

CEBEO

HOME & BUILDING

Energietransitie in actie:

FLEXIBEL, FUTUREPROOF & FULL-ELECTRIC

HOME & BUILDING

INDUSTRY

WARMTE: PUMP IT UP

Koppel technologie aan de kracht van service op maat

EÉN ORKEST, EÉN DIRIGENT

Laat een EMS de energiestromen slim sturen

OPLEIDINGEN

Installatiecomfort staat voorop

10

EDITIE

Een uitgave van CEBEO NV

MAATSCHAPPELIJKE ZETEL:

Eugène Bekaertlaan 63, 8790 Waregem

VERANTW. UITGEVER:

Stefanie Schneider
Eugène Bekaertlaan 63, 8790 Waregem

HOOFDREDACTIE:

Summer Vanhaverbeke

REDACTIE:

Bart Vancauwenberghe,
Summer Vanhaverbeke

SECRETARIAAT:

Julie Delannay

VERTALING FRANSE EDITIE:

Yamagata Europe, No Problem!

VORMGEVING:

Remark Reclame

FOTOGRAFIE:

STUDIO399, Studio Vision,
Thomas Geuens

DRUK:

Van der Poorten

BESTE LEZER

De energietransitie is geen toekomstmuziek meer, maar de huidige realiteit. Ze speelt zich vandaag af op elke werf, in iedere renovatie en in elke nieuwbouwwoning. De klassieke rol van de elektriciën verschuift razendsnel. Wie vroeger vooral kabels trok en borden opbouwde, stuurt vandaag complete energiesystemen aan. Verwarming, ventilatie, laadoplossingen en energieopslag groeien samen tot één geïntegreerd geheel. Dat vraagt, naast technische kennis, vooral inzicht en regie.

In dit magazine ontdek je hoe slimme oplossingen het verschil maken. Warmtepompen evolueren richting stillere werking en eenvoudigere plaatsing. Ventilatiesystemen worden lichter, intelligenter en digitaal instelbaar. Laadpalen communiceren met andere verbruikers in de woning. Batterijen slaan energie op, onder meer in functie van zelfconsumptie wanneer netstroom duurder is. Sturing is de rode draad doorheen al die toepassingen.

Een energiemanagementsysteem fungeert als het brein van de installatie. Het brengt productie, opslag en verbruik samen op één platform en laat toestellen met elkaar praten. Het vermijdt pieken, optimaliseert zelfverbruik en speelt in op dynamische tarieven. Het zorgt voor het slim inzetten van een batterij en houdt het capaciteitstarief onder controle. Zonder die centrale intelligentie werken technieken naast elkaar. Dankzij die sturing versterken ze elkaar.

Voor jou als installateur ligt daar een enorme opportuniteit. Steeds meer klanten verwachten comfort én controle. Ze willen een woning die vooruitdenkt, energie verbruikt op de juiste momenten en klaar is voor toekomstige regelgeving. Dat betekent dat de grens tussen elektriciteit en HVAC vervaagt. De allround vakman of -vrouw die beide werelden beheerst en ze via slimme sturing verbindt, creëert echte meerwaarde.

Cebee ondersteunt je in die evolutie met opleidingen, demo's en technische begeleiding. Dit magazine wil je inspireren, informeren en vooral versterken in je rol als dirigent van het moderne energiesysteem. Wie vandaag de regie in handen neemt, bouwt mee aan een stabiel net, een efficiënter verbruik en een duurzamere toekomst.

Veel leesplezier!

Summer Vanhaverbeke

Communications Coordinator



Energietransitie in actie: FLEXIBEL, FUTUREPROOF & FULL-ELECTRIC

MICHAËL VAN AUDENHOVE

Cebeo

"Een EMS is geen noodzakelijk kwaad, maar iets waarmee je de eindklant echt helpt."



6

DOSSIER: ENERGIETRANSITIE IN ACTIE: FLEXIBEL, FUTUREPROOF & FULL-ELECTRIC

- 6 Eindklant heeft nood aan dynamische energieoplossingen nu elektriciteitsnet onder druk staat
- 12 Cebeo en Electro Debree realiseren uniek residentieel project met commerciële batterij
- 18 Slimme warmtepomptechnologie voor veeleisende renovatie
- 24 Sanitechniek rustte Brasserie Graaf uit met gebruiksvriendelijke HVAC-sturing

30

FABRIKANTEN

- 30 Installatiecomfort staat centraal bij D+-ventilatie en warmtepompen van Renson
- 36 Nieuw assortiment warmtepompen van Bosch anticipeert op striktere regelgeving inzake koelmiddelen
- 42 Niko Home Control neemt laadpalen, PV-installatie en thuisbatterij mee in energiemangement

55

PRODUCTNIEUWS

- 55 Alfen
- 59 Legrand

12



JURGEN DEBREE

Zaakvoerder Electro Debree

"De case om voor te leggen bij de klant was zeer sterk onderbouwd met de hulp van Cebeo."



WERNER CELIS

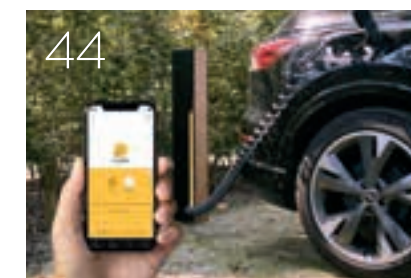
Installateur

"Cebeo's HVAC-specialisten voelen zich niet te beroerd om dringend benodigde stukken naar de werf te brengen."

KEVIN OP DE BEECK

Installateur

"Qbus bood technisch en prijsmatig het beste systeem om alle energie-verbruikers met elkaar te laten praten"



BERT CIETERS

Niko

"Een team van engineers zorgt jaarlijks voor 3 à 4 software-upgrades van Niko Home Control."

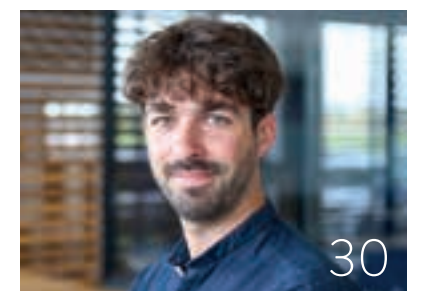
38



JUSTIN CLAES

Bosch

"Onze nieuwe warmtepompen werken met R290 als koudemiddel en werken heel stil."



BENJAMIN CALON

Renson

"De sturing kan je makkelijk upgraden om ook licht, warmte en zonnewering te regelen."

EINDKLANT HEEFT NOOD AAN DYNAMISCHE ENERGIEOPLOSSINGEN NU ELEKTRICITEITSNET ONDER DRUK STAAT


GREEN & SMART
BY CEBEO

Het elektriciteitsnet kraakt tegenwoordig in al zijn voegen. Hoe kan je als installateur optimaal inzetten op netflexibiliteit? Op welke manier bied je de grootste meerwaarde voor je residentiële eindklant? Welke veelgemaakte fouten kan je beter vermijden? We gingen te rade bij Cebeo-specialisten Koen De Ceulener (Project Development Manager Residential Green & Smart) en Michaël Van Audenhove (Domain Expert).

Vervolg op pagina 8

“LAAT EEN GOED
ENERGIEMANAGEMENTSYSTEEM
ALS DIRIGENT OPTREDEN”



“EEN ENERGIE-MANAGEMENTSYSTEEM IS DE IDEALE REGULATOR VOOR EEN STABIEL ELEKTRICITEITSNET.”

Michaël Van Audenhove, Domain Expert bij Cebeo

Vervolg van pagina 7

Voor Fluvius en andere netbeheerders is het tegenwoordig een dagelijkse bezorgdheid geworden om het elektriciteitsnet in optimale conditie te houden. Anno 2026 is dat een stuk complexer dan vroeger.

“Dat heeft alles te maken met de elektrificatie en het feit dat veel consumenten vaak ook producent zijn geworden (‘prosumenten’), getuigt Koen De Ceulener. “We zien het aanbod aan energie continu veranderen, wat vooral sterk afhangt van de mate waarin we met z’n allen zonne-energie opwekken.

Die groene productie schommelt in functie van de weersomstandigheden. Daarnaast zijn er elke dag momenten waarop de vraag enorm piekt. Denk maar aan de avonduren, als iedereen kookt, verwarmt, televisie kijkt en eventueel de auto oplaadt. Het is een hele klus om die variaties op te vangen zonder overbelasting of stroomtekorten. Net daarom is het cruciaal dat iedereen energie verbruikt in functie van netflexibiliteit. Dat betekent: de consumptie verhogen als er veel goedkope stroom beschikbaar is – terwijl je alert bent voor hevige pieken waar je via het capaciteitsstarief op wordt belast – en figuurlijk op de rem gaan staan als het net zwaar belast is.”

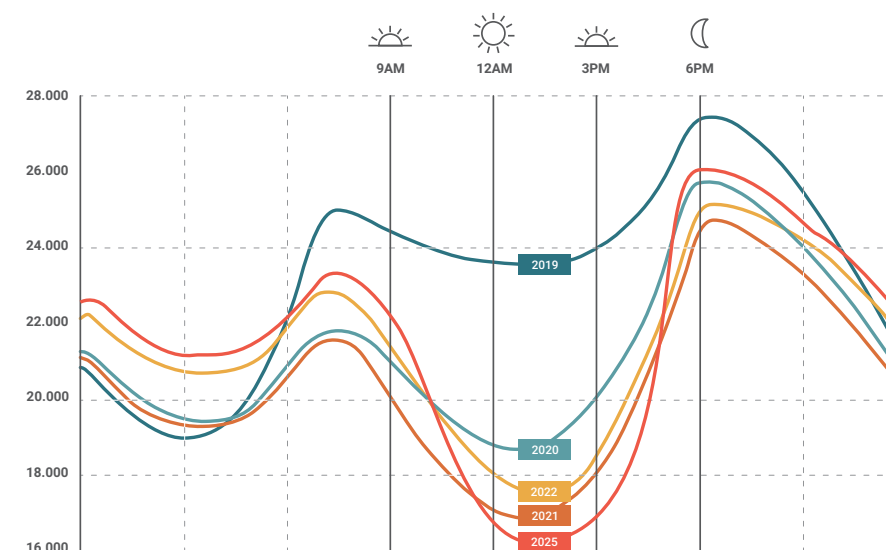
STABIEL NET ALS PRIORITEIT

Die druk op het net ‘wegmasseren’, kan onder meer door de energie die je zelf opwekt zoveel mogelijk zelf te consumeren. “Idealiter doe je dat met behulp van een energiemanagementsysteem (EMS). Het is met dergelijke oplossingen dat de installateur zijn meerwaarde kan bewijzen. Op die manier vind je de juiste balans tussen energieproductie, -opslag en -verbruik.”

Niet alleen de residentiële eindklant spint garen bij een EMS, het is ook iets wat netbeheerders zoals Fluvius echt wel aanraden. “De reden is eenvoudig”, pikt Michaël Van Audenhove in. “Hoe stabiel het elektriciteitsnet, hoe stabiel de productie en consumptie verlopen én hoe vlotter het net te beheren is. Een EMS kan daarin optreden als ideale regulator.”

BATTERIJ

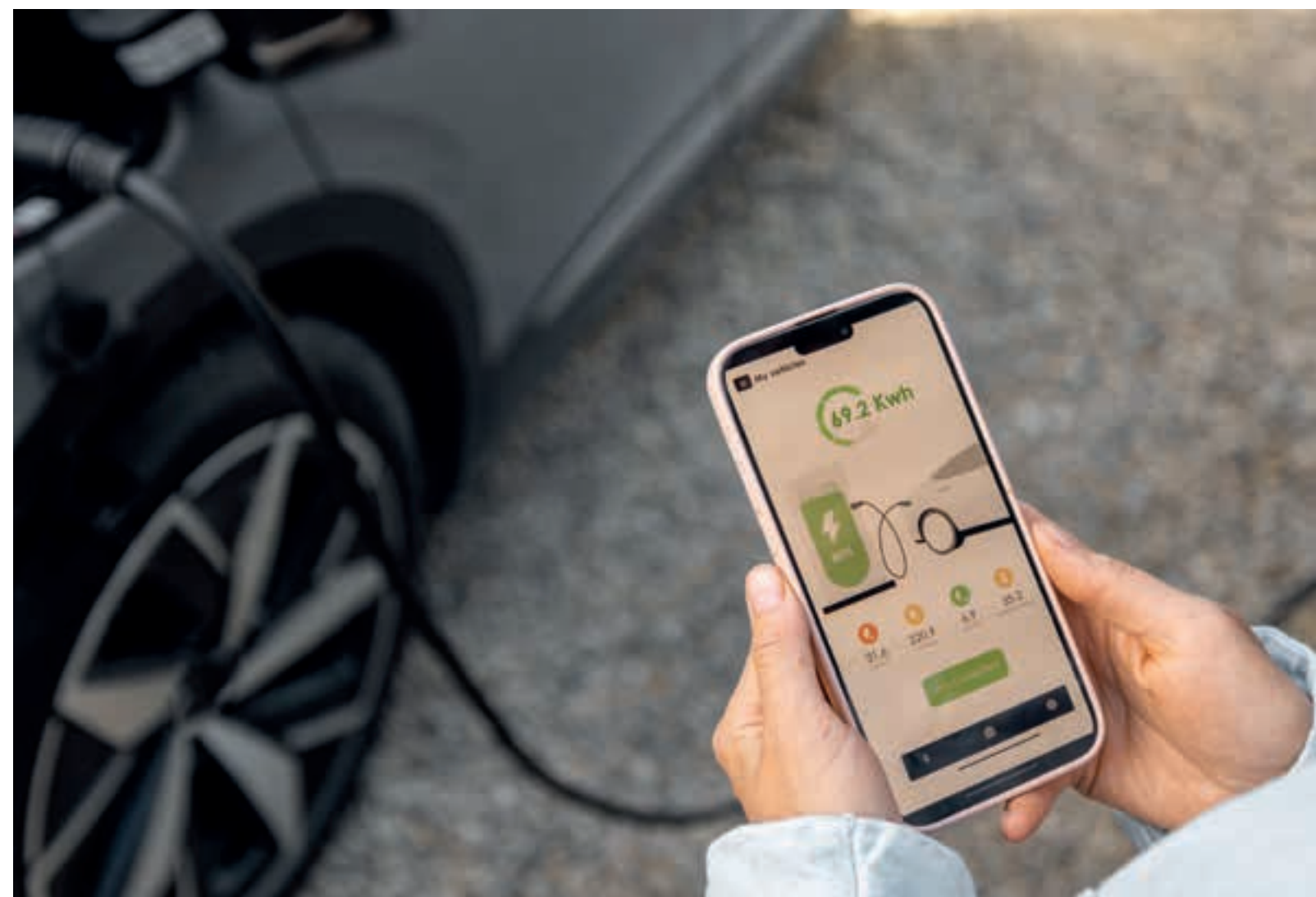
Zo’n EMS wordt des te relevanter naarmate een huishouden beschikt over zonnepanelen, een thuisbatterij en/of een laadpaal. Koen: “Sinds kort bieden bepaalde energieleveranciers weer vaste contracten aan, maar we merken een stille opmars van dynamische tarieven. Het is één van de redenen waarom meer mensen een investering in een thuisbatterij overwegen. Ze beseffen dat zo’n toestel je toelaat om overtollige zonne-energie tijdelijk op te slaan en later te gebruiken, wanneer de dynamische stroomprijs hoog staat.”



Energieverbruik huishoudens

Zo vermijden ze ook dat ze goedkope zonnestroom moeten injecteren aan lage of zelfs negatieve tarieven. “Bij dynamische energieprijzen kan de batterij enerzijds slim laden wanneer elektriciteit goedkoop is en anderzijds ontladen wanneer ze duur is, wat je energiefactuur actief drukt. Voor eigenaars van zonnepanelen betekent dat minder afhankelijkheid van het net en meer grip op hun eigen verbruik. In combinatie met een elektrische wagen en/of een warmtepomp wordt die flexibiliteit nog waardevoller, omdat je pieken en dalen in verbruik beter opvangt.”

Vervolg op pagina 10

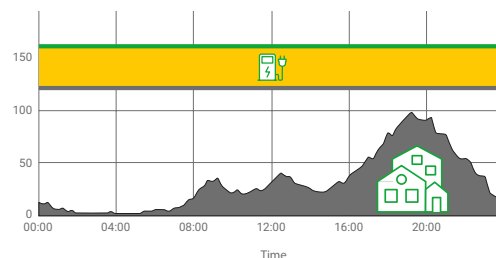


Vervolg van pagina 9

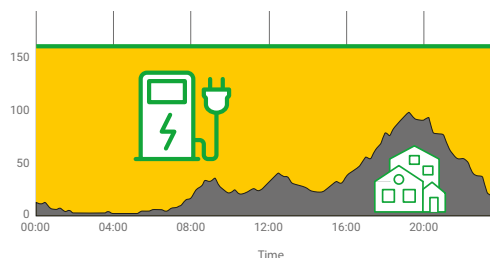
Toch is een batterij niet altijd een zalmakende oplossing, weet Michaël. “Zoiets moet je project per project bekijken, door het verbruiksprofiel en het leefpatroon van de eindklant zo goed mogelijk in kaart te brengen. Sowieso raden we aan om ook bij de installatie van een batterij een EMS te promoten. Zo’n overkoepelend systeem kan bijvoorbeeld vermijden dat je de hele batterij ‘leegtrekt’ door er je auto mee op te laden.”

LOAD BALANCING

Daar komt ‘load balancing’ op de proppen. “Deze essentiële functie vermijdt dat een laadpaal een zwakke schakel in een residentiële installatie wordt”, gaat Koen verder. “Load balancing meet voortdurend de hoeveelheid beschikbare stroom en verdeelt die dynamisch over de laadpaal en andere stroomverbruikers. Het zorgt er mede ook voor dat je kwartierpiek onder controle blijft, wat belangrijk is in functie van het capaciteitstarief. Met load balancing vermijdt je bovendien dat de hoofdzekering springt, wat vooral belangrijk is op momenten dat veel apparaten tegelijk zijn ingeschakeld. Een juiste instelling van die load balancing is dan ook een absolute prioriteit.”



Statische load balancing: er wordt een limiet gesteld aan het stroomverbruik voor het opladen van elektrische voertuigen, voor alle laadpunten samen. De rest van het vermogen is continu beschikbaar voor het andere verbruik in het gebouw.



Actieve of dynamische load balancing: het stroomverbruik in het gebouw wordt gemeten. De resterende elektriciteit is beschikbaar om voertuigen op te laden.



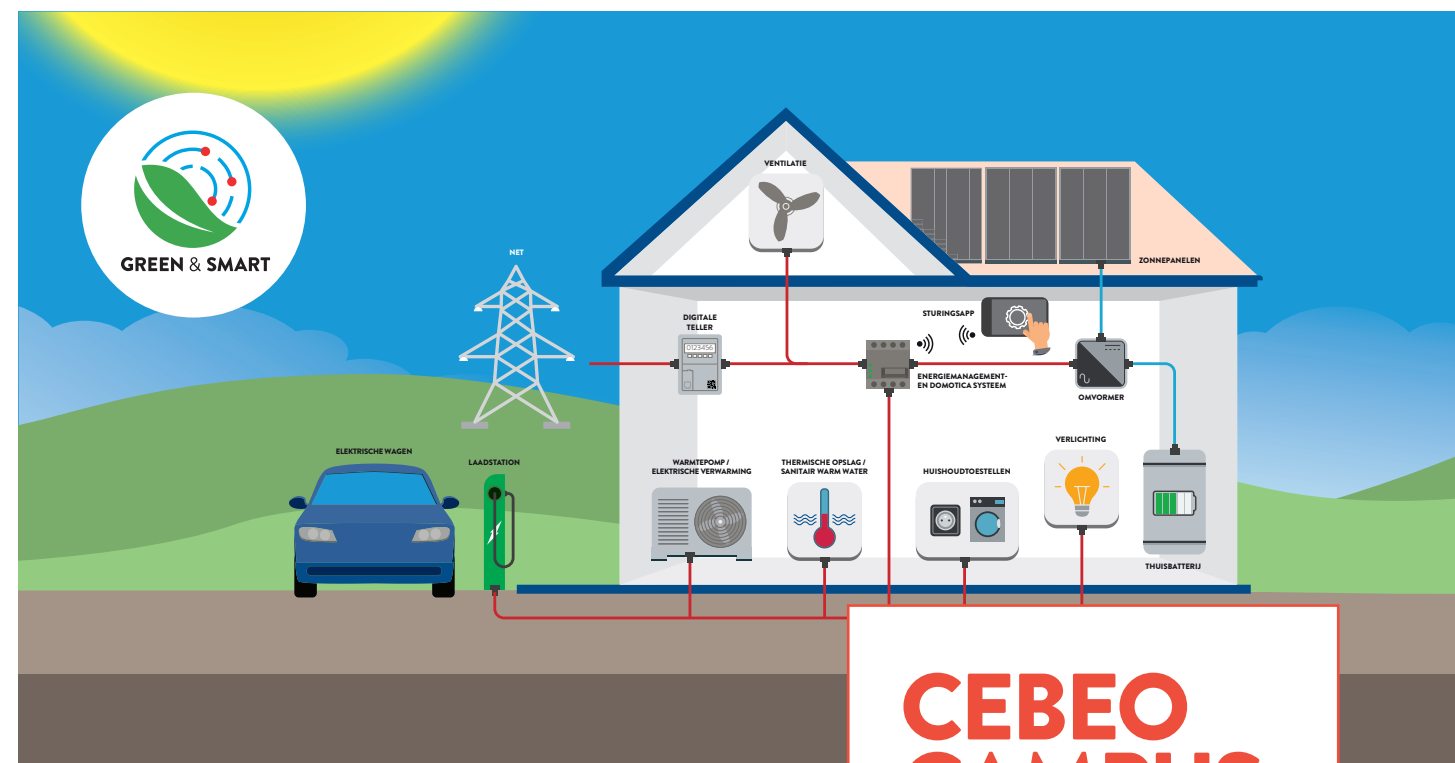
JUISTE EMS KIEZEN

Je had het al begrepen: in principe zou elk huishouden waarbij er een wisselwerking tussen zonnepanelen, batterij, laadpaal en andere gulzige stroomslurpers is, over een EMS moeten beschikken.

Michaël: “Een goed EMS fungeert als het brein van de installatie, als de dirigent van het orkest. Het beantwoordt de toenemende vraag naar actieve sturing en automatisering, rekening houdend met de dynamische energietarieven. Door alle energiebronnen en -verbruikers in één platform te integreren, zorgt het dat al die afzonderlijke elementen niet op hun eilandje werken, maar met elkaar praten en eerst de zelf opgewekte groene energie ‘verorberen’. Zo evolueer je naar een woning die de energielogica maximaal respecteert, mede dankzij realtime data-inzameling en het zelflerend vermogen dat tot optimalisaties leidt.”

“DE OPMARS VAN DYNAMISCHE TARIEVEN IS ÉÉN VAN DE REDENEN WAAROM MEER MENSEN EEN INVESTERING IN EEN THUISBATTERIJ OVERWEGEN.”

Koen De Ceulener, Project Development Manager Residential Green & Smart



CEBEO CAMPUS

Voor installateurs die EMS op dit moment nog beschouwen als een term uit een ‘Chinees’ woordenboek, biedt Cebeo raad. “We helpen onze klanten graag met Cebeo Campus-opleidingen, demo-opstellingen en ondersteuning bij de verkoop en communicatie met de eindklant.

Zo voeden we ook het besef dat ze een EMS niet als een noodzakelijk kwaad moeten zien, maar als iets waarmee ze de eindklant echt helpen, zodat die verzekerd is van een interessante terugverdientijd”, besluit Michaël.

Wil je graag een opleiding volgen over EMS? Check zeker onze opleidingskalender!





CEBEO EN ELECTRO DEBREE REALISEREN UNIEK RESIDENTIEEL PROJECT MET COMMERCIELE BATTERIJ

“WAT ALS WE NU
EENS GELD GAAN
VERDIENEN MET
DE OPGEWekte
ENERGIE?”

Wat doe je als je een uniek domein koopt met meer dan een hectare zonnepanelen en een hoogspanningscabine?

Dan zoek je uit hoe je die opbrengst optimaal benut.

De nieuwe eigenaar van een landelijke hoeve in West-Vlaanderen schakelde daarvoor Electro Debree in, dat op zijn beurt kon rekenen op de expertise van Cebeco. “Het was een mooi, vernieuwend totaalproject waarbij alle aanpassingen nauw op elkaar moesten aansluiten”, aldus Jurgen Debree, zaakvoerder bij Electro Debree.

Vervolg op pagina 14

“MET TWEE BATTERIJEN KAN JE SNELLER HANDELEN OP DE ONBALANSMARKT.”

Jeroen De Praetere, Green & Smart-specialist bij Cebeo



“Alle elementen om de installatie van een commerciële batterij succesvol te maken, waren aanwezig”, vertelt Jeroen. “Zo’n veld vol zonnepanelen en een hoogspanningscabine zijn de ideale aanzet. Het plaatsen van een commerciële batterij vraagt om een investering, maar de eindklant stond daar zeker voor open.”

Vervolg van pagina 13

TROUWE PARTNER MET OOG OP DE TOEKOMST

Al voor Cebeo echt Cebeo was, was Electro Debree al klant bij CBC Electro, dat na de fusie met Elma Obreg de naam Cebeo kreeg. Dat Electro Debree al zo lang trouwe klant is, hoeft ook niet te verbazen. Electro Debree bestaat sinds 1978 en wordt ondertussen al zo’n 20 jaar geleid door Jurgen Debree en zijn vrouw Chantal Janssens. In het bedrijf is ook hun dochter Candide Debree actief samen met haar echtgenoot, Lorenzo Lammens. Net als Jurgen studeerde Lorenzo af als industrieel ingenieur, hij ook met een specialisatie in hernieuwbare energiebronnen. Bij Electro Debree is Lorenzo actief als projectleider. Dankzij zijn studie-achtergrond, weet hij als geen ander klanten te begeleiden bij vraagstukken rond energie-efficiëntie.

VAN FEESTZAAL NAAR PRIVÉWONING

De unieke site, tot voor kort feestzaal met privéwoning, wordt nu volledig privé gebruikt. Het domein bevat ook een hectareveld zonnepanelen met daarbij een hoogspanningscabine. De villa met zwembad, laadinfrastructuur en nog veel meer, mag dan wel voor een hoog eigen verbruik zorgen, dankzij het groot aantal zonnepanelen lag de opbrengst nog steeds een pak hoger dan het eigen verbruik. Om de energie slim te benutten en kosten te drukken, schakelde de eigenaar Electro Debree in, die op hun beurt rekende op Cebeo. Jeroen De Praetere, Green & Smart-specialist bij Cebeo stelde de vraag: “wat als we nu eens geld gaan verdienen met de opgewekte energie?”



TWEE COMMERCIËLE BATTERIJEN

Samen met Cebeo werkte projectleider Lorenzo drie batterijvoorstellen uit. Uiteindelijk koos de eindklant voor twee batterijen van 110 kVA met 229 kWh capaciteit per stuk (Sungrow Powerstack). “Het was de duurste oplossing, maar wel de meest efficiënte met het meeste rendement”, leggen Lorenzo en Jeroen samen uit.

“De grootste rentabiliteit heb je door snel te handelen op de onbalansmarkt. Dat moet gebeuren in slechts 15 minuten. Doel is dan om de batterij zo snel mogelijk te ontladen om zo veel mogelijk winst te maken. Met twee batterijen kan je met dubbel vermogen handelen”, vertelt Jeroen.



Gezien de aanzienlijke investering van een commerciële batterij, wou de eigenaar weten wat de terugverdiendtijd was. Daarom werkte Cebeo ook een theoretische ROI-studie (Return on Investment, n.v.d.r.) uit voor ieder voorstel. Lorenzo over die terugverdiendtijd: “Wat de markt in de toekomst zal brengen, kunnen we uiteraard niet voorspellen. Onze verwachting is wel dat onzekere tijden (oorlog, diplomatieke wrevel, ...) de handel op de onbalansmarkt positief beïnvloedt, net omdat onze kerheden zorgen voor onbalans op het net.”

“Daarnaast wordt op grote schaal dagelijks wind- en zonne-energie bijgeplaatst”, gaat Lorenzo verder. “Dat vergroot de onvoorspelbaarheid stelselmatig en zal de nood aan opslag alleen maar doen toenemen. Ook heeft de Europese Unie de kaart van elektrificatie gekozen, waardoor de druk op onze netten alleen maar groter wordt. Volgens een prognose van het Belgische energie-innovatieplatform Yuso zal handelen op de onbalansmarkt nog zeker interessant zijn tot het jaar 2034.”

Vervolg op pagina 16



“ONZEKERE DIPLOMATIEKE TIJDEN EN DE ELEKTRIFICATIE BEÏNVLOEDEN DE HANDEL OP DE ONBALANSMARKT POSITIEF.”

Lorenzo Lammens, projectleider bij Electro Debree

Vervolg van pagina 15

EXTRA NETONTKOPPELBORD EN FIBERNETWERK

Om de batterij-installatie succesvol te integreren op de site was een aanpassing nodig van het vermogensbord. Power Distribution-specialist Bertrand Kyndt van Cebeo is daarvoor ter plaatse gegaan. Uiteindelijk werd er gekozen om een tweede ontkoppelbord te voorzien, omdat de oude niet aangepast kon worden.

Om de batterij geautomatiseerd te sturen, moet de batterij een stabiele dataverbinding hebben. Gezien de afstand tot de rest van de elektrische installaties op de site, werd een extra fiberverbinding aangelegd in functie van de commerciële batterij. Daarvoor werd op zijn beurt de expertise van datacom-specialist Kenneth Beyls ingezet.

“DE CASE OM VOOR TE LEGGEN BIJ DE KLANT WAS ZEER STERK ONDERBOUWD MET DE HULP VAN CEBEO.”

Jurgen Debree, zaakvoerder
Electro Debree

“Voor dit project hebben we heel wat aannemers gehad”, vertelt Jurgen Debree, zaakvoerder. “Cebeo heeft in totaal vier specialisten ingezet met telkens hun eigen expertise, en onze accountmanager Stephen Coulier bleef ons vaste aanspreekpunt. Electro Debree en Cebeo hebben echt hun krachten gebundeld voor dit unieke project en een sterk onderbouwde case voorgesteld aan de eindklant. Daarnaast hebben we ook Cebeo’s infosessie gevolgd in Merelbeke dat kaderde in de Commercial Storage Roadshow. Die was zeer interessant en bevestigde het concept dat we hebben uitgewerkt met Cebeo-specialist Jeroen.”

TUINVERLICHTING OP SNELTEMPO UITGEWERKT

Tot slot werd er ook voor de tuinverlichting een beroep gedaan op Electro Debree. Chantal, de echtgenote van Jurgen en medezaakvoerder, heeft dit samen met Cebeo’s verlichtingsspecialist James Van den Bossche uitgewerkt. “Het binnenplein, de koetsstraat rond de woning, de boomgaarden, de weiden, ... Overall hebben we buitenverlichting voorzien”, vertelt Chantal. “In maart plaatsten we onze bestelling en eind april moesten de meer dan 100 armaturen al geïnstalleerd worden. We hebben goede ondersteuning gekregen van Cebeo en ook projectleider Lorenzo heeft heel strikt alles opgevolgd en de beakbeling en plaatsing goed op elkaar afgestemd.”



INDIENSTSTELLING COMMERCIËLE BATTERIJ

Na enkele maanden intensief werk, zit Electro Debree in de finale fase van het project. “We dienen nog de feestzaal en de buitenverlichting af te werken. De indienstelling van de commerciële batterij gebeurt volgende week al samen met Sungrow. Het totaalproject is een prachtig concept en voor ons bij Electro Debree is het zeer fijn om zulke vernieuwende projecten uit te mogen werken”, besluit zaakvoerder Jurgen. Ook Green & Smart-specialist Jeroen blikt tevreden terug op het project, maar blikt ook vóóruit: “De markt is in volle expansie en verandert nog elke dag. Het is echt wel de toekomst en zeker interessant om mee te nemen in projecten als deze”, besluit hij.



PROJECT WARMTEPOMP

SLIMME WARMTEPOMPTECHNOLOGIE VOOR VEELEISENDE RENOVATIE

Bij de grondige renovatie van een herenhuis in Stevoort lag de lat bijzonder hoog. Comfort, betrouwbaarheid en toekomstgericht energiegebruik moesten hand in hand gaan. Samen met Cebeo werkte installateur Werner Celis een HVAC-oplossing uit die perfect inspeelt op de schaal en complexiteit van dit residentiële prestigeproject.

Vervolg op pagina 20

CEBEO EN WERNER CELIS
TILLEN RENOVATIEPROJECT IN
STEVOORT NAAR HOGER NIVEAU

Vervolg van pagina 19

Werner Celis nam in 2006 de in Herk-de-Stad gevestigde installatie-zaak van zijn vader – aanvankelijk gespecialiseerd in sanitair en centrale verwarming – over. “Na specifieke opleidingen voor ventilatie, koel-techniek en zonnepanelen, zijn we intussen uitgegroeid tot een totaal-partner voor HVAC, die onder meer in het residentiële segment sterk actief is”, verduidelijkt Werner.

Installateur Werner Celis en
Cebeo's HVAC-specialist Marco
Vanonckelen

Via hoofdaannemer Eddy Windmolders (focus op algemene bouwwerken) en Mieke Van Herck Architects kreeg Werner de vraag om bij de totale renovatie van een statig herenhuis in Stevoort in te staan voor de modernisering van het sanitair, de ventilatie, de airconditioning van het poolhouse en de installatie van een warmtepomp. “Het was de eerste keer dat ik met dit architectenbureau samenwerkte. Er was meteen een goede klik met hun projectleider Rob Smets. Samen met hem nam ik de meetstaat onder de loep en kon ik ook een eigen voorstel voor de warmtepomp doen.”

ROLLS ROYCE

Door de omvang van het project – onder meer 420 m² vloerverwarming en sanitaire voorzieningen voor vier badkamers – besepte Werner dat de warmtepomp aan heel wat voorwaarden moest voldoen. Daardoor kwam ik al snel bij CTC uit.

“Zij beschikken onder meer over een model dat meer dan 300 liter sanitair kan leveren, maar we beseften dat die capaciteit ontoereikend zou zijn. Met het advies van CTC, kwamen we uit bij de Eco Part 616M, gekoppeld aan de EcoZenith i555 Pro: een geothermische oplossing die hoge prestaties combineert met flexibiliteit op vlak van installatie.”



“CEBEO'S HVAC-SPECIALISTEN VOELEN ZICH NIET TE BEROERD OM DRINGEND BENODIGDE STUKKEN NAAR DE WERF TE BRENGEN. DAT STEL IK ENORM OP PRIJS.”

Werner Celis, zaakvoerder installateur



Werner: “Hier springt de combinatie van gebruiksgemak en technische intelligentie eruit. Het nieuwe kleurentouchscreen werkt intuïtief, bijna zoals een smartphone, en laat zich probleemloos overnemen op tablet of telefoon. Tegelijk stuurt de regeling moeiteloos meerdere verwarmingskringen en energiebronnen aan – van warmtepomp tot zonne-energie of bijverwarming – en kiest ze automatisch de meest efficiënte optie. Inzake installatie is het systeem bijzonder dankbaar: compacte bouwhoogte, slimme zijaansluitingen en uitbreidingsmogelijkheden maken het toekomstbestendig. Tel daar de hoge warmwatercapaciteit en de ‘Smartgrid Ready’-connectiviteit bij, en je beschikt al over heel wat troeven. Ook het doorstroomprincipe – een grote spiraal die tot 600 liter sanitair warm water kan leveren – is het neusje van de zalm, waarmee je bovendien elke kans op vorming van legionella uitsluit.”

Vervolg op pagina 22

ROBUUST KARAKTER

Voor de levering van dit toestel klopte Werner aan bij Cebeo's HVAC-specialist Marco Vanonckelen. “De systemen van deze Scandinavische fabrikant zijn het gewoon om optimaal te functioneren in landen die lange winters kennen en waar vaak extreme koude heerst. Deze warmtepomp beschikt onder meer over een multifunctioneel vat met erg veel koppelingen. Net daarom passen hun systemen als gegoten in het veeleisende high-end segment van de residentiële markt.”

SLIM DOORSTROOM-PRINCIPE

CTC produceert ook een beperkt aantal boilers, die aan dezelfde hoge kwaliteitsstandaarden voldoen. Voor het project in Stevoort vertrouwden Werner Celis en Marco Vanonckelen op de CTC EcoZenith i555 Pro.

“CTC STAAT KOSTELOOS PARAAT TIJDENS DE PRE-OPSTART.”

Marco Vanonckelen



Vervolg van pagina 21

Door de combinatie van de CTC EcoPart 616M met de CTC EcoZenith i555 Pro ontstaat een uiterst krachtig en flexibel verwarmingssysteem. Marco: “Deze binnenmodule levert niet alleen een slimme regeling, maar ook uitzonderlijk veel sanitair warm water: tot 40 liter per minuut en meer dan 600 liter aan 40 °C bij normaal debiet. Voor installateurs biedt dit enorme vrijheid, zeker bij grotere warmtebehoeftes of cascadesystemen.”

SERVICE VAN A TOT Z

Een enorm pluspunt is ook de sterke servicegerichtheid van CTC. “Hun Belgische vestiging in Wevelgem is een toonbeeld van klantvriendelijkheid”, weet Marco. “Ze rekenen het project niet alleen volledig volgens de wensen van de klant uit, maar staan ook kosteloos paraat tijdens de pre-opstart.”

INFO?

Ook een vraag voor onze HVAC-specialisten? Neem contact op via jouw filiaal of vertegenwoordiger.



Werner kan dit alleen maar bevestigen. “Toen ik met dit merk begon te werken, vond ik het essentieel om een aangepaste opleiding te volgen. Die heb ik in Wevelgem ook gekregen. Los daarvan maken ze je tijdens de pre-opstart duidelijk waar je op hydraulisch en elektrisch vlak op moet letten. Ook hun mobiele techniker hielp me de standaard programma's op punt te stellen in functie van de door de klant gewenste temperatuur van de vloerverwarming. Als installateur kan je echt niet meer wensen. Dat geldt trouwens ook voor de Cebeo-service: naast een duidelijke prijspolitiek voelt Marco zich niet te beroerd om enkele dringend benodigde stukken naar de werf te brengen. Dat stel ik enorm op prijs.”



NIEUWE PROJECTEN

Die servicekracht weerspiegelt zich ook in support tijdens verkoopgesprekken. “CTC biedt een resem voordelen, maar is niet de goedkoopste. Als de eindklant merkt wat de voordelen van de CTC-warmtepomp zijn, gaat hij sneller overstag. Die aanpak rendert: al voor heel wat andere projecten hebben we CTC-producten mogen leveren”, besluit Marco.



PROJECT QBUS

“HANDIGE OPLOSSING VOOR EINDKLANT EN INSTALLATEUR”

Brasserie Graaf, gelegen aan het kasteel van Gaasbeek, ziet er opperbest uit. Na een grondige renovatie van het pand, waarbij Sanitechniek het HVAC-luik behartigde, kan men eenvoudig alles inzake verwarming, ventilatie en koeling regelen met een comfortabel en prijstechnisch interessante oplossing. Kevin Op de beeck, projectleider elektro en regeling bij Sanitechniek, kijkt nu al uit naar nieuwe projecten met Qbus.

Vervolg op pagina 26

SANITECHNIEK RUSTTE BRASSERIE GRAAF UIT MET GEBRUIKSVRIENDELIJKE HVAC-STURING



“QBUS BOOD VOOR DEZE REALISATIE ZOWEL TECHNISCH ALS PRIJSMATIG HET BESTE SYSTEEM OM ALLE ACTOREN MET ELKAAR TE LATEN PRATEN.”

Kevin Op de beeck,
projectleider elektro en regeling bij Sanitechniek

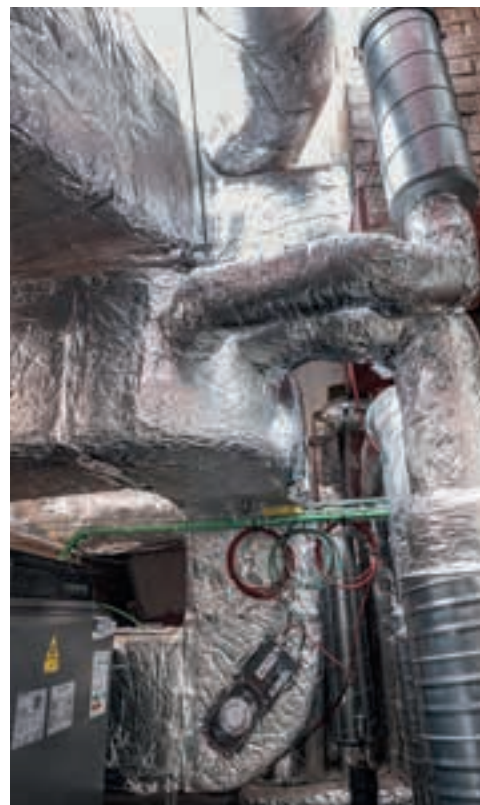
Vervolg van pagina 25

Het Kasteel van Gaasbeek, gelegen in Lennik, is een fantastische plek in hartje Pajottenland. In 1921 schonk markiezin Arconati Visconti het aan de Belgische staat, die er op haar beurt drie jaar later een museum van maakte. Het 800 jaar jonge stuk erfgoed kreeg enkele jaren geleden een grondige renovatie, waardoor het weer schittert als nooit tevoren.

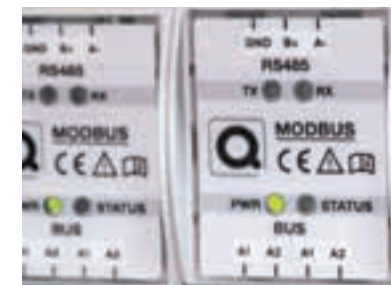


ERVARING IN (MIDDEL)GROTE PROJECTEN

Nadat Sanitechniek, dochterbedrijf van de Willemen Groep, enkele jaren geleden het vertrouwen kreeg voor een gloednieuwe HVAC-installatie van het kasteel, mocht het nu ook de nieuwe brasserie, die zich in het verlengde van het kasteel bevindt, van moderne verwarmings- en sanitaire oplossingen voorzien.



Kevin Op de beeck: “Wij spitsen ons toe op (middel)grote projecten, appartementsgebouwen van minimaal 30 wooneenheden en het topsegment van de residentiële markt. Dat doen we met een team van 75 mensen, dat werkt vanuit Sint-Katelijne-Waver. We hebben ook ervaring met sturingssystemen voor grotere projecten, maar zochten voor deze realisatie een andere oplossing. Zo kwamen we bij Qbus uit.”



PRIJSTECHNISCH TOP

Qbus, een Belgische technologie-fabrikant die gevestigd is in Erpe-Mere, maakt al meer dan 25 jaar gebouwen slimmer. Dat doet het met technologische ontwikkelingen die zowel nu als in de toekomst compatibel met elkaar blijven. Zo maakt het bedrijf het leven van de installateur en de eindklant makkelijker.

Kevin: “We hadden nood aan een oplossing die de integrale HVAC-sturing verzorgt. Bij dit project hebben we een warmtepomp met voor- en naregeling, driewegkleppen, een buffervat en een sanitair warmwatervat geïnstalleerd. Ook de luchtgroepen beschikken over een eigen regeling. Qbus bood voor deze realisatie zowel technisch als prijsmatig het beste systeem om al die actoren met elkaar te laten praten.”

Vervolg op pagina 28

De uitbater van de brasserie kan op een heel eenvoudige manier de temperatuur verhogen of verlagen en de klimatisatie regelen via de Qbus Control-interface met duidelijke pictogrammen.



Vervolg van pagina 27

Samuel Billens, commercieel-technisch projectverantwoordelijke bij Qbus, knikt bevestigend. “Nadat Sanitechniek al wat aanpassingen had gedaan aan het renovatieplan dat ze van de architect en het studie bureau hadden ontvangen, zijn we samen rond de tekentafel gaan zitten. Bij dat overleg waren ook de leverancier van de warmtepomp en de luchtgroep nauw betrokken. De uitdaging bestond erin om een vlotte communicatie tussen alle verbonden toestellen te creëren. Dat realiseren we door de parameters van de verschillende apparaten uit te lezen via Modbus-communicatie en deze vervolgens samen te brengen in Qbus Control, de centrale bedieningsapp van Qbus. Binnen onze Qbus applicaties creëren we aparte interfaces voor de eindklant en voor de installateur.



De eindklant – in dit geval de uitbater en eigenaar van de brasserie – moet op een heel eenvoudige manier de temperatuur kunnen verhogen of verlagen en de klimatisatie kunnen regelen. Via de Qbus Control-interface wordt dat mogelijk met duidelijke pictogrammen, die ook voor mensen zonder technische achtergrond vlot hanteerbaar zijn.”

INLOGGEN OP AFSTAND

Daarnaast is er, dankzij de EQOmmand software, een meer uitgebreide, technische interface voor de installateur mogelijk. “Dat omvat een handig overzicht van alle geïnstalleerde componenten en een hydraulisch schema. Ook als bijvoorbeeld een filter aan vervanging toe is, kunnen we dat in één oogopslag zien”, verklaart Kevin. “Deze oplossing laat ons toe om ook op afstand in te loggen via IP. Zo was er bijvoorbeeld even een probleem met de warmtepomp. Vroeger zouden we diverse keren ter plekke zijn moeten gaan om het euvel op te lossen. Nu konden we dat vanop ons eigen kantoor doen, waardoor de klant sneller geholpen was en wij veel onnodige transportkilometers hebben bespaard.”

“BINNEN QBUS CONTROL CREËREN WE APARTE INTERFACES VOOR DE EINDKLANT EN VOOR DE INSTALLATEUR.”

Samuel Billens, commercieel-technisch projectverantwoordelijke bij Qbus



LUQAS

Hoewel Qbus met Luqas een aparte module heeft voor energie-efficiënte sturing, biedt het Qbus-systeem op zich al sterke troeven op dat vlak. Dat bleek ook duidelijk tijdens het brasserieproject. De kracht zit in een slimme, vraag-gestuurde aanpak.

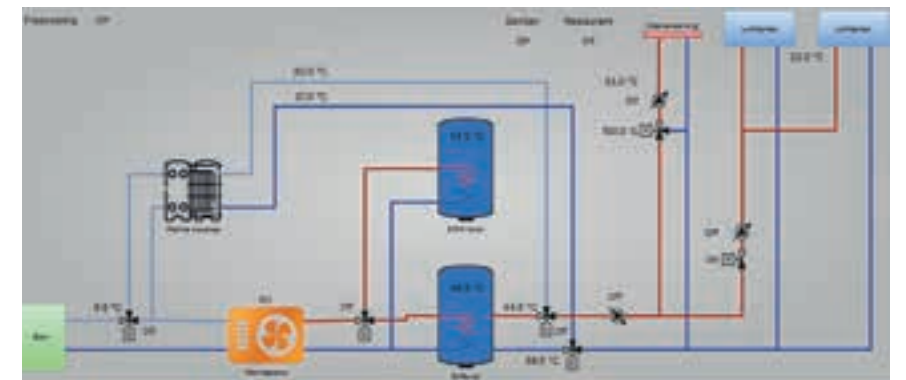
Samuel: “Het systeem stemt de energieproductie af op de energieafgifte. Dat maakt alles zowel ecologisch als economisch erg interessant. Onze oplossing is bovendien vlot te programmeren, heel flexibel, schaalbaar en comfortabel. Daardoor leent het zich voor toepassingen in de horeca – zoals hier – maar evengoed voor kantoren, de residentiële markt, de zorgsector, retailcomplexen, sportcentra en praktijken van vrije beroepers.”

Die energie-efficiënte basis vormt meteen ook een sterke fundering voor verdere optimalisatie. Daarom kijken ze bij Sanitechniek intussen vooruit naar een volgende stap met Luqas, de slimme energiemanager van Qbus. Kevin volgde daarover al een opleiding bij Qbus.

“Die vorming neemt amper drie uur in beslag”, vervolgt Samuel. “De installatie & configuratie zelf duurt maar een tiental minuten (exclusief verbindingen) en kan met behulp van een app of internet.”

Het systeem werkt op zich, of je kan het combineren met ons Qbus-domoticasysteem.”

Bij Sanitechniek zijn ze ook lovend over de openheid van het Qbus-systeem én de betaalbaarheid. “We denken eraan om Qbus ook bij nieuwe realisaties te gebruiken, zeker omdat we zeer te spreken zijn over de ondersteuning die Qbus ons tijdens de uitvoering en de ingebruikstelling bood”, besluit Kevin Op de beeck.




RENSON

INSTALLATIECOMFORT STAAT CENTRAAL BIJ D+-VENTILATIE EN WARMTEPOMPEN VAN RENSON



Nadat Renson in ventilatiesystemen C+ (vraaggestuurd) al tot marktleider was uitgegroeid, steekt de Belgische fabrikant van oplossingen voor een gezond binnenklimaat nu ook meer dan één tandje bij met D+-ventilatie en warmtepompen. Dat resulteert in systemen die handig zijn voor de installateur en volledig ontzorgend voor de eindklant. Jasper Allert en Benjamin Calon maken ons wegwijs in respectievelijk de Flux-ventilatiesystemen en de intelligente warmtepompen.

**“HARDWARE EN
SOFTWARE ZIJN
VOLLEDIG
OP ELKAAR
AFGESTEMD”**

Vervolg op pagina 32





Jasper Allert, Technical Specialist
voor het Flux-assortiment

**“ALLE BEUGELS
EN VEREISTE
ACCESSOIRES
ZITTEN
STANDAARD
VOOR
ELK TYPE
PLAATSING
BIJ IEDER
SYSTEEM.”**

Vervolg van pagina 31

De Healthbox van Renson is een naam als een klok in de ventilatiereeld. Het familiebedrijf voegde een vraaggestuurde dimensie toe aan een C-ventilatiesysteem, waarbij verse buitenlucht via zelfregelende raamventilatie vlot zijn weg naar binnen vindt en vervuilde binnenlucht door mechanische afzuiging het gebouw verlaat. Door monitoring van de luchtkwaliteit verhoogt het systeem het debiet waar nodig.

HANDIGE MONTAGE

“Die doeltreffende, energiezuinige aanpak zijn we vanaf 2023 beginnen vertalen naar D+-ventilatie (balans-systeem), onder de merknaam Flux”, verduidelijkt Jasper Allert, Technical Specialist voor het Flux-assortiment.

“Ook deze ontwikkelingen stonden volledig in het teken van intelligentie en ontzorging. Nadat we in 2023 de Flux met capaciteiten van 225 m³/h en 275 m³/h (bij 200 Pascal) hebben gelanceerd, kwam daar een jaar later een versie van 370 m³/h (in dezelfde ‘body’) bij. In mei 2025 hebben we dat uitgebreid met de Flux Wall, in vier verschillende debietvarianten. Straks komt daar de Flux Wall Compact (350 m³/h) bij.”

Bij de engineering en de productie – die nog altijd in België gebeuren, wat een unieke troef is en blijft in dit marktsegment – is optimaal rekening gehouden met een zo vlot mogelijke plaatsing door installateurs. “Alle ventilatiesystemen zijn zo licht mogelijk gemaakt”, vervolgt Jasper. “Zo weegt de Flux Wall Compact, die we heel binnenkort lanceren, amper 21 kg. Voor de Flux Flat komt daar maar 4 kg bij. Het systeem met het grootste debiet (650 m³/h, Flux Wall) weegt ook maar 29 kg.”



SLIMME APPLICATIONS

Ook de drie montagemogelijkheden (horizontaal of verticaal aan de wand, of aan het plafond) zijn heel handig. “Alle beugels en vereiste accessoires voor elk type plaatsing zitten standaard bij ieder systeem.”

Doordat elke Flux-box over een geïntegreerde verdeeldoos (plenum) beschikt, heeft de installateur in elk kwadrant twee aansluitmogelijkheden. “Die flexibiliteit in aansluiting combineren we met de mogelijkheid om onderdelen binnen de vijf minuten te vervangen en met digitale oplossingen voor een snelle en correcte inregeling.

Zo hebben we voor de installateur en de eindklant aparte applicaties ontwikkeld. Op die manier begeleiden we de vakman stap voor stap bij het kalibratieproces. Op het toestel zelf is geen display meer, je bedient en stuurt alles via je smartphone. Dat geldt ook voor de app voor de eindgebruiker, die dankzij de intelligente sturing trouwens alle klimatisatie-oplossingen (zonnewering, screens, ventilatie, warmtepomp...) volledig op elkaar kan afstemmen.”

Vervolg op pagina 34



“DE BRAIN- EN HVAC-MODULE STUREN HET SYSTEEM SLIM AAN EN VERBINDEN HET MET DE CLOUD.”

Benjamin Calon



Benjamin Calon,
productmanager van het warmtepompsegment
bij Renson

Vervolg van pagina 33

WARMTEPOMPEN

De stevige knowhow die Renson al had opgebouwd in diverse segmenten van klimatisatie, heeft het de jongste jaren nog aanzienlijk verrijkt tijdens de ontwikkeling van een assortiment warmtepompen voor het residentiële segment. De fabrikant is er daarbij in geslaagd om, met elegante oplossingen die uiterlijk perfect op elkaar lijken, zowel individuele als collectieve woningen optimaal te bedienen.

“We commercialiseren deze oplossingen sinds een drietal jaar in Nederland, waar de integratie van warmtepompen al een stuk meer is ingeburgerd dan in België”, vertelt Benjamin Calon, productmanager van het warmtepompsegment bij Renson. “Bij de uitbouw van de warmtepompoplossingen zijn we op dezelfde manier tewerk gegaan als bij de creatie van de Flux-systemen: hardware en software die naadloos op elkaar zijn afgestemd en een beperkt aantal producten waarmee je ieder project kan invullen, dankzij het hoge rendement en temperatuurbereik.”

De installatie is poepsimpel. Je plaatst de lucht-waterwarmtepomp (drie varianten, model te kiezen in functie van het project) naast of op het dak van de woning. “Ze haalt energie uit de buitenlucht en zet die om in duurzame verwarming, koeling en sanitair warm water. De warmte wordt via water verdeeld in het verwarmingscircuit, met ondersteuning van twee temperatuurzones voor bijvoorbeeld vloerverwarming en convectoren. Zonder elektrische weerstand produceert de warmtepomp warm water tot 60 à 65 °C, opgeslagen in een boiler van 250 liter. Via thermostaat of de app hou je alles perfect onder controle. De Brain- en HVAC-module sturen het systeem slim aan en verbinden het met de cloud. De sturing kan je makkelijk upgraden om ook licht, warmte en zonnewering te regelen. Zo creëer je op een heel efficiënte manier een comfortabele en energiezuinige woning.”

CASCADE-OPSTELLING

Voor collectieve woningen werkt Renson niet met een vierpijp- of zespijpsysteem, maar met een cascade-opstelling in combinatie met een tweepijpsysteem op lage temperatuur dat voor verwarming en koeling zorgt. “Die aanpak is een stuk prijsgunstiger dan de traditionele methodiek en vermijdt ook warmteverliezen. Een in elk appartement aanwezige warmtepompboiler onttrekt warmte aan de centrale kringleiding om sanitair warm water aan te maken. Ook hier staan de Brain- en de HVAC-module in voor sturing en connectie met de cloud. Combineer dat met permanente datawinning en je beseft dat je via software-updates op lange termijn altijd over de meest performante oplossing beschikt.”

Vervolg op pagina 36



Vervolg van pagina 35

ACADEMY

Naast de app organiseert Renson in zijn eigen Academy ook opleidingen.

“Desgewenst kunnen we dergelijke vormingsmomenten zelfs op maat uitwerken. Bovendien kunnen we bij de opstart van een eerste project instaan voor werfbegeleiding. Zo’n training ‘on the job’ is erg handig voor een allround HVAC-installateur en geeft hem de garantie dat hij geen fouten maakt.

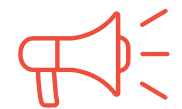
Via de Academy On Tour gaat Renson ook langs bij klanten of Cebeo, met een volledig ingerichte bestelwagen. “Daarnaast kan de installateur via ons online portaal onder meer ventilatie en warmtepompen op afstand opvolgen. Evenzeer cruciaal is dat de eindklant voor deze systemen geen enkel accessoire moet bijkopen en via gratis standaard connectiviteit altijd verzekerd is van geüpdatete performante technologie”, besluit Benjamin.



20 UUR
VOOR ~~19 UUR~~ BESTELD,
MORGEN GELEVERD

- ✓ Maandag t.e.m. donderdag bestellen tot 20:00 uur, volgende werkdag geleverd (gesneden kabel tot 17:00 uur)
- ✓ Vrijdag bestellen tot 19:00 uur, volgende werkdag geleverd (gesneden kabel tot 16:00 uur)

cebeo
 A Sonepar Company


BOSCH

“DREMPELS VOOR INSTALLATEUR WEGNEMEN”

De regelgeving rond koelmiddelen evolueert snel en dwingt installateurs om vooruit te kijken. Niet alleen de keuze van het toestel verandert: ook installatie, opleiding en regelgeving spelen een steeds grotere rol. Bosch anticipeert daarop met een vernieuwd warmtepompaanbod dat inzet op toekomstbestendigheid en gebruiksgemak. “Wie vandaag investeert, wil zeker zijn dat zijn oplossing ook morgen nog conform is”, zegt Justin Claes, accountmanager bij Bosch.

Vervolg op pagina 40

NIEUW ASSORTIMENT WARMTEPOMPEN VAN BOSCH ANTICIPEERT OP STRIKTERE REGELGEVING INZAKE KOELMIDDELEN

Vervolg van pagina 39

In 2014 al maakte de EU werk van een verordening over het gebruik van F-gassen. Zo is er een quotasysteem inzake beperkingen voor de import van apparatuur die fluor-koolwaterstoffen (HFK's) bevat. Initieel was het de ambitie om trapsgewijs de toegelaten HFK's tegen 2030 met 79% te reduceren, maar een nieuwe verordening uit 2024 stipuleert dat het op de EU-markt toegelaten volume al met 95% moet zijn verminderd. Tegen 2050 mogen zelfs geen nieuw geproduceerde toestellen met HFK's naar Europa komen.

PRODUCTVERBOD VOOR GLOBAL WARMING POTENTIAL (GWP) > 150

“Die regelgeving maakt het interessanter om over te stappen naar F-gasvrije koelsystemen”, verduidelijkt Justin Claes, accountmanager bij Bosch voor de regio Kempen-Limburg en voormalig trainer voor warmtepompinstallateurs. “Tegelijk nodigt het exploitanten van koel-, airco- en warmtepompapparatuur uit om installaties zo lekdiicht en duurzaam mogelijk te onderhouden.”



De in 2024 verscherpte EU-regelgeving stipuleert dat dergelijke toestellen tegen 2027 uitsluitend nog een GWP-waarde (global warming potential) lager dan 150 mogen hebben. “De koudemiddelen R410a (GWP 2088) en R32 (GWP 677) voldoen daar niet aan. Daarom zetten we ook bij Bosch sterk in op R290 (koeltechnische kwalificatie van propaan, met GWP 3). Dat komt ook omdat er vanaf Nieuwjaar 2027 een productverbod komt voor alle lucht/water- en bodem/watersystemen van minder dan 12 kW en een GWP hoger dan 150.”

MONOBLOC

Met andere woorden: in de toekomst zullen de splitsystemen verleden tijd zijn en evolueren warmtepompen naar monoblocsystemen. “In zo’n monoblocwarmtepomp (lucht/water) zitten alle koeltechnische componenten samen in één gesloten buitenunit. Daardoor lopen er geen leidingen met koelmiddel naar binnen, maar enkel waterleidingen voor verwarming en sanitair warm water. De vereiste binnenruimte is beperkter en als installateur moet je geen erkenning inzake fluorkoolwaterstoffen hebben om zo’n pomp te installeren of in bedrijf te stellen. Op die manier verlagen we de drempel voor installateurs om dergelijke systemen te monteren. Wij passen bij onze nieuwe monoblocwarmtepompen, zoals de Compress 5800i AW, altijd het moderne koelmiddel R290 toe.”

Vervolg op pagina 42

“BIJ MONOBLOCSYSTEMEN LOPEN ER GEEN LEIDINGEN MET KOELMIDDEL NAAR BINNEN, ENKEL WATERLEIDINGEN VOOR VERWARMING EN SANITAIR WARM WATER.”



Vervolg van pagina 41

Mensen zijn uiteraard al langer vertrouwd met het gebruik van propaan. “Als natuurlijk koudemiddel heeft R290 geen chemische behandeling ondergaan, waardoor het geen HFK's zoals fluor bevat. Het nadeel is dat het product bij lekkage ontvlambaar is. Net daarom kiezen we in de toekomst sowieso voor monoblocsystemen, omdat dan al het koudemiddel buiten zit. Hiervoor geldt trouwens strikte regelgeving, zoals NBN 378. Deze regelgeving omvat specifieke procedures voor de bediening, het onderhoud en de reparatie van koelinstallaties (ook warmtepompen, red.) en voor de terugwinning van koudemiddelen.”

COMPACT EN STIL

Dit jaar lanceert Bosch drie warmtepompen die aan de strengere regelgeving voldoen. Het eerste model, de Compress 5800i AW, is al op de markt. “Omdat dit toestel – net als zijn toekomstige nieuwe ‘broertjes’ – gevuld is met R290, is het een heel duurzaam systeem dat dankzij de ‘Silent+’-technologie bovendien uiterst stil werkt. Op die manier beantwoordt het aan strengere normen voor geluidsemissie die nu al in Duitsland van kracht zijn en sowieso vroeg of laat ook in België zullen gelden. Zo heb je als eindgebruiker de garantie dat dit toestel niet voor discussie met de burens kan zorgen.”

Het energiemanagementsysteem (HMI800) is heel gebruiksvriendelijk en flexibel. “Het toestel waarborgt ook hoge toevoertemperaturen tot 75 °C. Om lekkage te vermijden, is deze warmtepomp bovendien uitgerust met een dubbele plaatwisselaar voor de uitwisseling van het koudemiddel met het centrale-verwarmingssysteem.”

De binnenunit voor wandmontage is compact, beschikt over een geïntegreerde HMI800, is flexibel en combineerbaar met een boiler waarvan de inhoud afgestemd is op de behoeften van de eindklant. “We beschikken ook over een variant met een geïntegreerde boiler en buffertank, wat tot extra plaatsbesparing leidt en de montage nog versnelt. Dit model is standaard uitgerust met de wifi gateway K40.”



ONLINE DIMENSIONERING

Als installateur kan je gebruik maken van Bosch' specifieke toolbox voor warmtepompen, waarbij je online stap voor stap begeleiding krijgt om de warmtepomp voor ieder specifiek project juist te dimensioneren. “Over de Compress 5800i AW en andere warmtepompen geven we ook opleidingen in ons trainingscentrum in Mechelen. Daar kun je onder meer live horen hoe stil dit toestel functioneert. Ook via de e-academy kunnen HVAC-specialisten op onze ondersteuning rekenen.”



“DE COMPRESS 5800I AW VOLDOET AAN DE STRENGERE NORMEN VOOR GELUIDSEMISSIE DIE NU AL IN DUITSLAND VAN KRACHT ZIJN.”

Justin Claes,
accountmanager bij Bosch



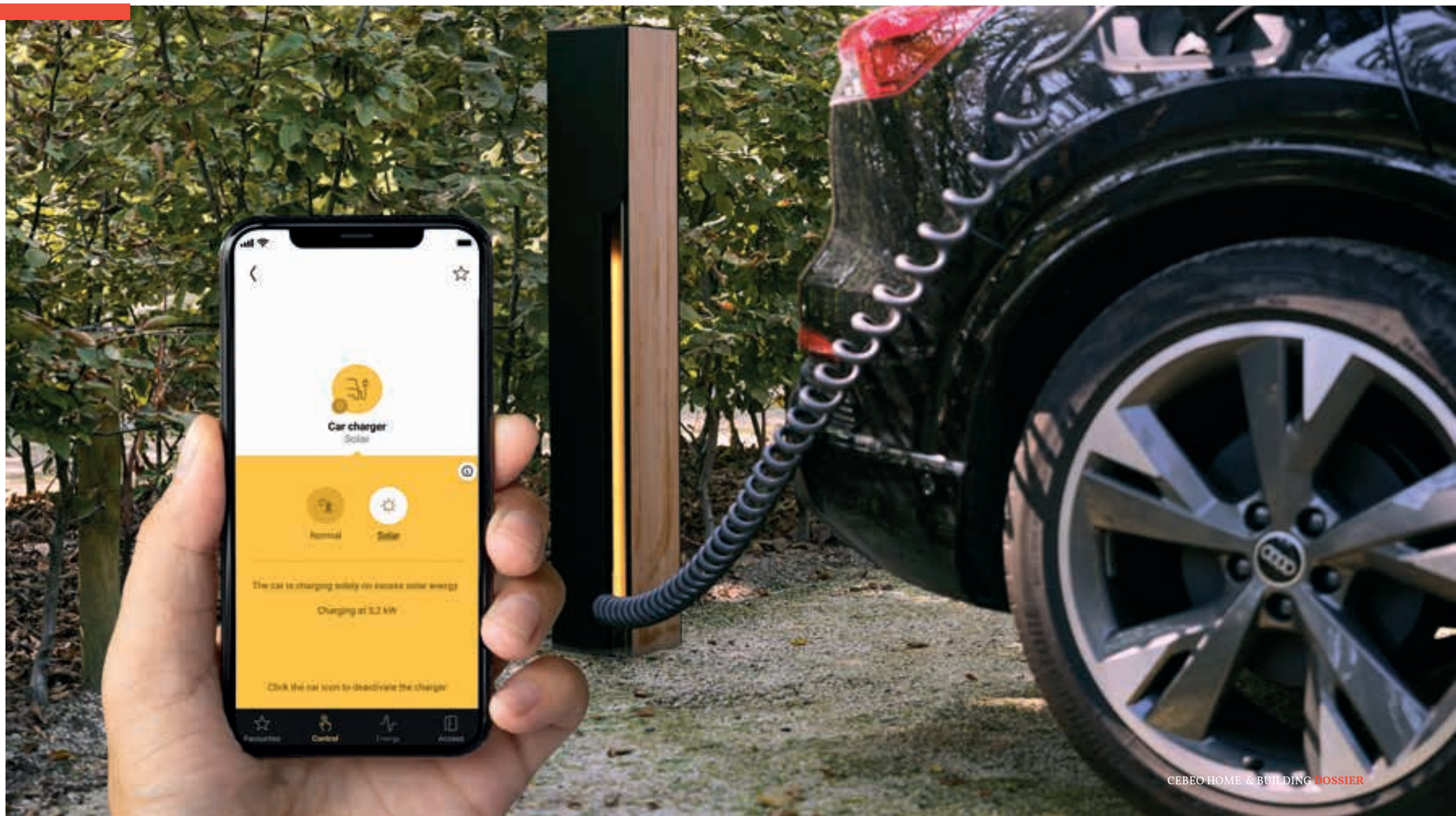
NIKO HOME CONTROL

NIKO HOME CONTROL NEEMT LAAD-PALEN, PV-INSTALLATIE EN THUISBATTERIJ MEE IN ENERGIEMANAGEMENT

“HET SYSTEEM
WERKT VOOR
JOU, NIET
OMGEKEERD”

Installateurs die anno 2026 nog niet van Niko Home Control hebben gehoord, leefden sinds 2011 vermoedelijk onder een steen. De oplossing voor huisautomatisering van de fabrikant uit Sint-Niklaas is een begrip in de markt, mede dankzij de continue updates. Zo zijn ook onder meer de laadpalen van Alfen en Smappee in het energiemanagementsysteem geïntegreerd. Voor de eindklant en de installateur doet Niko alles om het zo comfortabel mogelijk te maken. “Wie tijd maakt voor een korte opleiding, plukt daar sowieso de vruchten van”, weten ‘go to market’-manager Bert Cieters en productmanager Johan Vercammen.

Vervolg op pagina 46



Vervolg van pagina 45

Niko Home Control (NHC) bestaat al 15 jaar. Sindsdien bracht de fabrikant in 2017 een tweede versie uit en zijn er door de jaren heen al tientallen software-upgrades geweest. “Daardoor fungeert deze oplossing meer dan ooit als een centraal dashboard voor de gebruiker die zijn moderne, slimme woning dankzij de intuïtieve interface voor alle technieken op een heel comfortabele manier kan en wil aansturen. Niemand wil eigenlijk bezig zijn met energie-management. Daarom is het cruciaal dat de oplossing alles voor jou regelt. Dat doet het zowel voor die particuliere eindgebruiker als voor de installateur. Die laatste moet er voor zorgen dat de oplossing zo goed mogelijk is aangepast aan de individuele noden van de eindgebruiker”, verduidelijkt Johan Vercammen.



“MET EEN NIEUWE COMMERCIEËLE
ACTIE MAKEN WE DE VLOTTE
INTEGRATIE NAAR NIKO HOME
CONTROL 2 MOGELIJK.”

Bert Cieters, 'go to market'-manager

NIKO ROCKER EN NIKO TOGGLE

Eigenlijk kan je Niko Home Control makkelijk vergelijken met het dashboard van je wagen. Het begeleidt je en laat je navigeren naar je doel. “Zo’n systeem evolueert voortdurend, wat ook absoluut noodzakelijk is”, pikt Bert Cieters in. “De wereld en technologische oplossingen veranderen in sneltreinvaart, Niko Home Control moet daar gevat op anticiperen. Een heel team engineers zorgt jaarlijks voor drie tot vier software-upgrades. Zo kan je er intussen ook een thuisbatterij in integreren en nieuwe producten, ook van eigen makelij. Recent hebben we nieuwe versies gelanceerd van Niko Rocker en Niko Toggle. Deze knipoog naar de bekende designschakelaars uit het verleden hebben we benut om ze meteen ‘NHC-proof’ te maken.”



Tegelijk komt er ook een nieuw touchscreen voor energiebeheer en -optimalisatie. “Een EMS mag een installateur of eindklant niet afschrikken, we willen hen net tonen dat het echt bijdraagt tot hun comfort en dat deze oplossingen bovendien mee zijn met algemene trends en met de regelgeving. Zo hebben we bijvoorbeeld rekening gehouden met het recent ingevoerde Waalse impacttarief, het equivalent van het Vlaamse capaciteitstarief.”

LAADPAALCONNECTIE

Daarnaast mist Niko Home Control ook de trein van de elektrificatie niet. “Het was al een tijdje mogelijk om ons systeem te connecteren met laadpalen van Alfen. Onlangs zijn daar ook die van Smappee bijgekomen”, gaat Johan verder. “De installateur kan de link tussen beide systemen leggen dankzij een API-connectie (Application Programming Interface). Zo’n ‘brug’ laat een automatische en veilige data-uitwisseling mogelijk. Vervolgens gaat ons EMS alles balanceren, rekening houdend met andere actoren zoals de warmtepomp en de thuisbatterij.



Vervolg op pagina 48



“NIEMAND WIL EIGENLIJK BEZIG ZIJN MET ENERGIEMANAGEMENT. DAAROM IS HET CRUCIAAL DAT DE OPLOSSING ALLES VOOR JOU REGELT.”

Johan Vercammen,
projectmanager bij Niko

Vervolg van pagina 47

Onze technologie maakt het mogelijk dat we de energie op de goede momenten in de juiste richtingen laten stromen. Technisch complex? Ja, maar niet voor de installateur, want het denkwerk gebeurt door het systeem zelf. Ook voor de gebruiker is het eenvoudig: van zodra hij via de laadkabel de Alfen- of Smappeepaal met zijn wagen connecteert, neemt Niko Home Control automatisch over.”

Niko heeft intussen met diverse merken ‘API-partnerships’, waardoor het voorzien van dergelijke connecties voor de installateur heel vlot verloopt. “Eenmaal de connectie gemaakt, volstaat het om op het netwerk een ‘wizard’ te doorlopen en klaar is kees”, weet Johan.

HYBRIDE AANPAK VOOR OPLEIDINGEN

Er lopen intussen heel wat initiatieven om elke installateur vertrouwd te maken met deze manier van werken. Bert: “Met onze Niko Academy organiseren we een tweedaagse opleiding waarin we het systeem uitleggen en een ‘hands on’-programmatie voorzien. Er is ook een specifieke dagopleiding voor de integratie van het energiemangementsysteem. Wie zo’n opleiding heeft gevolgd, krijgt een certificaat en kan opgenomen worden op onze website, zodat de eindklant bij hem/haar kan aankloppen voor een oplossing op maat.”

Daarnaast is er het online Niko-portaal waar je als installateur een uitgebreide, volledige en vlot begrijpbare gids vindt van elke partner-leverancier waarmee Niko een API-connectie heeft opgezet. Online filmpjes van elke software-update maken het mogelijk je op een door jezelf gekozen moment vertrouwd te maken met deze innovaties.

Ook het partnership met Cebeo bewijst eens te meer zijn meerwaarde. “Tijdens korte sessies in filialen van de groothandel introduceren we het systeem, om nog meer installateurs te enthousiasmeren zich hier verder in te bekwamen. Daarnaast krijgen ook de toonbankmedewerkers van Cebeo alle informatie, zodat zij op hun beurt klanten kunnen begeleiden.”

VLOTTE MIGRATIE

Het moge duidelijk zijn: Niko Home Control biedt echt wel opportuniteiten voor de installateur. “We merken dat veel woningen die destijds met de eerste versie van ons systeem zijn uitgerust nog geen update hebben gekregen. Net daarom pakken we nu uit met een nieuwe commerciële actie om de vlotte migratie naar NHC 2 mogelijk te maken. De eindklant vaart daar alleen maar wel bij, want het garandeert een veel betere prestatie van zijn energiebeheer. Bovendien krijgt hij inzage in wat er gebeurt, kan hij het energieverbruik van zijn zonnepanelen optimaliseren en geniet hij van meer comfort dankzij de interactie tussen alle (grote) energieverbruikers.”

Zeker met factoren zoals het capaciteitstarief (Vlaanderen), het impacttarief (Wallonië) en het dynamisch tarief is dat geen overbodige luxe. “Niko Home Control weet vandaag al hoe de energieprijzen morgen zullen evolueren, bereidt de energieconsumptie in de woning daarop voor en stuurt realtime bij waar nodig. Op die manier verdient je een dergelijke slimme investering sneller terug”, besluit Johan.

De ultieme technische verlichtingsgids

Alles wat je moet weten over ons gamma

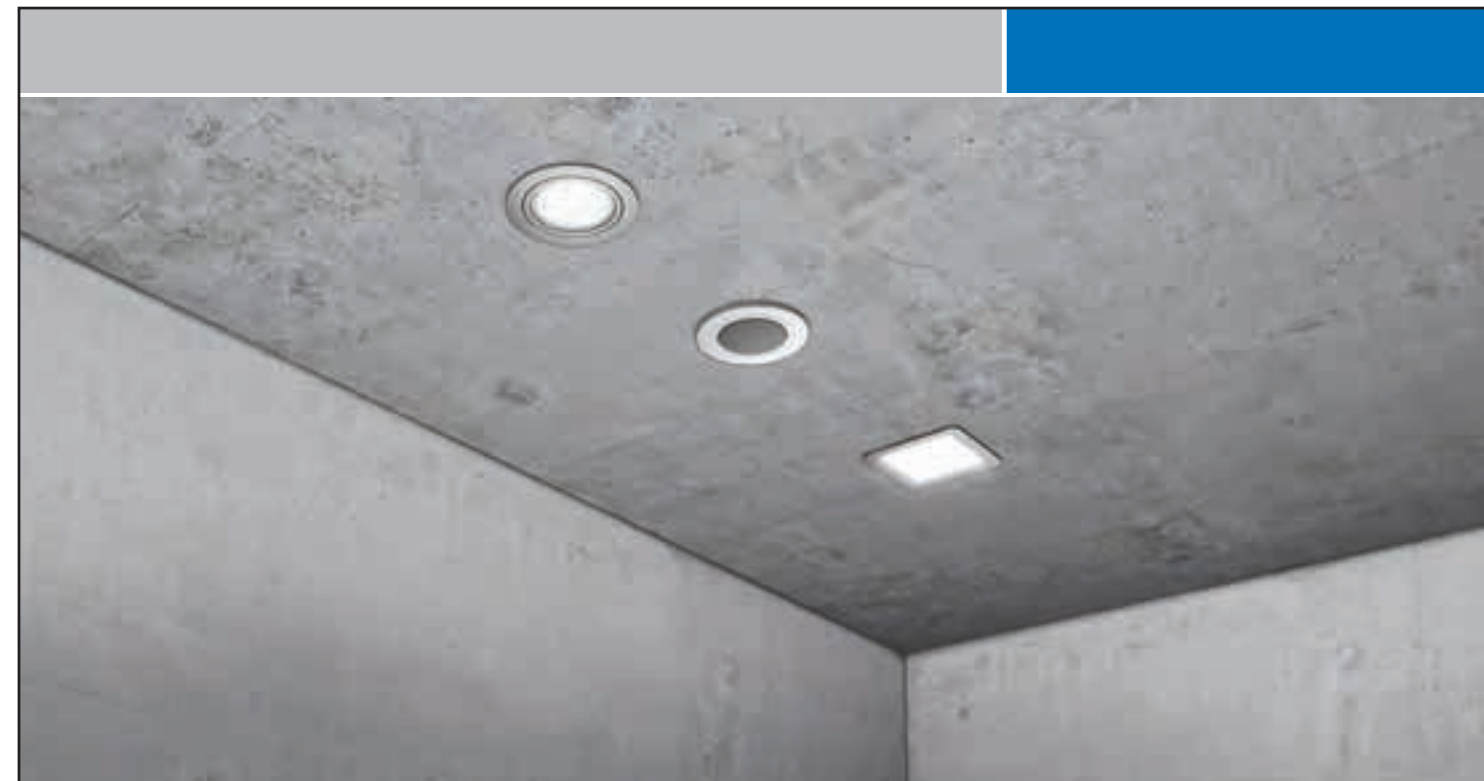
Onze nieuwste **Integratetech-catalogus** zit boordevol inspiratie, technische info en de laatste innovaties voor installateurs en lichtplanners. Van slimme oplossingen tot praktische toepassingen: alles wat je nodig hebt overzichtelijk gebundeld in één onmisbare gids.

NIEUW!



Scan de QR-code en
ontvang jouw **gratis catalogus!**

www.integratetech.be



HaloX®

Voor latere inbouw van lampen en luidsprekers in betonnen plafonds en wanden

HaloX® biedt de ultieme vrijheid voor armaturen en luidsprekers in stortbeton. Dankzij het modulaire ontwerp en de vormvaste behuizing bent u verzekerd van een perfecte afwerking, zelfs bij zichtbeton.

- **Universele montage:** 3 behuizingdiameters voor inbouwmaten tot 250 mm.
- **Geïntegreerde tunnel:** maximale ruimte voor led-drivers en randapparatuur.
- **Snel & gereedschapsloos:** uniek openingssysteem voor buizen (M20/M25) met automatische diepteanslag.
- **Optimaal thermomanagement:** maximaal contactoppervlak met het beton voor een langere levensduur van elektronica.
- **Constructievriendelijk:** geen onderbreking van de wapening nodig ter hoogte van de tunnel.



PLASTIC COLOR NV | A KAISER COMPANY

Industrielaan 10 · 9320 Erembodegem · Belgium · TEL. : +32(0)53/85 05 20
www.helia-elektro.be · info@helia-elektro.be

 **HELIA**

nVent CADDY metalen frames

Een slimme en concurrerende keuze voor uw volgende bouwproject

Duurzaamheid: Onze belangrijkste inzet

nVent zet zich sterk in voor duurzaamheid en werkt actief aan een schonere wereld voor toekomstige generaties. Deze verplichting wordt niet alleen weerspiegeld in de verschillende certificeringen die het bedrijf heeft ontvangen, maar ook in de uitgebreide maatregelen die het bedrijf heeft genomen om materiaal te beperken, te hergebruiken en te recyclen.



nVent CADDY metalen frames bieden een breed scala aan componenten waarmee allerlei standaardconstructies kunnen worden gerealiseerd.

Montageprofielen

Kwalitatief, robuust
en duurzaam



Consoles

Ergonomisch
en tijdbesparend



Draadstangen

Conform normering
en innovatief



Kiezen voor **de metalen frames van nVent CADDY** betekent kiezen voor een volledig en veelzijdig ondersteuningssysteem dat ongeëvenaarde montagesnelheid, een hogere draagcapaciteit en een drastische vermindering van arbeidskosten combineert.



Bekijk de rails
en accessoires



Bekijk de consoles



nVent.com/CADDY

brand



new

BRAND NEW CATALOGUE. OUT NOW.

Op zoek naar nieuwe verlichtingsinspiratie?
De nieuwste Wever & Ducre catalogus vol frisse
ideeën en nieuwe designs ligt voor je klaar in je
dichtsbijzijnde CEBEO filiaal.



WEVER & DUCRÉ
LIGHTING

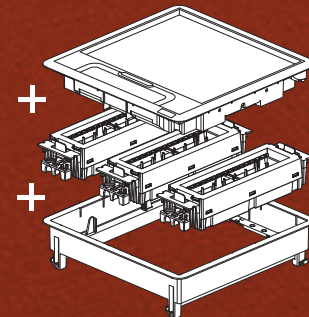


Modulariteit,
snelheid
en elegantie



1 REFERENTIE
= 1 VOLLEDIGE
VLOERDOOS
klaar voor installatie

(frame, deksel en inbouwunits
voor schakelmateriaal)



+

+

ALFEN



ALFEN INTRODUCEERT DE NIEUWE EVE SINGLE PLUS EN EVE DOUBLE PLUS: KLAAR VOOR DE VOLGENDE FASE VAN SLIM LADEN

De elektrificatie van mobiliteit versnelt. Installateurs, CPO's en fleetmanagers worden geconfronteerd met toenemende complexiteit: netcongestie, schaalbaarheid, gebruiksgemak en investeringszekerheid. Met de introductie van de Eve Single Plus en Eve Double Plus breidt Alfen zijn Plus-range uit met slimme AC-laadoplossingen die betrouwbaar presteren in het dagelijks gebruik en klaar zijn voor de energiemarkt van morgen.

MEER DAN EEN LADER: ONDERDEEL VAN HET ENERGIESYSTEEM

Alfen is sinds 1937 actief in energie-infrastructuur en combineert 89 jaar netexpertise met meer dan 16 jaar ervaring in EV-laden. Met ruim 800.000 geleverde laadpunten in meer dan 30 landen is betrouwbaarheid een bewezen fundament. De Plus-range is ontwikkeld als integraal onderdeel van een breder energie-ecosysteem. Dankzij een open architectuur en integratie met meer dan 200 partners sluiten de laders naadloos aan op backoffice-, energie- en betaaloplossingen.

SLIM, EENVOUDIG EN TOEKOMSTVAST

Gebruiksgemak en intelligente functionaliteit staan centraal binnen de Plus-range. De laders ondersteunen meerdere authenticatiemethoden, waaronder Plug & Power en RFID, en zijn voorbereid op AutoCharge en ISO 15118 Plug & Charge via toekomstige firmware-updates. Dit resulteert in snellere starts van laadsessies, minder handelingen voor de gebruiker en lagere operationele kosten. Regelmatige updates en een modulaire opbouw zorgen voor langdurige prestaties en bescherming van de investering.



EVE SINGLE PLUS: FLEXIBEL VOOR THUIS EN WERK

De Eve Single Plus is een compacte maar krachtige AC-lader tot 22 kW, geschikt voor residentiële en zakelijke toepassingen. Beschikbaar met vaste kabel of Type 2-socket (met of zonder shutter), voor wand- of paalmontage. Het 3,5" HD-display en de geïntegreerde kaartlezer zorgen voor intuïtief dagelijks gebruik. De lader is volledig voorbereid op bidirectioneel laden (V2X) volgens ISO 15118-20, zonder kostbare hardware-aanpassingen.

EVE DOUBLE PLUS: MAXIMALE CAPACITEIT VOOR INTENSIEF GEBRUIK

Voor semipublieke locaties met een hoge bezettingsgraad biedt de Eve Double Plus tot 2 x 22 kW laadvermogen, met diverse aansluitopties. De IKT-slagvaste behuizing is ontworpen voor intensief gebruik in omgevingen zoals kantoren, retail en hospitality. Ook hier staat toekomstbestendigheid centraal, met V2X-ready technologie en brede ondersteuning voor authenticatie.

SNELLERE INSTALLATIE, BETROUWBARE ONDERSTEUNING

Met de Eve Install app en Eve Control app kunnen installateurs laadpunten efficiënt configureren, beheren en updaten, zonder diepgaande productkennis. Dit verkort installatietijden, verlaagt faalkosten en vergroot de inzetbaarheid van teams. Elke Plus-lader wordt geleverd met 36 maanden fabrieksgarantie, uitbreidbaar tot 6 jaar, aangevuld met snelle reparatieservices en lokale ondersteuning.

Met de Eve Single Plus en Eve Double Plus levert Alfen laadoplossingen die meegroeien met het energienet én met de operatie van installateurs en exploitanten. Slim laden, vandaag en in de toekomst.





Transformeer uw ruimte met GreenSpace.

De ultieme, probleemloze verlichtingsoplossing.

GreenSpace is een innovatieve 3D-geprinte downlight die complexe en tijdrovende installaties overbodig maakt. Ontworpen voor eenvoud, efficiëntie en duurzaamheid.

Perfekte pasvorm, elke keer weer
Dankzij 1:1 vervanging past GreenSpace in uitsparingen van 150 tot 280 mm. De brede rand maakt adapterringen overbodig en zorgt voor een strakke plafondafwerking. De lichtgewicht armatuur klikt eenvoudig vast en is snel en foutloos aan te sluiten. Uw nieuwe verlichting is perfect afgestemd op uw ruimte.

Slim en energiezuinig
Geïntegreerde daglicht- en aanwezigheidsdetectie regelen de verlichting automatisch. Externe sensoren zijn niet nodig, wat installatie vereenvoudigt en het plafond rustig houdt. Dit resulteert in lager energieverbruik en directe kostenbesparing.

Duurzaamheid als kern
GreenSpace bestaat voor 75% uit biocirculaire materialen, is recyclebaar en heeft een levensduur tot 100.000 uur. Daarnaast is een gereedschapsloze,

upgradebare vervanging van componenten mogelijk. Met een efficiëntie tot 162 lm/W verlaagt het onderhoud, kosten en CO₂-uitstoot.



Afgestemd op uw behoeften
Beschikbaar in standaard kleurtemperaturen en Tunable White, verschillende lichtsterktes (700-5000 lumen) en een decoratief kleurenpalet dat bij uw stijl past. Met configureerbare drivers, montageplaten, optieken, sensoren en verschillende type connectoren is het een oplossing op maat voor elk project en wordt installatie heel eenvoudig.

In 5 stappen geïnstalleerd
Meten, instellen, bestellen, leveren en installeren. Binnen vier weken is uw maatwerkverlichting gerealiseerd, met een installatie van slechts enkele minuten. Stap vandaag nog over op GreenSpace: moeiteloze, efficiënte en milieuvriendelijke verlichting.



www.pro.mycreation.signify.com/nl-eur/perfectfit



ABB-FREE@HOME®

Slim wonen voor elke klant. Comfort, veiligheid en efficiëntie in één systeem. Betrouwbaar geïnstalleerd, moeiteloos gebruikt.

Met ABB-free@home® installeert u een systeem dat meegaat met de wensen van uw klanten. Dankzij de open architectuur combineert het moeiteloos verschillende merken en technologieën. Verlichting, verwarming, beveiliging, spraakassistenten, KNX, IoT: alles werkt naadloos samen. Vandaag geïnstalleerd, morgen nog steeds toekomstbestendig.



FAAC 392

24V

Elektromechanische aandrijving
MET KNIKARM

FDS

FAAC DIGITAL SIGNATURE

COMPATIBEL

SIMPLY CONNECT
COMPATIBEL

SYSTEEM
XF FDS/SLH

Aandrijvingen voor draaihekken



NIEUW DESIGN
COMPACT & ELEGANT



Deze nieuwe motor met knikarm, speciaal ontworpen voor hekken of poorten met brede pilasters, biedt tal van technische voordelen die gebruikers zeker zullen aanspreken.

Als elektromechanische oplossing zorgt hij voor een betrouwbare en soepele werking, ideaal voor grote vleugels.

Bovendien wordt deze motor gewaardeerd om zijn eenvoudige onderhoud, robuustheid en duurzaamheid. Hij biedt dagelijks gebruiksgemak dankzij afstandsbediening en geïntegreerde veiligheidsvoorzieningen.

Ook grondstops open of dicht zijn niet nodig dankzij de onzichtbare ingebouwde mechanische stops.

E034 NIEUWE STUURPRINT

De nieuwe elektronische kaart E034 is ontworpen om één of twee 24V FAAC aandrijvingen aan te sturen.

Het belangrijkste doel is om een veilige toegang te bieden voor goederen, voertuigen en personen bij industriële, commerciële of residentiële gebouwen.



NIEUWE VEREENVOUDIGDE GEBRUIKERS INTERFACE

- Programmering rechtstreeks op de kaart met knoppen en een scherm
 - Diagnose via LED en scherm
- Mogelijkheid om 1 of 2 aandrijvingen te configureren
 - Vertraagde beweging aan het einde van de slag
 - 2EASY voor BUS-accessoires
 - 1 programmeerbare uitgang



Ondersteunt ook voeding via:
ZONNEPANELEN

LEGRAND



VALENA NEXT : DRIE MONOCHROME BASISKLEUREN EN DRIE NIEUWE AFDEKPLATEN GEVEN SCHAKELMATERIAAL EEN PREMIUM UITSTRALING.

Het Valena Next schakelmateriaalgamma van Legrand krijgt een update: Vanaf nu bestaan er drie monochrome basisafwerkingen (glanzend wit, mat wit, mat zwart). Deze worden aangevuld met drie nieuwe kleuren, namelijk mat goud, champagne en koper. Zo wordt design nog centraler en is er meer keuze voor elke stijl en ruimte.

Schakelmateriaal is allang niet meer louter functioneel. In moderne woningen en renovatieprojecten speelt design een steeds grotere rol. Met de uitbreiding van het Valena Next gamma introduceert Legrand een nieuwe reeks afdekplaten die perfect inspeelt op deze trend. Naast de gekende witte en zwarte uitvoeringen zijn er nu ook drie nieuwe, uitgesproken decoratieve afwerkingen beschikbaar: mat goud, champagne en koper. Zo wordt schakelmateriaal een zichtbaar en stijlvol onderdeel van het interieur.

Valena Next staat bij installateurs bekend om zijn betrouwbaarheid, modulaire opbouw en snelle plaatsing. De nieuwe afdekplaten bouwen verder op die sterke basis, maar voegen er een extra esthetische dimensie aan toe. Ze zijn speciaal ontworpen om zwarte mechanismen en schakelaars stijlvol af te werken en sluiten naadloos aan bij hedendaagse materialen en kleuraccenten in woningen, kantoren en commerciële ruimtes.

DRIE MONOCHROME BASISKLEUREN

Het Valena Next assortiment omvat daarnaast ook de drie gekende monochrome basis-kleuren: glanzend wit, mat wit en mat zwart. Dankzij deze brede waaier kan voor elke ruimte en elke stijl een coherente afwerking gekozen worden — van minimalistisch tot uitgesproken decoratief.

DRIE NIEUWE AFWERKINGSMOGELIJKHEDEN

De nieuwe afwerkingen spelen in op actuele interieurtrends waar warme metalen en zachte tinten centraal staan. Mat goud, champagne en koper laten zich perfect combineren met donkere accenten, natuurmaterialen en strakke architectuur. Voor de eindklant betekent dit meer personalisatie; voor de installateur een extra argument in het adviesgesprek. Schakelaars en stopcontacten worden zo een designelement in plaats van een noodzakelijk detail.

INSTALLATIE ZOALS U DIE GEWEND BENT

Aan de technische kant blijft Valena Next trouw aan zijn reputatie van installatiegemak. De afdekplaten worden afzonderlijk geplaatst op het volledig apparaat, dat bestaat uit houder, mechanisme en toets. Dit laat toe om tijdens de werffase veilig en efficiënt te werken, en pas op het einde van de werkzaamheden de definitieve afwerking te monteren.

De montagehouders met metalen basis en beschermende coating zorgen voor een stevige en veilige bevestiging, ook op minder egale oppervlakken. Dankzij steekklemmen, duidelijke kleurcodering en compacte afmetingen verlopen aansluitingen snel en foutloos. Meerdere handelingen zijn eenvoudig te verrichten.



ESTHETIEK EN FUNCTIONALITEIT HAND IN HAND

Valena Next is meer dan een designlijn. Het gamma omvat ook innovatieve functies zoals vlakke contactdozen, voorbekabelde oplossingen, USB-laders met Power Delivery, dimmers en bewegingsdetectoren. De nieuwe afdekplaten zijn beschikbaar voor 1 tot 5 mechanismen en voor verschillende hartafstanden, zodat ze perfect aansluiten bij zowel standaard- als meervoudige configuraties. Ook bij intensief gebruik behouden de afwerkingen hun hoogwaardige uitstraling. De materialen zijn geselecteerd op duurzaamheid, kleurvastheid en krasbestendigheid — essentieel in residentiële en professionele omgevingen.



EEN MEERWAARDE VOOR ELK PROJECT

Met de nieuwe Valena Next afdekplaten speelt u als installateur nog sterker in op de vraag naar afwerking en detail. U combineert bewezen installatietechniek met een zichtbaar designvoordeel voor de klant. Dat maakt het verschil bij renovaties, high-end woningen en projecten waar esthetiek en techniek samenkomen.

Valena Next bewijst dat schakelmateriaal technisch performant kan zijn én visueel kan uitblinken. Met deze nieuwe afwerkingen krijgt elk project letterlijk zijn eigen signatuur.

legrand®



TEC7

BETTER FASTER STRONGER

MEER INFO



- Uniek hechtingsvermogen
- Op natte en droge ondergrond
- Hoge UV- en schimmelbestendigheid

380 kg/10cm²
Treksterkte

✓ **Alle materialen***

+40°C
-10°C
Aanbrengen

* Beperkte hechting op PE/PP. Test de hechting op kunststoffen, poederlakken, exotisch hout en bitumen.

OPPLE
LIGHTING.



Skylight

- LED Skylight die een natuurlijk daglicht nabootst
- Uitgerust met SDL Natural Light technologie
- Maakt prachtige sfeerverlichting mogelijk
- Hoogwaardige oplossing voor Tunable White
- Ondersteunt geavanceerde Human-Centric Lighting (HCL) oplossingen
- UGR19-modus voor comfortable verlichting

OPPLE.COM




CAMPUS 2026

**WIL JE ALS PROFESSIONAL JE TECHNISCHE KENNIS
VERDER UITBREIDEN?**

Dankzij het Cebeo Campus opleidingsprogramma blijf je ook in 2024 mee met de laatste innovaties in de sector. Eigen Cebeo specialisten of fabrikanten geven praktijkgerichte opleidingen op verschillende kennisniveaus en in diverse domeinen:

**HVAC • RENEWABLE ENERGY • HOME & BUILDING AUTOMATION • NETWERKEN • TOEGANGSCONTROLE
VERLICHTING • SECURITY • CONSUMER ELECTRO • INDUSTRIAL AUTOMATION**

Neem snel een kijkje en boek nu al je opleiding bij jou in de buurt.
<https://events.cebeo.be/nl-be>




USB-C met load balancing: slim vermogen, automatisch verdeeld

Met de Niko dubbele smart USB-C lader met power delivery, 65 W (piek) laad je twee toestellen rechtstreeks op via USB-C, zonder losse adapters. Dankzij slimme load balancing wordt het laadvermogen automatisch afgestemd op de aangesloten apparaten, zodat smartphones, tablets en laptops efficiënt worden opgeladen.

USB-C is de Europese norm

USB-C is verplicht voor mobiele elektronica sinds 2024, en vanaf 2026 ook voor laptops. Met Niko kies je dus voor een toekomstgerichte oplossing die meegroeit met nieuwe regelgeving.

- twee apparaten tegelijk opladen via USB-C
- load balancing: slimme vermogensverdeling over 2 poorten
- past in standaard inbouwdozen
- compatibel met alle Niko afwerkingen
- CE-conform
- Belgisch vakmanschap met 4 jaar garantie

Vanaf 1 april beschikbaar.

Ontdek de dubbele smart
USB-C lader van Niko.



niko.eu/usb-c

niko



FLUX+ WALL

De revolutie in D+ ventilatiesystemen

- ✓ 30% lager energieverbruik t.o.v. vergelijkbare apparaten
- ✓ Geïntegreerde vocht-, CO₂- en VOC-detectie
- ✓ Elk onderdeel gewisseld binnen de 5 minuten
- ✓ Unieke begeleide inregelflow dankzij de Renson installer app

renson.net
VENTILATION | SUN PROTECTION | OUTDOOR

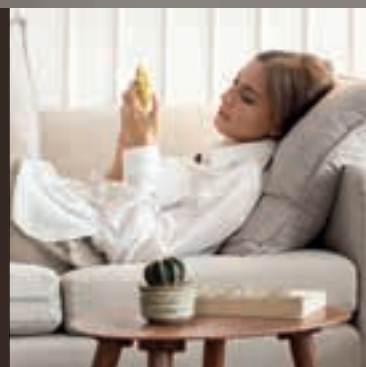




Ontdek onze **nieuwe** afdekplaten!

Valena™ Next

Pure elegantie
modern design






Zehnder ComfoAir Q

Meest performante unit in zijn range

- Eenvoudige installatie & indienststelling
- Te combineren met ComfoClima voor energiezuinig koelen en verwarmen
- Te combineren met ComfoFond voor extra comfort tegen een optimaal rendement

always the best climate



Ontdek onze nieuwe afdekplaten: GLANZEND WIT | MAT WIT | ZWART | KOPER | CHAMPAGNE | MAT GOUD

#LegrandImprovingLives



CEBEO 2026 TECHNOLOGIE

02-04 JUNE
BRUSSELS EXPO
HALL 5

Our knowledge is
ELECTRIC[®]



**REGISTREER
JE NU**

**PROFESSIELE BEURS
VOOR DE ELEKTRO-INSTALLATEUR EN DE INDUSTRIE**

De wereld verandert voortdurend en onze sector staat voor heel wat uitdagingen. Van dinsdag 2 tot en met donderdag 4 juni laten we je kennismaken met de nieuwste producten, oplossingen en mogelijkheden voor de residentiële, tertiaire en industriële markt. Samen met zo'n 150 toefabrikanten dompelen we je onder in alle innovaties op vlak van elektrotechniek en HVAC. Na je bezoek aan Cebeo Technologie ben je klaar voor de toekomst!



cebeo
A Sonepar Company