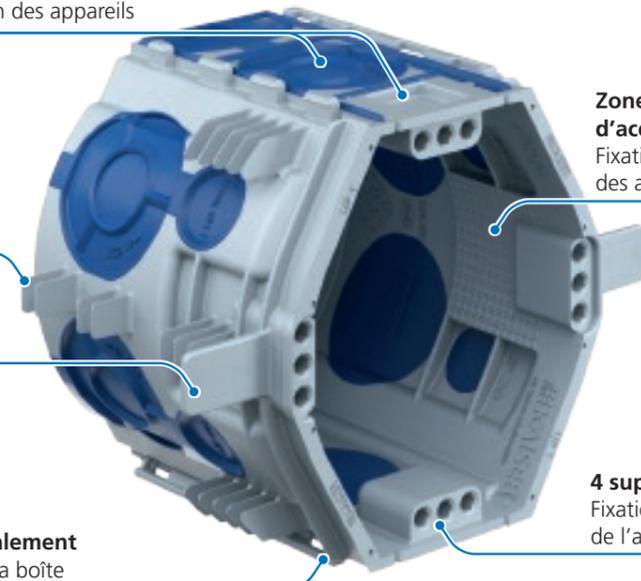
50 % de gain de temps
Fixation sûre dans toutes les matériaux sans plâtre ou autres.
Fixation supplémentaire possible avec de la mousse PU

Butée de profondeur
Garantie de l'épaisseur minimale du plafonnage

Combinaison stable et neutre latéralement
Combinaison sûre le long du corps de la boîte

Zones pour griffes d'accrochage
Fixation sûre et flexible des appareils

4 supports à vis triples
Fixation sûre et flexible de l'appareil



Invented for life



Climate 6000i

Innovez avec ce modèle haut de gamme technologiquement avancé de la série Climate.

- Installation & maintenance faciles
- Haute efficacité énergétique (A+++/A++)
- Commande intuitive par application
- Technologie unique de filtration et d'ionisation
- Capteurs intelligents pour une gestion optimale du climat

Plus d'infos sur www.bosch-homecomfort.be



+40°C -10°C Application	380 kg/10cm ² Résistance à la traction	3-6 h Fixation solide	350% Elasticité
Tous les matériaux*	Sur surfaces humides Même sous l'eau	Peut être peint directement**	Pour intérieur et extérieur

* Adhérence limitée au PE/PP. Tester l'adhérence sur les espèces de bois exotiques, les peintures en poudre et les matériaux synthétiques et bitumineux.
** Ne pas utiliser avec des peintures à base de résine époxy.

PLASTIC COLOR NV | A KAISER COMPANY

Industrielaan 10 · 9320 Erembodegem · Belgium · TEL. : +32(0)53/85 05 20
www.helia-elektro.be · info@helia-elektro.be

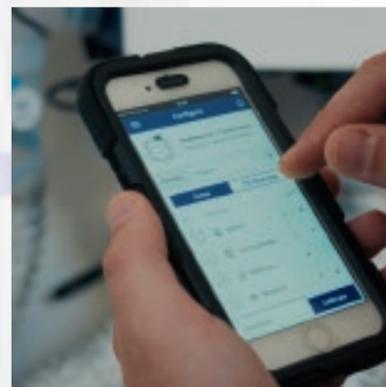




HEALTHBOX® 3.0

Une nouvelle étape en termes de facilité d'installation

- ☑ Installation rapide et qualitative avec l'appli
- ☑ Le collecteur de ventilation simplifie largement l'installation des conduits d'air et permet un gain de place
- ☑ Gérer les installations en ligne avec le portail web My-Lio professional
- ☑ Les conduits d'air Easyflex permettent un fonctionnement encore plus silencieux.



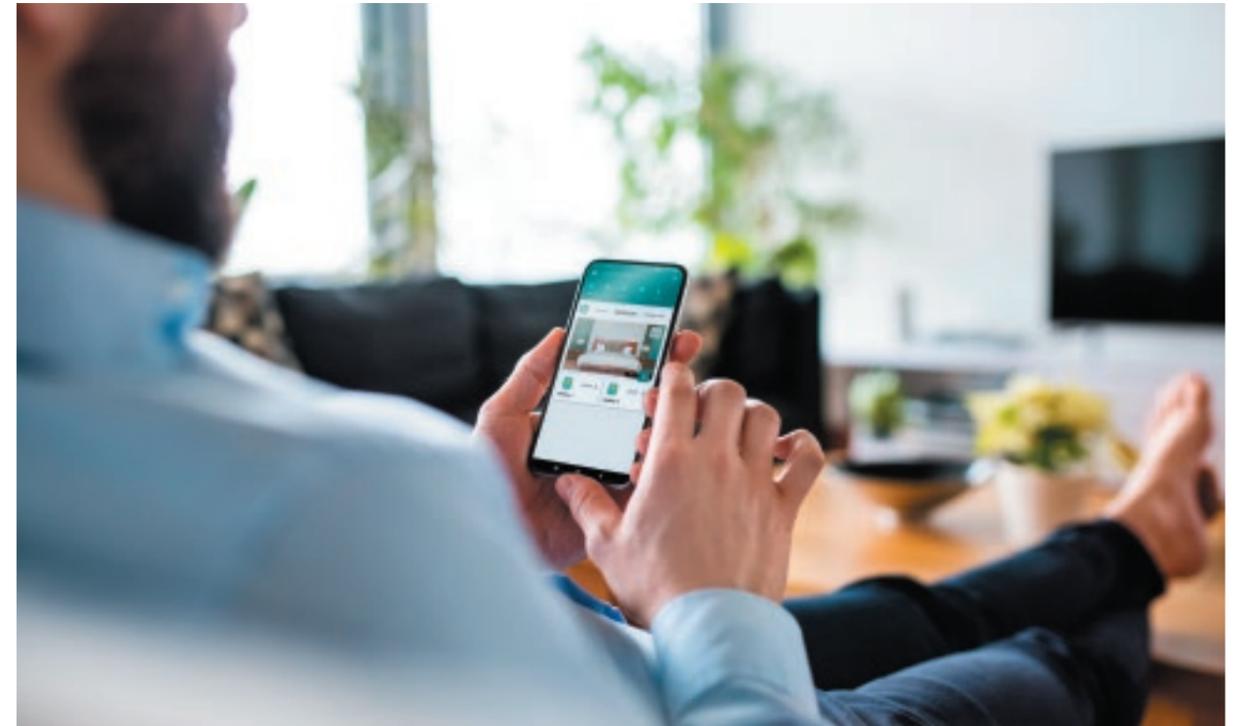
B

www.renson.eu

VENTILATION | SUNPROTECTION | OUTDOOR

 **RENSON**[®]
Creating healthy spaces

—
SIEMENS



SIEMENS CONNECTED HOME, L'AVENIR DES MAISONS INTELLIGENTES ET DURABLES

Connected Home est une solution domotique sans fil de Siemens, principalement destinée aux résidences ou aux petits bâtiments commerciaux. C'est un système de pointe pour contrôler intelligemment et automatiquement le chauffage et l'éclairage, entre autres. L'objectif : augmenter le confort, la sécurité et l'efficacité énergétique des habitations."

COMMENT FONCTIONNE CONNECTED HOME?

Le cœur de Connected Home est le hub. Vous pouvez y connecter jusqu'à 40 appareils, comme un thermostat, filaire ou sans fil, et à des servomoteurs-radiateur sans fil. Ceci permet de régler la température de chaque pièce individuellement et à votre convenance, et de contrôler l'eau chaude sanitaire.

D'autres dispositifs intelligents connectables, tels que les contacts de fenêtre et de porte sans fil - qui interrompent la demande de chaleur lorsqu'une fenêtre ou une porte s'ouvre -, les prises intelligentes, les détecteurs de mouvement sans fil et les capteurs intelligents de fuites d'eau, augmentent le confort et la sécurité.

COMMENT LE SYSTÈME SE DISTINGUE-T-IL?

L'application mobile Connected Home est particulièrement conviviale. Vous pouvez facilement ajouter des pièces et des appareils, consulter les prévisions météorologiques ou même personnaliser l'environnement de l'application avec vos propres photos. Vous pouvez également consulter diverses données, telles que les historiques, la qualité du signal, l'état de la batterie, le pourcentage d'ouverture... Une fois configuré, le système est également utilisable hors ligne.

Connected Home est une solution domotique abordable et de haute qualité. L'installation sans fil évite l'investissement dans des modifications hydrauliques supplémentaires et le système permet une extension aisée.

QUELS SONT LES AVANTAGES POUR L'INSTALLATEUR?

Le système est facile à installer et à utiliser. Via l'application Connected Home ou sur notre site, des tutoriels vidéo pratiques et des FAQ's sont à disposition.

Package promotionnel jusqu'à fin avril 2025 pour 395 Euro, TVA excl

Achetez le pack de démarrage avec régulation-chaudière, thermostat sans fil et 5 servomoteurs-radiateur (3+2 gratuits) via la webshop (lien).



SIEMENS

sg



ARTES MINI

Artes Mini est une version plus petite de la célèbre famille Artes. Il s'agit d'un beau luminaire décoratif pour un montage mural à l'extérieur ou à l'intérieur. Artes Mini offre des angles d'éclairage personnalisables, vous permettant de contrôler l'endroit où la lumière brille. Vous pouvez même éteindre la lumière vers le haut ou vers le bas selon vos besoins.

Artes Mini est conçu pour une installation facile et comprend deux points d'entrée pour les câbles exposés ou cachés, ce qui le rend adaptable à votre installation.

sg-as.com/fr-be

Couleur	Temp.	Watt	Lumen	Type dimmer	Article
Blanc	2700K	8W	380lm 48 lm/W	Coupure de phase	641740
Blanc	3000K	8W	380lm 48 lm/W	Coupure de phase	641741
Blanc	4000K	8W	400lm 50 lm/W	Coupure de phase	641742
Noir	2700K	8W	380lm 48 lm/W	Coupure de phase	641746
Noir	3000K	8W	380lm 48 lm/W	Coupure de phase	641747
Noir	4000K	8W	400lm 50 lm/W	Coupure de phase	641748
Graphite	2700K	8W	380lm 48 lm/W	Coupure de phase	641743
Graphite	3000K	8W	380lm 48 lm/W	Coupure de phase	641744
Graphite	4000K	8W	400lm 50 lm/W	Coupure de phase	641745

SCHNEIDER ELECTRIC



LE FUTUR DE L'E-MOBILITÉ SE TROUVE DANS LA SOLUTION COMPLÈTE DE SCHNEIDER ELECTRIC

Avec l'essor des véhicules électriques (VE), la nécessité d'infrastructures de recharge performantes et sécurisées devient primordiale. Schneider Electric, leader mondial en gestion de l'énergie et automatisation, propose des solutions complètes, allant de l'armoire électrique jusqu'aux bornes de recharge en passant par des canalisations électriques préfabriquées (Canalis™), garantissant une installation efficace et évolutive, tant pour les parkings intérieurs que pour les parkings extérieurs.

UNE ALIMENTATION SÉCURISÉE GRÂCE AUX COFFRETS ET ARMOIRES PRISMASET

Les armoires électriques jouent un rôle clé dans l'alimentation des bornes de recharge et Schneider Electric intègre dans ces gammes PrismaSeT et PanelSeT SFN :

- Les protections électriques adaptées (disjoncteurs, interrupteurs différentiels, parafoudres) pour sécuriser les installations et éviter les surtensions.
- Des dispositifs de gestion de l'énergie permettant d'optimiser la distribution électrique et d'éviter les surcharges.
- Une connectivité intelligente, grâce à des solutions comme EcoStruxure, qui facilitent la surveillance et la gestion à distance des consommations.

LES CANALISATIONS ÉLECTRIQUES PRÉFABRIQUÉES: UNE SOLUTION FLEXIBLE ET MODULAIRE

Pour acheminer l'électricité aux bornes de recharge, Schneider Electric propose des systèmes de canalisations électriques préfabriquées, Canalis KN (jusqu'à 160A) ou KS (jusqu'à 1000A), qui offrent plusieurs avantages :

- Installation simple et rapide : système plug & play, les modules préfabriqués réduisent le temps de câblage et minimisent les erreurs d'installation.
- Flexibilité et évolutivité : les canalisations permettent d'ajouter facilement et à tout instant de nouvelles bornes de recharge sans revoir toute l'installation électrique.
- Sécurité et performance : solution sans halogène, garantissant une meilleure efficacité énergétique par rapport aux solutions de câblage traditionnelles.



- Une solution dédiée pour les parkings extérieurs : Canalis for EV™ utilise le Canalis KS jusqu'à 400A offrant d'autres fonctionnalités comme l'intégration de l'éclairage extérieur et l'information sur la structure (par exemple parking visiteur ou réservé Hertz - AVIS)

DES BORNES DE RECHARGES EVLINK PRO AC OU DC ET UN SYSTÈME DE GESTION EV CHARGING EXPERT

Schneider Electric propose désormais 2 gammes de chargeurs en courant alternatif :

- Schneider Charge Pro : le dernier chargeur pour accélérer le déploiement des infrastructures de recharge dans les immeubles d'appartements et à domicile, avec une solution ouverte et abordable qui simplifie la facturation et optimise les charges de véhicules électriques en temps réel sans compromettre le confort des résidents.
- EVlink Pro AC permet une charge intelligente, flexible et fiable pour les bâtiments, ainsi qu'une optimisation de la consommation d'énergie et des temps de fonctionnement. Chargement jusqu'à 22 kW, installation à l'intérieur et à l'extérieur. Disponible avec protection différentielle et/ou MID intégrés.

- Schneider Electric propose également la gamme de chargeurs rapides EVlink Pro DC, permettant une recharge intelligente et efficace pour les bâtiments et les flottes. Sa modularité de 60 à 180kW et la possibilité d'un terminal de paiement intégré, lui permettent de s'adapter à différentes applications. Ces gammes ne seraient pas complètes sans leur compatibilité avec EcoStruxure EV Charging Expert, permettant une répartition dynamique de la puissance jusqu'à 100 stations de recharge pour vos véhicules électriques.

UNE APPROCHE GLOBALE POUR LA RECHARGE DES VE

En combinant une gestion optimisée de l'énergie depuis l'armoire électrique, en passant par des canalisations électriques préfabriquées, un système de gestion dynamique, jusqu'aux bornes de recharge, Schneider Electric offre une solution complète et évolutive pour la recharge des véhicules électriques. Grâce à ces technologies, il est possible d'assurer une installation performante, évolutive et respectueuse des normes électriques et environnementales, contribuant ainsi à l'accélération de l'électromobilité.



Schneider
Electric

FACILITÉ D'UTILISATION

SÉCURITÉ RENFORCÉE

Évolutivité, sécurité et rapidité de mise en œuvre

GREEN'UP HOME

Une borne de recharge
connectée totalement
adaptable



LEGRAND



INNOVATION DANS LA RECHARGE À DOMICILE : BORNES DE RECHARGE GREEN'UP HOME

Legrand façonne l'avenir de la recharge électrique avec ses bornes Green'Up Home. Alliant sécurité, simplicité d'utilisation, connectivité et respect de l'environnement, ces solutions innovantes sont parfaitement adaptées à un usage domestique.

SOLUTIONS DE RECHARGE POLYVALENTES

Les bornes de recharge Green'Up Home sont disponibles en différentes versions, selon le mode de recharge souhaité (Mode 2 et/ou Mode 3), le type d'installation (monophasé ou triphasé) et la puissance disponible. Les bornes de recharge Mode 3 sont équipées d'une prise Type 2s et offrent des options monophasées (7,4 kW) et triphasées (22 kW). Pour ceux qui recherchent de la flexibilité, les bornes de recharge Mode 2 + Mode 3 combinent une prise Green'up Access (2P+T) pour la recharge en Mode 2 et une prise Type 2s pour la recharge en Mode 3.

SÉCURITÉ ET FACILITÉ D'UTILISATION

Les bornes de recharge Green'Up Home placent la sécurité au premier plan. Dotées d'une détection de courant continu de 6 mA intégrée, elles minimisent les risques de courant résiduel et respectent les normes rigoureuses IEC 61851-1, IEC 62191-1 et IEC 62196-2. Leur utilisation est simplifiée grâce à des fonctionnalités pratiques, telles qu'un bouton de dérogation manuelle, une bande LED indiquant l'état de la recharge et un capot de protection pour la prise lorsque la borne n'est pas en service.

CONNECTIVITÉ INTELLIGENTE

Grâce au wifi intégré ou à la connexion Ethernet présente, les utilisateurs peuvent facilement connecter les bornes de recharge à Internet. Avec l'application Home + Control de Legrand, les utilisateurs peuvent gérer le processus de recharge à distance, recevoir des mises à jour automatiques et intégrer la borne de recharge dans l'écosystème de la maison connectée. La gestion



UTILISATION RECOMMANDÉE

Les bornes de recharge Green'Up Home sont idéales pour les installations domestiques individuelles et offrent une solution de recharge sûre pour tous les véhicules électriques et hybrides rechargeables en Mode 2 ou Mode 3. La puissance peut être facilement ajustée, directement sur la borne de recharge ou via l'application Home + Control.

CONCLUSION

Avec les bornes de recharge Green'Up Home, Legrand offre une solution innovante et durable pour recharger les véhicules électriques à domicile. Alliant sécurité, simplicité d'utilisation, connectivité et respect de l'environnement, elles représentent un choix idéal pour les consommateurs modernes et écoresponsables.

legrand



#LegrandImprovingLives

legrand



ValkAce

La nouvelle gamme pour les toits tuiles en pente. **Disponible dès maintenant!**

50% plus économique que les systèmes de montage similaires

25% d'espace de stockage en moins par rapport au système ValkPitched

1,5x fois plus rapide à installer que le système ValkPitched



QBUS



QBUS VOUS ACCOMPAGNE À CHAQUE ÉTAPE DE VOTRE PROJET – AVANT, PENDANT ET APRÈS.

Chez Qbus, il ne s'agit pas seulement du développement de produits innovants pour rendre les maisons et les bâtiments intelligents, mais aussi d'une collaboration complète qui soulage les installateurs du début à la fin.

Depuis 25 ans, Qbus conçoit et développe tous ses produits et services depuis son siège d'Erpe-Mere. Notre engagement envers l'innovation va de pair avec une compatibilité totale : chaque nouveau module s'intègre parfaitement aux installations existantes, une caractéristique emblématique de Qbus. Cependant, notre technologie ne révèle tout son potentiel que lorsqu'elle est correctement dimensionnée, installée et configurée. C'est là qu'interviennent nos experts : que votre projet soit résidentiel ou une installation plus vaste et complexe, Qbus vous apporte les solutions adaptées et un accompagnement sur mesure à chaque étape.

AVANT LE PROJET : CONSEIL, EXPERTISE ET FORMATION

Un projet réussi repose sur une planification minutieuse. Chez Qbus, nous Un projet réussi repose sur une planification minutieuse. Chez Qbus, nous veillons à ce que vous disposiez de toutes les clés pour bien démarrer. Nos ingénieurs commerciaux sont à votre écoute pour vous conseiller et vous orienter vers les solutions les plus adaptées à vos besoins en installation.

Dans nos showrooms Qbus, les installateurs, avec ou sans leur client final, peuvent explorer les nombreuses possibilités de notre système. En fonction de vos besoins, nous vous inspirons avec des solutions intelligentes qui simplifient le quotidien tout en optimisant les coûts et la consommation d'énergie. Nous vous offrons des conseils personnalisés et vous accompagnons dans le choix des produits et systèmes les mieux adaptés à votre projet.

Prenez rendez-vous et venez nous rendre visite dans l'un de nos showrooms Qbus à Erpe-Mere, Bruges, Gand, Anvers ou – dès l'été 2025 – à Zaventem.

Vous débutez avec les modules Qbus en tant qu'installateur ?

Une formation avec l'un de nos experts produits est essentielle pour garantir une installation fluide. Chaque année, nous organisons plus de 100 sessions couvrant tous les niveaux, de l'initiation aux fonctionnalités avancées : gestion de l'éclairage, CVC, énergie, IP, et bien plus encore. Les formations de base



sont accessibles dans les centres Qbus ou chez nos distributeurs partenaires. Inscrivez-vous facilement via notre site web !

LORS DE L'INSTALLATION : CONFIGURATION SIMPLE ET ASSISTANTS INTUITIFS

Qbus connaît les défis auxquels les installateurs font face, en particulier lors d'installations complexes. C'est pourquoi nous offrons bien plus que des produits : un accompagnement complet pour vous aider à réaliser votre travail de manière efficace et sereine.

Nos assistants et notre logiciel de programmation System Manager III vous accompagnent dans l'installation de nos produits. Avec l'aide de nos fiches techniques détaillées, vous configurez les modules rapidement et en toute simplicité, garantissant une installation fluide. De plus, notre site web propose une FAQ complète ainsi que des vidéos pratiques pour vous guider à chaque étape : installation, configuration et utilisation.

Si vous rencontrez un problème ou avez une question spécifique, nos ingénieurs de service sont à votre disposition pour vous apporter des réponses claires par téléphone ou par e-mail. Et pour toute urgence en dehors des heures de bureau, le support Qbus reste accessible 24/7. Grâce aux outils et formations que nous proposons, vous êtes en mesure de configurer entièrement une installation Qbus en tant qu'installateur. Pour les projets plus complexes nécessitant des configurations avancées ou des intégrations spécifiques, notre équipe Qbus Integrated Solutions est à votre disposition : des intégrateurs expérimentés prêts à relever tous les défis.

APRÈS L'INSTALLATION : SUIVI ET SOUTIEN PAR NOTRE SERVICE D'ASSISTANCE

Que ce soit pour des conseils, une assistance à l'installation ou une astuce pour optimiser votre travail, nos ingénieurs de service sont là pour accompagner chaque installateur. Nous avons récemment mis en place un nouveau système visant à accélérer et optimiser le processus de retour et de service. Grâce à ce système, l'enregistrement et le traitement des produits défectueux ou endommagés sont plus rapides, vous permettant, en tant qu'installateur, de minimiser les pertes de temps. Avec son interface intuitive, nos clients et notre équipe de service peuvent suivre facilement chaque étape du processus. Qu'il s'agisse d'un remplacement ou d'une réparation, ce nouveau système assure une prise en charge rapide, remettant à vos clients de retrouver sans attendre une utilisation optimale de leur système Qbus.

QBUS EN TANT QUE PARTENAIRE FIABLE

En vous accompagnant à chaque étape de votre projet, nous vous aidons à travailler en toute sérénité. Nos experts sont à vos côtés, du premier contact jusqu'au suivi après l'installation, pour vous conseiller et vous soutenir efficacement.

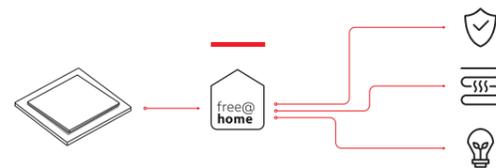
Vous souhaitez savoir comment nous pouvons vous accompagner dans votre prochain projet ? Visitez notre site web ou prenez rendez-vous dans l'un de nos showrooms pour découvrir l'ensemble de nos produits et services. Chez Qbus, nous sommes à vos côtés à chaque étape – avant, pendant et après votre projet.





Déverrouillez l'avenir.

Passer à un équipement intelligent et à une domotique sûre, connectée et durable.



Découvrez **ABB-free@home**® et simplifiez-vous la vie. Tout un potentiel à exploiter pour l'éclairage, le chauffage et la sécurité de votre maison.



ELFLEX

TUBES ANNELÉS PRÉFILÉS

Vitesse d'installation: rouleau à large ouverture pour un déroulement facile

Tube solide de haute qualité

Spécifications contenu flex



Spécifications tube

5 CATÉGORIES DE COULEURS

- 1,5 mm H07V-U / H07Z1-U
- 2,5 mm H07V-U / H07Z1-U
- DATA - COAX - CABLE MULTIMEDIA
- CABLE SIGNAL & ALARME
- AUTRES

Code article

Section, nombre et couleurs des fils **Nexans**
wires inside



Completely black, drawing you in
to *discover the light within.*

The latest edition of our full product catalogue has arrived, featuring our complete range of lighting solutions, including finishes and new additions.



Download your bible now on
deltalight.com

DELTALIGHT

THE LIGHTING BIBLE® 16

L'APPLICATION CEBEO ? VOILÀ UN BON OUTIL!

COMMANDEZ OÙ VOUS VOULEZ,
QUAND VOUS VOULEZ.

- ✓ PLAN DES FILIALES
AVEC INFORMATIONS
SUR LES STOCKS
EN TEMPS RÉEL
- ✓ TRACK & TRACE AVEC
NOTIFICATIONS
PUSH SUR VOTRE
COMMANDE
- ✓ UTILISEZ L'APPLICATION
COMME SELF-SCANNER
DANS LES FILIALES
- ✓ CONSULTEZ ET
GÉREZ LES OFFRES



TÉLÉCHARGEZ
L'APPLICATION

cebeo
A Sonepar Company