

CEBEO

# HOME & BUILDING

La transition énergétique en marche :  
**FLEXIBLE, PÉRENNE ET  
100 % ÉLECTRIQUE**

HOME & BUILDING

INDUSTRY

## CHAUFFAGE : À TOUTE POMPE !

Associez la technologie à un service personnalisé hors pair

## UN ORCHESTRE ET SON CHEF

Confiez la commande intelligente des flux d'énergie à un SGE

## FORMATIONS

Priorité au confort d'installation

# 10

EDITION

**Une édition de  
CEBEO NV/SA**

**SIÈGE SOCIAL:**  
Eugène Bekaertlaan 63, 8790 Waregem

**ÉDITEUR RESPONSABLE:**  
Stefanie Schneider  
Eugène Bekaertlaan 63, 8790 Waregem

**RÉDACTEUR EN CHEF:**  
Summer Vanhaverbeke

**RÉDACTION:**  
Bart Vancauwenberghe

**SECRETARIAT:**  
Julie Delannay

**TRADUCTION ÉDITION FRANÇAISE:**  
Yamagata Europe, No Problem!

**MISE EN PAGE:**  
Remark Reclame

**PHOTOGRAPHIE:**  
STUDIO399, Studio Vision,  
Thomas Geuens

**IMPRESSION:**  
Van der Poorten

## CHER LECTEUR

La transition énergétique n'est plus une fiction, mais bien la réalité. Elle s'opère aujourd'hui sur chaque chantier, dans le cadre de chaque rénovation et de chaque nouvelle construction. Le rôle traditionnel de l'électricien évolue à vitesse grand V. Celui qui autrefois tirait principalement des câbles et installait des tableaux, gère aujourd'hui des systèmes énergétiques complets. Chauffage, ventilation, solutions de recharge et stockage d'énergie convergent en un seul et même système intégré. Une situation qui exige, outre des connaissances techniques, de la perspicacité et de la maîtrise avant tout.

Dans ce magazine, vous découvrirez comment des solutions intelligentes font la différence. Les pompes à chaleur bénéficient d'un fonctionnement plus silencieux et d'une installation simplifiée. Les systèmes de ventilation deviennent plus légers, plus intelligents et peuvent être réglés de manière digitale. Les bornes de recharge communiquent avec les autres consommateurs dans la maison. Les batteries stockent l'énergie, dans l'optique notamment de la consommer lorsque l'électricité du réseau est plus chère. La commande constitue le fil conducteur entre ces différentes applications.

Un système de gestion de l'énergie est en quelque sorte le cerveau de l'installation. Il réunit la production, le stockage et la consommation sur une seule et même plate-forme et permet aux appareils de communiquer entre eux. Il évite les pics, optimise l'autoconsommation et s'adapte aux tarifs dynamiques. Il garantit une utilisation intelligente de la batterie et garde le taux de capacité sous contrôle. En l'absence d'une telle intelligence centrale, les techniques fonctionneraient individuellement. Grâce à cette commande, elles se renforcent mutuellement.

En tant qu'installateur, cela représente une belle opportunité. De plus en plus de clients sont à la recherche de confort et de contrôle. Ils veulent une maison qui anticipe, qui consomme l'énergie au bon moment et qui soit parée pour les réglementations futures. Cela signifie que la frontière entre l'électricité et le CVC s'estompe. Le professionnel polyvalent qui maîtrise les deux mondes et les relie grâce à une gestion intelligente crée une véritable plus-value.

Cebeo vous accompagne dans cette évolution en vous proposant des formations, des démonstrations et une assistance technique. Ce magazine a pour objectif de vous inspirer, de vous informer et surtout de vous renforcer dans votre rôle de chef d'orchestre du système énergétique moderne. Celles et ceux qui en prennent les rênes aujourd'hui contribuent à l'élaboration d'un réseau plus stable, à une consommation plus efficace et à un avenir plus durable.

Nous vous souhaitons une bonne lecture !

**Summer Vanhaverbeke**  
*Communications Coordinator*



# La transition énergétique en marche : FLEXIBLE, PÉRENNE ET 100 % ÉLECTRIQUE

# CONTENU

## 6 DOSSIER: LA TRANSITION ÉNERGÉTIQUE EN MARCHÉ : FLEXIBLE, PÉRENNE ET 100 % ÉLECTRIQUE

- 6 Le client final a besoin de solutions énergétiques dynamiques alors que le réseau électrique est sous forte pression
- 12 Cebeo et Electro Debree réalisent un projet résidentiel unique avec une batterie commerciale
- 18 Une technologie de pompe à chaleur intelligente pour les rénovations exigeantes
- 24 Sanitechniek a doté la Brasserie Graaf d'un système de commande HVAC convivial

## 30 FABRICANTS

- 30 Le confort d'installation est au cœur des systèmes de ventilation D+ et des pompes à chaleur de Renson
- 36 La nouvelle gamme de pompes à chaleur Bosch anticipe la réglementation plus stricte sur les réfrigérants
- 42 Niko Home Control intègre les bornes de recharge, les installations PV et les batteries domestiques dans la gestion de l'énergie

## 55 NOUVEAUTÉS PRODUITS

- 55 Alfen
- 59 Legrand

### MICHAËL VAN AUDENHOVE

*Cebeo*

« Un SGE n'est pas un mal nécessaire, mais un outil qui vous permet de véritablement aider le client final. »



### JURGEN DEBREE

*Gérant Electro Debree*

« Le dossier que nous devons présenter au client était très bien étayé grâce à l'aide de Cebeo. »



### WERNER CELIS

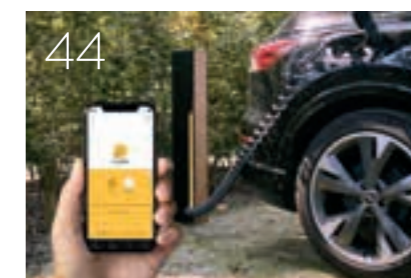
*Installateur*

« Les spécialistes en CVC de Cebeo n'hésitent pas à apporter les pièces dont nous avons urgemment besoin sur le chantier. »

### KEVIN OP DE BEECK

*Installateur*

« Qbus offrirait le meilleur système permettant à tous les consommateurs d'énergie de communiquer entre eux, et ce tant sur le plan technique que financier. »



### BERT CIETERS

*Niko*

« Une équipe d'ingénieurs assure chaque année 3 à 4 mises à jour logicielles de Niko Home Control. »



### JUSTIN CLAES

*Bosch*

« Nos nouvelles pompes à chaleur fonctionnent avec le réfrigérant R290 et sont très silencieuses. »



### BENJAMIN CALON

*Renson*

« Vous pouvez très facilement mettre le système de commande à niveau afin de contrôler également l'éclairage, le chauffage et la protection solaire. »

# LE CLIENT FINAL A BESOIN DE SOLUTIONS ÉNERGÉTIQUES DYNAMIQUES ALORS QUE LE RÉSEAU ÉLECTRIQUE EST SOUS FORTE PRESSION



Le réseau électrique est mis de toute part sous pression. Comment exploiter la flexibilité du réseau de manière optimale en tant qu'installateur ? Comment offrir une plus-value maximale à votre client final résidentiel ? Quelles sont les erreurs courantes à éviter ? Nous nous sommes tournés vers les spécialistes de Cebeo Koen De Ceulener (Project Development Manager Residential Green & Smart) et Michaël Van Audenhove (Domain Expert) pour trouver réponse à ces questions.

*Poursuivez votre lecture en page 8*

« OPTEZ POUR UN SYSTÈME DE GESTION DE L'ÉNERGIE DIGNE DE CE NOM POUR GÉRER VOTRE CONSOMMATION »



## « UN SYSTÈME DE GESTION DE L'ÉNERGIE EST LE RÉGULATEUR IDÉAL POUR UN RÉSEAU ÉLECTRIQUE STABLE. »

Michaël Van Audenhove, Dornain  
Expert chez Cebeo

Suite de la page 7

Pour Fluvius comme pour d'autres gestionnaires de réseau, maintenir le réseau électrique en parfait état est devenu aujourd'hui une préoccupation quotidienne. En 2026, la situation est toutefois un peu plus complexe qu'avant.

« Cette situation est due à l'électrification et au fait que de nombreux consommateurs sont également devenus des producteurs (« prosommateurs ») », explique Koen De Ceulener. « Nous constatons que l'offre énergétique ne cesse d'évoluer. Une évolution qui dépend en grande partie de notre capacité à produire de l'énergie solaire.

Cette production verte varie en fonction des conditions météorologiques. De plus, nous observons chaque jour des pics considérables en termes de demande. Songez, par exemple, à la consommation d'énergie en soirée, lorsque tout le monde cuisine, regarde la télévision et recharge éventuellement sa voiture. Ce n'est pas une sinécure que d'absorber ces variations sans surcharger ni créer de pénurie sur le réseau. C'est justement pourquoi il est essentiel que chacun consomme l'énergie en tenant compte de la flexibilité du réseau. Cela signifie augmenter la consommation lorsque l'électricité est disponible en abondance et à bas prix, tout en tenant à l'œil les pics importants qui vous sont facturés via le tarif de capacité, et la réduire lorsque le réseau est fortement sollicité. »

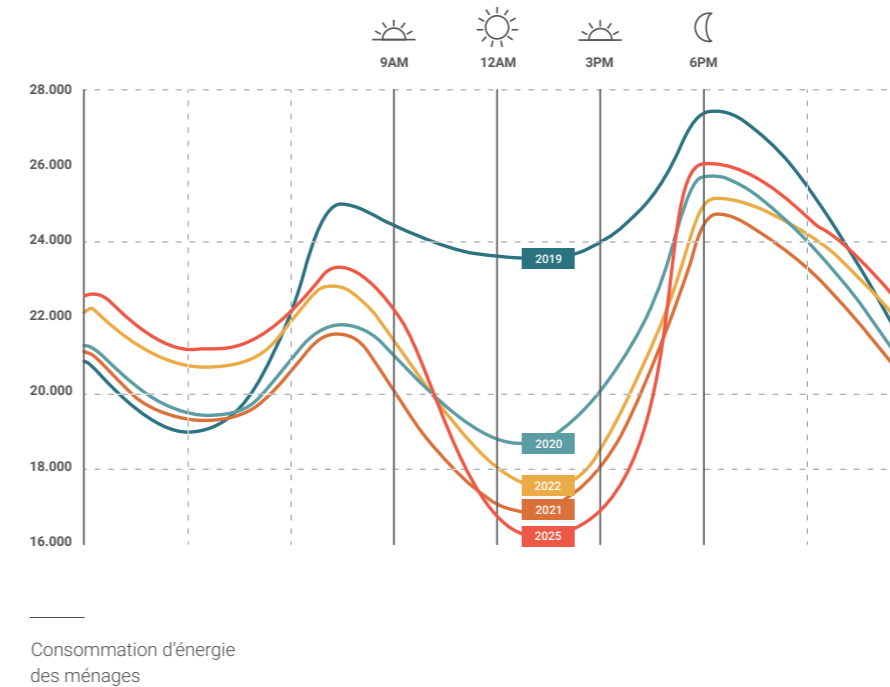
### UN RÉSEAU STABLE AVANT TOUT

Cette pression sur le réseau peut notamment être « atténuée » en consommant un maximum l'énergie que vous produisez vous-même. « Idéalement, il convient de recourir pour ce faire à un système de gestion de l'énergie (SGE). C'est grâce à de telles solutions que l'installateur peut démontrer sa valeur ajoutée. Vous trouverez ainsi le bon équilibre entre production, stockage et consommation d'énergie. »

Le client final résidentiel n'est pas le seul à tirer profit d'un SGE. Les gestionnaires de réseau tels que Fluvius le recommandent aussi vivement. « La raison est simple », reprend Michaël Van Audenhove. « Plus le réseau électrique est stable, plus la production et la consommation sont fluides et plus il est facile de gérer le réseau. À ce titre, un SGE peut se révéler un régulateur idéal. »

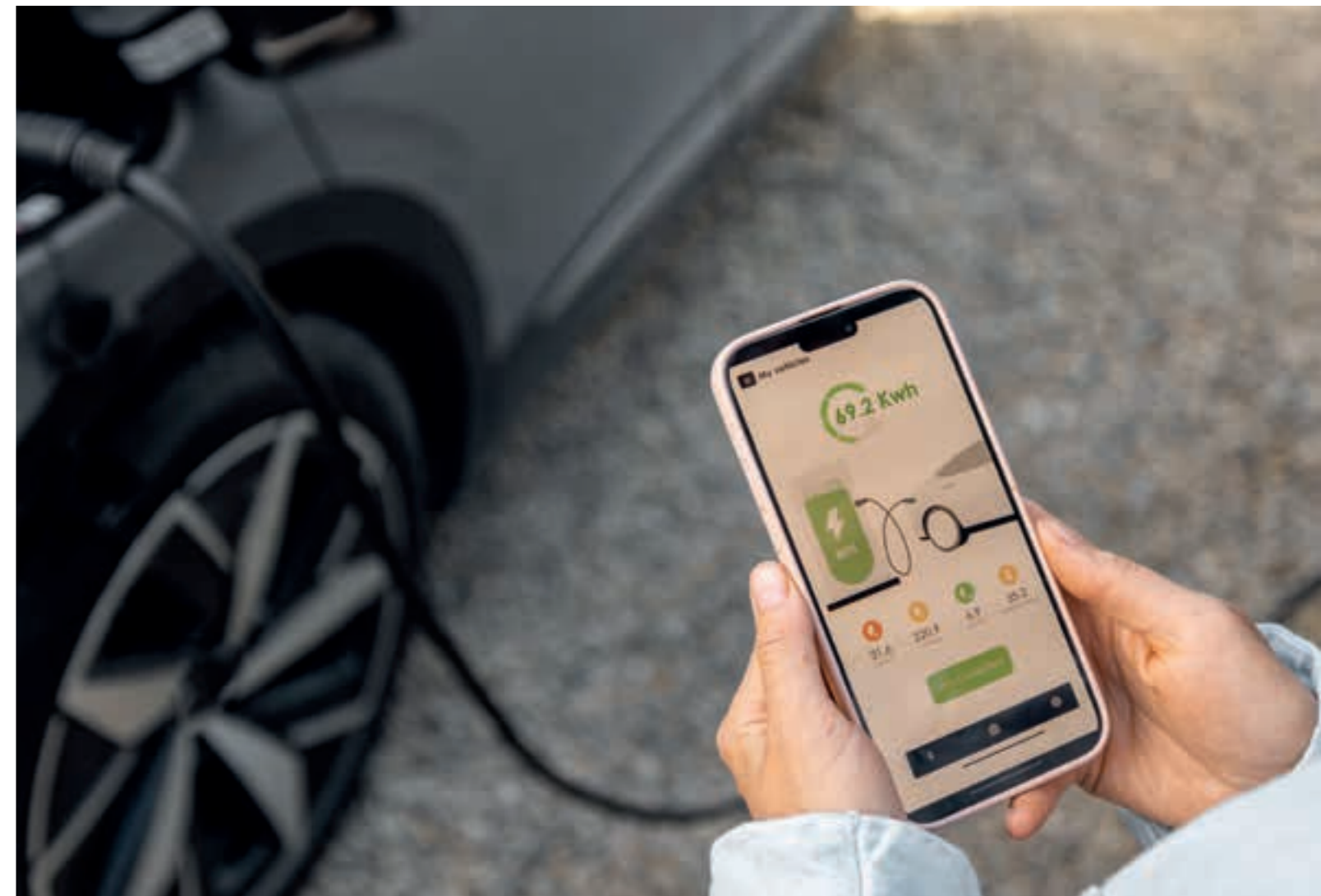
### BATTERIE

Un SGE est d'autant plus pertinent lorsque le ménage dispose de panneaux solaires, d'une batterie domestique et/ou d'une borne de recharge. Koen : « Depuis peu, certains fournisseurs d'énergie proposent à nouveau des contrats fixes, mais nous observons une montée discrète des tarifs dynamiques. C'est l'une des raisons pour lesquelles de plus en plus de gens envisagent d'investir dans une batterie domestique. Ils réalisent qu'un tel appareil permet de stocker temporairement l'énergie solaire excédentaire afin de pouvoir l'utiliser plus tard, lorsque le prix dynamique de l'électricité est élevé. »



Ils évitent ainsi d'avoir à injecter de l'énergie solaire bon marché à des tarifs bas, voire négatifs. « Dans le cas de prix énergétiques dynamiques, la batterie peut, d'une part, se charger intelligemment lorsque l'électricité est bon marché et, d'autre part, se décharger lorsqu'elle est chère, réduisant ainsi activement votre facture énergétique. Pour les propriétaires de panneaux solaires, cela signifie une dépendance moindre vis-à-vis du réseau et un plus grand contrôle sur leur propre consommation. Lorsqu'ils sont combinés avec une voiture électrique et/ou une pompe à chaleur, cette flexibilité est encore plus précieuse, car elle permet de mieux faire face aux pics et aux creux de consommation. »

Poursuivez votre lecture en page 10

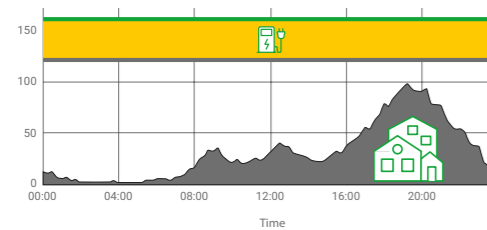


Suite de la page 9

Toutefois, une batterie n'est pas toujours la solution salvatrice, indique Michaël. « Vous devez envisager cela projet par projet, en évaluant au mieux le profil de consommation et le mode de vie du client final. Quoi qu'il en soit, nous recommandons d'encourager également l'utilisation d'un SGE lors de l'installation d'une batterie. Ce système global vous évite de « vider » complètement la batterie lorsque vous l'utilisez pour recharger votre voiture, par exemple. »

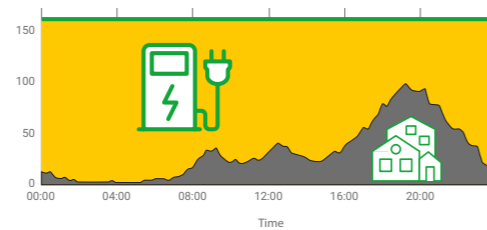
## LOAD BALANCING

C'est ici qu'intervient le « load balancing » ou « équilibrage des charges. » « Cette fonction essentielle évite qu'une borne de recharge ne devienne un maillon faible dans une installation résidentielle », poursuit Koen. « Le Load Balancing mesure en permanence la quantité d'électricité disponible et la répartit de manière dynamique entre la borne de recharge et les autres consommateurs d'électricité. Il permet également de garder votre pointe quart-horaire sous contrôle, un aspect important au regard du tarif de capacité. Le load balancing permet également d'éviter que le fusible principal ne saute, ce qui est particulièrement pertinent lorsque de nombreux appareils sont allumés en même temps. Il est donc essentiel d'assurer un équilibrage des charges correct. »



### Équilibrage de charge statique

Une limite est imposée à la consommation d'énergie destinée à la recharge des véhicules électriques, tous points de recharge confondus. Le reste de la puissance est disponible en permanence pour les autres postes de consommation du bâtiment.



### Équilibrage de charge actif ou dynamique

La consommation d'électricité du bâtiment est mesurée. L'électricité excédentaire est disponible pour la recharge des véhicules.

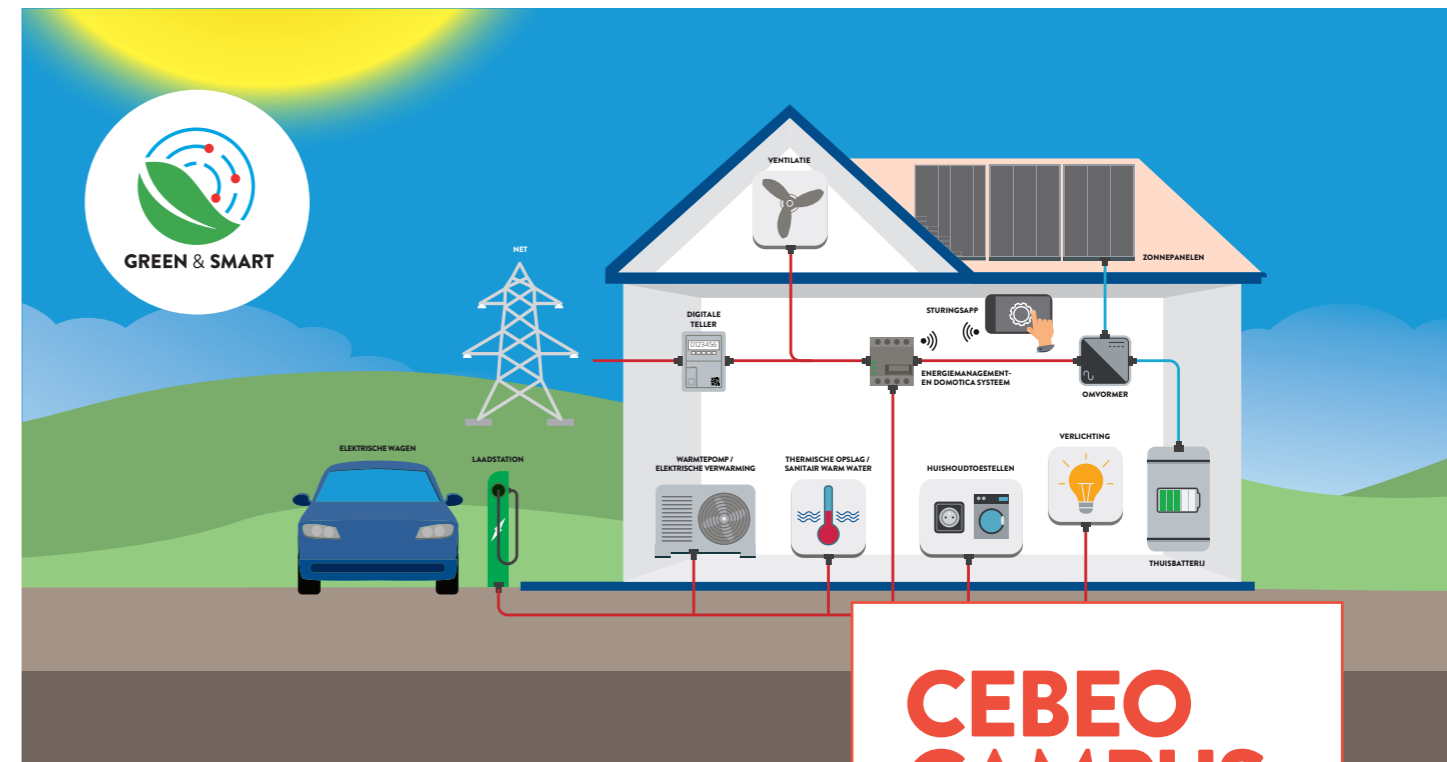


## CHOISIR LE BON SGE

Vous l'aurez compris : en principe, chaque foyer qui interagit avec des panneaux solaires, une batterie, une borne de recharge et d'autres gros consommateurs d'énergie se doit de disposer d'un SGE. Michaël : « Un bon SGE agit comme le cerveau de l'installation, comme le chef d'orchestre. » Il répond à la demande croissante en matière de gestion active et d'automatisation, en tenant compte des tarifs énergétiques dynamiques. En intégrant toutes les sources et consommateurs d'énergie dans une seule et même plate-forme, vous permettez à tous ces éléments distincts de ne pas fonctionner chacun de leur côté, mais de communiquer entre eux et de « consommer » d'abord l'énergie verte autoproduite. Vous évoluez ainsi vers un logement qui respecte un maximum la logique énergétique, notamment par la collecte de données en temps réel et la capacité d'auto-apprentissage qui donne lieu à diverses optimisations. »

## « L'ESSOR DES TARIFS DYNAMIQUES EST L'UNE DES RAISONS POUR LESQUELLES DE PLUS EN PLUS DE GENS ENVISAGENT D'INVESTIR DANS UNE BATTERIE DOMESTIQUE. »

Koen De Ceulener, Project Development Manager Residential Green & Smart



## CEBEO CAMPUS

Pour les installateurs qui considèrent encore l'acronyme SGE comme un terme issu d'un dictionnaire chinois, Cebeo prodigue des conseils. « Nous aidons volontiers nos clients à travers des formations Cebeo Campus, de démonstrations et du support que nous leur apportons dans le cadre de la vente et de la communication avec le client final.

Nous leur faisons ainsi prendre conscience qu'ils ne doivent pas considérer le SGE comme un mal nécessaire, mais comme quelque chose qui leur permet d'aider réellement le client final, en lui garantissant un temps de retour sur investissement intéressant », conclut Michaël.

*Vous souhaitez suivre une formation sur les SGE ? Jetez un œil à notre calendrier de formations !*





**CEBEO ET ELECTRO DEBREE  
RÉALISENT UN PROJET  
RÉSIDENTIEL UNIQUE AVEC  
UNE BATTERIE COMMERCIALE**

« ET SI L'ÉNERGIE  
PRODUITE  
PERMETTAIT  
DE GAGNER DE  
L'ARGENT ? »

Que faites-vous quand vous achetez un domaine unique, équipé de plus d'un hectare de panneaux photovoltaïques et d'une cabine haute tension ? Vous cherchez un moyen d'exploiter au mieux le rendement. Le nouveau propriétaire d'une ferme rurale en Flandre occidentale a fait appel à Electro Debree, qui a pu compter sur l'expertise de Cebeo. « Il s'agissait d'un beau projet intégré innovant, dans le cadre duquel tous les ajustements devaient tenir compte les uns des autres », explique Jurgen Debree, gérant d'Electro Debree.

*Poursuivez votre lecture en page 14*

## « DEUX BATTERIES PERMETTENT DE NÉGOCIER RAPIDEMENT SUR LE MARCHÉ DE L'IMBALANCE. »

Jeroen De Praetere, spécialiste Green & Smart chez Cebeo



« Tous les éléments nécessaires à l'installation d'une batterie commerciale étaient réunis », explique Jeroen. « Un champ de panneaux photovoltaïques et une cabine haute tension offrent une base idéale. L'installation d'une batterie commerciale nécessite un investissement, mais le client final n'y voyait pas d'inconvénient. »

Suite de la page 13

### UN PARTENAIRE FIDÈLE ET TOURNÉ VERS L'AVENIR

Electro Debree était déjà client de CBC Electro, rebaptisée Cebeo après la fusion avec Elma Obreg. La fidélité d'Electro Debree n'a rien d'étonnant. Fondée en 1978, l'entreprise est gérée depuis environ 20 ans par Jurgen Debree et son épouse Chantal Janssens.

Leur fille Candide Debree travaille aussi dans l'entreprise avec son mari, Lorenzo Lammens. Tout comme Jurgen, Lorenzo possède un diplôme d'ingénieur industriel, avec une spécialisation en énergies renouvelables. Lorenzo est chef de projet chez Electro Debree. Grâce à sa formation, il est idéalement placé pour répondre aux questions des clients en matière d'efficacité énergétique.

### D'UNE SALLE DE RÉCEPTION À UNE RÉSIDENCE PRIVÉE

Ce site unique, qui abritait jusqu'il y a peu une salle de réception et une maison privée, est désormais entièrement utilisé à des fins privées. Le domaine comprend aussi un hectare de panneaux photovoltaïques et une cabine haute tension. Dotée d'une piscine, d'une infrastructure de recharge et d'une foule d'autres équipements, la villa affiche une consommation élevée, mais vu leur nombre, les panneaux solaires produisent plus d'énergie que la villa en consomme.

Afin d'exploiter cette énergie intelligemment et de réduire les coûts, le propriétaire a demandé l'aide d'Electro Debree, qui s'est à son tour tournée vers Cebeo. Jeroen De Praetere, spécialiste Green & Smart chez Cebeo, a posé la question suivante : « Et si l'énergie produite permettait de gagner de l'argent ? »



### DEUX BATTERIES COMMERCIALES

Le chef de projet Lorenzo a élaboré trois propositions de batteries, en collaboration avec Cebeo. Le choix du client final s'est porté sur deux batteries de 110 kVA, d'une capacité de 229 kWh chacune (Sungrow Powerstack). « C'était la solution la plus chère, mais aussi la plus efficace et la plus rentable », expliquent Lorenzo et Jeroen.

« On maximise la rentabilité en négociant rapidement sur le marché de l'imbalance, soit en seulement 15 minutes. Il s'agit de décharger la batterie le plus vite possible afin de réaliser un maximum de bénéfices. Avec deux batteries, vous doublez la puissance », explique Jeroen.



Compte tenu de l'investissement considérable que représente une batterie commerciale, le propriétaire souhaitait connaître le délai d'amortissement. Cebeo a donc réalisé une étude théorique sur le ROI (retour sur investissement, NDLR) pour chaque proposition. « Nous ne pouvons évidemment pas prédire ce que nous réserve le marché à l'avenir », explique Lorenzo. « Nous sommes toutefois d'avis que les périodes d'incertitude (guerre, tensions diplomatiques, etc.) ont un impact positif sur le marché de l'imbalance, parce que les incertitudes créent un déséquilibre sur le réseau. »

« Qui plus est, de l'énergie éolienne et solaire est ajoutée à grande échelle tous les jours, ce qui renforce systématiquement l'imprévisibilité et ne fera qu'accroître le besoin de stockage », poursuit Lorenzo. « Et comme l'Union européenne a également choisi la voie de l'électrification, la pression sur nos réseaux n'en sera que plus forte. Selon les prévisions de la plateforme belge Yuso dédiée à l'innovation énergétique, le trading sur le marché de l'imbalance restera intéressant jusqu'en 2034. »

Poursuivez votre lecture en page 16



Suite de la page 15

### **TABLEAU DE DÉCOUPLAGE SUPPLÉMENTAIRE ET RÉSEAU DE FIBRE OPTIQUE**

L'intégration de l'installation de batteries sur le site nécessitait une adaptation du tableau électrique. Bertrand Kyndt, Power Distribution Specialist chez Cebeo, s'est rendu sur place. Il a finalement été décidé d'installer un deuxième tableau de découplage, car il n'était pas possible d'adapter l'ancien.

Pour automatiser le contrôle de la batterie, celle-ci doit disposer d'une connexion data stable. Vu la distance qui la sépare du reste des installations électriques du site, une connexion à fibre optique supplémentaire a été installée pour la batterie commerciale. On a fait appel à l'expertise du spécialiste datacom Kenneth Beyls.

**« L'INCERTITUDE GÉOPOLITIQUE ET L'ÉLECTRIFICATION INFLUENCENT POSITIVEMENT LE TRADING SUR LE MARCHÉ DE L'IMBALANCE. »**

Lorenzo Lammens, chef de projet chez Electro Debree

## **« CECEO NOUS A AIDÉS À MONTER UN DOSSIER SOLIDE À SOUMETTRE AU CLIENT. »**

Jurgen Debree, gérant d'Electro Debree

« Nous avons sollicité de nombreux entrepreneurs pour ce projet », explique Jurgen Debree, gérant. « Cebeo a mobilisé quatre spécialistes, chacun doté d'une expertise particulière. Notre Account Manager Stephen Coulier est resté notre interlocuteur privilégié. Electro Debree et Cebeo ont vraiment uni leurs forces aux fins de ce projet unique et ont présenté un dossier solide au client final. Nous avons également suivi la séance d'informations que Cebeo a organisée à Merelbeke dans le cadre du Roadshow Commercial Storage.. Cette séance très intéressante a confirmé le concept que nous avons élaboré avec Jeroen, spécialiste chez Cebeo. »

### **ÉCLAIRAGE DE JARDIN CONÇU EN UN CLIN D'ŒIL**

Le client a aussi fait appel à Electro Debree pour l'éclairage de jardin. Chantal, épouse de Jurgen et co-gérante, s'est attelée au projet en collaboration avec James Van den Bossche, spécialiste en éclairage chez Cebeo. « Nous avons prévu un éclairage extérieur pour la cour, l'allée qui entoure la maison, les vergers, les prairies... Bref, partout », explique Chantal. « Nous avons passé commande en mars, et il a fallu installer les plus de 100 luminaires fin avril. Cebeo nous a donné un sérieux coup de main. Le chef de projet Lorenzo a suivi le projet de très près et coordonné le câblage et l'installation. »



### **MISE EN SERVICE DE LA BATTERIE COMMERCIALE**

Après plusieurs mois de travail intensif, Electro Debree a entamé la phase finale du projet. « Il nous reste à terminer la salle de réception et l'éclairage extérieur. La batterie commerciale sera mise en service la semaine prochaine, en collaboration avec Sungrow. Ce projet intégré est un concept remarquable. Electro Debree se fait un plaisir de réaliser des projets aussi innovants », conclut Jurgen.

Jeroen, spécialiste Green & Smart, dresse, lui aussi, un bilan positif du projet, mais se tourne également vers l'avenir : « Le marché est en pleine expansion et évolue chaque jour. Il faut en tenir compte dans le cadre de projets comme celui-ci, car c'est l'avenir », conclut-il.



# UNE TECHNOLOGIE DE POMPE À CHALEUR INTELLIGENTE POUR LES RÉNOVATIONS EXIGEANTES

La barre était particulièrement haute pour ce projet de rénovation en profondeur d'une maison de maître située à Stevoort. Confort, fiabilité et consommation énergétique pérenne devaient œuvrer de concert. En collaboration avec Cebeo, l'installateur Werner Celis a mis au point une solution CVC parfaitement adaptée à l'envergure et à la complexité de ce prestigieux projet résidentiel.

*Poursuivez votre lecture en page 20*

**CEBEO ET WERNER CELIS  
SUBLIMENT LE PROJET  
DE RÉNOVATION À STEVOORT**

Suite de la page 19

En 2006, Werner Celis a repris les rênes de l'entreprise d'installation de son père, située à Herk-de-Stad, initialement spécialisée dans les sanitaires et le chauffage central. « Après avoir suivi des formations spécifiques dans les domaines de la ventilation, des technologies de refroidissement et des panneaux solaires, nous sommes désormais un partenaire intégral pour le secteur CVC, particulièrement actif dans le segment résidentiel notamment », précise Werner.

L'installateur Werner Celis et le spécialiste CVC de Cebeo, Marco Vanonckelen

Par l'intermédiaire de l'entrepreneur principal Eddy Windmolders (spécialisé en travaux de construction généraux) et du bureau Mieke Van Herck Architects, Werner a été sollicité pour la rénovation complète d'une majestueuse maison de maître à Stevoort. Il était chargé de moderniser les installations sanitaires, la ventilation, la climatisation du pool house et d'installer une pompe à chaleur. « C'était la première fois que je travaillais avec ce bureau d'architectes. Le courant est tout de suite passé avec leur chef de projet Rob Smets. Ensemble, nous avons examiné de près le métré, et j'ai pu faire ma propre proposition pour la pompe à chaleur. »

### ROLLS ROYCE

Compte tenu de l'ampleur du projet – notamment 420 m<sup>2</sup> de chauffage par le sol et des installations sanitaires pour quatre salles de bains – Werner a pris conscience que la pompe à chaleur devait répondre à bien des conditions. C'est ainsi que je suis rapidement tombé sur CTC.

« Ils disposent notamment d'un modèle capable de fournir plus de 300 litres d'eau sanitaire, mais nous nous sommes rendus compte que cette capacité serait insuffisante. Sur les conseils de CTC, nous avons opté pour l'Eco Part 616M, associé à l'EcoZenith i555 Pro : une solution géothermique qui allie hautes performances et flexibilité d'installation. »



## « LES SPÉCIALISTES EN CVC DE CESEO N'HÉSITENT PAS À APPORTER LES PIÈCES DONT NOUS AVONS URGEMMENT BESOIN SUR LE CHANTIER. J'APPRÉCIE ÉNORMÉMENT CELA. »

Werner Celis, gérant installateur



Werner : « Ce modèle se distingue par une facilité d'utilisation allié à une intelligence technique. Le nouvel écran tactile couleur est intuitif, presque comme un smartphone, et peut être facilement transféré sur une tablette ou un téléphone. En même temps, le système permet de contrôler aisément plusieurs circuits de chauffage et sources d'énergie – de la pompe à chaleur à l'énergie solaire en passant par le chauffage d'appoint – et choisit automatiquement l'option la plus efficace. En termes d'installation, le système se révèle particulièrement pratique : sa hauteur compacte, ses raccords latéraux intelligents et ses possibilités d'extension le rendent pérenne. Ajoutez à cela une capacité d'eau chaude élevée et une connectivité « Smartgrid Ready », et vous réunissez déjà de nombreux atouts. Le principe du chauffe-eau instantané – une grande spirale pouvant fournir jusqu'à 600 litres d'eau chaude sanitaire – est ce qui se fait de mieux. Cela exclut en outre tout risque de formation de légionelles. »

Poursuivez votre lecture en page 22

### CARACTÈRE ROBUSTE

Pour la livraison de cet appareil, Werner s'est adressé à Marco Vanonckelen, spécialiste CVC chez Cebeo. « Les systèmes de ce fabricant scandinave sont conçus pour fonctionner de manière optimale dans les pays qui connaissent de longs hivers et où il fait souvent extrêmement froid. Cette pompe à chaleur dispose notamment d'un réservoir multifonctionnel doté de nombreux raccords. C'est précisément pour cette raison que leurs systèmes trouvent parfaitement leur place dans le segment haut de gamme très exigeant du marché résidentiel. »

### PRINCIPE DE CIRCULATION INTELLIGENT

CTC produit également un nombre limité de chauffe-eaux qui répondent aux mêmes normes de qualité élevées. Pour le projet à Stevoort, Werner Celis et Marco Vanonckelen s'en sont remis au CTC EcoZenith i555 Pro.

# « CTC EST DISPONIBLE GRATUITEMENT TOUT AU LONG DE LA PHASE DE PRÉ-DÉMARRAGE. »

Marco Vanonckelen



Suite de la page 21

En combinant le CTC EcoPart 616M et le CTC EcoZenith i555 Pro, vous obtenez un système de chauffage particulièrement puissant et flexible. Marco : « Ce module intérieur assure non seulement une régulation intelligente, mais fournit également une quantité incroyable d'eau chaude sanitaire : jusqu'à 40 litres par minute et plus de 600 litres à 40 °C sous débit normal. Ce module offre énormément de liberté aux installateurs, a fortiori en cas de besoins calorifiques importants ou de systèmes en cascade. »

## SERVICE DE A À Z

L'importance marquée que CTC accorde au service constitue également un avantage de taille. « Leur filiale belge à Wevelgem est un modèle en matière de service à la clientèle », indique Marco. « Ils analysent non seulement l'intégralité du projet en fonction des souhaits du client, mais ils se tiennent également à disposition gratuitement tout au long de la phase de pré-démarrage. »

## INFOS?

*Vous avez vous aussi une question pour nos spécialistes en CVC ? Contactez votre filiale ou votre représentant.*



Werner ne peut que confirmer ces propos. « Lorsque j'ai commencé à travailler avec cette marque, je me suis dit qu'il était essentiel de suivre une formation adaptée. C'est ce que j'ai fait à Wevelgem. Outre cela, ils vous expliquent clairement durant la phase de pré-démarrage quels éléments des systèmes hydrauliques et électriques doivent être tenus à l'œil. Leur technicien mobile m'a également aidé à régler les programmes standard en fonction de la température souhaitée par le client pour le chauffage au sol. En tant qu'installateur, on ne peut vraiment rêver mieux. Cela vaut également pour le service de Cebeo : outre leur politique tarifaire claire, Marco n'hésite pas à se faire livrer quelques pièces sur le chantier lorsqu'il en a urgemment besoin. J'apprécie énormément cela. »



## NOUVEAUX PROJETS

Cette qualité de service se reflète également dans l'aide apportée lors des entretiens de vente. « CTC offre une multitude d'avantages, mais ce ne sont pas les moins chers. Lorsque le client final constate les avantages de la pompe à chaleur CTC, il se laisse plus facilement convaincre. Une approche qui porte ses fruits : nous avons déjà fourni des produits CTC pour de nombreux autres projets », conclut Marco.



## PROJET QBUS

« UNE  
SOLUTION  
PRATIQUE POUR  
LE CLIENT  
FINAL ET  
L'INSTALLATEUR »

La Brasserie Graaf, située près du château de Gaasbeek, vaut vraiment le détour. Après une rénovation intégrale du bâtiment dans le cadre de laquelle Sanitechniek s'est vu confier la partie HVAC, les propriétaires peuvent désormais régler facilement tout ce qui touche au chauffage, à la ventilation et à la climatisation grâce à une solution conviviale et intéressante sur le plan financier. Kevin Op de Beeck, chef de projet électro et régulation chez Sanitechniek, se réjouit déjà à l'idée de collaborer sur de nouveaux projets avec Qbus.

Poursuivez votre lecture en page 26

# SANITECHNIEK A DOTÉ LA BRASSERIE GRAAF D'UN SYSTÈME DE COMMANDE HVAC CONVIVIAL



## POUR CETTE RÉALISATION, QBUS OFFRAIT LE MEILLEUR SYSTÈME PERMETTANT À TOUS LES ACTEURS DE COMMUNIQUER ENTRE EUX, ET CE TANT SUR LE PLAN TECHNIQUE QUE FINANCIER.

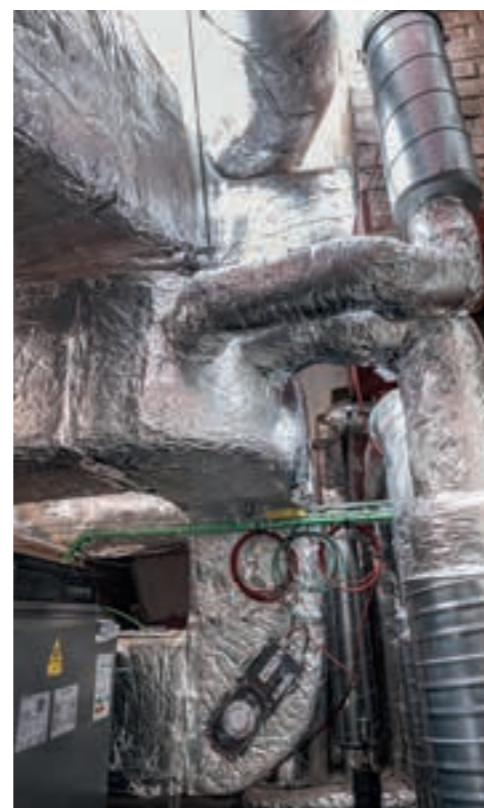
Kevin Op de beeck,  
chef de projet électro et régulation chez Sanitechniek

Suite de la page 25

Le château de Gaasbeek, à Lennik, est un véritable joyau situé au cœur du Pajottenland. En 1921, la marquise Arconati Visconti en fit don à l'État belge, qui le transforma en musée trois ans plus tard. Ce joyau du patrimoine vieux de 800 ans a fait l'objet d'une rénovation en profondeur il y a quelques années qui lui a permis de retrouver toute sa splendeur.

### EXPÉRIENCE DANS DES PROJETS DE MOYENNE ET GRANDE ENVERGURE

Après s'être vu confier la tâche d'installer un système HVAC flambant neuf par le château il y a quelques années, Sanitechniek, filiale du groupe Willemen, est désormais chargée de doter la nouvelle brasserie située dans le prolongement du château, de solutions de chauffage et de sanitaires modernes.



Kevin Op de Beeck : « Nous nous concentrons sur les projets de moyenne et grande envergure, les immeubles d'appartements comprenant au moins 30 unités résidentielles et le segment haut de gamme du marché résidentiel. Nous pouvons compter pour ce faire sur une équipe de 75 personnes, qui travaille depuis Sint-Katelijne-Waver. Nous avons également de l'expérience dans les systèmes de commande pour les projets de plus grande envergure, mais nous avons cherché une autre solution pour cette réalisation. C'est ainsi que nous nous sommes tournés vers Qbus. »



### DES PRIX AU TOP

Qbus, un fabricant belge de technologies situé à Erpe-Mere, rend les bâtiments plus intelligents depuis plus de 25 ans. Ils réalisent pour ce faire des développements technologiques en assurant leur compatibilité pérenne. L'entreprise facilite ainsi la vie de l'installateur et du client final.

Kevin : « Nous avons besoin d'une solution qui permette un contrôle total du système HVAC. Dans le cadre de ce projet, nous avons installé une pompe à chaleur avec pré et post-régulation, des vannes à trois voies, un réservoir tampon et un réservoir d'eau chaude sanitaire. Les centrales de traitement d'air disposent également de leur propre régulation. Pour cette réalisation, Qbus offrait le meilleur système permettant à tous ces acteurs de communiquer entre eux, et ce tant sur le plan technique que financier. »

Poursuivez votre lecture en page 28

L'exploitant de la brasserie peut facilement augmenter ou diminuer la température et contrôler la climatisation via l'interface Qbus Control dotée de pictogrammes clairs.



Suite de la page 27

Samuel Billens, Responsable de projet technico-commercial approuve. « Après que Sanitechniek ait apporté quelques modifications au plan de rénovation qu'ils avaient reçu de l'architecte et du bureau d'études, nous nous sommes réunis autour de la table à dessin. Le fournisseur de la pompe à chaleur et de la centrale de traitement d'air a également été étroitement impliqué dans cette concertation. Le défi consistait à assurer une communication fluide entre les différents appareils connectés. Un défi que nous relevons en lisant les paramètres des différents appareils via la communication Modbus, que nous regroupons ensuite dans Qbus Control, l'application de commande centrale de Qbus. Dans nos applications Qbus, nous créons des interfaces distinctes pour le client final et pour l'installateur. »



« Le client final – dans le cas présent, l'exploitant et propriétaire de la brasserie – doit pouvoir augmenter ou réduire la température et régler la climatisation très simplement. Grâce à l'interface Qbus Control, il peut le faire à l'aide de pictogrammes clairs et faciles à utiliser, même pour les personnes sans connaissances techniques. »

## CONNEXION À DISTANCE

De plus, grâce au logiciel EQOmand, une interface technique plus complète est également disponible pour l'installateur. « Celle-ci fournit un aperçu pratique de tous les composants installés, ainsi qu'un schéma hydraulique. Même lorsqu'un filtre doit être remplacé, par exemple, nous pouvons le voir d'un simple coup d'œil », explique Kevin. « Cette solution nous permet également de nous connecter à distance via l'adresse IP. Nous avons par exemple rencontré un problème avec la pompe à chaleur. Auparavant, nous aurions dû nous rendre plusieurs fois sur place afin de résoudre le problème. Mais désormais, nous sommes en mesure de le faire depuis notre propre bureau, ce qui permet d'aider plus rapidement le client et d'éviter de faire de nombreux kilomètres inutiles pour le transport. »

## « DANS NOS APPLICATIONS QBUS, NOUS CRÉONS DES INTERFACES DISTINCTES POUR LE CLIENT FINAL ET POUR L'INSTALLATEUR. »

Samuel Billens, Responsable projet technico-commercial de Qbus



Bien qu'avec Luqas, Qbus dispose d'un module distinct pour une gestion efficace de l'énergie, le système Qbus offre en soi déjà de solides atouts dans ce domaine. Un constat qui s'est également confirmé dans le cadre du projet de la brasserie. La force réside dans une approche intelligente, axée sur une commande à la demande.

Samuel : « Le système adapte la production d'énergie à la quantité délivrée. Cela rend le système très intéressant, tant sur le plan écologique qu'économique. Notre solution est en outre facile à programmer, très flexible, évolutive et confortable. Elle se prête donc parfaitement aux applications dans le secteur horeca – comme dans le cas présent – mais aussi aux bureaux, au marché résidentiel, au secteur des soins de santé, aux complexes commerciaux, aux centres sportifs et aux cabinets de professions libérales. »

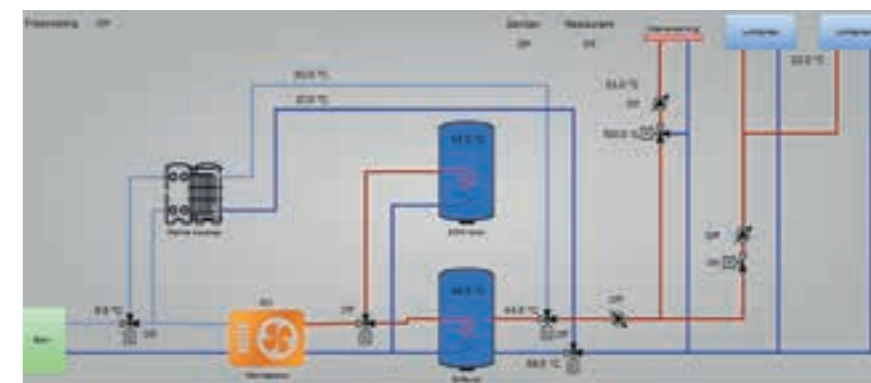
## LUQAS

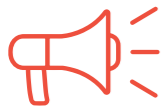
Cette base éco-énergétique constitue également une base solide pour une optimisation ultérieure. C'est pourquoi, chez Sanitechniek, nous envisageons désormais la prochaine étape avec Luqas, le gestionnaire d'énergie intelligent de Qbus. Kevin a d'ailleurs déjà suivi une formation à ce sujet chez Qbus.

« Cette formation ne prend que trois heures », poursuit Samuel. « L'installation et la configuration à proprement parler ne prend qu'une dizaine de minutes (hors raccordement) et peut être effectuée

à l'aide d'une application ou d'Internet. Le système fonctionne de manière autonome, mais vous pouvez également le combiner avec notre système domotique Qbus. »

Sanitechniek ne tarit pas non plus d'éloges sur le caractère ouvert du système de Qbus et sur son prix abordable. « Nous envisageons de faire également appel à Qbus pour de nouvelles réalisations, d'autant plus que nous sommes très satisfaits du soutien qu'ils nous ont apporté pendant la mise en œuvre et la mise en service », conclut Kevin Op de Beek.





**RENSON**

# LE CONFORT D'INSTALLATION EST AU CŒUR DES SYSTÈMES DE VENTILATION D+ ET DES POMPES À CHALEUR DE RENSON



Après être devenu leader du marché des systèmes de ventilation C+ (commandés à la demande), le fabricant belge de solutions pour un climat intérieur sain met désormais les bouchées doubles avec la ventilation D+ et les pompes à chaleur. Il propose ainsi des systèmes pratiques pour l'installateur qui offrent une tranquillité d'esprit totale au client final. Jasper Allert et Benjamin Calon nous présentent respectivement les systèmes de ventilation Flux et les pompes à chaleur intelligentes.

**« LES SOLUTIONS  
MATÉRIELLES ET  
LOGICIELLES SONT  
AU DIAPASON »**

*Poursuivez votre lecture en page 32*





Jasper Allert, spécialiste technique pour l'assortiment Flux

**« TOUS LES SUPPORTS ET ACCESSOIRES NÉCESSAIRES POUR CHAQUE TYPE DE MONTAGE SONT FOURNIS PAR DÉFAUT AVEC CHAQUE SYSTÈME. »**

Suite de la page 31

La Healthbox de Renson est une référence dans le monde de la ventilation. L'entreprise familiale a ajouté une dimension supplémentaire à son système de ventilation C avec une commande à la demande, dans lequel l'air frais extérieur pénètre facilement à l'intérieur grâce à une grille de ventilation autoréglable et l'air intérieur vicié sort du bâtiment par aspiration mécanique. En surveillant la qualité de l'air, le système augmente le débit lorsque cela est nécessaire.

### MONTAGE PRATIQUE

« Nous avons commencé à traduire cette approche efficace et économe en énergie en un système de ventilation D+ équilibré sous la marque Flux à partir de 2023 », précise Jasper Allert, Technical Specialist pour l'assortiment Flux. « Ces développements étaient eux aussi envisagés dans une optique d'intelligence et de simplification. Après avoir lancé en 2023 le Flux avec des capacités de 225 m<sup>3</sup>/h et 275 m<sup>3</sup>/h (à 200 Pascal), nous avons continué sur notre lancée en sortant un an plus tard une version de 370 m<sup>3</sup>/h (dans le même « boîtier »). Au mois de mai 2025, nous avons élargi notre gamme avec le Flux Wall, en quatre variantes de débit différentes. Celui-ci sera bientôt rejoint par le Flux Wall Compact (350 m<sup>3</sup>/h). »

Lors des phases de conception et de production - qui sont toujours effectuées en Belgique et représentent à ce titre un atout unique dans ce segment de marché - nous accordons une attention particulière à la facilité d'installation pour les installateurs. « Tous les systèmes de ventilation ont été conçus en visant une légèreté maximale », poursuit Jasper. « Ainsi, le Flux Wall Compact - que nous lancerons prochainement - ne pèse que 21 kg. Le Flux Flat pèse quant à lui seulement 4 kg de plus. Le système offrant le plus haut débit (650 m<sup>3</sup>/h, Flux Wall) ne pèse que 29 kg. »



Les trois possibilités de montage (à l'horizontale, à la verticale sur le mur, ou au plafond) se révèlent également très pratiques. « Tous les supports et accessoires nécessaires pour chaque type de montage sont fournis par défaut avec chaque système. »



### APPLICATIONS INTELLIGENTES

Étant donné que chaque unité Flux est équipée d'un boîtier de distribution (plénum), l'installateur peut effectuer le raccordement de deux manières dans chaque quadrant. « Cette flexibilité de raccordement s'accompagne de la possibilité de remplacer des pièces en moins de cinq minutes et de solutions numériques pour un réglage rapide et correct. C'est pourquoi nous avons développé des applications distinctes pour l'installateur et le client final.

Nous accompagnons ainsi le professionnel à chaque étape du processus de calibrage. L'appareil n'est d'ailleurs plus équipé d'un écran. Tout se commande et se gère via votre smartphone. Cela vaut également pour l'application destinée à l'utilisateur final qui, grâce à un système de commande intelligent, peut coordonner toutes les solutions de climatisation (protection solaire, stores, ventilation, pompe à chaleur...).

Poursuivez votre lecture en page 34



## « LES MODULES BRAIN ET CVC COMMANDENT INTELLIGEMMENT LE SYSTÈME ET LE CONNECTENT AU CLOUD. »

Benjamin Calon



Benjamin Calon,  
Productmanager de l'assortiment  
pompes à chaleur de Renson

Suite de la page 33

### POMPES À CHALEUR

Le savoir-faire avéré que Renson s'était déjà forgé dans divers segments de la climatisation s'est sensiblement enrichi au cours des dernières années grâce au développement d'une gamme de pompes à chaleur pour le segment résidentiel. Le fabricant a réussi à répondre de manière optimale aux besoins des logements individuels et collectifs grâce à des solutions élégantes à l'esthétique harmonieuse.

« Voilà trois ans que nous commercialisons ces solutions aux Pays-Bas, où les pompes à chaleur sont déjà beaucoup plus adoptées qu'en Belgique », explique Benjamin Calon, Product Manager du segment des pompes à chaleur chez Renson. « Lors du développement des solutions de pompes à chaleur, nous avons procédé de la même manière que pour la création des systèmes Flux : du matériel et des logiciels parfaitement adaptés et un nombre limité de produits permettant de réaliser n'importe quel projet, grâce à leur rendement élevé et leur plage de température. »

L'installation est un vrai jeu d'enfant. Vous installez la pompe à chaleur air-eau (trois variantes, modèle à choisir en fonction du projet) à côté ou sur le toit de la maison. « Elle puise l'énergie dans l'air extérieur et la convertit en chauffage, refroidissement et eau chaude sanitaire durables. La chaleur est répartie dans le circuit de chauffage au travers de l'eau, avec deux zones de température pour le chauffage par le sol et les convecteurs, par exemple. Sans résistance électrique, la pompe à chaleur produit de l'eau chaude jusqu'à 60 - 65 °C qui est ensuite stockée dans un ballon d'eau-chaude sanitaire de 250 litres. Le thermostat ou l'application vous permettent quant à eux de tout garder parfaitement sous contrôle. Les modules Brain et CVC commandent intelligemment le système et le connectent au Cloud. Vous pouvez très facilement mettre le système de commande à niveau afin de contrôler également l'éclairage, le chauffage et la protection solaire. Vous créez ainsi de manière très efficace une habitation confortable et peu énergivore. »

### CONFIGURATION EN CASCADE

Pour les logements collectifs, Renson n'utilise pas de système à quatre ou six tubes, mais une configuration en cascade combinée à un système bitubes à basse température qui assure le chauffage et le refroidissement. Il s'agit d'une approche beaucoup plus abordable que la méthode traditionnelle, qui évite en outre les pertes calorifiques. La présence d'un chauffe-eau thermodynamique dans chaque appartement permet d'extraire la chaleur du circuit central pour produire de l'eau chaude sanitaire. Ici aussi, les modules Brain et CVC assurent la commande et la connexion avec le Cloud. Ajoutez à cela la collecte de données en continu et vous réalisez que, grâce aux mises à jour logicielles, vous disposez toujours de la solution la plus performante à long terme. »

Poursuivez votre lecture en page 36



## ACADEMY

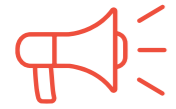
Outre l'application, Renson organise également des formations au sein de sa propre Académie. « Si vous le souhaitez, nous pouvons même adapter ces formations à vos besoins. De plus, nous pouvons vous accompagner sur chantier lors du démarrage d'un premier projet. Une telle formation « sur le terrain » est très utile pour un installateur CVC polyvalent et lui garantit de ne commettre aucune erreur. »

Dans le cadre de l'Academy On Tour, Renson rend également visite à ses clients ou à Cebeo, avec une camionnette entièrement équipée. « Par ailleurs, l'installateur peut notamment suivre les systèmes de ventilation et les pompes à chaleur à distance en se connectant à notre portail en ligne. Il est également tout aussi crucial que le client final n'ait pas à acheter d'accessoires supplémentaires pour ces systèmes, et qu'il puisse bénéficier en tout temps d'une technologie performante et à jour au travers d'une connectivité standard disponible gratuitement », conclut Benjamin.



**COMMANDÉ  
AVANT ~~19H~~, 20H  
LIVRÉ DEMAIN**

- ✓ Du lundi au jeudi, passez une commande jusqu'à 20h, elle sera livrée le jour ouvrable suivant (jusqu'à 17h si coupe de câble)
- ✓ Le vendredi, passez une commande jusqu'à 19h, elle sera livrée le jour ouvrable suivant (jusqu'à 16h si coupe de câble)


**BOSCH**

## « ÉLIMINER LES OBSTACLES AUXQUELS SONT CONFRONTÉS LES INSTALLATEURS »

La réglementation relative aux réfrigérants évolue rapidement et oblige les installateurs à prendre les devants. Le choix de l'appareil n'est pas le seul élément qui change, l'installation, la formation et la réglementation jouent également un rôle de plus en plus important. Bosch anticipe ces changements avec une nouvelle gamme de pompes à chaleur qui mise sur la pérennité et la facilité d'utilisation. « Celles et ceux qui investissent aujourd'hui veulent être sûrs que leur solution restera conforme demain », indique Justin Claes, Account Manager chez Bosch.

Poursuivez votre lecture en page 40

# LA NOUVELLE GAMME DE POMPES À CHALEUR BOSCH ANTICIPE LA RÉGLEMENTATION PLUS STRICTE SUR LES RÉFRIGÉRANTS

Suite de la page 39

En 2014, l'UE s'attelaît déjà à l'élaboration d'un règlement sur l'utilisation des gaz fluorés. Un système de quotas limitant les importations d'équipements contenant des hydrofluorocarbures (HFC) a par exemple été mis en place. Au départ, l'objectif était de réduire progressivement les HFC autorisés de 79 % d'ici 2030, mais un nouveau règlement de 2024 stipule que le volume autorisé sur le marché de l'UE doit déjà être réduit de 95 %. D'ici 2050, aucun appareil neuf contenant des HFC ne pourra être commercialisé en Europe.

### INTERDICTION DE PRODUIT DONT LE POTENTIEL DE RÉCHAUFFEMENT GLOBAL (PRG) EST SUPÉRIEUR À 150

« Cette réglementation rend la transition vers des systèmes de refroidissement exempts de gaz fluorés plus intéressante », explique Justin Claes, Account Manager chez Bosch pour la région Campine-Limbourg et ancien formateur pour les installateurs de pompes à chaleur. « Dans un même temps, cela encourage les exploitants d'équipements de refroidissement, de climatisation et de pompes à chaleur à entretenir leurs installations de manière à ce qu'elles soient les plus étanches et durables possibles. »



La réglementation européenne renforcée en 2024 stipule que d'ici 2027, ces appareils devront systématiquement afficher un potentiel de réchauffement global (PRG) inférieur à 150. « Les réfrigérants R410a (PRG 2088) et R32 (PRG 677) n'y satisfont pas. C'est pourquoi, chez Bosch, nous misons fortement sur le R290 (qualification de réfrigération du propane affichant un PRG de 3). Notre approche s'explique également par l'interdiction de tout système air/eau et sol/eau de moins de 12 kW et dont le PRG est supérieur à 150 à partir du Nouvel An 2027. »

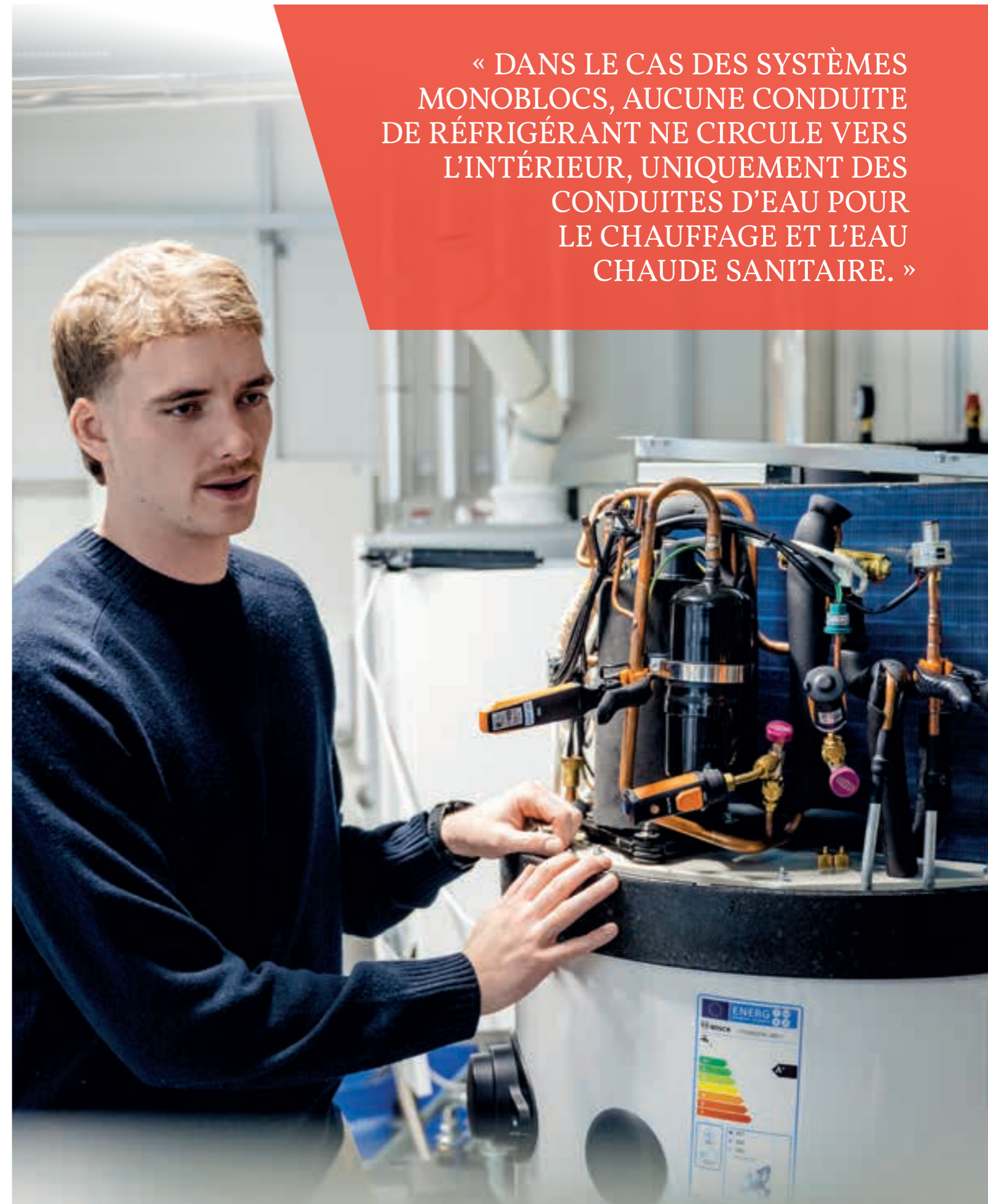
### MONOBLOC

En d'autres termes : les systèmes split appartiendront désormais au passé, et les pompes à chaleur évolueront vers des systèmes monoblocs. « Dans une pompe à chaleur monobloc (air/eau), tous les composants de réfrigération sont regroupés dans une seule unité extérieure fermée. Dès lors, aucune conduite de réfrigérant ne circule vers l'intérieur, uniquement des conduites d'eau pour le chauffage et l'eau chaude sanitaire. L'espace intérieur requis est plus limité et en tant qu'installateur, vous ne devez pas être agréé en matière d'hydrofluorocarbures pour installer ou mettre une telle pompe en service. Nous facilitons ainsi l'accès aux installateurs qui souhaitent monter ce type de systèmes. Nous recourons toujours au réfrigérant moderne R290 dans nos nouvelles pompes à chaleur monobloc, telles que la Compress 5800i AW. »

Poursuivez votre lecture en page 42



« DANS LE CAS DES SYSTÈMES MONOBLOCS, AUCUNE CONDUITE DE RÉFRIGÉRANT NE CIRCULE VERS L'INTÉRIEUR, UNIQUEMENT DES CONDUITES D'EAU POUR LE CHAUFFAGE ET L'EAU CHAUDE SANITAIRE. »



Suite de la page 41

Cela fait longtemps que les gens ont l'habitude d'utiliser du propane. « En tant que réfrigérant naturel, le R290 n'a fait l'objet d'aucun traitement chimique. Il ne contient donc aucun HFC tel que le fluor. L'inconvénient est que le produit est inflammable en cas de fuite. C'est précisément pour cela que nous opterons à l'avenir pour des systèmes monoblocs, car tout le réfrigérant se trouve alors à l'extérieur. Une réglementation stricte est d'application à cet égard, comme la norme NBN 378. Cette réglementation comprend des procédures spécifiques relatives à l'utilisation, à l'entretien et à la réparation des installations de refroidissement (en ce compris les pompes à chaleur, NDLR) ainsi qu'à la récupération des réfrigérants. »

### COMPACT ET SILENCIEUX

Cette année, Bosch lance trois pompes à chaleur qui répondent à la réglementation plus stricte. Le premier modèle, le Compress 5800i AW, est déjà disponible sur le marché. « Le fait que cet appareil – tout comme ses futurs « petits frères » – soit rempli de R290 le rend très durable. De plus, la technologie « Silent+ » lui permet de fonctionner de manière extrêmement silencieuse. Il répond ainsi aux normes plus strictes en matière d'émissions sonores qui sont déjà en vigueur en Allemagne et qui finiront par s'appliquer tôt ou tard en Belgique. En tant qu'utilisateur final, vous avez ainsi la garantie que cet appareil ne vous attirera pas les foudres de vos voisins. »

Le système de gestion de l'énergie (HMI800) est très convivial et flexible. « L'appareil assure également des températures de départ élevées pouvant atteindre 75 °C. Afin d'éviter toute fuite, cette pompe à chaleur est en outre équipée d'un double échangeur à plaques pour l'échange du réfrigérant avec le système de chauffage central. »

L'unité intérieure murale est compacte, dispose d'un régulateur HMI800 intégré, est flexible et peut être combinée avec un chauffe-eau dont la capacité est adaptée aux besoins du client final. « Nous disposons également d'une variante avec chauffe-eau et réservoir tampon intégrés offrant un gain de place supplémentaire, pour un montage encore plus rapide. Ce modèle est équipé de série de la passerelle Wi-Fi K40. »



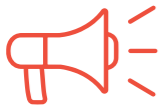
### DIMENSIONNEMENT EN LIGNE

En tant qu'installateur, vous pouvez utiliser la toolbox spécifique de Bosch pour les pompes à chaleur. Celle-ci vous guide pas à pas en ligne afin de dimensionner correctement la pompe à chaleur pour chaque projet spécifique. « Nous proposons également des formations sur la Compress 5800i AW et d'autres pompes à chaleur dans notre centre de formation à Malines. Vous pourrez notamment y attester en direct du fonctionnement silencieux de cet appareil. Les spécialistes CVC peuvent également compter sur notre support au travers de l'e-academy. »



« LE COMPRESS 5800I AW SATISFAIT AUX NORMES PLUS STRICTES EN MATIÈRE D'ÉMISSIONS SONORES QUI SONT DÉJÀ EN VIGUEUR EN ALLEMAGNE. »

Justin Claes,  
Accountmanager chez Bosch



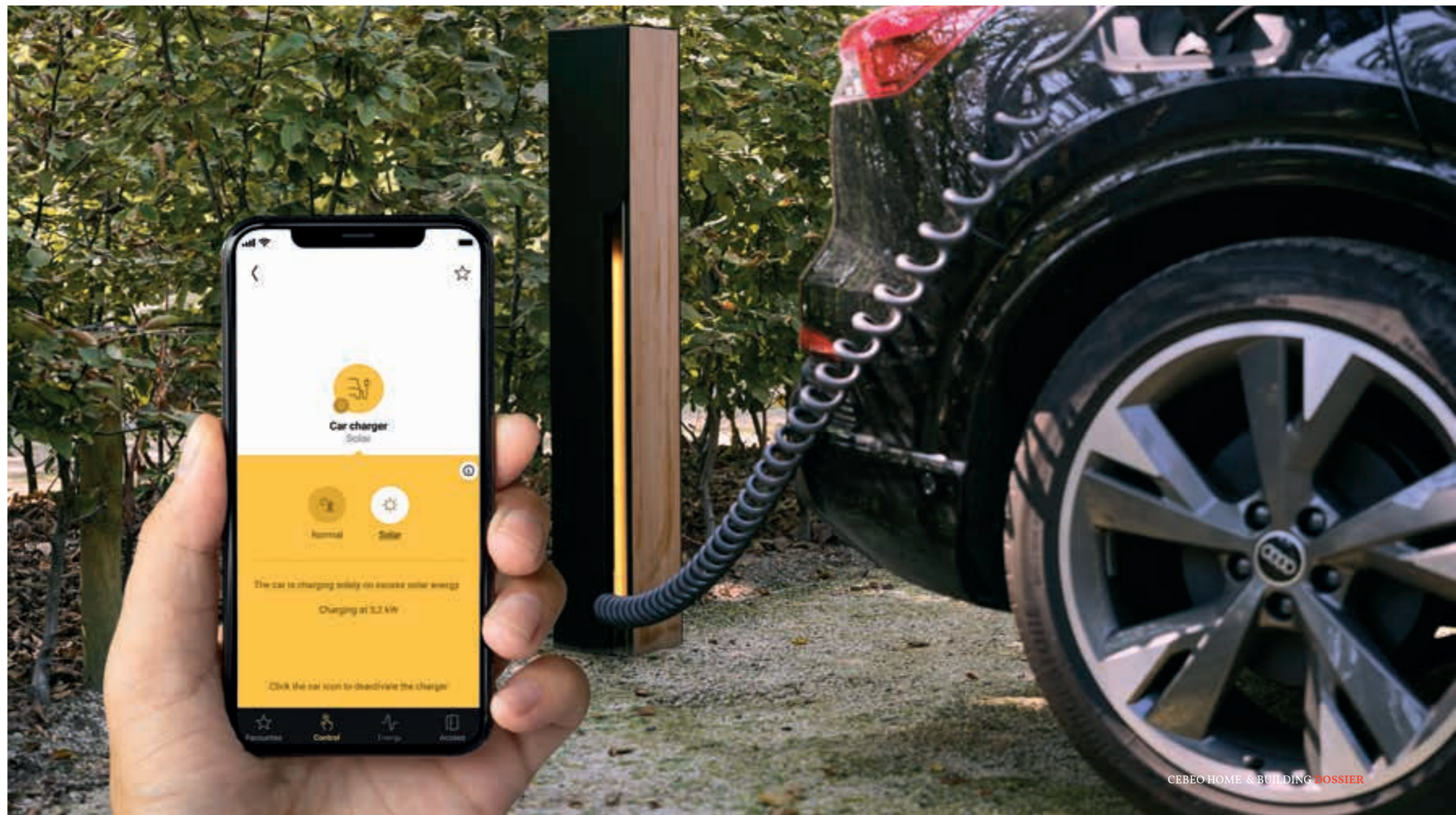
NIKO HOME CONTROL

# NIKO HOME CONTROL INTÈGRE LES BORNES DE RECHARGE, LES INSTALLATIONS PV ET LES BATTERIES DOMESTIQUES DANS LA GESTION DE L'ÉNERGIE

« LE SYSTÈME TRAVAILLE POUR VOUS, ET NON L'INVERSE »

Les installateurs qui n'ont pas encore entendu parler de Niko Home Control en 2026 ont probablement vécu sous un rocher depuis 2011. La solution d'automatisation domestique proposée par le fabricant de Sint-Niklaas est bien connue sur le marché, notamment grâce à ses mises à jour régulières. Ainsi, les bornes de recharge d'Alfen et Smappee notamment ont elles aussi été intégrées dans le système de gestion de l'énergie. Niko met tout en œuvre pour offrir un maximum de confort au client final et à l'installateur. « Celles et ceux qui prennent le temps de suivre une courte formation en récoltent forcément les fruits », affirment Bert Cieters, Manager « go to market », et Johan Vercaemmen, Product Manager.

Poursuivez votre lecture en page 46



Suite de la page 45

Niko Home Control (NHC) a vu le jour il y a 15 ans déjà. Depuis, le fabricant en a lancé une deuxième version en 2017 et a procédé à des dizaines de mises à jour logicielles au fil des ans. « Cette solution fait dès lors plus que jamais office de tableau de bord central pour l'utilisateur qui, grâce à l'interface intuitive pour les différentes techniques, pourra contrôler sa maison moderne et intelligente de manière très conviviale. Personne ne souhaite réellement s'atteler à la gestion de son énergie. C'est pourquoi il est essentiel que la solution s'occupe de tout pour vous. Cela vaut tant pour l'utilisateur final particulier que pour l'installateur. Ce dernier doit veiller à ce que la solution soit adaptée au mieux aux besoins individuels de l'utilisateur final », précise Johan Vercommen.



« GRÂCE À UNE NOUVELLE ACTION COMMERCIALE, NOUS FACILITONS L'ÉVOLUTION VERS NIKO HOME CONTROL 2. »

Bert Cieters, 'go to market'-manager

### NIKO ROCKER ET NIKO TOGGLE

En fait, vous pouvez aisément comparer Niko Home Control au tableau de bord de votre voiture. Il vous guide et vous aide à atteindre votre objectif. « Ce genre de système évolue continuellement, et c'est d'ailleurs d'une nécessité absolue », reprend Bert Cieters. « Le monde et les solutions technologiques évoluent à vitesse grand V, et Niko Home Control doit anticiper ces changements sans tarder. Une vaste équipe d'ingénieurs assure chaque année trois à quatre mises à jour logicielles. Vous pouvez par exemple y intégrer désormais une batterie domestique et de nouveaux produits, y compris ceux que nous fabriquons. Nous avons récemment lancé de nouvelles versions des Niko Rocker et Niko Toggle. Nous avons profité de ce clin d'œil aux célèbres interrupteurs design du passé pour les rendre d'emblée 'compatibles NHC'. »

Un nouvel écran tactile dédié à la gestion et à l'optimisation de l'énergie verra également le jour. « L'installateur ou le client final ne doit pas être intimidé par un SGE. Nous voulons justement leur montrer qu'il contribue réellement à leur confort en plus d'être des solutions conformes aux tendances générales et à la réglementation. Nous avons par exemple tenu compte du tarif impact wallon récemment introduit en Wallonie, l'équivalent du tarif de capacité flamand. »

### CONNEXION À UNE BORNE DE RECHARGE

Niko Home Control ne laisse pas non plus passer le train de l'électrification. « Il était possible de connecter notre système aux bornes de recharge Alfen depuis un certain temps déjà. Récemment, celles de Smappee s'y sont ajoutées », poursuit Johan. « L'installateur peut faire le lien entre les deux systèmes grâce à une connexion API (Application Programming Interface). Un tel « pont » permet d'échanger les données de manière automatique et sécurisée. Notre SGE s'assurera ensuite de tout équilibrer, en tenant compte d'autres acteurs tels que la pompe à chaleur et la batterie domestique.

Poursuivez votre lecture en page 48





## « PERSONNE NE SOUHAITE RÉELLEMENT S'ATTELER À LA GESTION DE SON ÉNERGIE. C'EST POURQUOI IL EST ESSENTIEL QUE LA SOLUTION S'OCCUPE DE TOUT POUR VOUS. »

Johan Vercammen,  
Projectmanager chez Niko

*Suite de la page 47*

Notre technologie nous permet d'amener l'énergie au bon endroit et au bon moment. Complexe sur le plan technique ? Oui, mais pas pour l'installateur, car le travail de réflexion est effectué par le système même. Et c'est aussi très simple pour l'utilisateur : dès qu'il connecte son véhicule à la borne Alfen ou Smappee à l'aide du câble de recharge, Niko Home Control prend automatiquement le relais. »

Depuis, Niko a noué des « partenariats API » avec différentes marques, ce qui permet à l'installateur de mettre en place ces connexions très facilement. « Une fois la connexion établie, il suffit de suivre les étapes d'un « assistant » sur le réseau et le tour est joué », explique Johan.

### UNE APPROCHE HYBRIDE EN MATIÈRE DE FORMATIONS

De nombreuses initiatives ont depuis été lancées afin de familiariser chaque installateur avec cette manière de travailler. Bert Cieters : « Au sein de notre Niko Academy, nous organisons une formation de deux jours durant lesquels nous expliquons le système et proposons une programmation « pratique ». Nous proposons également une formation spécifique d'un jour consacrée à l'intégration du système de gestion de l'énergie. Les personnes qui ont suivi cette formation reçoivent un certificat et peuvent être référencées sur notre site Internet afin que le client final puisse s'adresser à elles pour obtenir une solution sur mesure. »

Il existe également le portail en ligne de Niko qui met à la disposition des installateurs un guide complet, détaillé et facile à comprendre de chaque fournisseur partenaire avec lequel Niko a établi une connexion API. Des vidéos en ligne relatives à chaque mise à jour logicielle vous permettent de vous familiariser avec ces innovations au moment qui vous convient le mieux.

Le partenariat avec Cebeo démontre lui aussi une nouvelle fois sa valeur ajoutée. « Nous présentons le système lors de courtes sessions organisées au sein des filiales du grossiste afin d'inciter encore plus d'installateurs à se former à son utilisation. En outre, les collaborateurs de comptoir de Cebeo reçoivent également toutes les informations nécessaires afin de pouvoir à leur tour aider les clients. »

### UNE MIGRATION FLUIDE

Une chose est claire : Niko Home Control offre de réelles opportunités à l'installateur. « Nous constatons que bon nombre des logements qui ont été équipés à l'époque de la première version de notre système n'ont pas encore été mis à jour. C'est précisément pour cette raison que nous lançons aujourd'hui une nouvelle action commerciale afin d'assurer une migration sans heurt vers NHC 2. Le client final a tout à y gagner, car cela améliore grandement les performances de sa gestion énergétique. Il bénéficie en outre d'un aperçu de ce qui se passe, peut optimiser la consommation d'énergie de ses panneaux solaires et peut profiter d'un plus grand confort grâce à l'interaction entre tous les (gros) consommateurs d'énergie. »

Compte tenu des facteurs tels que le tarif de capacité (Flandre), le tarif d'impact (Wallonie) et le tarif dynamique, ce n'est certainement pas du luxe. Et à Johan Vercammen de conclure : « Niko Home Control sait dès aujourd'hui comme les prix de l'énergie vont évoluer. Il adapte la consommation énergétique d'un logement en conséquence et procède aux ajustements nécessaires en temps réel. Vous rentabilisez ainsi plus rapidement un investissement aussi malin. »

# Le guide technique ultime de l'éclairage

## Tout ce que vous devez savoir sur notre gamme

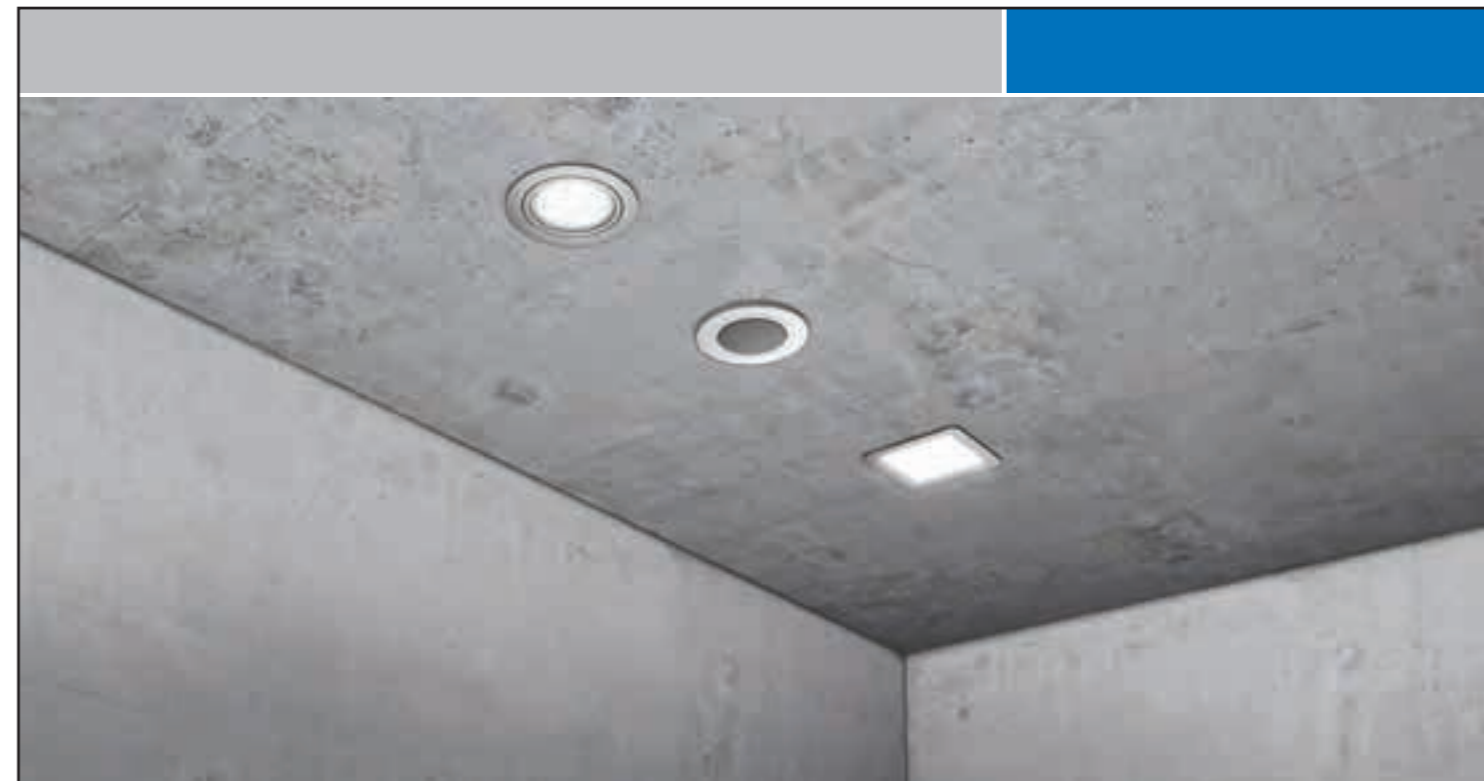
Notre tout nouveau **catalogue Integrattech** regorge d'inspiration, d'informations techniques et des dernières innovations pour les installateurs et les concepteurs lumière. Des solutions intelligentes aux applications pratiques : tout ce dont vous avez besoin, clairement regroupé dans un guide indispensable.

NOUVEAU!



Scannez le code QR et recevez votre **catalogue gratuit !**

[www.integrattech.be](http://www.integrattech.be)



## HaloX®

### Pour une installation ultérieure de luminaires et de haut-parleurs dans des plafonds et des murs en béton

Le système HaloX® offre une flexibilité totale pour l'intégration de luminaires et de haut-parleurs dans le béton coulé. Sa conception robuste garantit une finition parfaite, même pour les parements en béton apparent.

- **Modularité sans limites** : 3 diamètres de boîtier et des coiffes variées pour des ouvertures allant jusqu'à 250 mm.
- **Espace optimisé** : tunnels intégrés offrant un volume généreux pour les contrôleurs LED et modules de commande.
- **Installation rapide** : technique d'ouverture sans outil pour tubes M20/M25 avec butée de profondeur (aucun raccourcissement nécessaire).
- **Gestion thermique** : surface de contact maximale avec le béton pour une longévité accrue de l'électronique.
- **Respect de la structure** : intégrité statique préservée sans découpe d'armature au niveau du tunnel.



PLASTIC COLOR NV | A KAISER COMPANY

Industrielaan 10 · 9320 Erembodegem · Belgium · TEL. : +32(0)53/85 05 20  
[www.helia-elektro.be](http://www.helia-elektro.be) · [info@helia-elektro.be](mailto:info@helia-elektro.be)

 **HELIA**

# Les bâtis métalliques nVent CADDY

Un choix judicieux et compétitif pour votre prochain chantier

## Développement durable : Notre engagement fondamental

nVent s'engage pleinement en faveur du développement durable et œuvre activement pour garantir un monde plus propre aux générations futures. Cet engagement se reflète non seulement dans les différentes certifications que l'entreprise a reçues, mais aussi dans les mesures globales qu'elle a mises en œuvre pour réduire, réutiliser et recycler les matériaux.



Les bâtis métalliques nVent CADDY offre une vaste gamme de composants qui permettent la réalisation de tous types de constructions standard.

### Profils de montage

qualité, robustesse et durabilité



### Consoles

Ergonomie et gain de temps



### Tiges filetées

Conformité et innovation



Faire le choix **des bâtis métalliques nVent CADDY**, c'est opter pour un système de supportage complet et polyvalent, alliant une rapidité de pose inégalée, une capacité de charge supérieure et une réduction drastique des coûts de main-d'œuvre.



Voir les rails et accessoires



Voir les consoles



[nVent.com/CADDY](http://nVent.com/CADDY)

# brand



# new

BRAND NEW CATALOGUE. OUT NOW.

À la recherche de nouvelles inspirations en éclairage ? Le tout nouveau catalogue Wever & Ducre, riche en idées fraîches et en nouveaux designs, vous attend dans le point de vente CEBEO le plus proche.



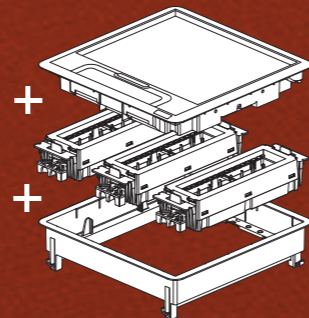


Modularité,  
rapidité  
et élégance



1 RÉFÉRENCE  
= 1 BOÎTE DE SOL  
COMPLÈTE  
prête à être installée

(cadre, couvercle et supports  
pour appareillage)



#LegrandImprovingLives

**legrand**<sup>®</sup>

ALFEN



**ALFEN PRÉSENTE LES NOUVELLES EVE SINGLE PLUS ET EVE DOUBLE PLUS : PRÊTES POUR LA PROCHAINE ÉTAPE DE LA RECHARGE INTELLIGENTE**

L'électrification de la mobilité s'accélère. Les installateurs, CPO et gestionnaires de flotte font face à des enjeux croissants : congestion du réseau, évolutivité, facilité d'utilisation et sécurité des investissements. Avec le lancement des Eve Single Plus et Eve Double Plus, Alfen élargit sa gamme Plus avec des solutions de recharge AC intelligentes, conçues pour des performances fiables au quotidien et prêtes pour le marché de l'énergie de demain.

**BIEN PLUS QU'UNE BORNE : UN ÉLÉMENT DE L'ÉCOSYSTÈME ÉNERGÉTIQUE**

Active dans les infrastructures énergétiques depuis 1937, Alfen associe 89 ans d'expertise réseau à plus de 16 ans d'expérience dans la recharge des véhicules électriques. Avec plus de 800 000 points de charge installés dans plus de 30 pays, la fiabilité est un socle éprouvé. La gamme Plus a été conçue comme une composante intégrée d'un écosystème énergétique élargi. Grâce à une architecture ouverte et à l'intégration de plus de 200 partenaires, les bornes s'intègrent facilement aux solutions de back-office, d'énergie et de paiement.

**INTELLIGENTE, SIMPLE ET DURABLE**

La simplicité d'usage et les fonctionnalités intelligentes sont au cœur de la gamme Plus. Les bornes prennent en charge plusieurs méthodes d'authentification, dont Plug & Power et RFID, et sont prêtes pour AutoCharge et ISO 15118 Plug & Charge via de futures mises à jour firmware. Cela permet des démarrages de session plus rapides, moins d'actions pour l'utilisateur et des coûts d'exploitation réduits. Les mises à jour régulières et la conception modulaire assurent une longue durée de vie et protègent l'investissement.



**EVE SINGLE PLUS : FLEXIBLE POUR LA MAISON ET LE TRAVAIL**

La Eve Single Plus est une borne AC compacte et performante jusqu'à 22 kW, adaptée aux environnements résidentiels et professionnels. Elle est disponible avec câble fixe ou prise Type 2 (avec ou sans obturateur), en montage mural ou sur pied. Son écran HD de 3,5" et son lecteur de cartes intégré garantissent une utilisation intuitive au quotidien. Elle est entièrement préparée pour la recharge bidirectionnelle (V2X) selon la norme ISO 15118-20, sans mise à niveau matérielle coûteuse.

**EVE DOUBLE PLUS : CAPACITÉ MAXIMALE POUR LES SITES À FORTE FRÉQUENTATION**

Conçue pour les sites semi-publics à usage intensif, la Eve Double Plus délivre jusqu'à 2 x 22 kW et propose plusieurs options de connexion. Son boîtier IK10 résistant aux chocs est adapté aux environnements tels que bureaux, commerces et hôtellerie. La pérennité est également au cœur du design, avec une technologie prête pour le V2X et une large prise en charge des méthodes d'authentification.

**INSTALLATION PLUS RAPIDE, SUPPORT FIABLE**

Grâce aux applications Eve Install et Eve Control, les installateurs peuvent configurer, gérer et mettre à jour efficacement plusieurs points de charge, même sans expertise approfondie d'Alfen. Cela réduit le temps d'installation, limite les erreurs et améliore l'efficacité opérationnelle. Chaque borne Plus est livrée avec une garantie usine de 36 mois, extensible jusqu'à 6 ans, complétée par des services de réparation rapides et un support local.

Avec les Eve Single Plus et Eve Double Plus, Alfen propose des solutions de recharge qui évoluent avec le réseau électrique et avec l'activité des installateurs et exploitants. La recharge intelligente, aujourd'hui et pour l'avenir.





## Transformez votre espace avec GreenSpace.

La solution d'éclairage ultime, sans tracas.

GreenSpace est un downlight innovant imprimé en 3D qui élimine les installations complexes et chronophages. Conçu pour la simplicité, l'efficacité et la durabilité.

### Un ajustement parfait, à chaque fois

Grâce au remplacement 1:1, GreenSpace s'adapte aux découpes de 150 à 280 mm. Son large bord rend les bagues d'adaptation inutiles et garantit une finition de plafond nette et épurée. Le luminaire léger se clipse facilement et se raccorde rapidement et sans erreur. Votre nouvel éclairage est parfaitement adapté à votre espace.

### Intelligent et économe en énergie

La détection intégrée de la lumière du jour et de la présence régule automatiquement l'éclairage. Aucun capteur externe n'est nécessaire, ce qui simplifie l'installation et préserve l'esthétique du plafond. Résultat : une consommation d'énergie réduite et des économies immédiates.

### La durabilité au cœur du concept

GreenSpace est composé à 75 % de matériaux biocirculaires, est recyclable et offre une durée de vie allant jusqu'à 100 000 heures. De plus, les

composants peuvent être remplacés et mis à niveau sans outils. Avec un rendement pouvant atteindre 162 lm/W, les coûts de maintenance, les dépenses et les émissions de CO2 sont réduits.



### Adapté à vos besoins

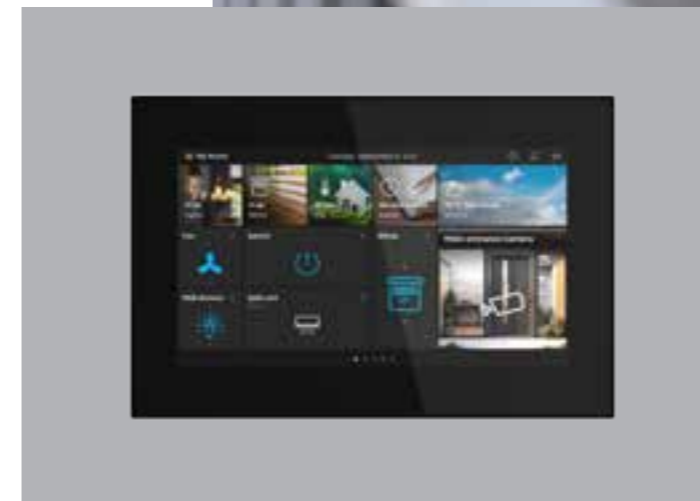
Disponible en températures de couleur standard et en Tunable White, avec différents flux lumineux (700 à 5 000 lumens) et une palette de couleurs décoratives adaptée à votre style. Grâce aux drivers configurables, plaques de montage, optiques, capteurs et différents types de connecteurs, GreenSpace offre une solution sur mesure pour chaque projet et simplifie considérablement l'installation.

### Installé en 5 étapes

Mesurer, configurer, commander, livrer et installer. En quatre semaines, votre éclairage sur mesure est prêt, avec une installation ne prenant que quelques minutes. Passez dès aujourd'hui à GreenSpace : un éclairage sans effort, efficace et respectueux de l'environnement.



<https://www.pro.mycreation.signify.com/fr-eur/perfectfit>



## ABB-FREE@HOME®

Un habitat intelligent pour chaque client. Confort, sécurité et efficacité réunis en un seul système. Installé en toute fiabilité, utilisé sans effort.


Avec ABB-free@home®, vous installez un système qui s'adapte aux besoins de vos clients. Grâce à son architecture ouverte, il combine sans effort différentes marques et technologies. Éclairage, chauffage, sécurité, assistants vocaux, KNX, IoT : tout fonctionne ensemble de manière fluide. Installé aujourd'hui, toujours prêt pour demain.



# FAAC 392

24V

Automatisme électromécanique  
À BRAS ARTICULÉ

Automatisme pour portails battants 

NOUVEAU DESIGN  
COMPACT & ÉLÉGANT



**FDS**

FAAC DIGITAL SIGNATURE

COMPATIBLE

**SIMPLY CONNECT**

COMPATIBLE

**SYSTÈME**

XF FDS/SLH

Cette nouvelle motorisation à bras articulé, conçue spécialement pour les **portails à larges piliers**, offre de nombreux avantages techniques qui sauront séduire les utilisateurs.

En tant que solution électromécanique, il assure un fonctionnement fiable et fluide, idéal pour les vantaux de grande taille.

Cette motorisation est également appréciée pour sa facilité d'entretien, sa robustesse et sa durabilité. Il offre un confort d'utilisation au quotidien grâce à la **télécommande** et aux **dispositifs de sécurité intégrés**.

De plus, les **butées au sol**, ouvertes ou fermées, ne sont pas nécessaires grâce aux **butées mécaniques intégrées et invisibles**.

## E034 NOUVELLE CARTE

La nouvelle carte électronique **E034** est conçue pour piloter un ou deux FAAC opérateurs 24 V.

Son objectif principal est de permettre un accès sécurisé des marchandises, des véhicules et des personnes aux **bâtiments industriels, commerciaux ou résidentiels**.

SIMPLY CONNECT

Sola Zone

green tech

FDS

2easy

omni DEC



## NOUVELLE INTERFACE UTILISATEUR SIMPLIFIÉE

- Programmation à partir de la carte à l'aide de boutons et d'un écran.
- Diagnostic par LED et écran.
- Possibilité de configurer 1 ou 2 opérateurs
- Ralentissements en fin de course
- 2EASY pour accessoires BUS
- 1 sortie programmable.

Possibilité d'alimenter  
le système avec:

**PANNEAUX SOLAIRES**



LEGRAND



## VALENA NEXT : TROIS COULEURS DE BASE MONOCHROMES ET TROIS NOUVELLES PLAQUES DE FINITIONS OFFRENT AU MATÉRIEL ÉLECTRIQUE UNE APPARENCE HAUT DE GAMME.

La gamme d'appareillage Valena Next de Legrand fait peau neuve : désormais, trois finitions monochromes de base sont proposées (blanc brillant, blanc mat, noir mat). À celles-ci s'ajoutent trois nouvelles couleurs, à savoir or mat, champagne et cuivre. Le design occupe ainsi une place encore plus centrale, offrant un choix élargi pour chaque style et chaque espace.

L'appareillage électrique ne se limite plus à sa seule fonction technique. Dans les habitations modernes et les projets de rénovation, l'esthétique joue un rôle de plus en plus important. Avec l'élargissement de la gamme Valena Next, Legrand lance une nouvelle série de plaques de recouvrement qui s'inscrit parfaitement dans cette tendance. Outre les finitions classiques en blanc et noir, trois nouveaux habillages décoratifs, affirmés et élégants, sont désormais disponibles : or mat, champagne et cuivre. Ainsi, l'appareillage devient un élément visible et stylé de la décoration intérieure.

Les installateurs apprécient Valena Next pour sa fiabilité, sa conception modulaire et sa rapidité de pose. Les nouvelles plaques de recouvrement s'appuient sur cette base solide en y ajoutant une dimension esthétique supplémentaire. Elles sont spécialement conçues pour mettre en valeur les mécanismes et interrupteurs noirs, et s'accordent parfaitement avec les matériaux contemporains et les accents colorés des habitations, bureaux et espaces commerciaux.

### TROIS COULEURS DE BASE MONOCHROMES

La gamme Valena Next propose également les trois couleurs de base bien connues : blanc brillant, blanc mat et noir mat. Grâce à cette large palette, il est possible d'opter pour une finition cohérente dans chaque pièce et pour chaque style — du minimalisme au décoratif assumé.

### TROIS NOUVELLES POSSIBILITÉS DE FINITION

Les nouvelles finitions répondent aux tendances actuelles de l'aménagement intérieur, où les métaux chauds et les teintes douces sont à l'honneur. Or mat, champagne et cuivre se marient idéalement avec des accents sombres, des matériaux naturels et une architecture épurée. Pour le client final, cela signifie plus de personnalisation ; pour l'installateur, un argument supplémentaire lors des conseils. Interrupteurs et prises deviennent ainsi un véritable élément de design, et non plus un simple détail fonctionnel.

### UNE INSTALLATION COMME VOUS EN AVEZ L'HABITUDE

Sur le plan technique, Valena Next reste fidèle à sa réputation de facilité d'installation. Les plaques de recouvrement se posent séparément sur l'appareil complet, composé d'un support, du mécanisme et du bouton. Cela permet de travailler en toute sécurité et efficacité pendant la phase de chantier, et de n'installer la finition définitive qu'à la fin des travaux.

Les supports de montage avec base métallique et revêtement protecteur assurent une fixation solide et sûre, même sur des surfaces moins régulières. Grâce aux bornes à connexion automatique, au code couleur clair et aux dimensions compactes, les branchements sont rapides et sans erreur. Plusieurs supports peuvent être facilement couplés horizontalement ou verticalement, ce qui accélère l'installation des combinaisons multiples.



**legrand**



**TEC7**

# BETTER FASTER STRONGER

PLUS D'INFOS



- Adhérence unique
- Sur surfaces humides et sèches
- Haute résistance aux UV et aux moisissures

**380 kg/10cm<sup>2</sup>**  
Résistance à la traction

Tous les matériaux\*

+40°C  
-10°C  
Application

\* Adhérence limitée au PE/PP. Tester l'adhérence sur les espèces de bois exotiques, les peintures en poudre et les matériaux synthétiques et bitumineux.

**OPPLE**  
LIGHTING.



## Skylight

- LED Skylight reproduit les effets d'un puit de lumière naturelle
- Équipé de la technologie SDL Natural Light
- Offre un superbe éclairage d'ambiance
- Équipé d'une technologie Tunable White de haute qualité
- Prise en charge des solutions avancées Human-Centric Lighting (HCL)
- Mode UGR19 pour un éclairage confortable

**OPPLE.COM**




## USB-C avec load balancing : une puissance intelligente, répartie automatiquement

Avec le double chargeur USB-C intelligent avec power delivery, 65 W (max.), vous rechargez deux appareils directement via USB-C, sans adaptateurs séparés. Grâce au load balancing intelligent, la puissance de charge est automatiquement adaptée aux appareils connectés, pour une recharge efficace des smartphones, tablettes et ordinateurs portables.

### USB-C est la norme européenne

USB-C est obligatoire pour les appareils électroniques mobiles depuis 2024, et le sera également pour les ordinateurs portables à partir de 2026. Avec Niko, vous optez pour une solution tournée vers l'avenir, en phase avec les nouvelles réglementations.

- recharge simultanée de deux appareils via USB-C
- load balancing : répartition intelligente de la puissance sur 2 ports
- compatible avec les boîtiers d'encastrement standard
- compatible avec toutes les finitions Niko
- conforme aux normes CE
- qualité belge avec 4 ans de garantie

Disponible à partir du 1<sup>er</sup> avril.

Découvrez le double chargeur  
USB-C intelligent de Niko.



[niko.eu/usb-c](https://niko.eu/usb-c)

**niko**

# CAMPUS 2026

**VOUS SOUHAITEZ DÉVELOPPER VOS CONNAISSANCES TECHNIQUES  
EN TANT QUE PROFESSIONNEL ?**

Grâce au programme de formation Cebeo Campus, vous resterez informé des dernières innovations en date dans le secteur en 2024. Les spécialistes de Cebeo ou les fabricants dispensent des formations axées sur la pratique à différents niveaux de connaissance et dans divers domaines.

CVC • ÉNERGIE RENOUVELABLE • DOMOTIQUE ET IMMOBILIER • RÉSEAUX • CONTRÔLE D'ACCÈS  
ÉCLAIRAGE • SÉCURITÉ • ÉLECTROMÉNAGER • AUTOMATISATION INDUSTRIELLE

Consultez dès à présent nos formations et inscrivez-vous à une formation près de chez vous. <https://events.cebeo.be/fr-be>






**FLUX+ WALL**  
**La révolution des systèmes de ventilation D+**

- ☑ Consommation d'énergie réduite de 30 % par rapport à des appareils similaires
- ☑ Détection intégrée de l'humidité, du CO<sub>2</sub> et des COV
- ☑ Toutes les pièces changées en moins de 5 minutes
- ☑ Flux de réglage guidé unique grâce à l'application d'installation Renson

**renson.net**  
 VENTILATION | SUN PROTECTION | OUTDOOR

 **RENSON**®



Découvrez nos **nouvelles** plaques de finition !

**Valena™ Next**  
 L'élégance pure  
 design moderne






Zehnder ComfoAir Q

**L'unité la plus performante de sa gamme**

- Installation et mise en service facile
- À combiner avec ComfoClima pour un refroidissement et un chauffage économes en énergie
- À combiner avec ComfoFond pour un confort supplémentaire et un rendement optimal

always the best climate



Découvrez nos nouvelles plaques de finition : BLANC BRILLANT | BLANC MAT | NOIR | CUIVRE | CHAMPAGNE | OR MAT

#LegrandImprovingLives



# CEBEO 2026 TECHNOLOGIE

**02-04 JUNE**  
BRUSSELS EXPO  
HALL 5

Our knowledge is  
**ELECTRIC<sup>®</sup>**



**INSCRIVEZ-VOUS  
MAINTENANT**

**SALON PROFESSIONNEL  
POUR L'INSTALLATEUR EN ÉLECTRO ET POUR L'INDUSTRIE**

Le monde est en constante évolution et notre secteur doit faire face à de nombreux défis. Du mardi 2 au jeudi 4 juin, nous vous présenterons les derniers produits, solutions et opportunités pour les marchés résidentiel, tertiaire et industriel. Avec 150 fabricants de premier plan, nous vous ferons découvrir toutes les innovations dans le domaine de l'électrotechnique et de l'HVAC. Après votre visite au salon Cebeo Technologie, vous serez prêt pour l'avenir !



**cebeo**  
A Sonepar Company